

СООТВЕТСТВУЕТ
ГОСТ 7.56-2002

ПЕЧАТНОЕ ИЗДАНИЕ
ISSN 2312-8089

№ 12 (66). Ч. 1. ИЮНЬ 2019

ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

 **РОСКОМНАДЗОР**

ПИ № ФС 77-50633 • Эл № ФС 77-58456


НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ» № 12(66). Ч. 1. 2019



ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

[HTTPS://SCIENCEPROBLEMS.RU](https://scienceproblems.ru)

ЖУРНАЛ: [HTTP://SCIENTIFICJOURNAL.RU](http://scientificjournal.ru)

 НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ
БИБЛИОТЕКА
LIBRARY.RU



9 772312 808001

**ВЕСТНИК НАУКИ
И ОБРАЗОВАНИЯ**

2019. № 12 (66). Часть 1



Москва
2019

Вестник науки и образования

2019. № 12 (66). Часть 1

Российский импакт-фактор: 3,58

Издается с 2012
года

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Зам. главного редактора: Ефимова А.В.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Подписано в печать:
26.06.2019

Дата выхода в свет:
28.06.2019

Формат 70x100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 9,66
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 2527

Журнал
зарегистрирован
Федеральной
службой по надзору
в сфере связи,
информационных
технологий и
массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство
ПИ № ФС77-
50633.
Сайт:
Эл № ФС77-58456

**Территория
распространения:
зарубежные
страны,
Российская
Федерация**

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбулаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Боброва Н.А.* (д-р юрид. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Дмитриева О.А.* (д-р филол. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулидинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Зеленков М.Ю.* (д-р полит. наук, канд. воен. наук, Россия), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Киквидзе И.Д.* (д-р филол. наук, Грузия), *Клишков Г.Т.* (PhD in Pedagogic Sc., Болгария), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалёв М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаянуди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А. Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Мусаев Ф.А.* (д-р филос. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геоинформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В. А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Радевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Рахимбеков С.М.* (д-р техн. наук, Казахстан), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Салмов А. В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитренникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хилтухшина Е.Г.* (д-р филос. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Члдадзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамшина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шаритов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

Свободная цена

© ЖУРНАЛ «ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»
© ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

Содержание

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ	7
<i>Булекбаев Д.А., Морозов А.В. ОБ ИЗЛОЖЕНИИ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ В ОБЩЕМ КУРСЕ МАТЕМАТИКИ / Bulekbaev D.A., Morozov A.V. ON THE REPRESENTATION OF DIFFERENTIAL EQUATIONS IN THE GENERAL MATHEMATICS COURSE.....</i>	<i>7</i>
ГЕОЛОГО-МИНЕРАЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	10
<i>Ковтун В.В. ИССЛЕДОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА НА ПРИМЕРЕ ВАТЬЕГАНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ / Kovtun V.V. STUDY OF THE EFFECTIVENESS OF HYDRAULIC FRACTURING FOR EXAMPLE VETEGANSKOGO FIELD</i>	<i>10</i>
<i>Гаврилов А.Е. ИСТОРИЯ РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЯ / Gavrilov A.E. HISTORY OF DEVELOPMENT FIELD.....</i>	<i>12</i>
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	15
<i>Попов Г.А., Муратов Р.М. МОДЕЛЬ АДАПТИВНОЙ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ / Popov G.A., Muratov R.M. MODEL OF ADAPTIVE TRAINING SYSTEM.....</i>	<i>15</i>
<i>Петрухин В.А., Черноусов П.С., Дмитриенко С.С., Пикурин А.О. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПУЛЬСАЦИИ СВЕТОВОГО ПОТОКА СОВРЕМЕННЫХ ИСТОЧНИКОВ СВЕТА / Petrukhin V.A., Chernousov P.S., Dmitrienko S.S., Pikurin A.O. COMPARATIVE ANALYSIS OF PULSATION OF LUMINOUS FLUX OF MODERN LIGHT SOURCES</i>	<i>18</i>
<i>Щербakov М.С., Борисов А.П. ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ АЛГОРИТМЫ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДВИЖЕНИЯ НА ОСНОВЕ ВИДЕОИНФОРМАЦИИ / Shcherbakov M.S., Borisov A.P. PARALLEL ALGORITHMS OF THE SOLUTION OF THE PROBLEM OF DEFINITION OF THE MOVEMENT ON THE BASIS OF THE VIDEO INFORMATION</i>	<i>23</i>
<i>Таранов Р.А., Марченко А.В. ПОВЫШЕНИЕ ЗАЩИЩЕННОСТИ ПРОМЫСЛОВЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ ОТ УГРОЗ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИХ АКТОВ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА РИСКА / Taranov R.A., Marchenko A.V. IMPROVING THE SECURITIES OF OILFIELD PIPELINES FROM THREATS OF TERRORIST ACTS ON THE BASIS OF RISK ANALYSIS</i>	<i>26</i>
<i>Таранов Р.А., Марченко А.В. ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИИ МАГИСТРАЛЬНЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ В ЗОНАХ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ / Taranov R.A., Marchenko A.V. THE FEATURES OF DESIGN, CONSTRUCTION AND OPERATION OF OIL TRUNK PIPELINES IN PERMAFROST ZONES</i>	<i>29</i>
<i>Молуянов А.О., Семёнов Я.И. АСТРАНД КАК СТИМУЛИРУЮЩАЯ МЕРА ПРИ ИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ / Moluyanov A.O., Semenov Ya.I. ASTRAND AS A STIMULUS MEASURE IN EXECUTION OF OBLIGATIONS.....</i>	<i>32</i>
<i>Каляпина Д.Д. КРАТКИЙ ОБЗОР МЕТОДОВ УСИЛЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ / Kalyapina D.D. A BRIEF REVIEW OF THE METHODS OF STRENGTHENING OF BUILDING STRUCTURES.....</i>	<i>35</i>

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ 37

Сейдыбаева Б.Ш. ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОГО РАЗВИТИЯ ЯПОНИИ ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ / *Sejdybaeva B.Sh.* HISTORY OF STATE-LEGAL DEVELOPMENT OF JAPAN AFTER SECOND WORLD WAR..... 37

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ..... 40

Утевская М.В. РАЗВИТИЕ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ В ЛЕСНОМ КОМПЛЕКСЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ / *Utevsкая M.V.* DEVELOPMENT OF STATE SUPPORT MEASURES FOR PROJECTS' IMPLEMENTATION IN THE FORESTRY COMPLEX OF THE RUSSIAN FEDERATION..... 40

Невская М.А., Суюнова Л. ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНЦЕРНА «ТУРКМЕНГАЗ» НА ОСНОВЕ МЕТОДА ОПРОСА / *Nevskaya M.A., Suiunova L.* IDENTIFICATION OF PROBLEMS IN THE MANAGEMENT SYSTEM OF THE ENTERPRISE OF THE STATE CONCERN «TURKMENGAZ» BY A QUESTIONABLE METHOD 46

Невская М.А., Есипович А.С. ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ГОРНОЙ КОМПАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ») / *Nevskaya M.A., Esipovich A.S.* FEATURES OF STRATEGIC MANAGEMENT OF PERSONNEL OF THE MINING COMPANY (ON THE EXAMPLE OF "GAZPROM NEFT»)..... 49

Махова В.А., Пополитова С.В. ДЕКОМПОЗИЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ В РАМКАХ СИСТЕМЫ ЦЕННОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОГО МЕНЕДЖМЕНТА / *Makhova V.A., Popolitova S.V.* COMPANY PERFORMANCE INDICATORS' DECOMPOSITION WITHIN THE FRAMEWORK OF VALUE-BASED MANAGEMENT 53

Алиева З.Ш. БАНКОВСКИЕ РИСКИ И УПРАВЛЕНИЕ ИМИ / *Alieva Z.Sh.* BANK RISKS AND THEIR MANAGEMENT 59

Кравцова Е.Д. УПРАВЛЕНИЕ РЕПУТАЦИЕЙ В ИНТЕРНЕТЕ / *Kravtsova E.D.* ONLINE REPUTATION MANAGEMENT 61

Пеньковский А.В. ПРОБЛЕМЫ МОНОПОЛИЗАЦИИ ОНЛАЙН ТОРГОВЛИ / *Penkovsky A.V.* PROBLEMS OF MONOPOLIZATION OF ONLINE TRADING..... 63

Иконин А.А. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ / *Ikonin A.A.* FEATURES IN THE ORGANIZATION OF PROCUREMENT ACTIVITIES 65

Иконин А.А. УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИМИ РИСКАМИ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ / *Ikonin A.A.* LOGISTIC RISK MANAGEMENT IN ORGANIZING THE PROCUREMENT OF GOODS IN FOREIGN COUNTRIES..... 69

Кучмиева Д.А. ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ VR И AR ТЕХНОЛОГИЙ / *Kuchmieva D.A.* PROSPECTS OF RUSSIAN IT COMPANIES IN THE WORLD MARKET OF VR AND AR TECHNOLOGIES..... 73

<i>Зюзин Н.С.</i> ИССЛЕДОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ / <i>Zyuzin N.S.</i> RESEARCH OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE TIMBER COMPLEX OF RUSSIA	76
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	81
<i>Bui Chi Trung.</i> ACCOUNTABILITY OF GOVERNMENT AND THE ROLE OF THE PRESS IN THE PROCESS OF INTERNATIONAL INTEGRATION - EMERGING ISSUES FROM “VIETNAM 2035 REPORT” / <i>Буй Чи Чунг.</i> ПОДОТЧЕТНОСТЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА И РОЛЬ ПРЕССЫ В ПРОЦЕССЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕГРАЦИИ - ВОЗНИКАЮЩИЕ ВОПРОСЫ ИЗ «ОТЧЕТА ВЬЕТНАМА 2035»	81
<i>Кочуров А.А.</i> ГЛАГОЛЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ КАК СРЕДСТВА ХУДОЖЕСТВЕННО-ОБРАЗНОЙ РЕЧЕВОЙ КОНКРЕТИЗАЦИИ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ В РАССКАЗЕ Л.Н. ТОЛСТОГО «КАВКАЗСКИЙ ПЛЕННИК» / <i>Kochurov A.A.</i> MOVEMENT VERBS AS MEANS OF ARTISTIC-SHAPED SPEECH CONCRETIZATION OF REALITY IN STORY L.N. TOLSTOY «PRISONER OF THE CAUCASUS»	84
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	87
<i>Пусурманов Г.В.</i> К ВОПРОСУ О КРИМИНАЛИЗАЦИИ КОНТРАБАНДЫ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ / <i>Pusurmanov G.V.</i> TO THE QUESTION OF CRIMINALIZATION CONTRABAND IN THE RUSSIAN CRIMINAL LAWS.....	87
<i>Дворецкая Е.С.</i> К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ ПРЕЦЕДЕНТА КАК ИСТОЧНИКА ПРАВА В АМЕРИКАНСКОЙ ЮРИСПРУДЕНЦИИ / <i>Dvoretzkaya E.S.</i> ON THE IMPORTANCE OF PRECEDENT AS A SOURCE OF LAW IN AMERICAN JURISPRUDENCE	90
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	94
<i>Агузумян Г.В., Даллакян А.Г.</i> СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧИТЕЛЯ / <i>Aghuzumtsyan G.V., Dallakyan A.H.</i> THE CONTENT AND STRUCTURE OF TEACHER'S INNOVATIVE ACTIVITY	94
<i>Гочошвили Н.Г.</i> ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: ХАРАКТЕРИСТИКА, СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ / <i>Gochoshvili N.G.</i> INCLUSIVE EDUCATION: CHARACTERISTICS, ESSENCE, PRINCIPLES.....	98
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	102
<i>Зарипова Э.Г.</i> ЗНАЧЕНИЕ СМС НЕТКАНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ПРОИЗВОДСТВЕ МЕДИЦИНСКОЙ ОДЕЖДЫ И БЕЛЬЯ / <i>Zaripova E.G.</i> THE VALUE OF SMS NONWOVEN MATERIALS IN PRODUCTION OF MEDICAL CLOTHES AND LINEN	102
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ	105
<i>Коваль Н.О.</i> ИДЕНТИФИКАЦИЯ И УСТАНОВЛЕНИЕ ПОДЛИННОСТИ НОВОГО БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНОГО СОЕДИНЕНИЯ ПМФИ-195 С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ХРОМОГЕННЫХ РЕАКЦИЙ / <i>Koval N.O.</i> STUDYING THE PURE INDICATORS OF NEW BIOLOGICALLY ACTIVE COMPOUND PMFI-195	105

ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ 108

Баданова Э.В., Князев Е.С., Облендер В.А. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ ОСТРОГО ПОСЛЕРОДОВОГО ЭНДОМЕТРИТА У КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА / *Badanova E.V., Knyazev E.S., Oblender V.A.* COMPARATIVE EFFECTIVENESS OF TREATMENT OF ACUTE POSTPARTUM ENDOMETRITIS IN CATTLE 108

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ 111

Матякубов Ш.Б. ИСКУССТВО БАХШИ В УЗБЕКИСТАНЕ / *Matyakubov Sh.B.* THE ART OF THE BAKHSHI OF UZBEKISTAN 111

Зуфаров А.М. УЗБЕКСКИЙ ТАНБУР / *Zufarov A.M.* UZBEK TANBUR 113

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ 116

Потапова Е.С. ЛИЧНОСТНАЯ ЗРЕЛОСТЬ И УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ ЖИЗНЬЮ СУПРУГОВ, СОСТОЯЩИХ В ОФИЦИАЛЬНОМ И НЕОФИЦИАЛЬНОМ БРАКЕ / *Potapova E.S.* PERSONAL MATURITY AND SATISFACTION WITH THE LIFE OF SPOUSES IN FORMAL AND INFORMAL MARRIAGES 116

ОБ ИЗЛОЖЕНИИ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ В ОБЩЕМ КУРСЕ МАТЕМАТИКИ

Булекбаев Д.А.¹, Морозов А.В.² Email: Bulekbaev666@scientifictext.ru

¹Булекбаев Дастанбек Абдыкалыкович – доктор технических наук, доцент;

²Морозов Алексей Валентинович – кандидат физико-математических наук, профессор,
кафедра математики,

Военно-космическая академия им. А.Ф. Можайского,
г. Санкт-Петербург

Аннотация: в статье обсуждаются актуальные вопросы содержания курса дифференциальных уравнений в техническом вузе, на изучение которого отводится небольшое количество часов. Предлагается наряду с изложением теории на лекциях по каждой технической специальности демонстрировать основные теоретические понятия дифференциальных уравнений на ряде эталонных значимых для практики моделей. Такое изложение предмета позволит использовать учебное время с большей эффективностью и способствовать формированию в курсе математики необходимых инженерных компетенций.
Ключевые слова: содержание курса дифференциальных уравнений, эталонные примеры курса.

ON THE REPRESENTATION OF DIFFERENTIAL EQUATIONS IN THE GENERAL MATHEMATICS COURSE

Bulekbaev D.A.¹, Morozov A.V.²

¹Bulekbaev Dastanbek Abdykalykovich – Doctor of technical Sciences, Head of Department;

²Morozov Alexey Valentinovich – Candidate of Physical and Mathematical Sciences, Professor,

DEPARTMENT OF MATHEMATIC;
MILITARY SPACE ACADEMY NAMED AFTER A.F. MOZHAYSKY,
ST. PETERSBURG

Abstract: the article discusses topical issues of the content of the course of differential equations in a technical University, the study of which is given a small number of hours. It is proposed to demonstrate the basic theoretical concepts of differential equations on a number of reference models important for practice along with the presentation of the theory in the lectures on each technical specialty. This presentation of the subject will allow to use the study time with greater efficiency and contribute to the formation of the necessary engineering competencies in the course of mathematics.

Keywords: course content of differential equations, reference examples of the course.

УДК 531

Теория обыкновенных дифференциальных уравнений (ОДУ) – большая математическая наука. В технических вузах она представлена, как правило, несколькими темами в курсах высшей математики, либо математического анализа. В настоящее время теория ОДУ объединяет: общую теорию дифференциальных уравнений, качественную теорию дифференциальных уравнений, теорию динамических систем, приближенные методы (асимптотические, численные), а также аналитическую теорию дифференциальных уравнений в комплексной области. Она накопила множество понятий, результатов, приемов и методов исследования дифференциальных уравнений. Исаак Ньютон считал главным своим открытием теорию дифференциальных уравнений. Последующие триста с лишним лет убедительно доказали эффективность этой теории. Приложения этой науки и сегодня являются постоянным источником новых моделей, идей и задач, а некоторые научные направления, такие как, «Асимптотические методы нелинейной механики» практически являются ветвями теории дифференциальных уравнений, так как занимаются разработкой приемов построения решений конкретных классов ОДУ современной механики.

По ряду причин, сегодня на изучение обыкновенных дифференциальных уравнений во многих технических вузах отводится, к сожалению, немного времени. На повестку встают два вопроса: чему учить и как, если в учебной программе предусмотрено 10–12 лекций и 12–15 практических занятий, а материал столь обширен. Ясно, что для многих вузов в сложившихся обстоятельствах необходима выработка новых концепций изложения, как теории ОДУ, так и

практики. Думается, что методы интегрирования дифференциальных уравнений первого порядка, сводящиеся к квадратурам, должны быть вынесены на практические занятия. На лекциях должны остаться общие вопросы теории уравнений первого порядка (типы уравнений, понятия о частном, общем и особом решениях, задачи, теоремы) и возможно ряд геометрических задач. На практике необходимо рассмотреть основные типы уравнений, но увлекаться интегрированием разных типов уравнений первого порядка, коих существует великое множество, не следует. Доминанта, связанная с интегрированием на групповых занятиях массы искусственных примеров дифференциальных уравнений первого порядка, должна уйти в прошлое. На лекциях при изложении дифференциальных уравнений высших порядков наряду с теорией, должны найти отражение математические модели, за которыми стоят реальные физические процессы. На этих моделях надо продемонстрировать понятия, задачи, утверждения и методы исследования. Это позволит оживить изложение, более эффективно и рационально использовать учебное время и сблизить математику с ее инженерными приложениями. При этом здесь не идет речь о замене математики ее приложениями. В основной части изложение должно вестись строгим научным языком. Здесь наряду с основными понятиями и теоремами должны найти отражение вопросы теории устойчивости решений, линеаризации уравнений, элементы теории бифуркаций, методы фазовой плоскости, малого параметра и усреднения, разностные схемы и дискретные отображения, т.е. те вопросы, которые естественным образом возникают при анализе любой технической задачи моделируемой дифференциальными уравнениями. На наш взгляд на математических кафедрах для каждой специальности вуза должны быть отобраны *эталонные модели*, изучение которых должно быть обязательным. Например, для студентов электротехнического и радиотехнического профилей необходимо включить в тематические планы лекций и практических занятий исследование следующих уравнений второго порядка

$$\begin{cases} \dot{x} = ax + by + p(x, y) \\ \dot{y} = cx + dy + q(x, y) \end{cases}, \\ y'' + \mu y' = -g(y), \quad yg(y) > 0 \quad \forall y, \\ y'' + \omega^2 y + \alpha y^2 = 0, \\ y'' + \mu y' + \omega^2 y + \alpha y^3 = 0, \\ y'' + \mu y' + \omega^2 \sin y = 0, \\ y'' + \mu(y^2 - 1)y' + \omega^2 y = 0.$$

Эти модели чрезвычайно важны для формирования “нелинейного мышления” инженера. Их необходимо исследовать с учетом параметров и, желательно, разными методами: малого параметра, усреднения, фазовой плоскости. Такой объемный взгляд на одни и те же объекты очень полезен и формирует глубокое знание.

Кроме всего, необходим и компьютерный практикум, целью которого должна быть выработка у студентов навыков моделирования решений на экране монитора с разными начальными данными и значениями параметров, а также исследованием дифференциальных систем, как в фазовом пространстве, так и в расширенном фазовом пространстве. Средства визуализации решений и траекторий, которые присутствуют в современных пакетах прикладных программ, несут неоспоримую помощь в освоении теории и реализуют эффективную обратную связь. Для будущего исследователя-прикладника инструментами должны выступать качественный анализ, вычислительный эксперимент, имитационное моделирование.

Для эффективного усвоения курса ОДУ весьма желательно, выполнение курсовой работы. В ней можно реализовать полноценную исследовательскую студенческую работу, вынося на самостоятельную работу некоторые вопросы теории. Примером такой курсовой работы может быть исследование некоторых типов дифференциальных уравнений теории колебаний с помощью аппарата эллиптических функций. Проведение такой работы частично могло бы восполнить недостающее аудиторное время, способствовать развитию инженерной интуиции и в целом повышению математической культуры.

Завершая размышления о содержании краткого курса, остановимся на учебной литературе. Учебная литература по обыкновенным дифференциальным уравнениям представлена либо фундаментальными книгами, рассчитанными на продолжительный и основательный (годовой или полугодовой) курс дифференциальных уравнений, либо книгами для начального ознакомления, включающие результаты прошлого века, в классическом изложении. Студенты, желающие ознакомиться более основательно с теорией дифференциальных уравнений, в сложившейся ситуации испытывают значительные трудности при выборе учебника. Сегодня

учебник Филиппова А.Ф. [1], на наш взгляд является наиболее удачным для начального знакомства с ОДУ и методически безупречным. Книга Треногина В.А. [2] – более фундаментальна, современна по изложению, широка по спектру излагаемого материала и интересна своими приложениями. В целом она доступна студентам второго курса, и мы рекомендуем также ее к использованию. Книги Понтрягина Л.С. [3], Арнольда В.И. [4] представляют взгляды двух выдающихся ученых на предмет с разных точек зрения и весьма поучительны для будущих инженеров, но написаны на очень высоком научном уровне и трудны для изучения на первых курсах.

Как известно центральным понятием всей математики является понятие функции. Функцию можно задать явно, неявно, таблично, графически, а также с помощью дифференциального уравнения (точнее ДУ с начальными условиями). В этой последней трактовке важен вопрос о форме представления этой функции (решения) и изучении ее свойств. Поэтому вопросам исследования свойств решений ОДУ, которые в курсах ОДУ часто замалчиваются надо уделить особое место. Мало получить какую-то формулу для решения, надо исследовать свойства полученного решения. Этому вопросу в технических вузах уделяется крайне мало внимания. После получения формулы, которая часто оказывается необозримой, обычно ставится точка и считается, что задача решена. Напомним, что задачей теории дифференциальных уравнений является нахождение решения и изучение его свойств. Если же решение (решения) в аналитической форме найти не представляется возможным, то необходимо, как говорят, качественное интегрирование, т.е. изучение свойств решений по структуре математической модели (уравнения или уравнений) либо поиск численных решений. Но эта задача не общего курса ОДУ [5, 6].

Список литературы / References

1. *Филиппов А.Ф.* Введение в теорию дифференциальных уравнений. М.: УРСС, 2004.
2. *Треногин В.А.* Обыкновенные дифференциальные уравнения. М.: ФИЗМАТЛИТ, 2009.
3. *Понтрягин Л.С.* Обыкновенные дифференциальные уравнения. М.: Наука, 1982.
4. *Арнольд В.И.* Обыкновенные дифференциальные уравнения. М.: Наука, 1984.
5. *Морозов А.В.* Качественная теория дифференциальных уравнений – основная составляющая теории динамических систем. // Труды Военно-космической академии им. А.Ф. Можайского, 2014. Вып. 642. С. 177–184.
6. *Булкбаев Д.А., Катранов А.Г., Морозов А.В.* Формирование компетенций в курсе математики. // Труды Военно-космической академии им. А.Ф. Можайского, 2015. Вып. 648. С. 192-201.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА НА ПРИМЕРЕ ВАТЬЕГАНСКОГО МЕСТОРОЖДЕНИЯ

Ковтун В.В. Email: Kovtun666@scientifictext.ru

Ковтун Валерия Валерьевна - студент,
кафедра разработки и эксплуатации нефтяных и газовых месторождений,
Институт геологии и нефтегазодобычи, г. Тюмень

Аннотация: в статье анализируются эффективность ГРП, с целью увеличения продуктивности скважин, с воздействием на призабойную зону скважины – изменения свойств пористой среды и жидкости (свойства пористой среды изменяются при гидроразрыве за счет образования системы трещин, так же подробно рассматриваются факторы, которые влияют на эффективность гидроразрыва пласта, такие как: литологическая характеристика пласта, литологическая неоднородность, физические свойства пласта, наличие газовой шапки и подошвенной воды, степень закольматованности призабойной зоны пласта.

Ключевые слова: гидроразрыв пласта, трещины, призабойная зона скважины, двухстадийный ГРП, ГРП с разрывными муфтами.

STUDY OF THE EFFECTIVENESS OF HYDRAULIC FRACTURING FOR EXAMPLE VETEGANSKOGO FIELD

Kovtun V.V.

Kovtun Valeriya Valerevna – Student,
DEPARTMENT OF DEVELOPMENT AND OPERATION OF OIL AND GAS FIELDS,
INSTITUTE OF GEOLOGY AND OIL AND GAS PRODUCTION, TYUMEN

Abstract: the article analyzes the effectiveness of fracturing to increase well productivity, with the impact on bottom-hole zone of the well is change the properties of the porous medium and fluids (properties of the porous medium change in the hydraulic fracturing due to the formation of systems of cracks, as well discusses in detail the factors affecting the effectiveness of hydraulic fracturing, such as : lithological characteristics of the reservoir, lithological heterogeneity, physical properties of the formation, the presence of a gas cap and bottom water, the degree of sakellaropoulo bottom-hole formation zone.

Keywords: hydraulic fracturing, cracks, bottom - hole zone, two-stage hydraulic fracturing, hydraulic fracturing with explosive couplings.

УДК 331.225.3

Факторы, которые влияют на процесс гидроразрыва пласта можно разделить на технологические, которые можно регулировать, используя промышленный опыт и геологические (исходная информация) – факторы не поддающиеся корректировке. В данной работе были рассмотрены факторы, влияющие на эффективность гидроразрыва пласта в зависимости от коллекторских и фильтрационно-емкостных свойств пластов [1].

1) Тип коллектора, а именно литологическая характеристика пласта, степень сцементированности зерен, степень трещиноватости и кавернозности, степень глинистости. Из опыта ГРП по России известно, что наибольший эффект от проведения операций ГРП получается в карбонатах или сильно сцементированных песчаниках с низким содержанием глины и малой степенью трещиноватости. Неуспешные операции ГРП определялись некоторыми признаками и один из первых это разрушение глинистых экранов и, как следствие резкое, увеличение обводненностью скважин. Наличие в пласте трещин ставит под угрозу выполнение ГРП, так как возможен уход жидкости разрыва в естественные трещины и мы не получим никакого эффекта.

2) Литологическая неоднородность, характеризующаяся коэффициентами песчаности, расчлененности, анизотропии. Большой эффект получается при воздействии на однородный пласт с низким коэффициентом анизотропии по проницаемости.

3) Физические свойства пласта (пористость, проницаемость). Эффект будет положительным в пластах с низкими фильтрационными характеристиками, так как при высоких данных характеристиках нет смысла проводить ГРП.

4) Наличие газовой шапки и подошвенной воды. При их близости ставится под сомнение успешность ГРП. Известно также, что во избежание прорыва воды не рекомендуется осуществление ГРП в случаях, когда раздел между продуктивным и водоносным горизонтами менее 10 м.

5) Толщина продуктивного пласта. Для направленного ГРП необходимо пласт отпакеровать двумя пакерами. Поэтому достаточно проблематично осуществление данного процесса в пластах мощностью менее 2 м.

6) Глубина залегания пласта, а точнее величина пластового давления.

7) Степень закольматированности призабойной зоны пласта. В отдельных случаях невозможно провести иные ГТМ по повышению продуктивности, кроме ГРП.

8) Степень обводненности продукции скважин, которая характеризует равномерность дренирования эффективной толщины пласта. При наличии в продуктивной толщине высоко обводненных пропластков эффективность ГРП низка.

9) Темп закачки и давление обработки иногда ограничивают, в зависимости от градиента разрыва пласта и возмужностей устьевого оборудования.

10) Жидкость разрыва оказывает сильное влияние на распределении и закачивание расклинивающих агентов и на общую эффективность воздействия на пласт. Высоковязкая жидкость создает более широкую трещину и лучше транспортирует расклинивающие агенты, но при ее закачивании возникает более высокое давление, которое создает предпосылки для нежелательного роста трещины по вертикали.

11) Объем жидкости разрыва. От параметра зависит длина и раскрытость трещины.

12) Качество расклинивающего агента. Прочность расклинивающего агента должна быть достаточной, чтобы не быть раздавленной массой вышележащей толщии горных пород и, в то же время, зернистые материалы не должны вдавливаться в поверхность трещины. Не допускается широкий разброс по фракционному составу. Считается, что с увеличением размера частиц увеличивается гидропроводность трещины, а с уменьшением их размера повышается транспортирующая способность жидкости-песконосителя.

13) Концентрация расклинивающего агента. Содержание песка либо другого агента определяется удерживающей способностью жидкости-песконосителя. При малом содержании агента имеем возможность того, что трещина полностью не заполнится, а при большом появляется возможность образования песчаной пробки.

14) Объем продаваемой жидкости. Он определяет конечную глубину проникновения расклиненной трещины и ее проводимость.

Существенное влияние на технологическую эффективность гидроразрыва пласта оказывает проницаемость коллектора, с ростом которой наблюдается уменьшение величины дополнительной добычи нефти, что, по-видимому, связано с фильтрацией жидкости разрыва в поровое пространство пласта. 2. Влияние глинистости в коллекторе сводится к уменьшению его проницаемости по мере роста содержания глинистого материала в скелете горной породы и соответственно – к снижению возможности фильтрации жидкости разрыва в поровое пространство пласта.

Список литературы / References

1. Андронов Ю.В., Стрекалов А.В. Исследование применения ансамблей нейронных сетей для повышения качества решения задач регрессии. Нефтегазовое дело, 2015. 13 (1). С. 50-55.
2. Иванов А.В., Стратов В.Д., Стрекалов А.В. Оптимизация технологических режимов добычи газоконденсата на Бованенковском. Современные проблемы науки и образования, 2015. № 1.
3. Андронов Ю.В., Мельников В.Н., Стрекалов А.В. Оценка прогнозирующих способностей многослойного персептрона с различными функциями активации и алгоритмами обучения. Геология, геофизика и разработка нефтяных и газовых месторождений, 2015. № 9. С. 18-20.
4. Морозов В.Ю., Стрекалов А.В. Технология регулирования систем поддержания пластового давления нефтяных промыслов (монография). Санкт-Петербург Недра, 2014.
5. Стрекалов А.В., Саранча А.В. Результаты применения моделей вычислительного комплекса немезида-гидрасим на пластах Ван-Еганского месторождения Известия высших учебных заведений. Нефть и газ, 2016. № 1. С. 74-85.

6. Стрекалов А.В., Хусаинов А.Т., Грачев С.И. Стохастико-аналитическая модель гидросистемы продуктивных пластов для исследования проводимостей между скважинами. Научно-технический журнал «Известия вузов. Нефть и газ», 2016. № 4. С. 37-44.
7. Стрекалов А.В., Саранча А.В. Применение нелинейных законов фильтрации природных поровых коллекторов в гидродинамических моделях ФУНДАМЕНТАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ. № 11/2015. Часть 6. 1114–1119 с
8. Грачев С.И., Стрекалов А.В., Саранча А.В. Особенности моделирования трещинопоровых коллекторов в свете фундаментальных проблем гидромеханики сложных систем. Фундаментальные исследования. № 4 (часть 1), 2016. Стр. 23-27.
9. Глузов Д.Н., Стрекалов А.В. Критерии оценки и развития режима течения многофазной системы для численных гидродинамических моделей. © Электронный научный журнал «Нефтегазовое дело», 2016. № 6. С. 117–197.

ИСТОРИЯ РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЯ Гаврилов А.Е. Email: Gavrilov666@scientifictext.ru

Гаврилов Алексей Евгеньевич – магистрант,
кафедра разработки месторождений,
Тюменский индустриальный университет, г. Тюмень

Аннотация: настоящая статья показывает, как разрабатывались и изменялись запасы залежей нефти с течением времени. Демонстрация динамики разработки, опираясь на исторические факты. Указаны годы с наибольшей добычей нефти. Отображены такие показатели как КИН (коэффициент извлечения нефти) и отбор от НИЗ (начальных извлекаемых запасов). На месторождении велась разработка одновременно по не скольким объектам, разработка каждого объекта отдельно представлена в данной статье. Опираясь на степень выработки можно сказать, что все они разрабатывались не равномерно.

Ключевые слова: месторождение, разработка, добыча, залежи, пласт.

HISTORY OF DEVELOPMENT FIELD Gavrilov A.E.

Gavrilov Alexey Evgenievich - Master's Student,
DEPARTMENT OF FIELD DEVELOPMENT,
TYUMEN INDUSTRIAL UNIVERSITY, TYUMEN

Abstract: this article shows how oil reserves have been developed and changed over time. Demonstration of development dynamics based on historical facts. The years with the largest oil production are indicated. Displayed indicators such as KIN (coefficient of oil extraction) and selection from BOTTOM (initial recoverable reserves). At the field development was conducted simultaneously on not how many objects, development of each object is separately presented in this article. Based on the degree of production we can say that they were not all developed evenly.

Keywords: field, development, production, deposits, formation.

УДК 550.8.012

В промышленную разработку месторождение введено в 1978 году согласно технологической схеме, составленной институтом «СибНИИ НП» на базе запасов нефти, подсчитанных ТТЭ Главтюменьгеологии по состоянию изученности на 01.01.1978 г.

Добыча нефти на *** месторождении начата с ввода в эксплуатацию разведочных скважин 25Р и 26Р в мае 1978 года на пласты АВ₂ и АВ₁. В этом же году началось эксплуатационное бурение на пласты БВ₆ и БВ₈. Остальные объекты месторождения были введены в разработку позднее: в 1981 г - Ачимовская толща, в 1982 году - пласт БВ₁₀ и в 1986 году - пласт БВ₅. Основной объем эксплуатационного бурения (62%) приходится на период 1981-1986 гг., средний объем бурения составлял 262 тыс. м горных пород в год, максимальный объем приходится на 1985 год - 347 тыс. м. В период с 1996 по 2007 год эксплуатационное бурение на

месторождении не велось. С 2008 года возобновлено эксплуатационное бурение на объекте Ачимовская толща.

На сегодняшний день в промышленной эксплуатации находится 6 объектов: АВ₁₋₂ содержащий 23.3% начальных геологических запасов нефти месторождения категории ВС₁, БВ₅ – 1.2% (1.2%), БВ₆ – 26.9%, БВ₈ – 15.9%, БВ₁₀ – 2.7% и Ачимовская толща – 28.5%. Объект ЮВ₁, содержащий 0.5%, находится в опытно-промышленной эксплуатации. Объект ЮВ₀ впервые выделен в пересчете запасов 2012 г. и представлен как самостоятельный объект разработки содержит 1% начальных геологических запасов нефти месторождения.

Максимальный уровень добычи нефти был достигнут в 1983 году и составил 4735.2 тыс. т при темпе отбора от НИЗ 5.6% и обводненности 23.9%. Период максимальной добычи нефти (более 4 млн т в год) продолжался четыре года – с 1983 по 1986 год. К концу 1986 года было добыто 26 млн т нефти, что составляет 30.4% от НИЗ. К этому времени среднегодовая обводненность достигла 65.7%, накопленный ВНФ – 0.8.

В период 1987-1996 гг. отмечается падение уровней добычи нефти в среднем около 20% в год, максимальный процент падения, равный 27%, отмечен в 1995 году. За десять лет уровни добычи нефти снизились в 8.4 раза (с 3761 тыс. т до 446.9 тыс. т) при росте обводненности с 71.5% до 94.1%. Было добыто 16.3 млн т нефти или 19.2% от НИЗ, накопленная добыча нефти составила 42.3 млн т, ВНФ – 2.8, текущий КИН достиг 0.164 при отборе от извлекаемых запасов 49.6%.

С 1997 по 2002 гг. ежегодное снижение уровней добычи нефти не превышал 5.6%, среднегодовая обводненность по месторождению стабильно держится на уровне около 94-95%. Отбор нефти за этот период составил 2486 тыс. т при годовых уровнях от 433 тыс.т в 1998 году до 380 тыс.т в 2002 году. В этот период отмечается минимальной за весь период истории уровень добычи нефти – в 2002 году, в этот же год отмечаются минимальные за историю дебиты, как по жидкости, так и по нефти. Накопленная добыча к концу периода составила 44.8 млн т, ВНФ -3.6, текущий КИН – 0.173, отбор от НИЗ – 52.5%.

С 2003 по 2007 год на месторождении отмечается рост добычи нефти в среднем на 17.7% в год (с 437.7 до 851.5 тыс. т) и снижение обводненности с 95% до 90.6%. Накопленная добыча нефти к концу 2007 года составила 47.9 млн т, ВНФ - 4.3, текущий КИН – 0.185, отбор от НИЗ – 56.2%.

Рост добычи нефти в целом по месторождению в эти годы, связан с активным вовлечением в разработку залежей пластов ачимовской толщи путем бурения боковых стволов, с применением технологии ГРП [7].

В последующие годы отмечаются колебания уровней добычи нефти по месторождению – стабилизация в 2008 году, заметное снижение в 2009 году (-12.2%), рост в 2010 и 2011 годах (6.3% и 14%), которые обусловлены изменением объемов добычи по объекту Ачимовская толща.

В период до 2002 года включительно уровень добычи нефти по месторождению определялся уровнями добычи по основным объектам разработки - АВ₁₋₂ (7.2-54.2% годовой добычи месторождения), БВ₆, (20.8-39.5%) и БВ₈ (16.6-69.6%). На долю остальных объектов приходилось не более 8.9% годовой добычи нефти.

Доля добычи объекта Ачимовская толща ежегодно возрастала до 2006 года, когда составила около 49% годовой добычи нефти месторождения, и впервые превысила добычу объекта АВ₁₋₂ (на 21%). Затем отмечалось некоторое снижение добычи по объекту, вплоть до 2009 года, когда его доля в добыче месторождения сократилась до 33%. Дальнейший рост добычи нефти по объекту связан с началом эксплуатационного бурения. Максимальные показатели достигнуты в 2011 году, когда доля объекта составила 51% от годовой добычи нефти месторождения [9].

За 2011 год на месторождении добыто 881.3 тыс. т нефти (темп отбора от НИЗ – 1.0%), что составляет 19% от достигнутого в 1983 году максимума. За истекший год добыто 11791 тыс. т жидкости при средней обводненности 92.5%. По объектам добыча нефти 2011 года распределяется следующим образом: на долю объекта Ачимовская толща приходится 51.1% добытой нефти (450.3 тыс.т), АВ₁₋₂ – 22.3% (196.2 тыс. т); БВ₆ – 11.0% (96.8 тыс. т), БВ₈ – 9.0% (79.1 тыс.т), БВ₁₀ – 4.7% (41.2 тыс.т), БВ₅ – 1.1% (9.4 тыс.т), ЮВ₀ – 0.3% (2.8 тыс.т), ЮВ₁ – 0.6% (5.5 тыс. т).

За 2011 год объем закачки составил 10.7 млн.м³, текущая компенсация 89.4%. Основной объем закачки приходится на объект АВ₁₋₂ – 4.05 млн.м³ (37.8%), на объект БВ₆ – 21%, БВ₈ – 19.6%, на БВ₁₀ и Ачимовская толща – 3.4% и 17.8%, соответственно.

Степень выработки запасов по объектам разная. Из основных объектов наиболее выработан объект БВ₈ – на 92.8%, наименее – Ачимовская толща – на 13.3%. Основные остаточные запасы месторождения приурочены к объектам Ачимовская толща (46%), АВ₁₋₂ (22 %) и БВ₆ (21%).

Список литературы / References

1. *Андронов Ю.В., Стрекалов А.В.* Исследование применения ансамблей нейронных сетей для повышения качества решения задач регрессии. Нефтегазовое дело, 2015. 13(1). С. 50-55.
2. *Иванов А.В., Стратов В.Д., Стрекалов А.В.* Оптимизация технологических режимов добычи газоконденсата на Бованенковском. Современные проблемы науки и образования, 2015. № 1.
3. *Андронов Ю.В., Мельников В.Н., Стрекалов А.В.* Оценка прогнозирующих способностей многослойного персептрона с различными функциями активации и алгоритмами обучения. Геология, геофизика и разработка нефтяных и газовых месторождений, 2015. № 9. С. 18-20.
4. *Морозов В.Ю., Стрекалов А.В.* Технология регулирования систем поддержания пластового давления нефтяных промыслов (монография). Санкт-Петербург. Недра, 2014.
5. *Стрекалов А.В., Саранча А.В.* Результаты применения моделей вычислительного комплекса немезида-гидрасим на пластах Ван-Еганского месторождения. Известия высших учебных заведений. Нефть и газ. 2016. № 1. С. 74-85.
6. *Стрекалов А.В., Хусаинов А.Т., Грачев С.И.* Стохастико-аналитическая модель гидросистемы продуктивных пластов для исследования проводимостей между скважинами. Научно-технический журнал «Известия вузов. Нефть и газ», 2016. № 4. С. 37-44.
7. *Стрекалов А.В., Саранча А.В.* Применение нелинейных законов фильтрации природных поровых коллекторов в гидродинамических моделях. Фундаментальные исследования. № 11, 2015. Часть 6. 1114–1119 с.
8. *Грачев С.И., Стрекалов А.В., Саранча А.В.* Особенности моделирования трещинопоровых коллекторов в свете фундаментальных проблем гидромеханики сложных систем. Фундаментальные исследования. № 4 (часть 1), 2016. Стр. 23-27.
9. *Глумов Д.Н., Стрекалов А.В.* Критерии оценки и развития режима течения многофазной системы для численных гидродинамических моделей. © Электронный научный журнал «Нефтегазовое дело». 2016. № 6. С. 117–197.

МОДЕЛЬ АДАПТИВНОЙ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ Попов Г.А.¹, Муратов Р.М.² Email: Popov666@scientifictext.ru

¹Попов Георгий Александрович - доктор технических наук, профессор, заведующий кафедрой,
кафедра информационной безопасности;

²Муратов Роман Маратович – ассистент,
кафедра автоматизированных систем обработки информации и управления,
факультет информационной технологии и коммуникации,
Астраханский государственный технический университет,
г. Астрахань

Аннотация: формы организации обучения имеют долгую историю. Сейчас психологи и педагоги отдают предпочтение индивидуальному стилю обучения, когда каждому ученику уделяется максимум времени, он получает знания исходя из его личностных особенностей восприятия, а контроль знаний подбирается исходя из его навыков и уровня усвоения материала. Однако в современных условиях индивидуальное образование строиться не по принципу «учитель-ученик», а с помощью специальных обучающих систем, установленных на ПК ребенка. Данные системы несут название «адаптивные системы обучения».

Ключевые слова: адаптивная система обучения, формы и методы обучения, информационные технологии.

MODEL OF ADAPTIVE TRAINING SYSTEM

Popov G.A.¹, Muratov R.M.²

¹Popov Georgy Aleksandrovich - Doctor of Technical Sciences, Professor, Head of the Department,
DEPARTMENT OF INFORMATION SECURITY;

²Muratov Roman Maratovich – Assistant,
DEPARTMENT OF AUTOMATED INFORMATION PROCESSING AND CONTROL SYSTEMS,
ASTRAKHAN STATE TECHNICAL UNIVERSITY,
ASTRAKHAN

Abstract: forms of learning organization have a long history. Now psychologists and teachers prefer an individual learning style, when each student is given maximum time, he gains knowledge on the basis of his personal peculiarities of perception, and knowledge control is selected on the basis of his skills and level of learning. However, in modern conditions, individual education is not built on the principle of “teacher-student”, but with the help of special training systems installed on the child’s PC. These systems are called “adaptive learning systems.”

Keywords: adaptive training system, forms and methods of training, information technology.

УДК 004.4'22

Введение

В современную эпоху новые технологии проникают во все сферы нашей жизни, упрощая их, повышая эффективность в хозяйственной и производственной деятельности и раскрывая новые возможности для решения различных социально-экономических проблем. Образование – одна из важнейших сфер нашей жизни, и развитие информационных технологий не могло не затронуть и её. Появление новых технологий, опирающихся на информационных технологии, создало принципиально новые возможности в сфере обучения и как следствие разработки новых методологий и технологий. Более того: информационные технологии позволяют перейти от группового обучения к индивидуализированному. Каждый субъект имеет свои особенности восприятия информации и её переработки, которые существенно влияют на эффективность обучения, и это все должно учитываться в процессе образования.

Отметим, что проблема организации обучения имеет длительную историю. Изначально каждый субъект обучался индивидуально на дому, и получал максимум знаний, который был способен получить и усвоить исходя из своих когнитивных способностей, психологического и физического состояния, имеющегося опыта и отношение к процессу обучения и восприятия знаний. Однако не каждый человек мог получить индивидуальное образование, исходя из финансовых возможности и статуса семьи.

С появлением необходимости массового обучения и с усложнением самого обучения (обилие дисциплин, глубина познания каждой дисциплины) индивидуальное обучение стало нерентабельным, поэтому были разработаны новые технологии обучения большого количества людей и индивидуальные особенности учитывались мало. Общество постепенно перешло к существующему стилю преподавания: большое количество обучающихся объединены в группы, и единственный преподаватель на основе определенных методик преподавания сообщает информацию, при этом вопрос проверки, контроля и усвоения материала требует проведения дополнительных процедур [3].

Таким образом, появление качественно новых информационных технологий создало возможность совершить новый качественный скачок в вопросах совершенствования систем образования, а именно, перейдя от группового обучения к индивидуализированному. Индивидуализированное обучение опирается на такую модель организации учебного процесса, при которой: учитель взаимодействует лишь с одним учеником; один учащийся взаимодействует лишь со средствами обучения. Главным достоинством индивидуального обучения является то, что оно позволяет полностью адаптировать содержание, методы и темпы учебной деятельности ребенка к его особенностям: когнитивным способностям, начальному уровню знаний [1]. В частности, это позволяет студенту работать экономно, постоянно контролировать затраты своих сил, работать в оптимальное для себя время, что, естественно, позволяет достигать высоких результатов обучения. Такого мнения придерживаются психологи и педагоги современных педагогических школ [1]. Студент получает знания исходя из его личностных особенностей восприятия, а контроль знаний подбирается исходя из его навыков, уровня усвоения материала и трудолюбия. Однако в современных условиях индивидуальное образование строится не по принципу «учитель-ученик», а по схеме:



Рис. 1. Схема обучения в адаптивной системе

Данные системы несут название «адаптивные системы обучения». Опишем основные принципы формирования адаптивной обучающей системы.

Общая процедура формирования состава дисциплины

При формировании состава дисциплин и порядка проведения процесса обучения в государственной системе образования необходимо ориентироваться на государственные стандарты и нормативные документы [5]. Также необходимо сформировать цель, чему мы хотим научиться, что мы хотим достигнуть. Исходя из этого формируется содержание обучающего материала, затем идет подбор обучающего материала для конкретного субъекта и контроль знаний. Данный процесс можно представить диаграммой:

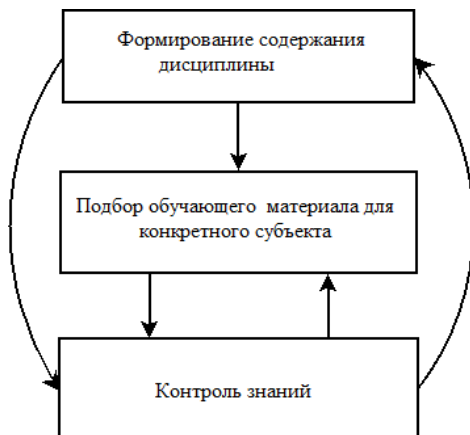


Рис.2. Диаграмма формирования содержания дисциплины

После прохождения обучения по специально подобранному материалу субъект проходит контроль знаний. Результаты контроля знаний формируют дальнейший подбор материала для конкретного студента. Содержание дисциплины также влияет на форму и способы проведения контроля знаний. Однако результаты контроля знаний всех субъектов обучения в последствии оказывают влияние на содержание дисциплины. Так, если одна конкретная задача не вызывает трудностей у студентов и все с ней справляются, или наоборот, никто не может верно ее решить, адаптивная система должна указать на эту задачу экспертам, чтобы в дальнейшем видоизменить ее.

В работе данная схема реализуется применительно к высшему образованию.

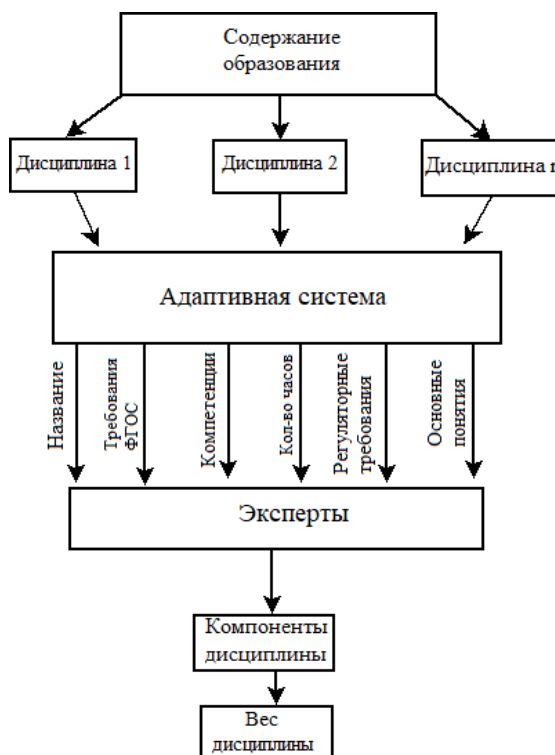


Рис. 3. Схема формирования модели адаптивной обучающей программы

Все обучение разбивается на отдельные дисциплины. Далее система в удаленном режиме предоставляет заданному кругу экспертов название дисциплины, требования к ее освоению по ФГОС, реализуемые компетенции, необходимое количество часов и регуляторные требования, связанные с этой дисциплиной. Также преподавателем выдается сформированный перечень основных понятий по данной дисциплине.

Эксперт в свою очередь оценивает, какие компоненты нужно добавить, и оценивает по 100-бальной шкале каждое понятие. Таким образом каждая задача, понятие и пример имеет свой вес.

Заключение

Таким образом, как следует из приведенных рассуждений и доводов, переход образовательной системы на индивидуализированное обучение возможен на основе активного внедрения компьютерных технологий. Для реализации модели адаптивного обучения предлагается использовать оценку с весовым коэффициентом, оценивающими как дисциплины, так и уровень компетенции экспертов. Полученные соотношения, позволяющие вычислять расстояние между оценкой, данной экспертом и результирующей оценкой. Приведена общая технология формирования состава дисциплин на основе экспертной процедуры.

Главным достоинством индивидуализированного метода обучения является его адаптация к когнитивным и умственным особенностям обучающегося. Из этого следует, что модель адаптивного обучения должна самосовершенствоваться, изменяться исходя из результатов процесса обучения студента. Именно это упускают многие аналоговые адаптивные системы, их модель опирается лишь на требования ФГОС, задачи и требования дисциплины. Предлагаемая

в работе модель также ориентируется на результаты студентов, давая таким образом обратную связь экспертам, что позволит создать непрерывную модель адаптивного обучения.

Список литературы / References

1. «Индивидуализация и дифференциация обучения» Унт Инге Эриховна. М. : Педагогика, 1990. 188 с.
2. «Модели адаптивного обучения в компьютерных системах» Топчиева А.В. и Чулюкова В.А. Современные наукоемкие технологии. 2010. № 5 С. 62-68.
3. «Адаптивное обучение с использованием ресурсов информационно-образовательной среды» Царев Р.Ю., Гынченко С.В., Гриценко С.Н. Современные проблемы науки и образования. 2016. № 5.
4. «Адаптивная организация процесса обучения на основе автоматизированной обучающей среды» Давыдова Н. А. Вестник Челябинского государственного педагогического университета 2009 №01.
5. «Using Learning Design to support design- and run-time adaptation» P. Van Rosmalen J. Boticario. 2005. -Using Learning Design to Support Design and Runtime Adaptation.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПУЛЬСАЦИИ СВЕТОВОГО ПОТОКА СОВРЕМЕННЫХ ИСТОЧНИКОВ СВЕТА

Петрухин В.А.¹, Черноусов П.С.², Дмитриенко С.С.³, Пикурин А.О.⁴

Email: Petrukhin666@scientifictext.ru

¹Петрухин Владимир Александрович – кандидат технических наук, доцент,
кафедра электрооборудования и электрохозяйства предприятий агропромышленного комплекса;

²Черноусов Павел Сергеевич – старший преподаватель;

³Дмитриенко Станислав Сергеевич – студент;

⁴Пикурин Александр Олегович – студент,
кафедра энергетических систем и электростанций,
электроэнергетический факультет,
Волгоградский государственный аграрный университет,
г. Волгоград

Аннотация: пульсация светового потока при освещении помещения достаточно серьезно влияет на человека, пребывающего в нем, на его комфорт и здоровье. Наибольшее распространение в настоящее время получают энергоэффективные источники света – светодиодные лампы. При этом производитель стремится уменьшить затраты на производство ламп, что часто сказывается на их качестве. Таким образом, рассмотрены характеристики и определены коэффициенты пульсации светового потока доступных для бытового потребителя светодиодных ламп.

Ключевые слова: светодиодные лампы, осветительная установка, коэффициент пульсации.

COMPARATIVE ANALYSIS OF PULSATION OF LUMINOUS FLUX OF MODERN LIGHT SOURCES

Petrukhin V.A.¹, Chernousov P.S.², Dmitrienko S.S.³, Pikurin A.O.⁴

¹Petrukhin Vladimir Alexandrovitch – PhD in Technical Sciences, Associate Professor,
DEPARTMENT OF ELECTRICAL EQUIPMENT AND ELECTRICAL FACILITIES OF ENTERPRISES A
GRO-INDUSTRIAL COMPLEX;

²Chernousov Pavel Sergeevitch – Senior Lecturer;

³Dmitrienko Stanislav Sergeevitch – Student;

⁴Pikurin Aleksandr Olegovitch – Student,
DEPARTMENT OF ENERGY SYSTEM AND POWER STATION,
FACULTY OF ELECTRIC POWER,
VOLGOGRAD STATE AGRARIAN UNIVERSITY,
VOLGOGRAD

Abstract: pulsation of the luminous flux when illuminating a room rather seriously affects the person staying in it, its comfort and health. The most widespread currently receive energy-efficient light

sources – LED lamps. In this case, the manufacturer seeks to reduce the cost of production of lamps, which often affects their quality. Thus, the characteristics and pulsation coefficients of the luminous flux of LED lamps available to the consumer are considered.

Keywords: LED lamps, lighting installation, pulsation coefficients.

УДК 621.31

Более 85% всей информации об окружающем мире человек получает с помощью органа зрительной системы – глаза. Раздражителем глаза является видимый диапазон оптического излучения. Чувствительным элементом глаза человека являются фоторецепторы сетчатки, которые подразделяются на палочки (наиболее чувствительны к яркости) и колбочки (отвечают за цветное восприятие). Под воздействием фотонов, в фоторецепторах происходит распад таких белков как родопсин и йодопсин. Этот распад вызывает нервные импульсы, которые передаются в зрительную кору головного мозга.

Само зрение человека делится на центральное и периферическое. Центральное зрение отвечает за детальный анализ получаемого изображения, его четкость. Периферическое зрение отвечает за обнаружение предметов и движения объектов. Таким образом, острота зрения падает от центра к краю сетчатки, и одновременно увеличивается чувствительность к передвижению, мельканию объектов.

Считается, что глаз человека способен воспринимать изменения в визуальной информации, частота которых не превышает 30-80 Гц (зависит от индивидуальных особенностей человека, окружающих условий, интенсивности и спектрального состава светового потока). Выше 80 Гц мерцание визуально уже не воспринимается. Это невосприятие называется критической частотой слияния мельканий (КЧСМ). При этом, как указывалось ранее, для периферического зрения КЧСМ выше, чем для центрального, и из-за этого мерцание света боковым зрением заметно на более высоких частотах.

Видимое мерцание света, безусловно, оказывает негативное влияние на зрение и самочувствие человека. Исследования по действию пульсирующего светового потока на человека показали следующие результаты [1]:

- человек подсознательно воспринимает пульсации света, не ощущаемые при этом визуально (как по частоте, так и по амплитуде);
- пульсации света частотой выше 100 Гц начинают влиять на работу мозга уже при глубине 2-3%;
- при уровне мерцаний больше 5...8% и при частотах 100Гц и более нормальная работа мозга нарушается;
- пульсации, глубиной больше 20%, дают тот же эффект, что и 100% пульсации;
- мозг не воспринимает пульсации света, частотой выше 300 Гц.

Таким образом, можно утверждать, что, во-первых, видимые пульсации светового потока вызывают зрительный дискомфорт, зрительное и общее утомление, во-вторых, невидимые пульсации светового потока при уровнях выше 5-8% вызывают перегрузку зрительной системы и нарушают нормальную работу мозга, приводят к переутомлению.

Применение в качестве источников света светодиодных ламп в настоящее время объясняется их высокой энергоэффективностью. Светодиодные лампы имеют высокую светоотдачу. Несмотря на то, что светодиодные кристаллы работают на постоянном токе, сама лампа включается в бытовую сеть переменного тока. То есть, в лампе имеется выпрямитель. По сравнению с другими источниками светодиодная лампа значительно дороже и производитель стремится всеми способами снизить ее себестоимость. Одним из способов – это упрощение схемы выпрямления, вплоть до использования простой мостовой. Выпрямленное напряжение в таком случае будет пульсирующим, что в свою очередь приведет к пульсации и светового потока.

Исходя из вышесказанного, целью настоящего исследования является сравнительный анализ пульсации светового потока современных источников света.

Пульсация светового потока оценивается коэффициентом пульсации. Требования к нему установлены в нормативной литературе [2, 3, 4], при этом наиболее жесткие требования предъявляются к освещению помещений с компьютерными мониторами: здесь коэффициент пульсации не должен превышать 5% [3].

Измерение коэффициента пульсации производилось по утвержденной методике [5].

Основные характеристики исследуемых ламп представлены в таблице 1 [6].

В результате были получены осциллограммы освещенности, которые представлены на рисунках 1-6.

Таблица 1. Основные технические данные исследуемых светодиодных ламп

Показатель	Philips LEDBulb 7.5-40W E27 3000K 220-240V A55	REV-A60-7W-230V-2700- E27	ЭРА LED smd A60-8W-827-E27	Camelion LED 8,5-R63-3000K-E27	ОгоньОк LED lamp E27-220-240V	Космос 20W LED A80 E2727
Мощность лампы, $P_{л}$, Вт	6,5	7	8	8,5	5	20
Напряжение на лампе, U, В	220-240	230	170-265	220-240	220-240	220-240
Ток лампы, I, мА	55	30,4	36,4	74	22,7	61 (110)
Световой поток, F, лм	600	560	700	640	510	2100
Световая отдача, η , лм/Вт	92,31	80	87,5	75,29	102,00	105,00
Индекс цветопередачи, Ra	80	>70	>85	82+	>80	
Цветовая температура, К	3000	2700	2700	3000	3000	3000
Срок службы, тыс. ч.	15	30	30	30	50	30

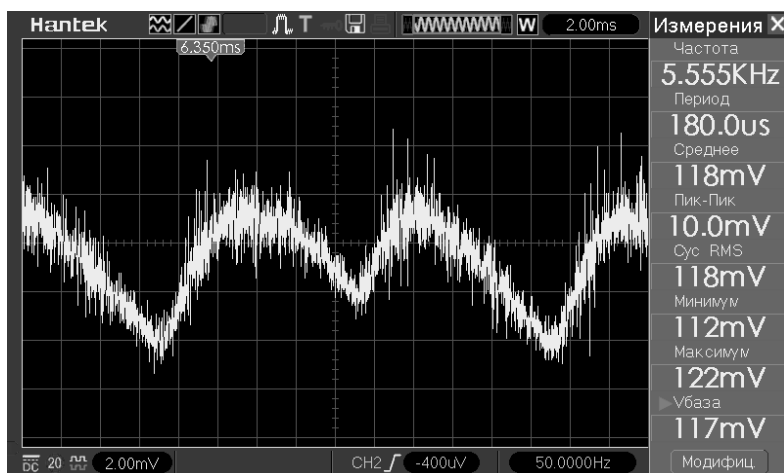


Рис. 1. Осциллограмма освещенности от лампы Philips LEDBulb 7.5-40W E27

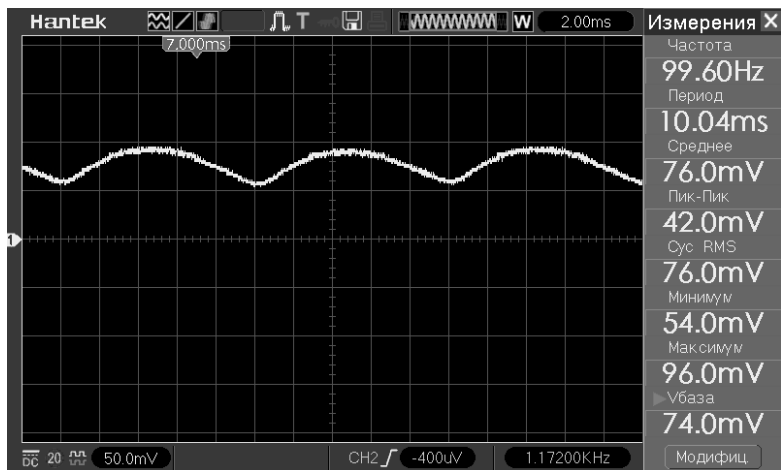


Рис. 2. Осциллограмма освещенности от лампы REV-A60-7W-230V-2700- E27

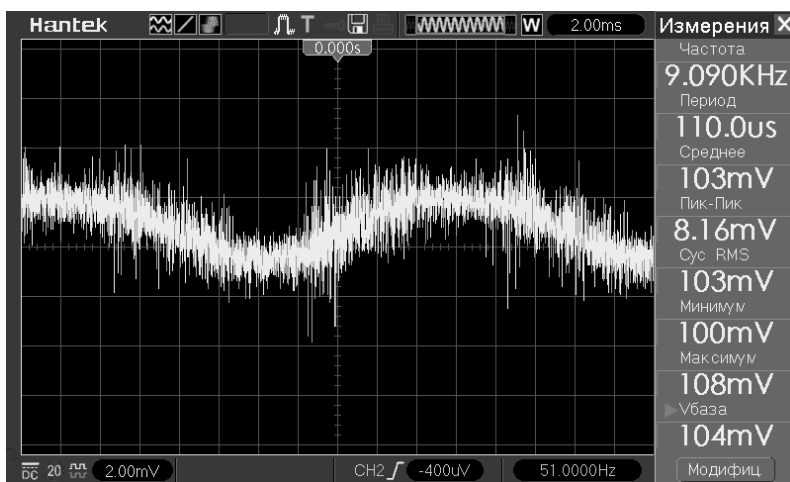


Рис. 3. Осциллограмма освещенности от лампы ЭРА LED smd A60-8W-827-E27

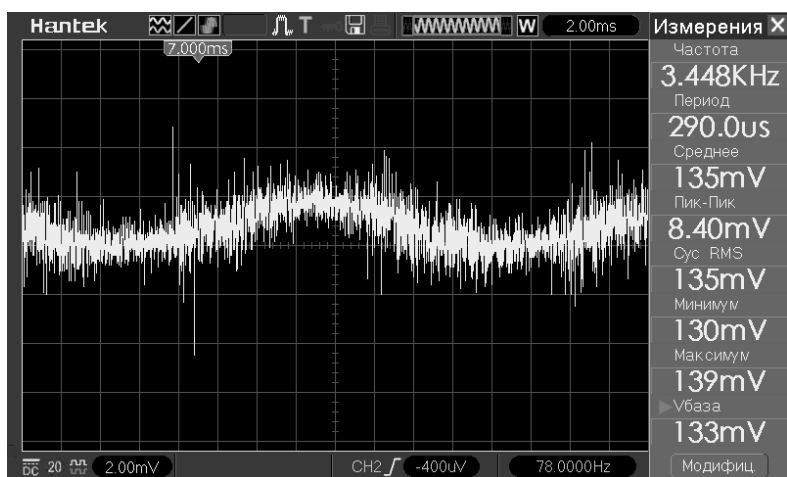


Рис. 4. Осциллограмма освещенности от лампы Camelion LED 8,5-R63-3000K-E27

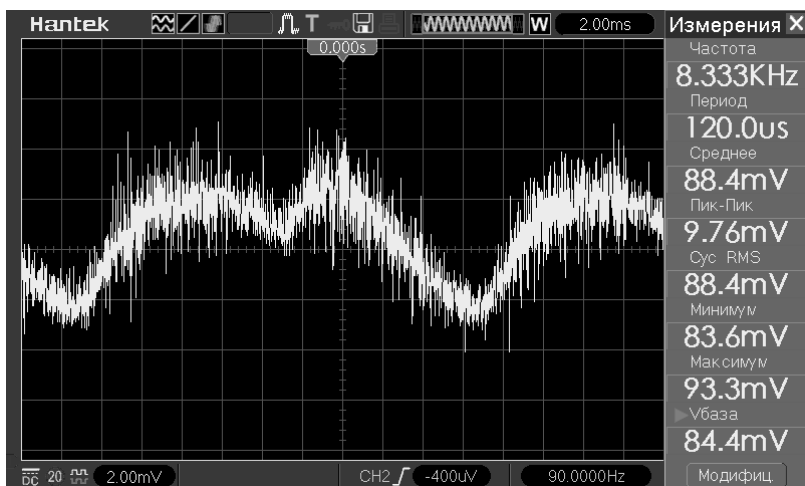


Рис. 5. Осциллограмма освещенности от лампы *ОгоньОк LED lamp E27-220-240V*

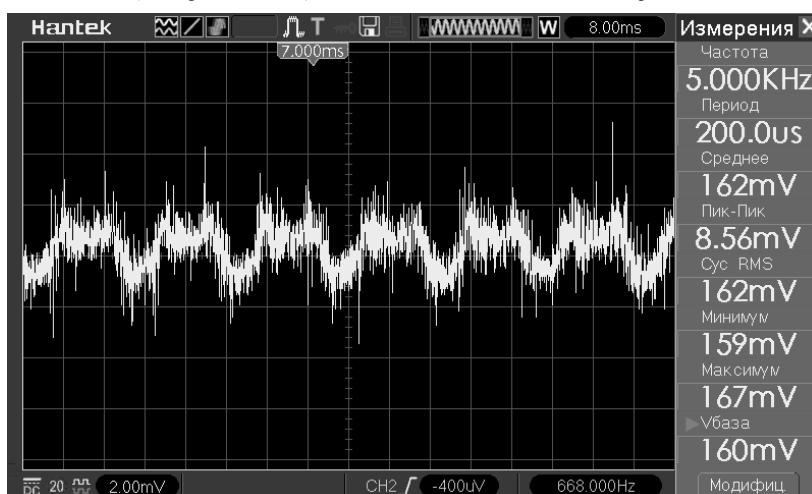


Рис. 6. Осциллограмма освещенности от лампы *Космос 20W LED A80 E2727*

Полученные коэффициенты пульсации исследуемых светодиодных ламп представлены в таблице 2.

Таблица 2. Коэффициенты пульсации исследуемых светодиодных ламп (доверительная вероятность 0,9)

Показатель	Philips LEDBulb 7.5-40W E27 3000K 220-240V A55	REV-A60-7W-230V-2700- E27	ЭРА LED smd A60-8W-827- E27	Camelion LED 8,5-R63-3000K- E27	ОгоньОк LED lamp E27-220-240V	Космос 20W LED A80 E2727
Коэффициент пульсации, %	4,44±0,25	25,5±1,43	4,62±0,26	3,36±0,19	6,37±0,36	2,62±0,15

Анализ опытных данных показывает, что большинство исследованных ламп удовлетворяет предъявляемым требованиям по коэффициенту пульсации. Лампы имеющие коэффициент превышающий нормированное значение (фирмы REV и ОгоньОк) также имеют не очень хорошие другие светотехнические показатели согласно [6], поэтому можно сделать вывод об их не качественном драйвере.

В результате проведенных опытов можно сказать о том, что представленные на сегодняшний день на массовом рынке светодиодные лампы в большинстве своем

удовлетворяют требованиям по коэффициенту пульсации, при покупке только стоит лишь избегать продукции малоизвестных брендов.

Список литературы / References

1. *Ильянок В.А.* Влияние пульсирующих источников света на электрическую активность мозга человека [Текст] / В.А. Ильянок, В.Г. Самсонова // Светотехника, 1963. № 5. С. 1-5.
2. СанПиН 2.2.1/2.1.1.1278-03. Гигиенические требования к естественному, искусственному и совмещенному освещению жилых и общественных зданий [Текст]. Введ. 2003-06-15. М.: Госкомсанэпиднадзора России. 26 с.
3. СанПиН 2.2.2/2.4.1340-03. Гигиенические требования к персональным электронно-вычислительным машинам и организации работы [Текст]. Введ. 2003-06-30. М.: Госкомсанэпиднадзора России. 54 с.
4. СП 52.13330.2016 Естественное и искусственное освещение [Текст]: Актуализированная редакция СНиП 23-05-95*. Введ. 2017.05.08. М.: 2017. 106 с.
5. ГОСТ 33393-2015 Здания и сооружения. Методы измерения коэффициента пульсации освещенности [Текст]. Введ. 2017-01-01. М.: Стандартинформ, 2016. 12 с.
6. *Баев В.И.* Сравнительный анализ характеристик светодиодных ламп [Текст] / В.И. Баев, П.С. Черноусов, В.А. Петрухин // Стратегические ориентиры инновационного развития АПК в современных экономических условиях: материалы международной научно-практической конференции (Волгоград, 26-28 января 2016 г.) / ФГБОУ ВО Волгоградский ГАУ. Волгоград, 2016. С. 283-290.

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЕ АЛГОРИТМЫ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДВИЖЕНИЯ НА ОСНОВЕ ВИДЕОИНФОРМАЦИИ

Щербаков М.С.¹, Борисов А.П.²

Email: Shcherbakov666@scientifictext.ru

*¹Щербаков Михаил Сергеевич – магистрант,
кафедра прикладной математики;*

*²Борисов Алексей Павлович – кандидат технических наук, доцент,
кафедра информатики, вычислительной техники и информационной безопасности,
Алтайский государственный технический университет им. И.И. Ползунова,
г. Барнаул*

Аннотация: в данной статье анализируется задача поиска областей движения в потоке изображений. Рассмотрена реализация поиска движения на видео с помощью методов библиотеки *EmguCV*. Разработан алгоритм работы с библиотекой в многопоточном режиме. Получены результаты тестирования программного обеспечения на различных исходных данных. Эксперимент показал, что скорость обработки данных увеличивается вне зависимости от разрешения изображений. Разработанная реализация алгоритма поиска областей движения подходит для анализа присутствия движения в видеопотоке, но не определения его четких границ.

Ключевые слова: компьютерное зрение, поиск движения, *EmguCV*, многопоточные алгоритмы.

PARALLEL ALGORITHMS OF THE SOLUTION OF THE PROBLEM OF DEFINITION OF THE MOVEMENT ON THE BASIS OF THE VIDEO INFORMATION **Shcherbakov M.S.¹, Borisov A.P.²**

*¹Shcherbakov Mikhail Sergeyevich - Undergraduate,
DEPARTMENT OF APPLIED MATHEMATICS;*

*²Borisov Alexey Pavlovich - candidate of technical sciences, associate professor,
DEPARTMENT OF INFORMATICS, COMPUTER FACILITIES AND INFORMATION SECURITY,
ALTAI STATE TECHNICAL UNIVERSITY OF I.I. POLZUNOV,
BARNAUL*

Abstract: in this article the problem of search of areas of the movement in a flow of images is analyzed. Implementation of search of the movement on video by means of methods of EmguCV library is considered. The operation algorithm with library in the multithreaded mode is developed. Results of software testing on different basic data are received. The experiment showed that data processing rate increases regardless of permission of images. The developed implementation of the search algorithm of areas of the movement is suitable for the analysis of presence of the movement at a video flow, but not definition of its clear boundary.

Keywords: computer sight, search of the movement, EmguCV, multiline algorithms.

УДК 004.021

В настоящее время компьютерное зрение приобретает всё большую популярность и является одной из востребованных и быстроразвивающихся областей. Имеется очень широкий спектр задач, решаемых технологиями компьютерного зрения, одной из которых, является определение движения объектов. Сегодня оно используется повсеместно. Этот факт делает работу в области оптимизации алгоритмов данной задачи весьма актуальной.

В данной статье задача определения движения (областей движения) рассматривается в условиях неподвижной камеры и относительно постоянного фона. Подобные задачи, как правило, возникают при разработке охранных систем слежения. Целью работы является увеличение скорости обработки видеопотока, за счет решения задачи обнаружения областей движения в кадре в параллельном режиме.

Задача выделения областей движения на видео – одна из классических задач компьютерного зрения. Входом указанной задачи является последовательность кадров некоторого I_1, I_2, \dots, I_N видео [1]:

$$I_k = \{I_k(x, y), 0 \leq x < \text{width}, 0 \leq y < \text{height}\}, k = \overline{1, N}, \quad (1)$$

где: width – ширина кадра, height – высота кадра, а $I_k(x, y)$ в общем случае представляет собой вектор фиксированной размерности.

Решением настоящей задачи является совокупность областей изображения для каждого кадра видео, в которых происходит движение одного или нескольких объектов. Для решения поставленной задачи в работе используется метод вычитания фона. Модель фона строится при помощи «Смеси Гауссовых распределений».

Приложение представляет собой одно окно «WindowsForm», которое позволяет открыть два потока видео с Веб камеры, или видеофайла, запустить процесс отслеживания движений в них и в режиме реального времени. Видеопоток создается клиентским приложением, с помощью метода библиотеки EmguCV VideoCapture() либо GetCaptureProperty(), в зависимости от того, какой источник изображения (камера или видеофайл соответственно) был выбран [2].

После выбора всех желаемых видеопотоков из клиентского приложения происходит запуск обработки путем вызова метода Start каждого объекта VideoCapture. При этом в каждом VideoCapture запускается отдельный поток, выполняющий кадровую обработку видеопотока.

Для обработки из видеопотока каждый раз извлекается следующий кадр и обрабатывается в методе NewProcessFrame следующим образом. С помощью метода Retrieve, библиотеки EmguCV, полученный кадр преобразовывается в оттенки серого. С помощью, имеющейся в EmguCV, имплементации алгоритма выделения фона, получается маска кадра, отражающая объекты переднего плана на кадре. На основе полученной маски кадра, вычисляются области движения. Каждая область движения записывается в отдельный объект типа Rectangle. На основном кадре область выделяется прямоугольником, диагональ которого равна расстоянию между крайними точками области движения. Кадр, с выделенными областями движения выводится на ImageBox. После окончания работы метода NewProcessFrame, замеряется время с начала работа метода, до его завершения, и выводится в listBoxTime. Так же пересчитываются среднее и максимальное время обработки кадров.

В процессе выполнения работы был разработан алгоритм с ускоренной обработкой изображений. Так как основные вычисления для поиска областей движения делаются с помощью методов библиотеки EmguCV, было принято решение оптимизировать области кода, предшествующие каждому этапу обработки кадра. Оптимизация алгоритма заключается в распараллеливании обработки кадра на трех этапах, описанных ниже.

В последовательном алгоритме в один момент времени обрабатывается только один кадр, полученный из файла или веб камеры. В новой версии обработка кадров идет следующим образом. Первые 4 кадра сохраняются в 4 объекта типа Mat. После загрузки 4-го кадра начинается обработка кадров в отдельных потоках. После окончания обработки первого кадра,

он выводится на интерфейс пользователя. В освободившийся поток записывается следующий кадр, в это же время выводится кадр из второго потока, в нём начинается обработка следующего кадра и так далее. Данное решение позволяет уменьшить среднее время обработки каждого кадра.

Следующим этапом распараллеливания алгоритма стала работа метода обработки кадров с частью изображения (весь кадр / кол-во потоков).

Перед подачей передачей массива, содержащего текущий кадр для обработки в метод `ProcessFrame`, массив разбивается на равные области, каждая из которых обрабатывается в отдельном потоке. После завершения обработки каждой части массива, в исходный массив записываются обновленные данные, после чего выводятся на интерфейс пользователя. Плюсы такого решения: средняя скорость обработки каждого кадра на 4 потоках выросла в среднем в 2,1 раза. В тоже время, данное решение имеет серьезный недостаток. Области одного движения, расположенные в частях кадра, обрабатываемых в разных потоках, обозначаются как отдельные, что является некомфортным для пользователя. Существуют пути исправления данного недостатка, но в работе реализованы не были.

Третьим этапом доработки стала обработка всех найденных областей движения в нескольких потоках. Для организации параллельных вычислений используются класс `Threading`, содержащий метод `AsParallel`. Внутри метода осуществляется разбиение цикла на части по количеству потоков (настраивается в этом классе константой `THREADS_COUNT` или определяется автоматически) и запуск каждой части в отдельном потоке фиксированного пула потоков, после чего ожидается завершение выполнения всех подзадач.

После реализации программы проводились эксперименты с замерами скорости работы алгоритма в обработке видео в режиме реального времени. Замеры выполнялись на процессоре Intel Core i5 4460K (4 ядра, 8 потоков). Тестирование проводилось путем измерения среднего времени обработки всех полученных кадров, и сравнения результатов работы последовательного и параллельного алгоритмов. Результаты проведенных замеров приложены в таблице 1.

Эксперимент показал, что распараллеливание данного алгоритма целесообразно на видео с любыми разрешениями. В то же время при обработке видео с большей изменением кадра, наблюдается уменьшение скорости вывода кадров на экран. Стоит отметить, что данная реализация детектирования движения на видео с одной стороны ускоряет работу алгоритма, но с другой искажает плавность перехода кадров и корректность отображения областей движений.

Таблица 1. Результаты проведенных экспериментов

Источник видео	Разрешение (пикс.)	Время (секунды)	Используемый алгоритм	
			последовательный	параллельный
Веб камера	640 x 480	60	23,1 мс	18,1 мс
Веб камера	800 x 600	60	27,1 мс	20,3 мс
Веб камера	1280 x 720	60	32,3 мс	25,3 мс
Видеофайл	500 x 276	8	32,77 мс	23,4 мс
Видеофайл	728 x 408	24	45,3 мс	34,77 мс
Видеофайл	474 x 360	324	35,4 мс	26,1 мс

В рамках проделанной работы реализовано программное обеспечение, выполняющие поиск областей движение методом вычитания фона, с применением параллельных вычислений. Разработанный вариант реализации алгоритма детектирования изображения может найти свое применение в системах, где необходимо в режиме реального времени определить факт движения в контролируемой области, без идентификации его четких границ.

Список литературы / References

1. Кустикова В.Д. Учебный курс «Разработка мультимедийных приложений с использованием библиотек OpenCV и IPP». НГУ им. Лобачевского, 2013. Нижний Новгород. 34 с.
2. EmguCV. Tutorial. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.emgu.com/wiki/index.php/Tutorial> Загл. с экрана/ (дата обращения: 18.06.2019).
3. Bradski G., Kaehler A. Learning OpenCV Computer Vision with OpenCV Library. O' Reilly Media Publishers, 2008. 571 p.

ПОВЫШЕНИЕ ЗАЩИЩЕННОСТИ ПРОМЫСЛОВЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ ОТ УГРОЗ ТЕРРОРИСТИЧЕСКИХ АКТОВ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА РИСКА

Таранов Р.А.¹, Марченко А.В.² Email: Taranov666@scientifictext.ru

¹Таранов Роман Александрович – кандидат технических наук, доцент;

²Марченко Александра Владиславовна – бакалавр,
кафедра экологии и промышленной безопасности,

Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана,
г. Москва

Аннотация: террористические акты на магистральных трубопроводах можно отнести к событиям, риск появления которых нельзя оценивать через статистическую вероятностную меру. Анализ рисков террористических актов и зонирование объектов проводятся с целью определения возможных последствий воздействия террористических угроз на объект, выявления слабых мест и недостатков существующей или рассматриваемых проектных вариантов системы антитеррористической защищенности, а в итоге - выбора наилучшего варианта указанной системы для конкретного объекта.

Ключевые слова: нефтепровод, анализ риска, террористический акт, оценка риска.

IMPROVING THE SECURITIES OF OILFIELD PIPELINES FROM THREATS OF TERRORIST ACTS ON THE BASIS OF RISK ANALYSIS

Taranov R.A.¹, Marchenko A.V.²

¹Taranov Roman Aleksandrovich – PhD in Technical Sciences, Associate Professor;

²Marchenko Aleksandra Vladislavovna – Bachelor,
DEPARTMENT OF ECOLOGY AND INDUSTRIAL SAFETY,
BAUMAN MOSCOW STATE TECHNICAL UNIVERSITY,
MOSCOW

Abstract: terrorist acts on the main pipelines can be attributed to events of risk emergence that cannot be assessed through a statistical probability measure. Analysis of the risks of terrorist acts and zoning of objects is carried out in order to determine the possible consequences of the impact of terrorist threats on the object, identify weaknesses and shortcomings of the existing or under consideration design options for the anti-terrorist securities system, and as a result - the choice of the best option of this system for a particular object.

Keywords: oil pipeline, risk analysis, terrorist act, risk assessment.

УДК 504.9

Введение

Анализ риска террористических актов и зонирование объектов является частью системного подхода к принятию организационно-технических решений, процедур и практических мер по предупреждению или уменьшению опасности террористических актов жизни или здоровью граждан, имуществу физических или юридических лиц, государственному или муниципальному имуществу [1, с. 91].

Анализ рисков террористических актов и зонирование объектов проводятся в случаях:

- разработки системы комплексного обеспечения безопасности и антитеррористической защищенности на этапе проектной подготовки строительства;
- в рамках проведения обследования эксплуатируемого объекта и проверки соответствия состояния антитеррористической защищенности объекта возможным проявлениям террористических угроз, действующим в текущий период времени;
- при появлении новых угроз и приведении системы комплексного обеспечения безопасности и антитеррористической защищенности к уровню, обеспечивающему требуемое состояние безопасности объекта.

Анализ рисков должен включать три основных стадии:

- идентификация опасностей - выявление всех возможных нежелательных явлений, процессов и событий, способных привести к аварии анализируемого объекта; по результатам идентификации опасностей разрабатывается перечень сценариев аварий, возможных на объекте;

- анализ частоты - оценка (качественная и/или количественная) среднегодовой вероятности реализации выявленных на предыдущей стадии нежелательных явлений, процессов и событий, а также основных сценариев аварий, возможных на объекте;

- анализ последствий - оценка (качественная и/или количественная) ущерба (вреда) от реализации возможных угроз на анализируемом Объекте, наносимого персоналу объекта, населению, имуществу и природной среде.

Критерии допустимого риска террористических угроз могут быть заданы нормативно-правовыми актами или (до выхода в свет нормативов) определены на этапе организации и планирования работ. Основные требования к выбору критериев допустимого риска террористических угроз - их обоснованность и определенность. В общем виде основой для определения критериев допустимого риска террористических угроз являются:

- действующее законодательство по безопасности зданий и сооружений;

- правила и нормы безопасности зданий и сооружений;

- дополнительные требования органов власти и антитеррористической комиссии;

- сведения об имевших место террористических актах на зданиях и сооружениях и их последствиях;

- соглашение о допустимости риска террористических угроз между заинтересованными сторонами;

- опыт практической деятельности.

Результаты анализа рисков террористических актов и зонирование объектов должны использоваться при разработке специальных технических условий, обосновании принимаемых проектных решений по обеспечению антитеррористической защищенности объектов, страховании, экономическом анализе безопасности по критериям «эффективность - безопасность» и при других процедурах, связанных с анализом состояния антитеррористической защищенности исследуемых объектов [2, с. 85].

Порядок проведения анализа рисков террористических актов и зонирования объектов

Для обеспечения качества и согласованности результатов процесс анализа риска террористических актов и зонирование объектов должен включать следующие основные этапы:

- планирование и организация работ;

- идентификация опасностей;

- оценка риска реализации террористических актов;

- разработка рекомендаций по уменьшению риска.

Планирование и организация работ

На этапе планирования работ следует:

- определить анализируемый объект и дать его общее описание;

- подобрать группу экспертов для проведения анализа рисков;

- указать ограничения исходных данных, финансовых ресурсов и другие обстоятельства, определяющие глубину, полноту и детальность проводимого анализа рисков;

- четко определить цели и задачи анализа рисков;

- выбрать методы анализа рисков с учетом целей исследования, объема и качества исходных данных об объекте, состава группы исполнителей и уровня их квалификации;

- определить (по возможности) критерии допустимого риска для изучаемого объекта.

Для обеспечения качества проведения анализа рисков объекта следует изучить закономерности возникновения и развития угроз на объектах подобного типа. Если существуют результаты анализа риска для подобных объектов, то их можно применять в качестве исходной информации.

В состав группы экспертов следует привлекать инженеров, конструкторов, экономистов и других специалистов, профессионально подготовленных в вопросах противодействия терроризму, в области действия динамических нагрузок, взрыва, пожара. В ходе работы целесообразно рассматривать коллективное мнение экспертов [3, с. 308].

Идентификация террористических угроз

Основные задачи этапа идентификации террористических угроз - выявление и четкое описание всех угроз и путей (сценариев) их реализации.

При идентификации террористических угроз следует определить, какие функциональные зоны и помещения в них требуют более серьезного анализа, какие представляют меньший интерес с точки зрения обеспечения антитеррористической защищенности.

При идентификации террористических угроз следует выбрать помещения в каждой функциональной зоне, в которых проведение террористического акта будет отвечать основным целям террора.

В процессе идентификации террористических угроз членами экспертной группы рассматриваются различные варианты (сценарии) действий нарушителя и выбираются наиболее вероятные из них (расчетные, проектные). Для этих вариантов действий нарушителя производится оценка рисков реализации террористических угроз.

Оценка рисков террористических угроз

Основными задачами оценки рисков террористических угроз являются:

- оценка частот реализации террористических угроз или условной вероятности террористического акта;

- оценка последствий реализации террористических угроз;

- обобщение полученных оценок.

Для оценки (количественной и/или качественной) ожидаемых частот террористических угроз используются следующие подходы:

- статистический, заключающийся в максимально полном использовании статистики террористических актов;

- графоаналитический, заключающийся в использовании логических методов анализа «деревьев отказов» и «деревьев событий»;

- экспертный, заключающийся в выработке оценки путем учета мнений специалистов в данной области.

При этом процедуры анализа риска террористических угроз могут основываться на качественном анализе или количественном анализе. Применяются также так называемые полуколичественные оценки, сочетающие качественные и количественные показатели рисков.

Пределы и степень детализации анализа рисков могут отличаться для разных подходов, допускающих как качественные, так и количественные оценки.

Для объектов, по которым отсутствуют статистические данные о террористических актах, целесообразно применять сочетания указанных подходов и процедур, адаптированных к специфике целей и задач анализа рисков реализации террористического акта для конкретного объекта.

Определение условной вероятности совершения террористического акта в определенной функциональной зоне (помещении) объекта.

Для определения условной вероятности совершения террористического акта в определенной функциональной зоне (помещении) объекта (далее - условной вероятности проведения теракта) целесообразно использование метода анализа «дерева событий» как алгоритма построения последовательности событий, исходящих из основного события (проведение теракта на объекте).

Оценив условную вероятность проведения теракта в функциональной зоне объекта можно оценить условную вероятность проведения теракта в определенных помещениях функциональной зоны [4, с. 53].

Список литературы / References

1. Махутов Н.А. Комплексный мониторинг и оценка состояния потенциально опасных объектов в России // Известия РАН. Серия географическая, 2010. № 6. С. 88-95.
2. Махутов Н.А. Оптимизация мероприятий по повышению защищенности критически важных для национальной безопасности объектов Российской Федерации и населения от угроз техногенного, природного характера и террористических проявлений // НТЖ «Технологии гражданской безопасности» / МЧС России; ФБГУ ВНИИ ГОЧС (ФЦ), 2010. Том 7. № 1-2 (23-24). С. 83-88.
3. Махутов Н.А. Оптимизация мероприятий по повышению защищенности критически важных для национальной безопасности объектов Российской Федерации и населения от угроз техногенного, природного характера и террористических актов // Актуальные проблемы гражданской защиты: матер. XI межд. науч.-техн. конф. по проблемам защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций (Н. Новгород, 18-20 апреля 2006) / МЧС России. Н. Новгород: Изд-во Вектор-ГиС, 2006. С. 307-312.
4. Сунагатов М.Ф. Безопасность объектов нефтегазовой отрасли и человеческий фактор. СПб: ООО «Недра», 2009. 152 с.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТИРОВАНИЯ, СТРОИТЕЛЬСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИИ МАГИСТРАЛЬНЫХ НЕФТЕПРОВОДОВ В ЗОНАХ ВЕЧНОЙ МЕРЗЛОТЫ

Таранов Р.А.¹, Марченко А.В.² Email: Taranov666@scientifictext.ru

¹Таранов Роман Александрович – кандидат технических наук, доцент;

²Марченко Александра Владиславовна – бакалавр,
кафедра экологии и промышленной безопасности,

Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана,
г. Москва

Аннотация: опыт эксплуатации подземных магистральных нефтепроводов в зонах вечной мерзлоты показывает, что одним из основных факторов, резко снижающих эксплуатационную надежность этих ответственных инженерных сооружений, является тепловое воздействие нефтепроводов на многолетнемерзлые грунты. При оттаивании вечномерзлого грунта стальная оболочка трубопровода либо всплывает под действием выталкивающей силы, либо разрушается. Крупные включения подземного льда при оттаивании дают термокарстовые провалы и просадку грунта. Без необходимых инженерных мероприятий это приводит к повреждению трубопровода и разливу нефтепродуктов.

Ключевые слова: зона вечной мерзлоты, нефтепровод, моделирование.

THE FEATURES OF DESIGN, CONSTRUCTION AND OPERATION OF OIL TRUNK PIPELINES IN PERMAFROST ZONES

Taranov R.A.¹, Marchenko A.V.²

¹Taranov Roman Aleksandrovich – PhD in Technical Sciences, Associate Professor;

²Marchenko Aleksandra Vladislavovna – Bachelor,
DEPARTMENT OF ECOLOGY AND INDUSTRIAL SAFETY,
BAUMAN MOSCOW STATE TECHNICAL UNIVERSITY,
MOSCOW

Abstract: the experience of operation of underground oil trunk pipelines in permafrost zones shows that one of the main factors that sharply reduce the operational reliability of these critical engineering structures is the thermal effect of oil pipelines on permafrost soils. When the permafrost soil is thawed, the steel shell of the pipeline either floats under the action of the buoyancy force or is destroyed. Large inclusions of underground ice during thawing give thermokarst dips and subsidence of the soil. Without the necessary engineering measures, this leads to damage to the pipeline and oil spill.

Keywords: permafrost zone, oil pipeline, modeling.

УДК 624.139

Одновременно с освоением богатейших нефтяных месторождений Западной Сибири и Крайнего Севера накапливается опыт проектирования, строительства и эксплуатации магистральных нефтепроводов. Но, тем не менее, до сих пор существуют серьезные проблемы при сооружении и эксплуатации нефтепроводов на территориях залегания вечномерзлых грунтов, которые обладают не стабильными физико-механическими свойствами. Весной и летом они протаивают и превращаются в жидкие массы с нулевой несущей способностью, а осенью и зимой промерзают и становятся весьма прочными.

То есть, в процессе строительства и эксплуатации нефтепроводов в зонах вечной мерзлоты происходит нарушение динамического равновесия, сопровождающегося активацией опасных природных процессов, негативным влиянием на техническое состояние нефтепроводов, приводящим нередко к аварийным ситуациям. К подобным «реакциям отторжения» природной средой техногенного воздействия относятся: пучение и просадка промерзающих, протаивающих грунтов, выпучивание (всплывание) участков трубопроводов, активация деструктивных мерзлотных процессов (термокарст, солифлюкция, морозобойные трещины, бугры пучения и др.), эрозионных, оползневых процессов и процессов обводнения и заболачивания трасс нефтепроводов [1, с. 2].

В практике строительства нефтепроводов при прокладке на вечномерзлых грунтах использовались следующие конструктивные решения. Наиболее распространенной являлась прокладка надземным способом.

Надземные нефтепроводы прокладывались по схеме зигзагообразного самокомпенсирующегося контура или по прямолинейной схеме с применением компенсаторов. Обе системы нефтепроводов могут прокладываться с применением различных опор: грунтовых, свайных, лежневых, рамных опор, с использованием качающихся рамных опор, а также с креплением нефтепровода при помощи подвесок [2, с. 72].

При пересечении участков пучинистых грунтов для расчета «холодных» нефтепроводов определяют размеры зоны промерзания вокруг нефтепровода, параметры пучения в зависимости от положения фронта промерзания и оценку прочности и устойчивости нефтепровода вследствие его взаимодействия с грунтом.

С целью уменьшения воздействия морозного пучения на нефтепроводы или на их опоры заменяют грунт, устраивают компенсационные участки, проводя техническую мелиорацию грунтов, прокладку нефтепроводов с учетом ожидаемых деформаций, применяют противопучинистые устройства для обеспечения устойчивости положения нефтепроводов. Выбор конструктивной схемы прокладки на участках многолетнемерзлых грунтов во многом будет предопределяться просадочностью этих грунтов при оттаивании [3, с. 2].

Наилучшим способом оценки надежности инженерных мероприятий является компьютерное моделирование. При этом, для обеспечения высокой точности расчетов теплового взаимодействия нефтепровода и многолетнемерзлого грунта (ММГ), необходимо учесть ряд критичных для нефтепровода факторов:

- реальная геометрия моделируемых объектов;
- неоднородное геолого-литологическое строение грунта с повторно-жильными льдами (ПЖЛ);
- изменение теплофизических свойств грунтов в результате фазовых превращений;
- скорость оттаивания и промерзания;
- изменение метеорологических условий во времени;
- наличие теплоизоляционных материалов;
- толщина и тип теплоизоляции трубы;
- температура и скорость прокачиваемой по трубе нефти;
- конструктивные особенности траншеи, в которой размещен нефтепровод.

Вечномерзлые, или многолетнемерзлые, грунты широко распространены в северных регионах Российской Федерации. Считается, что вечная мерзлота — это наследие последнего ледникового периода, и она постепенно (в геологическом смысле) тает. Прочностные свойства грунтов связаны с долей льда в них и температурой: чем она ниже, тем их прочностные свойства выше. Содержание льда в них может колебаться в весьма значительных пределах: они могут быть как достаточно сухими, так и весьма льдистыми, вплоть до состояния грязного льда.

Распространение многолетней мерзлоты может быть сплошным, на глубину сотен метров от поверхности, или же прерывистым — в виде отдельных линз. Мерзлота весьма чувствительна к изменениям температурного режима: нарушение слабого поверхностного растительного слоя, например, гусеницами вездеходов или бульдозеров приводит к стремительному таянию мерзлоты, разрушению ее структуры и образованию огромных полей протаивания. Грунты, в мерзлом состоянии служившие надежным основанием, за несколько летних сезонов превращаются в болотную жижу, в которой возможно всплытие нефтепроводов, их поперечное смещение и деформация [4, с. 21].

Таким образом, при прокладке нефтепроводов инженеры сталкиваются с двоякой задачей: им нужно проложить нефтепроводы в среде, которая в ненарушенном состоянии обладает высокими прочностными и несущими свойствами, но в случае изменения теплового режима может быстро превратиться в болото. При этом сами нефтепроводы могут быть источниками тепла, разрушающего структуру грунтов основания [5, с. 16].

На этапе проектирования необходимо определиться: где на трассе нефтепровода будут сохраняться естественные условия залегания мерзлых грунтов, а где допустимо нарушение их залегания. Все решения возможны лишь при тщательном и всестороннем анализе технических возможностей по прокладке нефтепровода по выбранной трассе и при всестороннем экономическом сравнении предложенных вариантов.

В частности возможно строительство нефтепровода над поверхностью земли, на специальных опорах, укладка его на поверхность земли с созданием специальной грунтовой подушки и траншейным способом. Один нефтепровод может иметь самые разные участки прокладки.

Нефтепровод на опорах будет испытывать значительные перепады температур, в связи с чем повышаются требования к качеству стали самого нефтепровода и его опор. В ряде случаев может потребоваться применение опор особого типа, запасующих холод в зимний период, чтобы сохранить мерзлоту летом, так называемые сезонные охлаждающие устройства — СОУ.

При строительстве насыпей, на которые укладываются нефтепроводы, надо использовать так называемый сыпучемерзлый грунт, то есть грунт с низким содержанием частиц льда. Необходимо применять специальные теплоизоляционные материалы и использовать трубы с термоизоляцией заводского производства. При траншейной укладке следует производить отсыпку сыпучемерзлого грунта на дно траншеи и укладывать теплоизоляционные экраны.

Чтобы исключить вероятность всплытия нефтепроводов, следует производить их балластировку или укрепление анкерами, в том числе вмораживаемыми на глубину, гарантирующую отсутствие оттаивания. Во всех случаях желательно использовать СОУ, чтобы предотвратить оттаивание мерзлых грунтов, особенно в зоне установки опорных элементов или анкеров.

Список литературы / References

1. *Айдуганов В.М.* Опыт строительства и эксплуатации трубопроводов из металлопластмассовых труб. [Электронный ресурс]. // ЭНЖ «Нефтегазовое дело». 2006. № 1. Режим доступа: http://ogbus.ru/authors/Ajduganov/Ajduganov_1.pdf/ (дата обращения: 18.11.2014).
2. *Аганчев В. И.* Бестраншейные технологии в трубопроводном строительстве России // НТЖ «Нефть и газ», 2006. № 7. С. 72-74.
3. *Горилковский М.И.* Состояние и перспективы развития трубопроводов в России // НТЖ «Трубопроводы и экология» / М.: НПО «Стройполимер», 2003. № 4.
4. ВСН 006-89. Строительство магистральных и промысловых трубопроводов. Сварка / Миннефтегазстрой. Введ. 01.07.1989. М.: ВНИИСТ, 1989. 216 с.
5. *Легезин Н.Е.* Эксплуатация труб в коррозионных средах нефтегазовых промыслов // Сер. Коррозия и защита в нефтегазовой промышленности // М.: ВНИИОЭНГ, 1972. 53 с.

АСТРЕНТ КАК СТИМУЛИРУЮЩАЯ МЕРА ПРИ ИСПОЛНЕНИИ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Молюянов А.О.¹, Семёнов Я.И.²
Email: Moluyanov666@scientifictext.ru

¹Молюянов Артём Олегович – студент,

факультет государственного и муниципального управления;

²Семёнов Ярослав Игоревич – научный руководитель, кандидат юридических наук, доцент,
кафедра частного права,

Уральский институт управления РАНХиГС,

г. Екатеринбург

Аннотация: статья посвящена изучению относительно нового явления в гражданском праве Российской Федерации – астрента, иначе именуемого «судебной неустойкой». Рассматривается наиболее популярная точка зрения об истоках данного термина, а также кем был впервые выдвинут на внедрение в российскую судебную практику. Исследуется его взаимосвязь с другими институтами обязательственного права. Приведены статистические данные для более детального понимания эффективности данной меры для российского права. Особое внимание уделено астренту как мере стимулирующего характера и его значимость в отечественной правовой системе.

Ключевые слова: астрент, судебная неустойка, обязательства, гражданские правоотношения.

ASTRAND AS A STIMULUS MEASURE IN EXECUTION OF OBLIGATIONS

Moluyanov A.O.¹, Semenov Ya.I.²

¹Moluyanov Artem Olegovich – student,

FACULTY OF STATE AND MUNICIPAL MANAGEMENT;

²Semenov Yaroslav Igorevich – supervisor, candidate of legal Sciences, associate Professor,
DEPARTMENT OF PRIVATE LAW,

URAL INSTITUTE OF MANAGEMENT RANEPА,

EKATERINBURG

Abstract: the article is devoted to the study of a relatively new phenomenon in the civil law of the Russian Federation – astrant, otherwise called "judicial failure". We consider the most popular point of view about the origins of the term, as well as who was first put forward for implementation in the Russian judicial practice. Its interrelation with other institutions of the law of obligations is investigated. The statistical data for a more detailed understanding of the effectiveness of this measure for the Russian law are given. Special attention is paid to astrant as an incentive and its importance in the domestic legal system.

Keywords: astrant, judicial penalty, commitments, civil matters.

УДК 347.9

Относительно недавно в российском праве появилось новое явление со звучным, но относительно непонятным названием – астрент. Причем пришло это явление не из теории, а из практики: частыми стали ситуации, когда после успешной работы юриста и при положительном рассмотрении дела судом, исполнение решения откладывается ответчиком-должником в «долгий ящик», либо он вовсе не намерен его исполнять. Вследствие такой ситуации неизбежно нарушение интересов истца-кредитора. Начало применению астрента, или «судебной неустойки», было положено именно судами, выносившими решения в пользу кредитора, при ситуациях, когда размер требований был значительным, а вероятность их неисполнения высока.

Именно по этой причине в 2015 году Федеральным законом от 08 марта 2015 года № 42-ФЗ было внесено изменение в Гражданский кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ), касающееся возможности присуждения в пользу кредитора денежную сумму на случай неисполнения должником судебного акта. Так появилась статья 308.3 ГК РФ «Защита прав кредитора по обязательству». Согласно указанной статье, «в случае неисполнения должником обязательства кредитор вправе требовать по суду исполнения обязательства в натуре, если иное

не предусмотрено настоящим Кодексом, иными законами или договором либо не вытекает из существа обязательства. Суд по требованию кредитора вправе присудить в его пользу денежную сумму (пункт 1 статьи 330) на случай неисполнения указанного судебного акта в размере, определяемом судом на основе принципов справедливости, соразмерности и недопустимости извлечения выгоды из незаконного или недобросовестного поведения». [1]

Считается наиболее популярной точка зрения, что впервые предложение внедрить такую меру защиты кредитора появилось в Постановлении Пленума ВАС РФ от 04.04.2014 № 22 «О некоторых вопросах присуждения взыскателю денежных средств за неисполнение судебного акта», но при ближайшем рассмотрении вопроса, можно сделать вывод, что первые попытки включить судебную неустойку в массив российского законодательства предпринимались еще в 2007 году. Как отмечает В.В. Ярков, один из авторов проекта Исполнительного кодекса Российской Федерации (2007 года), ст. 101 и 102 проекта предусматривали введение такой меры стимулирования, как постоянно возрастающий штраф, а также были раскрыты процедуры принудительного исполнения в рамках производств по неимущественным обязательствам. В то время проект Исполнительного кодекса «не прошел», но положения об астренте все же увидели свет в 2015 году и закрепились в нормах гражданского права.

Разумеется, явление с таким названием имеет долгую историю, начавшуюся за пределами Российской Федерации. Термин был перенят из французского права, где он имеет схожий смысл и назначение, и зародился еще в 19 веке. «Французский» астрент заключается в обязанности должника выплачивать, помимо суммы основного долга, пени, размер которых будет возрастать каждый день до момента полного исполнения возложенных на должника обязанностей (последовательно возрастающие пени). Стоит отметить, что французская правовая система и российская правовая система относятся к романо-германской правовой семье, что способствует лаконичному внедрению новых для той или иной системы понятий и правовых явлений, иногда с некоторой модификацией и адаптацией под реалии имеющегося законодательства. В российском законодательстве и в гражданских правоотношениях пени устанавливаются, как правило, сторонами при заключении договора, следовательно, не стоит смешивать пени и дополнительные, стимулирующие меры, накладываемые судом на должника. Поэтому в российском праве, в отличие от французского (объединяющего понятия пени и астрента), сложилось понимание астрента как «судебной неустойки». Это представляется наиболее грамотным, поскольку применение астрента – это право, а не обязанность суда. Кредитор может ходатайствовать о присуждении денежной суммы в случае неисполнения обязательства, но решение остается за судом. Также именно суд определяет размер и порядок выплаты этой денежной суммы, согласно «принципам справедливости, соразмерности и недопустимости извлечения выгоды из незаконного или недобросовестного поведения».

Изучая положения Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 марта 2016 года № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств», можно сделать вывод, что применение астрента никак не связано с обязательствами кредитора и должника (к примеру, если должник выплатил сумму астрента, то это не значит, что он свободен от исполнения обязательства перед кредитором; равно как и обратная ситуация – если должник исполнил обязательство с задержкой, это не значит, что он не обязан выплачивать кредитору сумму астрента). Также астрент – это не мера ответственности, поскольку меры ответственности прописываются в договоре и согласовываются сторонами при его заключении.

Отсюда следует, что основное назначение астрента – стимулировать должника на надлежащее исполнение обязательства. По чему такое стимулирование особенно актуально в российских реалиях настолько, что оно нашло отражение на законодательном уровне? По тому что основные законные средства стимулирования должника на исполнение обязательств (как денежным, так и не денежными) в российском законодательстве не установлено. Представляется, что одним из эффективных методов является взыскание за должностью так называемыми «коллекторами», но это явление, как и методы, применяемые в этой деятельности, не всегда полностью законны. То есть, когда приставы-исполнители по тем или иным причинам не предпринимают мер по взысканию, в дело идут любые способы. Более гуманным, законным, цивилизованным и эффективным методом является именно наложение судом астрента.

Стоит проанализировать статистику, предоставляемую Федеральной службой судебных приставов (далее – ФССП) по итогам каждого года, на предмет количества исполнения судебных актов и находящихся на исполнении производств. Для понимания эффективности данной меры нет смысла рассматривать все года, достаточно сравнить статистику по 2015 и 2018 годам – период после внедрения «судебной неустойки». Итак, согласно статистическим

данным, в 2015 году ФССП России было возбуждено 45,6 млн. исполнительных производств, всего же на исполнении в ФССП России находилось 69,9 млн. производств. 43 % было исполнено, 58% из них по итогам года остались неисполненными. В 2018 году было исполнено 43% производств, 52% - не исполнено, но при этом общее количество производств, исполняемых в ФССП, по сравнению с 2015 годом возросло почти в два раза: 87 млн. исполнительных производств. Напрашивается вывод, что при большем числе споров, большее число должников стали более сознательно относиться к исполнению своих обязательств. Нет точной статистики на предмет применения астрента, но велика вероятность, что эта мера достаточно сильно стимулирует должника на быстрое и полное исполнение судебного акта.

Как грамотно отметил доктор юридических наук А.Г. Карапетов, «астрент как инструмент стимулирования исполнения судебных актов можно изложить следующим образом: суд, обязывая ответчика совершить определенные действия (воздержаться от них), указывает сумму, которую ответчик обязан уплачивать за каждый день (или другой период времени) неисполнения судебного акта». Разумеется, при грамотном расчете астрента (под грамотным стоит понимать такой размер астрента, при котором исполнение будет более выгодным, чем его неисполнение, и чтобы не сложилась ситуация, когда стимулирующая мера превращается в долговую кабалу) должник не будет «забывать» о своих обязательствах, откладывать их «на потом», как это бывает свойственно человеку, а постарается исполнить свои обязательства максимально быстро и в полном объеме, во избежание излишних трат и материальных расходов. В настоящее время норма работает только по отношению к нематериальным обязательствам, поскольку применять ее к денежным нецелесообразно – если должник не готов по тем или иным причинам выплатить основную сумму долга, то вряд ли он сможет выплатить размер «судебной неустойки» кредитору.

Почему астрент стоит считать именно стимулирующей мерой, а не какой-либо иной? В практике нередко возникает вопрос о применении к «судебной неустойке» положений статьи 333 ГК РФ об уменьшении размера неустойки. Напрашивается вывод, что в случае применения этой статьи «судебная неустойка» будет иметь компенсаторную цель, но это не так. Цель астрента – именно стимулирование должника, она только косвенно связана с размером обязательств (при соблюдении принципа разумности), следовательно, не несет в себе функции компенсации. А в случае применения статьи 333 стимулирующая функция будет подменена компенсаторной, что недопустимо в вопросах присуждения астрента. Этот вывод подтверждается практикой Верховного Суда, который в своем определении от 15.03.2018 по делу № А40-28789/2014 прямо указал, что судебная неустойка является дополнительной мерой воздействия на должника, мерой стимулирования и косвенного принуждения, и подчеркнул, что Целью судебной неустойки не является восстановление имущественного положения истца в связи с неисполнением судебного акта об исполнении обязательства в натуре.

Таким образом, у астрента, «судебной неустойки», есть только одна основная функция – стимулирование должника к надлежащему исполнению обязательства, в чем одновременно выражается обеспечение прав кредитора по обязательству. Представляется, что этот относительно новый для российского права институт, может стать способом повышения уровня исполнения судебных актов, повлияет на работу приставов-исполнителей, и способствует выработке должниками более ответственного подхода к исполнению своих обязательств.

Список литературы / References

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая): Федеральный закон от 21 октября 1994 г. № 51-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.
2. О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств: Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 24 марта 2016 г. № 7 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. № 5, май, 2016.
3. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 15.03.2018 по делу N 305-ЭС17-17260, А40-28789/2014 // СПС Консультант Плюс.
4. Доклад о результатах деятельности Федеральной службы судебных приставов в 2015 году // [Электронный ресурс]. URL: http://fssprus.ru/files/fssp/db/files/201603/doklad_fssp_2015_201632939.pdf/. (дата обращения: 19.06.2019).

5. Итоговый доклад о результатах деятельности Федеральной службы судебных приставов в 2018 году // [Электронный ресурс]. URL: http://fssprus.ru/files/fssp/db/files/02019/itogovyy_doklad_zh_2018_god_20193181711.pdf/. (дата обращения: 19.06.2019).
6. Иванова Л.В., Резина Н.А. Астрент: проблемы применения // Вестник Омской юридической академии. 2016. С. 20-23. // [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/astrent-problemy-primeniya/>. (дата обращения: 19.06.2019).
7. Карпетов А.Г. Экономический анализ права // Статут. С. 2016. 528.
8. Карпетов А.Г. Тезисы выступления по теме «Перспективы внедрения в российское право института astreinte как особого способа обеспечения исполнения судебного решения» // [Электронный ресурс]. URL: http://m-logos.ru/img/A.G.%20Karapetov_tezisy1.pdf/. (дата обращения: 19.06.2019).
9. Ярков В.В. Астрент в российском праве. Комментарии экспертов // Закон. 2014. № 4. // [Электронный ресурс]. URL: http://www.arbitr.ru/_upimg/22BC83459619897F1FC98895F5554978_034-047.pdf/. (дата обращения: 19.06.2019).

КРАТКИЙ ОБЗОР МЕТОДОВ УСИЛЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ

Каляпина Д.Д. Email: Kalyapina666@scientifictext.ru

Каляпина Диана Дмитриевна – магистр,
кафедра строительства и городского хозяйства,
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, г. Белгород

Аннотация: в статье рассказывается об основном способе повышения несущей способности и других характеристик реконструируемых элементов строительных конструкций - усилении. Проанализированы главные и наиболее важные на сегодняшний день предпосылки потребности данного технического мероприятия и выявлены основные сложности процесса. Показана последовательность действий от обследования до принятия решения о методике усиления. Особое внимание отведено классифицированию, определению целесообразности методик при различных конструктивных задачах.

Ключевые слова: усиление конструкций, несущая способность, технические обследования, физический и моральный износ, разгружающие конструкции.

A BRIEF REVIEW OF THE METHODS OF STRENGTHENING OF BUILDING STRUCTURES

Kalyapina D.D.

Kalyapina Diana Dmitrievna – Masters,
DEPARTMENT OF CONSTRUCTION AND URBAN DEVELOPMENT,
BELGOROD STATE TECHNOLOGICAL UNIVERSITY NAMED AFTER V.G. SHUKHOV, BELGOROD

Abstract: the article describes the main method of increasing the bearing capacity and other characteristics of the reconstructed elements of building structures - strengthening. The main and the most important prerequisites for the needs of this technical event are analyzed and the main difficulties of the process are identified. The sequence of actions from the survey to the decision on the method of strengthening is shown. Special attention is given to classification, determination of expediency of methods at various constructive tasks.

Keywords: reinforcement of structures, bearing capacity, technical inspection, physical and moral wear, unloading structures.

УДК 69.059.3

Усилением строительных конструкций называют такие технические мероприятия, целью которых является повышение несущей способности, жесткости и других характеристик реконструируемых элементов. Потребность данной процедуры оправдана обновлением облика городов, назначением зданий и возможностью строительства в сейсмически опасных районах. Предпосылки усиления весьма разнообразны: от изменений объемно-планировочных решений здания до физического и морального износа

конструкций. Так же усиление необходимо в случае допущении ошибок на всех этапах проектирования, изготовления, монтажа и «работы» конструкции.

Данные мероприятия обременены некоторыми специфическими трудностями, которые изначально ставят инженеров в сложные с технической точки зрения ситуации, такие как:

1. Усилению подлежат конструкции, состояние которых в большинстве случаев досконально оценить не представляется возможным. Везде имеет место быть обобщение как следствие весьма трудоемких и в настоящее время невозможных расчетов. Основанием для определения технических характеристик является архивная проектная документация, результаты визуального и визуально-инструментального обследования [1, с. 10].

2. Анализу подвергается весь объем здания.

3. При осуществлении усиления требуется учет множества факторов, поэтому проект носит нетиповой характер. Вследствие этого для реализации задачи требуются специалисты высокого уровня.

4. При усилении промышленных зданий, работа проходит в стесненных условиях из-за невозможности остановки производства.

Входными данными для принятия решения о требуемом усилении являются подробные экспертные заключения участников технического обследования объекта. Далее производится поверочный расчет. Определяется расчетная схема здания и его несущих элементов. Устанавливаются расчетные нагрузки и определяются грузовые площади на отдельные элементы. Выполняются статические и динамические расчеты зданий в целом и его отдельных несущих элементов. На найденные расчетные усилия проверяют сечения элементов конструкций, узлов соединений, стыков и т.д. [2, с. 30-31]. По результатам поверочных расчетов применяется одна из методик:

1. Усиление без разгрузки конструкций

2. Усиление путем частичной разгрузки элемента или его полной разгрузки и замены

Говоря об усилении без разгрузки, инженеры подразумевают усиление, при котором не меняется или не изменяется конструктивная схема элемента сооружения. При рассмотрении первого способа реконструкции, увеличение несущей способности достигается определением рациональной конструктивной схемы, а именно изменением статической схемы или напряженно-деформированного состояния. Это обеспечивается введением дополнительных опор, связей и закреплений или устройством промежуточных шарниров [3, с. 11]. Принцип усиления элемента, при котором конструктивная схема не претерпевает изменения, достигается путем увеличением поперечного сечения. Например, устройством обойменных конструкций или односторонних накладок и набетонок по системе к.т.н. Литвинова И.М. [3, с. 10].

При усилении путем частичной или полной разгрузки используют разгружающие элементы, которые воспринимают на себя увеличивающуюся нагрузку и частично или в полном объеме передают ее на опорные элементы. Частично воспринимаемые разгружающие элементы работают совместно с существующей конструкцией, а при полной разгрузке эти элементы выключают из работы существующие элементы и сами воспринимают все нагрузки. Также имеет место комбинация обоих вариантов. Металлические разгружающие элементы используются только при полном разгрузении в виду характеристик материала, а у железобетонных конструкций нет ограничений.

Мероприятия по усилению элементов строительных конструкций – это не только важный и сложный вопрос техническим наукам и его представителям, но и огромный вклад в преобразование существующего фонда.

Список литературы / References

1. *Гроздов В.Т.* Техническое обследование строительных конструкций зданий и сооружений. СПб: Издательский дом KN+, 2001. 140 с.
2. *Калинин А.А.* Обследование, расчет и усиление зданий и сооружений. Москва: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2004. 160 с.
3. *Онуфриев Н.М.* Усиление железобетонных конструкций промышленных зданий и сооружений. Ленинград: Издательство литературы по строительству, 1965. 342 с.

ИСТОРИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОГО РАЗВИТИЯ ЯПОНИИ ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ

Сейдыбаева Б.Ш. Email: Sejdybaeva666@scientifictext.ru

*Сейдыбаева Бибинур Шукираловна – кандидат исторических наук, доцент,
кафедра истории Казахстана и гуманитарных дисциплин,
Казахский национальный университет искусств, г. Нур-Султан, Республика Казахстан*

Аннотация: данная статья представляет собой сравнительное исследование формы государства Японии в период до и после окончания Второй мировой войны. Также в работе представлена характеристика тех особенностей, которые повлекла за собой перестройка Японии после окончания Второй мировой войны в период оккупации 1945 – 1952 гг. Автором сделан вывод о колоссальном влиянии, оказанном на государственно-правовое развитие Японии в период с 1945 по 1952 гг. со стороны стран антигитлеровской коалиции. Также автор подчеркивает, что государственно-правовое развитие страны способствовало экономическому развитию. Япония, страна, практически не имевшая и не имеющая собственных внутренних ресурсов, смогла достичь невообразимых высот в экономическом росте.

Ключевые слова: Вторая мировая война, Конституция Японии 1947 года, страны антигитлеровской коалиции, экономическое чудо, Япония.

HISTORY OF STATE-LEGAL DEVELOPMENT OF JAPAN AFTER SECOND WORLD WAR

Sejdybaeva B.Sh.

*Sejdybaeva Bibinur Shukiralovna – PhD in Historical Sciences, Associate Professor,
DEPARTMENT OF HISTORY OF KAZAKHSTAN AND HUMANITIES,
KAZAKH NATIONAL UNIVERSITY OF ARTS, NUR-SULTAN, REPUBLIC OF KAZAKHSTAN*

Abstract: this article is a comparative study of the form of the state of Japan in the period before and after the end of the Second World War. The paper also describes the characteristics of those features that the restructuring of Japan entailed after the end of the Second World War during the occupation period of 1945-1952 entailed. The author made a conclusion about the enormous influence exerted on the state-legal development of Japan in the period from 1945 to 1952. from the countries of the anti-Hitler coalition. The author also emphasizes that the state-legal development of the country contributed to economic development. Japan, a country with little or no domestic resources of its own, was able to reach unimaginable heights in economic growth.

Keywords: the Second World War, the Constitution of Japan of 1947, the countries of the anti-Hitler coalition, an economic miracle, Japan.

УДК 94(100)1939/45"

Япония – страна, отличающаяся поистине уникальнейшим путем своего исторического развития, в силу чего интерес к этому государству стабильно не угасает со стороны многочисленных областей наук: экономических, технических, юридических, исторических, и др.

Однако, известно, что самый главный свой рывок, именуемый «японским экономическим чудом», эта страна совершила после окончания Второй мировой войны. Экономический рост, который испытала Япония во второй половине XX века, стал беспрецедентным не только для японской истории, но и для истории мира в целом.

Одним из ключевых факторов, повлекших осуществление этого «чуда», в частности, называется благоприятное государственно-правовое устройство Японии, которое сложилось после Второй мировой войны [4, с. 264; 10]. В настоящей работе я рассмотрю некоторые перемены, которые повлекло за собой послевоенное реформирование японского государства.

Так, по окончании Первой мировой войны Япония представляла собой государство с монархической формой правления, в котором, тем не менее, были сильны тенденции либерализма. Они, однако, относительно быстро сменились развитием идей фашизма, которые

сопровождались ростом милитаризации экономики. Такая перемена японского политического курса была вызвана наступлением мирового экономического кризиса конца 20-х – начала 30-х гг. XX века [2, с. 431], в результате которого «социально-экономические противоречия достигли особого накала» [8, с. 677]. В качестве способа разрешения возникших проблем японские правящие круги увидели «ужесточение военно-полицейского режима в стране и активизацию колониальной экспансии» в сочетании с усилением культа императора [1].

Поражение Японии во Второй мировой войне и ее полная капитуляция оказали решающее влияние на последующее государственно-правовое развитие страны, что выразилось в следующем.

По инициативе и под руководством стран антигитлеровской коалиции была начата так называемый «обратный курс» [3, с. 488], целью которого стала перестройка милитаристской Японии в соответствии с демократическими принципами построения государства. При этом основы послевоенного устройства японского государства были predeterminedены чуть раньше окончания Второй мировой войны в рамках Потсдамской декларации держав-победительниц, датированной 26 июля 1945 г.

В истории Японии последовавший за принятием этого документа период получил название периода оккупации, который продолжался с 1945 по 1952 год. В настоящей работе я хотела бы осветить основные изменения, проявившиеся в государственно-правовом развитии Японии в указанный промежуток времени.

Прежде всего, в период осуществления политики «обратного курса» главную роль сыграли представители американской администрации, которые, в сущности, и диктовали основные положения нового политического курса Японии. Так, например, в основу японской Конституции 1947 года была положена американская конституция. В частности, аналогично с Конституцией США в Конституции Японии 1947 г. был предусмотрен институт «конституционного надзора» [9, с. 203]. Несмотря на это, формально все мероприятия, осуществлявшиеся на японской территории в период оккупации, происходили от имени всех стран-победительниц [3, с. 489]. В этой связи совершенно неудивительным видится то, что подобная расстановка сил повлекла превращение Японии в одного из основных политических союзников США в условиях зарождавшейся «холодной войны».

Страны-победительницы провели кампанию по зачистке государственного аппарата от нежелательных для обновленного режима лиц и суда над военными преступниками. В целях осуществления последнего направления, в частности, был проведен:

1. Токийский процесс, продолжавшийся с 3 мая по 12 ноября 1948 года, организованный всеми странами антигитлеровской коалиции;

2. Хабаровский процесс 1949 года, который был инициирован исключительно Советским Союзом и был нацелен на изобличение ряда японских военнослужащих в подготовке бактериологического оружия [3, с. 496 – 497].

Кроме того, была проведена работа по восстановлению института многопартийности, инициированный в большинстве своем американской стороной [4]. В декабре 1945 г. было провозглашено всеобщее избирательное право, одинаковое для мужчин и для женщин и наступавшее с 20 лет [7, с. 256].

Особенно хотелось бы отметить то, что под влиянием стран-победительниц в Конституции Японии 1947 года была закреплена норма, провозглашающая отказ Японии от собственной армии и права на ведение войны (так называемая «статья 9») [5]. Несмотря на ожесточенные споры между сторонниками и противниками этой нормы, которые, следует отметить, не утихают даже в настоящее время (и даже наоборот, приобретают как никогда острый характер [11]), уже само закрепление подобной нормы стало уникальным в мировой истории: ни одна страна ни в прошлом, ни в настоящем не закрепляла подобных деклараций на уровне конституционных норм.

Существенные изменения претерпел и институт власти монарха. В период политики японского милитаризма монарх без преувеличения являлся первым лицом в государстве. Однако, в 1946 году в своем новогоднем обращении к народу император пошел на беспрецедентный шаг – публично отрекся от своего «божественного происхождения» [8, с. 679], а, как мы помним, к числу ключевых черт монархической формы правления относится как раз признание божественного происхождения власти.

В соответствии со ст. 1 Конституции Японии 1947 г., (которая была составлена по образу и подобию американской конституции), император был провозглашен «символом государства и единства народа» [5]. В этой связи отмечали, что «такая формула монархии не встречается ни в одной из современных конституций, что давало возможность некоторым японским

государствам говорить о том, что в Японии была фактически установлена не монархия, а республика» [2, с. 438]. В.В. Кучма, один из крупнейших специалистов в истории зарубежного государства и права, в своем учебном курсе характеризовал Японию как парламентскую монархию, опираясь на «наличие наследственной императорской власти, с одной стороны, и особого механизма взаимодействия Парламента с Кабинетом министров, с другой» [6, с. 564].

Император Японии имел право на назначение премьер-министра (второго, в сущности, утверждал формально, т.е. не принимал активного участия в выборе его кандидатуры), верховных судей; оглашение законов; созыв и роспуск парламента; утверждение высших государственных назначений на посты. Таким образом, полномочия императора существенным образом ограничивались законом, парламентом и кабинетом министров.

Таким образом, место японского императора в управлении страной стало аналогичным месту английского монарха, который, согласно известной поговорке, «царствует, но не правит».

В заключение, можно прийти к выводу о том, что по окончании Второй мировой войны Япония была вынуждена развиваться по либерально-демократическому пути, диктуемому преимущественно США. Историческая ретроспектива позволяет резюмировать тот факт, что условия превращения Японии в одну из самых мощных держав мира, сохраняющую свои высокие позиции вплоть до настоящего времени, были крайне тяжелыми и являлись типичными для большинства стран послевоенного периода времени. Однако, несмотря на эти обстоятельства, Япония, страна, практически не имевшая и не имеющая собственных внутренних ресурсов, смогла достичь невообразимых высот в экономическом росте.

Список литературы / References

1. *Батыр К.И.* История государства и права зарубежных стран. Учебник. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Pravo/batur/28.php/ (дата обращения: 10.06.2019).
2. История государства и права зарубежных стран: Учебник для вузов: В 2 ч. Ч. 2 / Под общ. ред. д.ю.н., проф. О.А. Жидкова и д.ю.н., проф. Н.А. Крашенинниковой. 2-е изд., стер. М.: Издательство НОРМА, 2003. 720 с.
3. История Японии. Т. II. 1868 – 1998. М. Институт востоковедения РАН. 703 с.
4. *Карацуква А.А.* Послевоенная Япония: проблемы государственно-правового развития. // Сборник конференции «Студенческая наука – агропромышленному комплексу», 11 – 12 апреля 2018. С. 264–266.
5. Конституция Японии 1947 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://worldconstitutions.ru/?p=37/> (дата обращения: 08.06.2019).
6. *Кучма В.В.* История государства и права зарубежных стран: учебное пособие. Волгоград: Изд-во Волгу, 2007. 608 с.
7. *Омельченко О.А.* Всеобщая история государства и права: Учебник в 2 т. Издание третье, исправленное. Т. 2 М.: ТОН – Остожье, 2000. 496 с.
8. *Прудников М.Н.* История государства и права зарубежных стран: учебник для бакалавров / М.Н. Прудников. 6-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2013. 811 с. Серия: Бакалавр. Базовый курс.
9. *Саидов А.Х.* Сравнительное правоведение: Учебное пособие / Отв. ред.: В.А. Туманов. Т.: «Адолат», 1999. 480 с.
10. *Эрендженев Д.А., Песковацкова А.В.* Влияние Второй мировой войны на государственно-правовое развитие Японии. // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. LX междунар. науч.-практ. конф. № 4(55). Новосибирск: СибАК, 2016. С. 49-53. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sibac.info/conf/law/lx/51479/> (дата обращения: 08.06.2019).
11. Япония решила нарушить конституцию и возродить авианосцы? // Сайт информационного агентства «Красная весна». От 01.02.2019 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rossaprimavera.ru/news/ff938889/> (дата обращения: 10.06.2019).

РАЗВИТИЕ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ В ЛЕСНОМ КОМПЛЕКСЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Утевская М.В. Email: Utevskaaya666@scientifictext.ru

*Утевская Марина Валерьевна – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра корпоративных финансов и оценки бизнеса,
Санкт-Петербургский государственный экономический университет, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: в статье проанализированы возможности применения мер государственной поддержки на федеральном и региональном уровнях для предприятий в лесопромышленном комплексе, с возможной экстраполяцией результатов на другие сферы промышленности. Проанализировав реальные возможности получения государственной поддержки, был выявлен ряд недостатков, не позволяющих использовать отдельные меры в лесном комплексе. В связи с этим был предложен ряд изменений для целей увеличения потенциала лесного комплекса.

Ключевые слова: меры государственной поддержки, финансирование, лесной комплекс, промышленный кластер, региональная экономика, проектное финансирование.

DEVELOPMENT OF STATE SUPPORT MEASURES FOR PROJECTS' IMPLEMENTATION IN THE FORESTRY COMPLEX OF THE RUSSIAN FEDERATION

Utevskaaya M.V.

*Utevskaaya Marina Valerievna – PhD in Economics, Associate Professor,
CORPORATE FINANCE AND BUSINESS VALUATION DEPARTMENT,
SAINT-PETERSBURG STATE UNIVERSITY OF ECONOMICS, SAINT-PETERSBURG*

Abstract: the article analyzes the possibility of applying state support measures at the federal and regional levels for enterprises in the timber industry complex, with possible extrapolation of the results to other areas of industry. After analyzing the real possibilities of obtaining state support, a number of shortcomings were identified that did not allow the use of some measures in timber industry. In this regard, a number of changes were proposed to increase the potential of the forest complex.

Keywords: government support measures, financing, forestry, industrial cluster, regional economy, project financing.

УДК 336.648.8

Основной целью промышленной политики России на сегодняшний день является повышение национальной конкурентоспособности, увеличение эффективности деятельности отечественных компаний и расширение их доли на внутреннем и мировых рынках. Решение этой задачи во многом зависит от рационального использования ресурсных возможностей, наличия доступа к источникам долгосрочного финансирования, а также государственной поддержки экономики [1]. Особенно эти вопросы актуальны для лесного комплекса, однако как указано в Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, в настоящее время вклад лесного комплекса в экономику России существенно ниже оцениваемого потенциала и аналогичного показателя других стран, схожим с Россией по объемам запасов и заготовки древесины. Такая ситуация стала следствием ориентации отечественных производителей преимущественно на низкомаржинальные сегменты - круглый лес, пиломатериалы и фанера, а также недоиспользование экспортного потенциала [2]. С чем это связано? Прежде всего, с большим объемом необходимых инвестиционных затрат, которые необходимо произвести, чтобы построить и запустить новое производство по глубокой переработке древесины в лесном секторе. На сегодняшний день для строительства целлюлозно-бумажного комбината объем капитальных вложений составляет ориентировочно 1-1,2 миллиарда евро, для строительства плитного производства – ориентировочно 300-500 миллионов евро в зависимости от вида выпускаемых плит (ОСП, МДФ, ДСП, ламинированные/неламинированные и т.д.).

При существующем уровне процентных ставок по долгосрочному коммерческому кредитованию такие инвестиционные вложения в частном порядке произвести достаточно сложно, особенно, если учитывать, что такой большой объем требуемых кредитных ресурсов обязательно понесет за собой регрессию на другие активы заемщика. В данном случае интересным способом финансирования для проектов в лесном секторе может оказаться – проектное финансирование (при условии отсутствия регресса), однако и у него на текущий момент есть определённые недостатки:

- высокая стоимость кредитных ресурсов;
- отсутствие специальных компетенций в регионах по подготовке адекватных моделей;
- отсутствие отраслевых консультантов (готовых верифицировать данные по лесному комплексу).

В связи с описанными проблемами автор статьи предлагает проанализировать возможности государственной поддержки лесного сектора на федеральном и региональном уровнях с целью поиска возможностей для развития и реализации новых инвестиционных проектов, а также поддержки существующих инвестиционных проектов в лесном секторе.

На текущий момент деревообрабатывающие предприятия могут рассчитывать на формы поддержки в рамках различных федеральных и региональных программ.

В рамках региональных программ, предприятия могут получать налоговые льготы и субсидии, предоставляемые через Министерства экономического развития и промышленности регионов:

1) льготы по налогу на прибыль в результате включения инвестиционного проекта предприятия в реестр РИП (Региональный инвестиционный проект):

а. Проект может быть включен в РИП при соответствии требованиям, установленным ст. 25.8 НК РФ:

- объем капитальных вложений в соответствии с инвестиционной декларацией не менее 500 млн руб. в течение 5 лет;
- инвестиционный проект не может быть направлен на добычу и (или) переработку нефти, добычу природного газа и(или) газового конденсата, оказание услуг по транспортировке нефти и(или) нефтепродуктов, газа и (или) газового конденсата, на производство подакцизных товаров (за исключением легковых автомобилей и мотоциклов), на осуществление деятельности, по которой применяется налоговая ставка по налогу на прибыль организаций в размере 0%;
- региональный проект реализуется единственным участником.

Организация, реализующая проект, должна соответствовать требованиям, установленным ст. 25.9 НК РФ:

- не являться резидентом особой экономической зоны любого типа или территории опережающего социально-экономического развития;
- не иметь в своем составе обособленных подразделений, расположенных за пределами региона, в котором (которых) реализуется региональный инвестиционный проект
- не применять специальных налоговых режимов, предусмотренных частью второй НК РФ
- не являться участником (правопреемником участника) иного реализуемого регионального инвестиционного проекта
- не являться участником консолидированной группы налогоплательщиков
- не являться некоммерческой организацией, банком, страховой организацией (страховщиком), негосударственным пенсионным фондом, профессиональным участником рынка ценных бумаг, клиринговой организацией

б. При попадании в реестр РИП предприятие имеет возможность получить снижение ставки налога на прибыль в 2 раза в первые 5 налоговых периодов:

- в федеральный бюджет с 3% до 0% (п.1.5 ст. 284 НК РФ, подп. 2 п. 2 ст. 284.3 НК РФ);
- в региональный бюджет с 17% до 10% (п. 1.5 ст. 284, подп. 1 п. 2 ст. 284.3 НК РФ);
- последующие 5 налоговых периодов - 0% в Федеральный бюджет, в Региональный бюджет в объеме, зафиксированном в региональном законодательстве.

с. Сумма льготы по налогу на прибыль не может превышать объем произведенных капвложений:

і. при этом будут учитываться капвложения или за 5 лет (при инвестициях не менее 500 млн руб.) со дня включения в реестр; или за период с 2016 г. по 2021 г. - при инвестициях не менее 500 млн руб.

2) льготы по региональным налогам в соответствии с законодательством региона при заключении инвестиционного соглашения с Правительством региона. Например в Республике Карелия, где лесной комплекс имеет достаточно высокий уровень развития, при заключении инвестиционного соглашения с Правительством Республики Карелия:

а. предприятие имеет возможность получить снижение ставки налога на прибыль в региональный бюджет с 17% до 13,5%, снижение ставки налога на имущество с 2,2% до 0%;

б. льготы предоставляются при условии, что их выручка от реализации товаров (работ, услуг) собственного производства в рамках реализации приоритетного инвестиционного проекта составляет не менее 75 процентов общей суммы выручки от реализации товаров (работ, услуг).

3) Предоставление субсидий из бюджета региона на частичное возмещение затрат по уплате процентов по кредитам, полученным для финансирования инвестиционных проектов (на конкурсной основе)

4) Предоставление субсидии из бюджета региона на частичное возмещение затрат по выполнению кадастровых работ (на конкурсной основе)

5) Предоставление льготных условий пользования землей и иным недвижимым имуществом (на конкурсной основе)

Получение поддержки лесопромышленными предприятиями на федеральном уровне возможно через программы Министерства промышленности и торговли РФ:

1) Программы Фонда Развития промышленности, который предлагает льготные условия софинансирования проектов, направленных на разработку новой высокотехнологичной продукции, техническое перевооружение и создание конкурентоспособных производств на базе наилучших доступных технологий

а) Программа «Проекты развития»:

а. льготные условия софинансирования проектов с общим бюджетом от 100 млн руб. Сумма займа ФРП 50-500 млн. руб. под 3-5% годовых при условии софинансирования со стороны заявителя, частных инвесторов или банков не менее 50% бюджета проекта.

б) Программа «Лизинг»:

а. Сумма займа ФРП 5-500 млн. руб. под 1% на срок не более 5 лет при минимальном общем бюджете проекта – 20 млн. руб.

б. Займ предоставляется для финансирования от 10% до 90% первоначального взноса (аванса) лизингополучателя, составляющего от 10% до 50% от стоимости приобретаемого в рамках договора промышленного оборудования

2) **Специальные инвестиционные контракты (СПИК)** введены федеральным законом «О промышленной политике в РФ» 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации». Фонд развития промышленности выступает оператором по заключению СПИК.

а. Заключение СПИК возможно при создании нового или модернизации существующего предприятия для внедрения наилучших доступных технологий и/или освоение производства промышленной продукции, не имеющей аналогов, произведенных в России

б. Минимальный объем инвестиций - 750 млн руб. (без НДС)

с. При заключении СПИК предприятие получает следующие налоговые льготы:

i. снижение федеральной ставки по налогу на прибыль с 3% до 0% (в региональном законодательстве РК льготы по СПИК пока не установлены)

ii. ускоренная амортизация для основных средств (для производителей оборудования, с коэффициентом не выше 2, в отношении основных средств, произведенных в рамках СПИК и включенных в 1-7 амортизационные группы.)

iii. упрощенный доступ к госзаказу (участие в госзакупках на внеконкурсной основе)

iv. ускоренная и упрощенная процедура получения статуса российского производителя (по постановлению Правительства РФ от 17.07.2015 № 719)

v. предоставление в аренду земельного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, без проведения торгов (в целях реализации проекта в рамках СПИК)

3) *Постановление Правительства РФ от 03.01.2014 г. №3 (в ред. Постановления Правительства РФ от 06.04.2018 №418)*, устанавливающее правила предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)», а также в межгосударственных организациях, созданных в соответствии с международными договорами, в которых участвует РФ, на реализацию комплексных инвестиционных проектов

по приоритетным направлениям гражданской промышленности и (или) выплату купонного дохода по облигациям, выпущенным в 2014-2019 годах в рамках реализации комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности.

а. под инвестиционными проектами понимаются комплексные инвестиционные проекты, осуществляемые по приоритетным направлениям гражданской промышленности и отвечающие следующим критериям:

i. целью инвестиционного проекта является создание предприятия как имущественного комплекса или расширение производственных мощностей действующего предприятия, предназначенного для осуществления предпринимательской деятельности по одному из приоритетных направлений гражданской промышленности, относящейся в соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности к обрабатывающему производству или организации сбора и утилизации отходов, деятельности по ликвидации загрязнений;

ii. реализация инвестиционного проекта способствует решению задач и достижению целевых показателей и индикаторов Программы, включая:

iii. индекс роста объемов производства, индекс роста производительности труда, индекс роста инвестиций в основной капитал (в сопоставимых ценах) при предоставлении субсидии;

iv. показатель международной конкурентоспособности для инвестиционных проектов, реализуемых в рамках приоритетного проекта «Международная кооперация и экспорт»

б. общая стоимость инвестиционного проекта составляют:

i. при предоставлении субсидий по кредитам, полученным в 2014 - 2016 годах, - от 150 млн рублей до 5 млрд рублей;

ii. при предоставлении субсидий по кредитам, полученным в 2017 - 2019 годах, и субсидий по облигациям - от 150 млн рублей до 7,5 млрд рублей (для инвестиционных проектов, в отношении которых заключен специальный инвестиционный контракт с участием Российской Федерации, - до 10 млрд рублей);

с. Субсидии по кредитам, полученным в 2017 - 2019 годах в валюте Российской Федерации, предоставляются в размере 0,7 базового индикатора, рассчитанного в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 20 июля 2016 г. № 702 «О применении базовых индикаторов при расчете параметров субсидирования процентной ставки за счет средств федерального бюджета по кредитам, облигационным займам и (или) договорам лизинга в зависимости от сроков кредитования, а также определении предельного уровня конечной ставки кредитования, при превышении которого субсидирование процентной ставки не осуществляется» (далее соответственно - базовый индикатор, постановление № 702), в случае, если процентная ставка по кредиту, полученному в 2017 - 2019 годах в валюте Российской Федерации, больше или равна базовому индикатору. В случае если процентная ставка по кредиту, полученному в 2017 - 2019 годах в валюте Российской Федерации, меньше базового индикатора, рассчитанного на день последней уплаты процентов по кредиту, возмещение осуществляется из расчета 70 процентов размера затрат организации на уплату процентов по кредиту.

4) *Поддержка промышленных кластеров*

а) Постановление Правительства РФ от 31.07.2015 № 779 «О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров» определяет требования к промышленным кластерам для включения в Реестр промышленных кластеров и технопарков РФ Министерства промышленности и торговли для последующего получения поддержки.

б) Постановление Правительства РФ от 28.01.2016 № 41 устанавливает Правила предоставления из федерального бюджета субсидий участникам промышленных кластеров на возмещение части затрат при реализации совместных проектов по производству промышленной продукции кластера в целях импортозамещения:

а. ежегодно Министерством промышленности и торговли РФ назначается дата конкурсного отбора совместных проектов участников кластера для включения в реестр на получение субсидий (**совместный проект** – комплекс процессных и (или) технологических мероприятий по созданию и развитию производственной кооперации между участниками промышленного кластера);

б. субсидии из федерального бюджета являются источником финансового возмещения части затрат инициаторов совместного проекта при реализации процессных и технологических мероприятий, определенных Правилами, а также затрат на оплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и государственной корпорации «Банк

развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» в размере не более установленной ключевой ставки на дату уплаты + 1,5%;

с. субсидии выделяются напрямую предприятию-инициатору совместного проекта на основании соглашения с Министерства промышленности и торговли РФ, которое заключается на весь срок реализации проекта (до 5 лет);

d. субсидия перечисляется 2 раза в год на основании документов, подтверждающих понесенные затраты.

5) *Приоритетный инвестиционный проект в области освоения лесов*

a. Постановление Правительства РФ от 23.02.2018 № 190 определяет порядок подготовки и утверждения перечня приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесов

b. К инвестиционным проектам относятся инвестиционные проекты по:

i. модернизации объектов лесоперерабатывающей инфраструктуры, включая переработку древесных отходов, в том числе в биоэнергетических целях, с минимальным объемом капитальных вложений не менее 500 млн. рублей;

ii. созданию объектов лесной инфраструктуры и лесоперерабатывающей инфраструктуры, включая переработку древесных отходов, в том числе в биоэнергетических целях (при этом объем капитальных вложений, направленных на создание объектов лесной инфраструктуры, не должен превышать 20 процентов общего объема капитальных вложений), с минимальным объемом капитальных вложений не менее 750 млн рублей.

с. Основанием для включения инвестиционного проекта в перечень инвестиционных проектов является решение Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, принятое на основании решения заинтересованного органа об утверждении заявки инвестора на реализацию инвестиционного проекта

d. Присвоение проекту статуса приоритетного дает инвестору право на получение лесосечного фонда без аукциона, кроме того, на период окупаемости ему устанавливается льготная арендная плата за лесные участки с понижающим коэффициентом 0,5.

Программы поддержки экспорта, предоставляемые через Российский экспортный центр (РЭЦ)

1) Компенсация части затрат на транспортировку продукции (Постановление Правительства РФ от 26.04.2017 № 496)

a. Специальная программа поддержки экспорта высокотехнологичной продукции - компенсация понесенных транспортных затрат до 80%;

b. Пакет документов подается в РЭЦ. В случае положительного решения заявление направляется в Министерство промышленности и торговли РФ для принятия итогового решения о заключении соглашения о выдаче субсидии.

2) Компенсация затрат на сертификацию российской продукции (Постановление правительства РФ от 17.12.2016 № 1388)

a. Компенсация фактических затрат в 2017 — 2018 годах на сертификацию продукции для продвижения на внешние рынки - 90%;

b. Компенсация фактических затрат в 2017 — 2018 годах на оценку соответствия систем менеджмента организаций требованиям международных стандартов - 90%;

с. Пакет документов подается в РЭЦ. В случае положительного решения заявление направляется в Министерство промышленности и торговли РФ для принятия итогового решения о заключении соглашения о выдаче субсидии.

Проведенный анализ показал, что, прежде всего, на текущий момент на федеральном и региональном уровнях существует и продолжает вводиться достаточно большое количество мер поддержки лесного сектора, а также часть мер государственной поддержки направлена на снижение долговой нагрузки предприятий. Однако часть мер поддержки требует внесения изменений в связи с невозможностью применения в лесном комплексе из-за присущих ему особенностей.

При анализе существующего законодательства с государственной поддержкой выявлено отсутствие как на федеральном уровне, так и на региональном уровне поддержки для развития деревянного домостроения. В связи с чем предлагается для стимулирования спроса на рынке деревянного домостроения ввести:

- квоты для использования материалов деревянного домостроения в региональных программах по строительству жилья;

- специальные программы, предусматривающие снижение кредитной ставки для покупателей деревянных домов за счет государственного субсидирования

- специальные программы, предусматривающие льготы в ипотечном кредитовании при покупке квартир в деревянных домах.

При более детальном анализе поддержки промышленных кластеров необходимо отметить, что существующее Постановление Правительства РФ от 28.02.2016 № 41 устанавливает специальные условия и порядок получения финансирования из федерального бюджета участниками промышленного кластера при производстве промышленной продукции только в целях импортозамещения. Однако продукция из древесины всегда являлась одной из важнейших статей экспорта Российской Федерации, поэтому необходимо стимулирование предприятий, ориентированных на глубокую переработку древесины, для увеличения объемов поставок своей продукции на экспорт, для продвижения продукции на новых рынках, а также для вывода новых видов конкурентоспособной продукции с высокой добавленной стоимостью на новые рынки. Данные меры обязательно должны присутствовать при подготовке законодательной базы при использовании кластерного подхода. Соответственно, необходимо принять отдельное постановление, устанавливающее специальные условия и порядок получения финансирования из федерального бюджета участниками промышленного кластера при производстве промышленной продукции на экспорт [10].

Список литературы / References

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации, утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662-р.
2. Стратегия развития лесного комплекса Российской Федерации до 2030 года, утвержденная распоряжением Правительства Российской Федерации от 20 сентября 2018 г. № 1989-р.
3. Методические рекомендации по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации.
4. Налоговый кодекс РФ.
5. Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».
6. Постановление Правительства РФ от 31.07.2015 № 779 «О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров».
7. Постановление Правительства РФ от 26.09.2016 № 963 «О внесении изменений в Постановление Правительства РФ от 31.07.2015».
8. Постановление Правительства РФ от 28.02.2016 № 41 «Об утверждении правил предоставления из федерального бюджета субсидий участникам промышленных кластеров на возмещение части затрат при реализации совместных проектов по производству промышленной продукции кластера в целях импортозамещения».
9. Постановление Правительства РФ от 03.01.2014 г. № 3 «Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям на компенсацию части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях в 2014-2016 годах на реализацию новых комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности».
10. *Лучков В.В., Утевская М.В.* «Промышленный кластер как инструмент регионального территориального планирования в лесном комплексе» // *Экономика и управление*, 2017. № 11 (145). С. 75-81.

**ВЫЯВЛЕНИЕ ПРОБЛЕМ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ
ПРЕДПРИЯТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНЦЕРНА
«ТУРКМЕНГАЗ» НА ОСНОВЕ МЕТОДА ОПРОСА**
Невская М.А.¹, Суюнова Л.² Email: Nevskaya666@scientifictext.ru

¹Невская Марина Анатольевна - кандидат экономических наук, доцент;

²Суюнова Лейла – магистрант,
кафедра организации и управления
Санкт-Петербургский горный университет,
г. Санкт-Петербург

***Аннотация:** эффективность системы управления предприятием во многом определяется качеством менеджмента, что делает актуальными вопросы исследования системы управления предприятием. Статья посвящена вопросам исследования системы управления крупной компанией. Предложена методика предварительного исследования системы управления, основанная на методе опроса руководителей одного из предприятий концерна «Туркменгаз». Выявлены основные проблемы в системе управления, связанные с квалификацией управленческого персонала, качеством руководства и применяемыми технологиями управления.*

***Ключевые слова:** система управления, качество менеджмента, проблема управления, метод опроса, анкетирование.*

**IDENTIFICATION OF PROBLEMS IN THE MANAGEMENT SYSTEM
OF THE ENTERPRISE OF THE STATE CONCERN «TURKMENGAZ»
BY A QUESTIONABLE METHOD**
Nevskaya M.A.¹, Suyunova L.²

¹Nevskaya Marina Anatolyevna - Candidate of economic Sciences, Associate Professor;

²Suyunova Leyla - Master's Student,
DEPARTMENT OF ORGANIZATION AND MANAGEMENT,
ST. PETERSBURG MINING UNIVERSITY,
ST. PETERSBURG

***Abstract:** the effectiveness of the enterprise management system is largely determined by the quality of management, which makes it relevant to study the enterprise management system. The article is devoted to the study of the management system of a large company. A method of preliminary study of the management system based on a survey of managers of one of the enterprises of the Turkmengaz concern was proposed. The main problems in the management system associated with the qualifications of management personnel, the quality of management and the applied management technologies are identified.*

***Keywords:** management system, quality of management, management problem, questionable method, questioning.*

УДК 338.242

DOI: 10.24411/2312-8089-2019-11201

Государственный концерн «Туркменгаз», основанный в 1997 году, является крупнейшим производственно-хозяйственным комплексом Туркменистана. Основным видом деятельности концерна является разработка, добыча природного газа и газового конденсата, его подготовка и переработка, а также транспортировка природного газа к потребителям внутри страны и на экспорт.

Генеральная цель концерна строится в соответствии с государственной экономической политикой Туркменистана, ориентированной, как на внедрение передовых европейских технологий, так и на формирование менеджмента, основанного на национальных кадрах, что создает определенную проблему в области соответствия качества системы управления (менеджмента) инновационным стремлениям компании. Поэтому исследование системы управления, в рамках которой осуществляется весь управленческий процесс компании, является актуальным.

Данная работа направлена на выявление проблемных областей для определения направлений повышения качества системы управления в одном из дивизионов «Туркменгаз» - предприятия Гунбатаргазакдырши.

К понятию системы управления организацией предлагаются различные определения. Под системой управления может пониматься процесс установления, регулирования и развития самоорганизованного поведения отдельных индивидов и их групп, образующих организацию как единое целое [1].

В Толковом словаре «Управление проектами в газовой промышленности» система управления определяется как система, в которой реализуются функции управления, и которая включает: специалистов, объединенных в органы управления, используемый комплекс методов управления, связи между органами управления, объектом управления и внешней средой [2]. По определению Машкина В., система управления – это люди, согласующие усилия других людей для достижения общего результата [3].

В настоящее время нет и однозначных определений качества управления. Винокуров В.А. определяет качество управления, как состояние потенциала управления и меру его использования, отраженная в результатах деятельности предприятия и его составляющих [4]. В определении Кислинской М.В., качество менеджмента представляет собой степень соответствия системы управления, внешним и внутренним условиям для достижения целей предприятий путем удовлетворения потребностей потребителей [5, стр. 207].

В любом случае качество менеджмента определяется высоким уровнем квалификации высшего и среднего управленческого звена, соответствием функционирования системы управления персоналом целям и задачам организации Вашко Т.А. [6].

Для сбора первичной информации и выявления основных проблем в системе управления предприятия применялся метод опроса в форме анкетирования управленческого персонала. В качестве респондентов выступали руководители предприятия, структурных подразделений и их заместители.

Выбор данного метода определялся тем, что руководители являются наиболее осведомленными о внутренних проблемах предприятия, а также невозможностью получения необходимой информацией другим способом [7].

Содержание анкеты включало 2 блока: информация о респонденте (образование, занимаемая должность, стаж работы в занимаемой должности на предприятии) и группы закрытых вопросов с веером ответов, отражающих основные аспекты управления предприятием. Варианты ответов были составлены таким образом, чтобы охватить все элементы, характеризующие систему управления предприятием (табл.1). Опрос проводился на расширенном совещании руководящего состава предприятия.

Таблица 1. Содержание анкеты для опроса руководителей предприятия

Вопросы	Варианты ответов
Что, по Вашему мнению, влияет на эффективность управления на Вашем предприятии?	Оптимальность организационной структуры управления
	Организация работ и строгий контроль со стороны руководителя
	Технологии управления
	Способы и формы передачи информации
	Квалификация персонала
Что, по Вашему мнению, затрудняет выполнение Вами управленческих функций?	Затрудняюсь ответить
	Слабый контроль со стороны руководства
	Отсутствие четкости в постановке задач со стороны руководителя (руководства)
	Отсутствие эффективных технологий управления
	Недостаток опыта, навыков
	Квалификация подчиненных
	Частые конфликтные ситуации в коллективе
Слабая коммуникация с другими функциональными подразделениями	
В какой области управления, по-Вашему мнению, следует сконцентрировать усилия, для того, чтобы сделать систему управления Вашим предприятием более эффективной?	Затрудняюсь ответить
	Совершенствование организационной структуры
	Совершенствование планирования деятельности и постановки задач
	Улучшение контроля результатов со стороны руководителя
	Внедрение новых технологий и методов
	Улучшение коммуникаций
	Повышение квалификации
	Снижения конфликтов
Затрудняюсь ответить	

Предварительный анализ респондентов (35 человек) показал, что в структуре управленческого персонала преобладают специалисты с высшим техническим (48%) и средне – техническим (43%) образованием. Доля руководителей с высшим экономическим образованием составляет всего 3%; шесть процентов респондентов имеют непрофильное образование.

Из всех респондентов 34% занимают свою должность в среднем 5-10 лет; 6% работают в должности свыше 25 лет; 20% работают от 10 до 15 лет; 20% от 15 до 25 лет; и 20% до 5 лет. При этом 36% руководителей имеют общий стаж работы на предприятии от 15 до 25 лет; 28% - 10-15 лет; 19% работают 5-10 лет; и 17% работают свыше 25 лет.

Полученные данные свидетельствуют о том, что большая часть руководителей предприятия – это опытные работники, инженеры, «выросшие» до руководителей на самом предприятии. Профессиональных менеджеров среди опрошенных нет.

Результаты обработки анкет были представлены следующим образом: каждый вопрос был представлен в виде группы факторов (проблемы), ответ – в виде фактора, а доля выбранных ответов характеризовала значимость фактора (проблемы). При этом исключались отсутствующие ответы и «затрудняюсь ответить». Результаты опроса позволили выделить основные факторы, которые, по-мнению менеджеров, влияют на качество системы управления на предприятии. Результаты опроса с распределением представлены в табл. 2.

Таблица 2. Значимость факторов, влияющих на качество системы управления, установленная при анкетировании

Группы факторов (проблем)	Факторы	Значимость фактора (проблемы), %
Факторы, влияющие на эффективность управления	Оптимальность организационной структуры управления	12
	Организация работ и строгий контроль со стороны руководителя	19
	Технологии управления	13
	Способы и формы передачи информации	15
	Квалификация персонала	34
Факторы, мешающие выполнению основных функций	Отсутствие четкости в постановке задач со стороны руководителя (руководства)	19
	Отсутствие эффективных технологий и методов управления	24
	Недостаточность управленческих навыков	33
Проблемы, на которых следует сконцентрировать усилия менеджменту предприятия	Совершенствование организационной структуры	17
	Совершенствование планирования деятельности и постановки задач	11
	Улучшение контроля результатов со стороны руководства	8
	Внедрение новых технологий и методов управления	14
	Повышение квалификации	38

Следует отметить, что практически никто из респондентов не выделил в качестве проблемы конфликты, что может, в частности, объясняться национальной культурой общения и поведения. Никто из анкетироваемых не указал на отсутствие навыков и опыта руководства.

Таким образом, основными проблемными областями системы управления предприятия, сформированными на основе опроса, являются:

1. Квалификация персонала.

2. Качество руководства.

3. Технологии и методы управления (в данном случае под технологией управления понималось наличие и возможность использования в управлении современных информационных систем и программных продуктов; привлечение аналитиков и консультантов, современных средств управления).

Выявленные проблемы позволили определить основные направления совершенствования системы управления рассматриваемым предприятием: повышение квалификации руководителей в части приобретения экономических и управленческих компетенций, внедрение новых технологий и методов управления, в свою очередь, также требующих определенных профессиональных знаний.

Список литературы / References

1. Магданов П.В. Система управления организацией: понятие и определение // Вестник ОГУ [Электронный ресурс], 2012. № 8 (144). С. 56-62. Режим доступа: http://vestnik.osu.ru/2012_8/9.pdf/ (дата обращения: 18.06.2019).
2. Иванова Л.П., Калмыков Б.Ф. и др. Управление проектами в газовой промышленности Толковый словарь М. [Электронный ресурс], 1996. Режим доступа: http://www.pmuniversity.ru/upload/iblock/ad7/tolkovyy_slovar.pdf/ (дата обращения: 07.06.2019).
3. Машкин В. Проблема оценки качества менеджмента. Все о качестве. Отечественные разработки. [Электронный ресурс], 2004. № 4. Режим доступа: http://www.pozmetod.ru/postech/Problem_of_estimate_QM.html/ (дата обращения: 05.06.2019).
4. Винокурова В.А. Качество менеджмента – основа современной управленческой парадигмы // Менеджмент в России и за рубежом, 2006. № 6. с. 9-19.
5. Кислинская М.В. Анализ систем управления современными организациями как инструмент их совершенствования: предмет и формы проведения // Экономика и управление. 1 (62). С. 206-2011. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ecsosman.hse.ru/data/2011/08/01/1267427574/41.pdf/> (дата обращения: 05.06.2019).
6. Вашко Т.А. Обеспечение качества управления: от теории к практике. Красноярск, Сиб. федер. ун-т, 2013, 114 с.
7. Пономарев А.Б. Методология научных исследований: учеб. пособие / А.Б. Пономарев, Э.А. Пиккулева. Пермь: Изд-во Перм. нац. исслед. политехн. ун-та, 2014. 186 с.

ОСОБЕННОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ГОРНОЙ КОМПАНИИ (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ»)

Невская М.А.¹, Есипович А.С.² Email: Nevskaya666@scientifictext.ru

¹Невская Марина Анатольевна - кандидат экономических наук, доцент;

²Есипович Алена Сергеевна - магистрант,
кафедра организации и управления,
Санкт-Петербургский горный университет,
г. Санкт-Петербург

Аннотация: статья посвящена вопросам, связанным с особенностями стратегического управления персоналом горной компании. Стратегическое управление персоналом рассматривается в рамках концепции управления человеческими ресурсами, определяющей персонал в качестве уникального стратегического актива компании. Выявлены особенности крупных компаний реального сектора, влияющие на формат стратегического управления персоналом. На примере ПАО «Газпром нефть» рассмотрены некоторые проблемы и направления стратегического управления персоналом.

Ключевые слова: персонал, человеческие ресурсы, стратегическое управление персоналом, горная компания.

FEATURES OF STRATEGIC MANAGEMENT OF PERSONNEL OF THE MINING COMPANY (ON THE EXAMPLE OF "GAZPROM NEFT")

Nevskaya M.A.¹, Esipovich A.S.²

¹Nevskaya Marina Anatolievna - PhD in Economics, Associate Professor;

²Esipovich Alena Sergeevna - undergraduate,
DEPARTMENT OF ORGANIZATION AND MANAGEMENT,
ST. PETERSBURG MINING UNIVERSITY,
SAINT-PETERSBURG

Abstract: *the article is devoted to the issues related to the peculiarities of strategic management of personnel of the mining company. Strategic personnel management is considered within the framework of the concept of human resources management, which defines personnel as a unique strategic asset of the company. The features of large companies of the real sector influencing the format of strategic personnel management are revealed. On the example of "Gazprom Neft" considered some of the problems and trends of strategic personnel management.*

Keywords: *personnel, human resources, strategic personnel management, mining company.*

УДК 338.242

В основе современного управления персоналом (УП) лежит представление о человеческих ресурсах, как одном из важнейших ресурсов, позволяющем реализовывать конкурентные преимущества и достигать поставленных компанией целей.

Концепция управления человеческими ресурсами (УЧР) - это взгляд на управление организацией и отношения персонала с компанией, получивший развитие в середине прошлого века в работах Дж. Стори, Б. Беккера Дж. Барнея С. Вуда, А. Армстронга и др. ученых.

В практической деятельности, как правило, управление персоналом и человеческими ресурсами отождествляются; по ключевым функциям менеджмента, методам управления эти подходы идентичны. Однако, у этих подходов имеются и концептуальные отличия, связанные с такими понятиями и категориями, как роль менеджмента (в УЧР специалисты в сфере управления компанией выступают как деловые партнеры, а не администраторы, как в УП), объект и субъект управления (УЧР ориентировано, в основном на менеджмент, в УП менеджмент выступает субъектом управления), УЧР рассматривает работников как основной актив, а не источник затрат, как в управлении персоналом.

Эти различия вытекают из идеи в отождествлении работников с целями и ценностями компании, отношения к персоналу как стратегическому и уникальному ресурсу, позволяющему добиваться устойчивого конкурентного преимущества [1-3].

Управлением человеческими ресурсами представляет собой стратегический и логически последовательный подход к управлению наиболее важным и значимым активом компании: работниками и служащими, которые вместе и индивидуально делают вклад в решение основных задач компании.

Стратегическое УЧР основано на принятии решений, по поводу намерений и замыслов предприятия, касающихся стратегии, политики и практики трудовых отношений, поиска и контроля отбора сотрудников, обучения, развития, управления показателями деятельности, вознаграждения [4].

Многие компании, при построении стратегий управления персоналом, опираются на концепцию УЧР, применяя уже апробированные принципы, положения, схемы организации процесса управления.

В то же время, крупные компании реального сектора обладают рядом особенностей, определяющими, как специфику подходов к выбору и построению стратегии УП, так и влияющих на систему стратегического управления персоналом. Можно выделить следующие особенности:

Во-первых, сложная организационная структура. Большинство крупных компаний имеют в своей структуре дочерние компании (которые, как правило, также являются крупными) и филиалы, каждый из которых выстраивает собственные стратегии развития, ориентируясь, при этом, на существующую кадровую политику материнской компании.

Во-вторых, крупные компании, в большей степени подвержены влиянию различных факторов (внешнеполитических, социальных, технологических). Многие факторы оказывают влияние на определение стратегии организации. Взаимодействие этих факторов носит специфический характер для каждой отрасли и организации и всегда изменяется во времени.

В-третьих, на крупные компании, как правило, возлагается ответственность за состояние социальной, экологической и экономической сфер в регионах присутствия; с их деятельностью связаны планы по развитию регионов. Поэтому создание имиджа и поддержание репутации социально-ориентированного бизнеса для крупных компаний является немаловажным аспектом при разработке стратегии УЧР.

В-четвертых, крупные компании обладают значительными организационными и финансовыми ресурсами, позволяющими охватить значительный спектр «зон социальной ответственности» (профессиональная подготовка и обучение, охрана здоровья, социальная поддержка работников, благотворительность, культурное развитие коллектива, спорт и т.п.) при построении стратегий УЧР.

Выделенные особенности характерны и для крупных компаний топливно-энергетического комплекса. Кроме того, специфика стратегий управления персоналом компаний ТЭК заключается в следующем:

- ведение горных работ в удаленных северных и северо-восточных частях РФ (слаборазвитая инфраструктура и низкая численность населения определяют необходимость привлечения и удержания кадров из других регионов, что требует значительных затрат, включающих затраты на вознаграждение и создание нормальных условий для жизнедеятельности людей);

- зависимость социальной инфраструктуры регионов присутствия от деятельности компаний. (Повышенные требования к социальной ответственности компаний);

- сложность технологий производства, транспортно-логистической инфраструктуры, удаленность территорий нефте- и газодобычи от центров профессиональной подготовки кадров. (Потребность в специализированных профессиональных кадрах, необходимость взаимодействия с профильными вузами и участие в образовательном процессе);

- инновационные технологии добычи, переработки, транспортировки, хранения углеводородного сырья. (Требуется постоянное развитие и расширение профессиональных навыков и повышения квалификации персонала).

В качестве примера рассмотрим основные составляющие стратегического управления персоналом ПАО «Газпром нефть» – крупнейшей (численность персонала превышает 65 тыс. чел.) дочерней компании ПАО «Газпром». Стратегическая кадровая цель ПАО «Газпром нефть» – обеспечение компании в настоящем и будущем квалифицированными и мотивированными сотрудниками для эффективного достижения генеральных целей в соответствии со «Стратегией управления персоналом до 2020 г.» [5].

Ключевые направления Стратегии по работе с персоналом до 2020 г. соответствуют политике Группы «Газпром нефть» [6]:

- системный подбор и ротация персонала;
- управление талантами, развитие компетенций и обучение;
- развитие систем мотивации и формирование культуры вовлеченности;
- рост производительности труда и организационной эффективности;
- повышение эффективности функции по работе с персоналом.

Для реализации поставленных целей в ПАО «Газпром нефть» внедрена функциональная модель управления персоналом, предусматривающая активное участие руководителей ключевых корпоративных и производственных функций в развитии персонала (рис.1). Модель позволяет лучше интегрировать бизнес-цели в задачи кадровой политики и эффективнее их достигать.

Система вознаграждения персонала ПАО «Газпром нефть» направлена на обеспечение конкурентоспособной оплаты труда, удержание и развитие талантливых кадров, поддержку карьерного и профессионального роста сотрудников и включает три компонента:

1. Материальный (базовое вознаграждение, премии, льготы (ДМС, оплата путевок, жилищная программа, негосударственное пенсионное обеспечение и т.д.).

Департамент по работе с персоналом корпоративного центра (блок организационных вопросов)

- разработка стратегии УП;
- разработка ключевых программ и проектов в области УП (программы мотивации и обучения, формирования кадрового резерва) и контроль их реализации;
- стратегическое управление трудовыми отношениями

Управление по работе с персоналом в производственных блоках

- реализация стратегических программ и всех проектов по УП в дочерних обществах, относящихся к блоку;
- обеспечение текущей деятельности в рамках выполнения кадровой и социальной политики

Управление по работе с персоналом в дочерних обществах

- операционная деятельность в сфере УП в дочерних обществах (кадровый учет, администрирование процессов оплаты труда, предоставление компенсаций и социальных льгот, планирование численности и затрат на персонал) в соответствии со стратегией ПАО «Газпром нефть»

Рис. 1. Структура функциональной модели управления персоналом ПАО «Газпром нефть» [6]

2. Профессиональный (система обучения и развития, система профессионального и карьерного развития, программы нематериальной мотивации).

3. Социальный компонент – программы социальной поддержки сотрудников и их семей [6].

Для обучения и развития своего персонала ПАО «Газпром нефть» использует современные методики обучения и технологии, которые, в первую очередь, ориентированы на достижение стратегических целей компании. Создан Корпоративный университет «Газпром нефть», построенный на модели платформы услуг – маркетплейс, которая позволяет не только привлекать внешних провайдеров для обучения, но и налаживать связь между всеми сотрудниками компании [7].

На сегодняшний день стратегию развития персонала, реализуемую на базе компании «Газпром нефть» можно оценить на очень высоком уровне.

В то же время, серьезной проблемой для Компании является достаточно высокий уровень текучести кадров (за последние 5 лет показатель текучести колебался на уровне 15-16%, что составляет более 22 тыс. человек ежегодно), следствием которой является необходимость постоянного поиска и привлечения специалистов, их адаптация и развитие, что требует значительных затрат.

Высокая текучесть является общей проблемой для большинства компаний минерально-сырьевого и топливно-энергетического комплекса. Даже высокая заработная плата не всегда является серьезной мотивацией для специалистов особенно для молодежи).

Нам представляется, что решение проблемы текучести кадров и их последствий может осуществляться по двум альтернативным сценариям:

1. Внедрения различных способов закрепления кадров для снижения общей текучести, что потребует дополнительных финансовых и организационных ресурсов. При этом сценарии акцент делается на функциональных стратегиях трудовых отношений, корпоративной культуры, адаптации персонала.

2. Внедрение новых технологий в производственный и управленческий процесс, что также потребует дополнительных ресурсов, но с акцентом на удержание высококвалифицированных кадров (замещение человеческих ресурсов овеществленным капиталом). В этом случае, скорее всего, потребуются изменения в кадровой политике ПАО «Газпром».

Список литературы / References

1. Фаулер А. Когда руководители обнаруживают УЧР / А. Фаулер // Журнал Управление персоналом, 1987. 41. С. 3.
2. Хендри К. Практика стратегического управления персоналом / К. Хендри, А. Петтигрю // Международный журнал управления человеческими ресурсами, 2006. 1 (1). С. 17-43.
3. Барней Дж.Б. Фирменный ресурс и устойчивое конкурентное преимущество / Дж.Б. Барней // Журнал правления, 1991. 17 (1). С. 99-120.
4. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами / М. Армстронг. 10-е изд., перераб. и доп. СПб.: Питер, 2012. 848 с.
5. ПАО «Газпром» — официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gazprom.ru/> Заглавие с экрана/ (дата обращения: 18.06.2019).
6. ПАО «Газпром нефть» — официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.gazprom-neft.ru/> Заглавие с экрана/ (дата обращения: 25.05.2019).
7. Частное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования «Газпром корпоративный институт». Официальный сайт компании. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://institute.gazprom.ru/> Заглавие с экрана/ (дата обращения: 30.05.2019).

ДЕКОМПОЗИЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ В РАМКАХ СИСТЕМЫ ЦЕННОСТНО- ОРИЕНТИРОВАННОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Махова В.А.¹, Пополитова С.В.²

Email: Makhova666@scientifictext.ru

¹Махова Валерия Александровна – магистрант;

²Пополитова Светлана Викторовна – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра финансового менеджмента,

Московский государственный технологический университет «СТАНКИН»,
г. Москва

Аннотация: тенденции к принятию управляющим менеджментом единственного критерия оценки успешности деятельности компании, а именно добавленной стоимости, и отказ от традиционных метрик, основанных на бухгалтерских оценках прибыли и инвестированного капитала, а также рыночных оценках, привели к возникновению разногласий среди научного круга исследователей. Научные труды, основанные на практике применения традиционных и специализированных индикаторов в рамках концепции VBM, способствуют распространению теории о недостаточности использования только бухгалтерских или только специализированных моделей оценки текущего состояния компаний. Более того, растет количество компаний, использующих нефинансовые индикаторы в рамках своей деятельности. Возникла необходимость декомпозиции показателей эффективности деятельности компаний и разработки комплексных, систематических методологий оценки эффективности.

Ключевые слова: показатели эффективности деятельности компании, стоимость бизнеса, традиционные и специализированные индикаторы, модели управления стоимостью, ценностно-ориентированный менеджмент, Value-Based Management.

COMPANY PERFORMANCE INDICATORS' DECOMPOSITION WITHIN THE FRAMEWORK OF VALUE-BASED MANAGEMENT

Makhova V.A.¹, Popolitova S.V.²

¹Makhova Valeria Alexandrovna – Undergraduate;

²Popolitova Svetlana Victorovna – PhD in Economics, Associate Professor,

FINANCIAL DEPARTMENT,
MOSCOW STATE UNIVERSITY OF TECHNOLOGY "STANKIN",
MOSCOW

Abstract: the tendency for management to adopt a single criterio of valuating the success of a company's activity, value added, and the rejection of traditional metrics based on accounting estimates of profits and invested capital, as well as market estimates, led to disagreements among

researchers. Scientific works based on the practice of applying traditional and specialized indicators within the framework of the VBM concept contribute the spread of the theory of insufficient use of accounting or only specialized models for assessing the current state of companies. Moreover, the number of companies using non-financial indicators in their activities is growing fast. There is a need for company performance indicators' decomposition and the development of comprehensive, systematic methodologies of evaluating performance.

Keywords: company performance indicators, business value, traditional and specialized indicators, cost management models, value-oriented management, Value-Based Management.

УДК 336.012.23

Современная теория управления стоимостью бизнеса в качестве важнейшей составляющей включает в себя концепции, методы и модели, представляющие комплексный инструментарий оценки данного показателя эффективности деятельности компании.

Разработка данных моделей и показателей осуществлялась представителями научного и практического направления корпоративных финансов в течение последних десятилетий XX века и, преимущественно, на базе опыта зарубежных компаний.

Историческими основоположниками показателей оценки стоимости бизнеса в рамках концепции стоимостно-ориентированного менеджмента стали работы основателей нескольких крупнейших зарубежных консалтинговых компаний:

1. Альфреда Раппапорта, LEC/Alcar Consulting Group («Создание стоимости для акционеров», 1999 г. [10]).

2. Беннетта Стюарта и Джоела Стерна, Stern Stewart & Co. («В поисках стоимости», 1991 г. [11]).

3. Тома Коупленда, Тима Коллера, Джека Муррина, McKinsey & Company, Inc. («Стоимость компании, оценка и управление», 1999 г. [7]).

4. Джима Мактаггарта, Marakon Associate («Императив стоимости», 1994 г. [9]) и др.

Кроме того, среди основоположников разработки методов оценки стоимости бизнеса необходимо выделить ученого, профессора Stern School Business при Нью-Йоркском университете Асвата Дамодорана и его модель дисконтированного денежного потока (DCF) как инструмента оценки стоимости компании («Инвестиционная оценка. Инструменты и методы оценки любых активов», 2004 г. [2]).

Среди остальных авторов работ можно отметить Дж.Д. Мартина, М.К. Скотта, Г.С.В. Валдайцева, И.А. Егерова, В.Е. Есипова, В.В. Ковалева, М.А. Лимитовского, Е.Н. Лобанову, И.А. Никонову, М.А. Федотову, В.Е. Хруцкого и др.

В данных работах авторы фокусируются именно на оценке потенциала роста компании, заключающейся в создании и увеличении стоимости компании с позиции ее собственников.

В настоящее время существует целый ряд концептуальных моделей управления стоимостью бизнеса, наиболее теоретически состоятельными из которых являются:

1. Модель дисконтированных денежных потоков А. Дамодорана.

2. Модель добавленной экономической стоимости EVATM.

3. Модель добавленной акционерной стоимости А. Раппапорта.

4. Модель добавленной рыночной стоимости MVATM.

5. Модель денежной рентабельности инвестиций CFROITM.

6. и др.

Несмотря на неопровержимую значимость концепции ценностно-ориентированного менеджмента и ранее обозначенных моделей и показателей, разработанных в рамках данного направления менеджмента, на пути практического применения указанных концепций лежит ряд проблем, в числе которых следует отметить неготовность менеджмента отечественных предприятий использовать данные методы оценки стоимостного потенциала компаний в качестве основы при принятии стратегических, оперативных и тактических решений.

Данный факт обусловлен группой факторов, среди которых необходимо выделить такие составляющие, как:

1. Сложившиеся традиции построения и управления бизнесом (отсутствие динамики совершенствования методов финансового планирования и прогнозирования, развития внутреннего управленческого учета, недостаток своевременного анализа внутренних бизнес-процессов и др.).

2. Устоявшаяся культура узконаправленного, бухгалтерского мышления (управление оперативными, не стратегическими показателями, среди которых выделяют бухгалтерскую прибыль, выручку и др.).

3. Узкособственнический интерес стейкхолдеров (единственное намерение – получить отдачу от бизнеса «здесь и сейчас», без ориентации на долгосрочное планирование).

4. Специфика российского рынка капитала в целом.

Таким образом, внедрение концепции Value-Based Management в управление стоимостью бизнеса российских компаний, в первую очередь, зависит от внутренних факторов, а именно от готовности менеджмента и собственников компании изменить цели корпоративного мышления и функционирования данного бизнеса в целом.

Однако, обозначенная выше неготовность использования российским менеджментом концепций оценки стоимости компаний для стратегического и оперативного управления обусловлена также недостаточно глубокой проработкой вопросов оценки стоимости, а также отсутствием доступных процедур, технологий и методов управления.

В связи с этим возникает необходимость декомпозиции имеющихся моделей и показателей оценки эффективности деятельности компаний в рамках системы VBM, выделенных на их основе, для дальнейшего определения направлений принятия стратегических решений по управлению стоимостью компании (рис. 1).

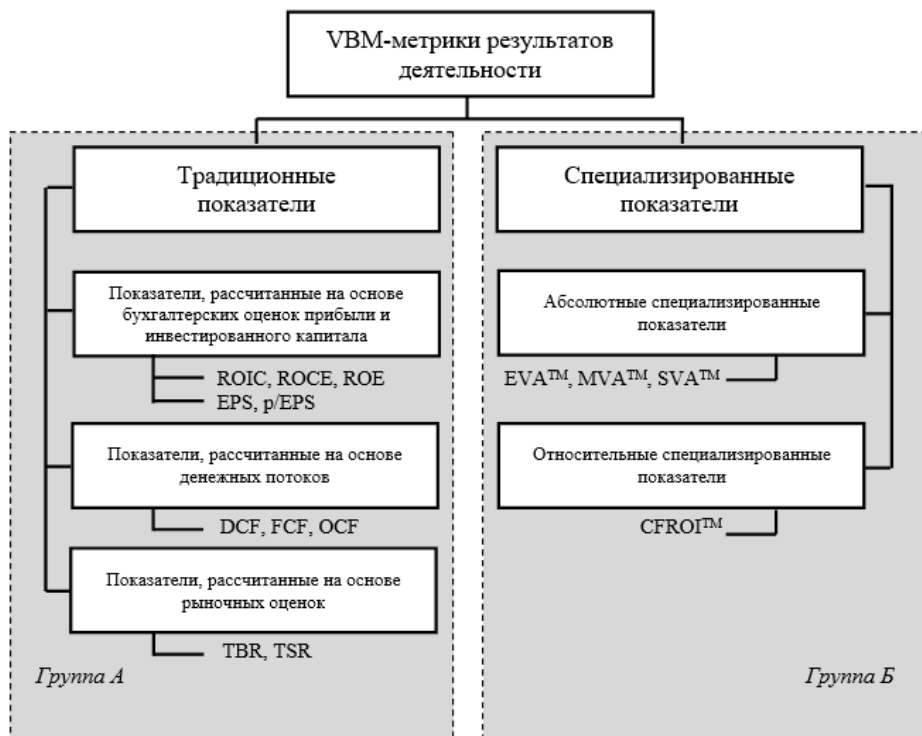


Рис. 1. Классификация показателей оценки эффективности деятельности компании в рамках подхода VBM

Источник: составлено автором.

На рис. 1 представлена схематичная классификация показателей оценки эффективности деятельности компании в рамках ценностно-ориентированного менеджмента. Все основные показатели, составляющие базис стоимостной концепции управления VBM можно разделить на несколько групп:

1. Группа А «Традиционные показатели» – широко используемые индикаторы оценки эффективности управления компанией, применяемые менеджментом на начальном этапе стоимостной оценки.

2. Группа Б «Специализированные показатели» – метрики закрытых методик расчета, преимущественно применяемые крупными компаниями (корпорациями) в качестве стратегических индикаторов эффективности деятельности компании, а также его стоимостной привлекательности.

Понятие «традиционных показателей» напрямую связано с построением данных показателей на базе бухгалтерской отчетности компаний.

К данной группе традиционных показателей, в первую очередь, следует отнести такие общепризнанные метрики, рассчитанные на основе бухгалтерских оценок прибыли и инвестированного капитала, как рентабельность инвестированного капитала (ROIC), рентабельность задействованного капитала (ROCE) и рентабельность собственного капитала (ROE). В рамках стоимостно-ориентированного подхода выделение именно данных показателей рентабельности является целесообразным, поскольку они отражают текущее состояние эффективности использования капитала компании за отчетный период.

Кроме того, следует также выделить финансовые показатели, основанные на оценке стоимости акций компании – показатель дохода, приходящегося на стоимость акции (EPS), а также его относительную модификацию – отношение цены акции к доходности данной акции (p/EPS).

Говоря об оценке эффективности акционерных компаний с позиции инвестора, в рамках Value-Based Management необходимо отметить и показатели совокупной акционерной доходности (TSR), а также совокупной доходности бизнеса (TBR), входящих в состав ключевых показателей результативности в финансовой отчетности акционерных компаний.

Несмотря на очевидные и неоспоримые преимущества данных бухгалтерских показателей, а именно простоту расчетов, доступность информации и универсальность, данная группа метрик имеет ряд серьезных недостатков.

В связи с тем, что данные традиционные показатели рассчитаны бухгалтерским методом, опирающимся на прибыль по видам экономической деятельности, которая отражает простое превышение доходов над расходами и совершенно не учитывает возможности альтернативного использования средств, данные метрики с высокой вероятностью не смогут охарактеризовать действительную эффективность деятельности компании [4, 5, 6]. Более того, выводы, основанные только на расчетах указанных ранее показателей, в большинстве случаев дезориентируют топ-менеджмент, принимающий стратегические и оперативные решения по росту и развитию компании, что может оказать в перспективе деструктивный эффект. Также следует отметить, что при расчете показателей рентабельности абсолютно не учитывается доходоприносящий потенциал компании в прогнозный период ввиду понесенных на создание и развитие бизнеса затрат.

Отличным и наиболее фундаментальным от ранее обозначенных показателей подходом к оценке эффективности деятельности компании в рамках метрик группы А (а также наиболее популярным методом) является расчет денежных потоков компании, учитывающий как ретроспективные результаты деятельности компании, так и доходоприносящий потенциал бизнеса.

Данный подход был изложен в труде «Инвестиционная оценка. Инструменты и методы оценки любых активов» одним из известнейших экономистов в области корпоративных финансов А. Дамодораном.

В основе модели стоимостного подхода А. Дамодорана лежит методика дисконтированных денежных потоков (Discounted Cash Flow, DCF), внутри которой автор выделяет четыре основных фактора, способных воздействовать на эффективность деятельности компании, а главное – на ее стоимость [3]:

1. Денежные потоки (CF), генерируемые имеющимися в наличии активами
2. Ожидаемый темп роста денежных потоков, образующийся за счет реинвестирования части прибыли или изменения отдачи инвестированного капитала
3. Продолжительность периода высокого роста денежных потоков
4. Изменение стоимости имущества за счет изменения операционного риска инвестированного капитала, изменений пропорций долгового финансирования или изменения условий привлечений кредитов.

Данная методика получила положительные отзывы среди исследователей в области финансов, а также корпоративного менеджмента: позднее показатели дисконтированного денежного потока (DCF), свободного денежного потока (FCF) и операционного денежного потока (OCF), дающего качественную оценку операционной деятельности компании, начали активно внедрять для мониторинга финансового и инвестиционного анализа, а также в оценку стоимости бизнеса. Тем не менее, несмотря на наличие схожих преимуществ, присущих бухгалтерским показателям, данный метод, основанный на расчете денежных потоков, включает субъективизм ввиду наличия прогнозной части, что может привести к завышенным/заниженным ожиданиям как со стороны собственников, так и со стороны

менеджмента компаний. Именно поэтому степень соответствия выводов стоимостной модели реальному положению дел должна быть обеспечена четкой обособленностью прогнозов, в то время как для модели, основанной на бухгалтерской отчетности, важнейшим элементов оценки является строгое соблюдение правил финансового и бухгалтерского учета.

Говоря о специализированных показателях, стоит отметить, что с конца XX века и по настоящее время вокруг действующего менеджмента корпораций сконцентрировалось множество консалтинговых компаний, пропагандирующих собственные, зарегистрированные технологии оценки и управления стоимостью бизнеса.

Сторонники конкретных моделей утверждают об их превосходстве над конкурентами, в то время как все показатели, базирующиеся на предложенных методах, сфокусированы вокруг одного базового принципа: для создания акционерной стоимости компаниям необходимо получать доход от инвестированного капитала, превышающий стоимость собственного капитала компании. Каждая такая метрика, разработанная известными консалтинговыми компаниями в рамках концепции VBM, имеет свои характерные достоинства и недостатки, а также выражает по-своему отличительный способ расчета и интерпретации. Тем не менее, на самом базовом уровне, все показатели разработаны для измерения успеха в достижении цели по наращиванию стоимости корпорации.

В рамках научно-исследовательской работы выделим такие специализированные показатели, как добавленная экономическая стоимость (EVATM), добавленная рыночная стоимость (MVATM), добавленная акционерная стоимость (SVATM) и денежная рентабельность инвестиций (CFROITM). Данные показатели помещены в группу специализированных ввиду наличия у каждого закрытой методики расчета: метрики являются зарегистрированными товарными знаками вышеуказанных консалтинговых компаний.

Несмотря на явные положительные характеристики и отзывы об использовании данных показателей в рамках оценки эффективности деятельности компаний, на сегодняшний день ведутся серьезные дискуссии относительно целесообразности использования показателей, разработанных в рамках стоимостно-ориентированного менеджмента. Консалтинговые компании борются за превосходство своих разработок, обвиняя конкурентов в наличии недостатков в их моделях, компрометирующих оценку и прогнозоспособность показателей.

Данное утверждение получило свое отражение в статье «Войны метрик» («Metric Wars» [8]), выпущенной в 1996 г. известным американским изданием CFO, The Magazine for Senior Executives.

Проведенный автором вышеуказанной статьи анализ опыта использования компаниями названных показателей поставил под сомнение целесообразность использования данных моделей в управлении стоимостью компании, поскольку все вышеуказанные метрики в конечном виде представляют собой величину остаточного дохода компании (Residual Income, RI), а успех данных показателей, разработанных передовыми консалтинговыми агентствами, был обеспечен только хорошо спланированной рекламной кампанией.

Кроме того, на момент разработки моделей оценки стоимости компаний приверженцы показателей VBM проводили многочасовую ручную работу по расчету данных метрик ввиду отсутствия современного программного обеспечения. В результате консалтинговые фирмы были вынуждены дифференцировать свои модели и создавать барьеры для входа вокруг них, чтобы конкуренты не могли воспользоваться их первоначальными работами. Это привело к образованию множества модифицированных моделей оценки стоимости бизнеса и искажению конечных результатов расчетов, передаваемых клиентам [8].

Стоит отметить, что нестабильность финансово-экономической среды прошлого десятилетия и настоящего времени демонстрирует безосновательность показателей в рамках концепции максимизации стоимости бизнеса. Данное утверждение основано на факте роста уровня капитализации компаний, а также доходности ценных бумаг, наряду с отсутствием его связи с реальным сектором экономики [1] и наличием воздействия многих других факторов, в том числе случайных и конъюнктурных.

В этой связи возникает крайняя необходимость пересмотра методологии оценки эффективности деятельности компаний в рамках концепции VBM, поскольку использование только традиционных или только специализированных индикаторов недостаточно для справедливой оценки финансово-экономического состояния бизнеса, а также его стоимости.

В данном ключе возникает необходимость в разработке комплексных, систематических методологий оценки эффективности и стоимости существующих компаний, совмещающих в себе анализ как традиционных (фундаментальных) индикаторов, так и углубленных,

новаторских моделей, что в дальнейшем позволит руководству компаний без потерь достигать стратегические цели в условиях глобальных (или локальных) экономических кризисов.

Также следует отметить важность контроля не только финансовых индикаторов состояния существующих компаний, но и нефинансовых показателей: к примеру, показателей работы с клиентами и индикаторов их удовлетворенности продукцией компании; показатели эффективности управления персоналом и удовлетворенности сотрудников; показатели внутренних процессов, обеспечивающие устойчивые конкурентные преимущества и рост бизнеса, а также индикаторы корпоративного управления, что крайне важно для комплексного и исчерпывающего анализа в рамках современного стоимостно-ориентированного менеджмента.

Список литературы / References

1. *Архипов А., Михайлов Б.* Мировой экономический кризис и безопасность российской экономики // Вестник ИЭ РАН, 2009. Вып. 3.
2. *Дамодаран А.* «Инвестиционная оценка. Инструменты и методы оценки любых активов». М.: Альпина Бизнес Букс, 2004. Второе издание. 1342 с.
3. *Кудина М.В.* Формирование стоимости компании: теоретические и методологические аспекты: автореф. дис. д-ра экон. наук / М.В. Кудина. М., 2007. 59 с.
4. *Слиняков Ю.В.* Теоретические и методические аспекты контроллинга в стратегическом планировании деятельности организации // Вестник Университета (Государственный университет управления), 2012. № 3. С. 275-281.
5. *Теплова Т.В.* Ситуационный финансовый анализ: схемы, задачи, кейсы. / Т.В. Теплова, Т.И. Григорьева. М.: Изд.дом ГУ ВШЭ, 2006. 605 с.
6. *Черник Д.Г.* Налоги и налогообложение: учебное пособие / Д.Г. Черник. М.: Юрайт, 2012. 504 с.
7. *Copeland T., Koller T., Murrin J.* Valuation: Measuring & managing the value of companies – John Wiley & sons, 1999.
8. Metric Wars. Reprinted from the October 1996 issue of CFO, The Magazine for Senior Executives, 1996, CFO Publishing Corp.
9. *McTaggart J., Kontes P., Mankins M.* The Value Imperative: Managing for Superior Shareholder Returns. NY.: The Free Press.,1994.
10. *Rappaport A.* Creating Shareholder Value: A Guide For Managers And Investors. Free Press., 1999.
11. *Stewart B.* The Quest for Value. NY: HarperCollins, 1991.

БАНКОВСКИЕ РИСКИ И УПРАВЛЕНИЕ ИМИ

Алиева З.Ш. Email: Alieva666@scientifictext.ru

Алиева Зарина Шухрат кизи – магистрант,
кафедра финансов и кредита,

Самарский государственный экономический университет, г. Самара

Аннотация: в данной статье всесторонне изучены банковские риски, анализируются возможные последствия применения Базеля III для банковской системы России с точки зрения снижения рисков, отображаются основные проблемы, существующие в данной области. В статье предлагаются возможные пути решения данных проблем с целью повышения результативности деятельности банка. Поскольку отечественная теория управления рисками находится в стадии формирования, то проблема четкого всестороннего определения понятия «банковские риски» приобретает в настоящее время особую актуальность.

Ключевые слова: риски, банковская система, коммерческие банки.

BANK RISKS AND THEIR MANAGEMENT

Alieva Z.Sh.

Aliyeva Zarina Shukhrat Kizi – Undergraduate,
DEPARTMENT OF FINANCE AND CREDIT,
SAMARA STATE ECONOMIC UNIVERSITY, SAMARA

Abstract: this article comprehensively examines the banking risks, analyzes the possible consequences of the use of Basel III for the Russian banking system in terms of risk reduction, displays the main problems existing in this area. The article suggests possible ways to solve these problems in order to improve the performance of the Bank. Since the domestic theory of risk management is in the formative stage, the problem of a clear, comprehensive definition of the concept of “banking risks” is now acquiring special urgency.

Keywords: risks, banking system, commercial banks.

УДК 336.71

Общеизвестно, что банковская система является важнейшим элементом как национальной, так и международной экономики, поскольку выполняет важнейшие функции аккумуляции и перераспределения капитала, упрощения, ускорения и упорядочивания расчетов, обеспечивая, таким образом, непрерывность производства товаров и услуг, стимулируя инвестиционную активность, потребление и спрос [4, с. 34].

Стабильность функционирования банковской системы нужна для обеспечения эффективного развития других отраслей экономики и экономического роста в целом. В связи с этим важно, не допускать возникновения и развития кризисных явлений внутри банковской системы во избежание их распространения в другие отрасли экономики, что, в свою очередь, обуславливает необходимость контроля и оптимизации рисков, которым она подвержена [5, с. 82].

С 2008 года в России ЦБ ликвидировал около 700 кредитных организаций путём отзыва лицензий на осуществление банковских операций. Основной из причин подобных последствий является неумение коммерческих банков грамотно управлять финансовыми рисками.

Под банковским риском понимается присущая банковской деятельности возможность кредитной организацией понести потери либо ухудшения ликвидности вследствие наступления неблагоприятных событий, которые связаны с внутренними факторами (сложность организационной структуры, уровень квалификации служащих, организационные изменения, текучесть кадров) или внешними факторами (изменение экономических условий деятельности кредитной организации, применяемые технологии) [2, с. 57].

В условиях действующей экономики риски являются неизбежными, так как рынок функционирует в состоянии неопределенности и основной задачей банков становится грамотное управление рисками, то есть умение минимизировать разницу между ожидаемой и реальной прибылью. Сегодня каждый банк в РФ применяет систему управления рисками, которая основана на требованиях Банка РФ и рекомендациях Базельского комитета [1, с. 48].

Базельский Комитет по банковскому надзору является важнейшим мировым стандартом пруденциального регулирования банков и служит форумом для регулярного сотрудничества по вопросам банковского надзора. Он был основан в 1974 году в швейцарском Базеле

президентами центральных банков стран «группы десяти» (G10). В комитет входят представители центральных банков крупнейших стран, в качестве наблюдателей в комитете работают представители основных международных финансовых организаций [3, с. 73].

Важнейшими документами Базельского комитета считаются:

1) «Основные принципы эффективного надзора» (1997 год, пересмотрены в 2006 году);
2) Базель I («Базельское соглашение о капитале. Международная конвергенция измерения капитала и стандартов капитала») (1988), выпущен после кризиса ссудо-сберегательных учреждений США 1980-х гг. в 1998 году. Суть его заключается в том, что капитал банка для регулятивных целей должен быть подразделен на две категории это капитал первого и второго уровня, а все активы банка для регулятивных целей делятся на 5 групп в зависимости от степени риска;

3) Базель II, принят 26 июня 2004 года, разработан после кризиса 1997–1998 гг. в Юго-Восточной Азии и России. Это трёхкомпонентный стандарт, вводящий минимальные требования к капиталу (на основе Базель I), процедуры надзора и рыночную дисциплину;

4) Базель III принят в декабре 2010 года после мирового финансового кризиса 2008–2009 гг. Он представляет собой нормативы, усиливающие требования к капиталу и вводящие нормативы требований к ликвидности [7, с. 25].

В орбиту Базельского комитета с 1990-х гг. активно вовлекается Банк России, и с тех пор его нормотворческая деятельность в сфере управления рисками, банковского надзора и регулирования всецело проходит в соответствии с принципами и стандартами Базельского комитета.

Центральный банк это государственное кредитное учреждение, которое наделено функциями эмиссии денег и регулирования всей кредитно-банковской системы. На сегодняшний момент действуют отдельные положения Банка РФ, в которых выделяются следующие виды рисков: операционный риск; риск потери ликвидности; риск потери деловой репутации и правовой риск; стратегический риск; рыночный риск; процентный риск и валютный риск; кредитный риск [6, с. 51].

Установление более высоких требований к коммерческим банкам в целом и к системообразующим банкам в частности, ведет к оздоровлению банковской системы и очищению ее от недобросовестных участников, что, в конечном счете, повысит доверие к банковской системе, в том числе и к малым и средним банкам.

Повышение доверия к менее крупным банкам позволит последним нарастить пассивы за счет привлечения вкладов и расширить возможности кредитования, что приведет к увеличению объемов финансирования реальных инвестиционных проектов.

Таким образом, управление рисками является обязательной задачей каждого банка, которая регламентирована и находится под регулярным контролем и надзором. Однако, во время быстрого развития экономики риски не только модифицируются, но и появляются новые. Это означает, что система управления рисками никогда не будет совершенной, и не в силах «обезопасить» банк от всех рисков. Таким образом, стабильность банка в первую очередь зависит от его умения регулировать риски.

Список литературы / References

1. Базель III. Общие регуляторные подходы к повышению устойчивости банков и банковских систем: учебное пособие / под ред. Р.В. Пашкова, Ю.Н. Юденкова. Москва: Русайнс, 2017. 116 с.
2. Банковский менеджмент: учебник / кол. авторов; под ред. д-ра экон. наук, проф. О.И. Лаврушина. 2-е изд. перераб. и доп. М.: КНОРУС, 2019. С. 560.
3. Борисов О.С., Кондрат Е.Н. История и сущность Базельского комитета по банковскому надзору (Базель III) // Юридическая наука: история и современность, 2018. № 5. С. 114–120.
4. Иванов О.Б., Егорова Е.А. Состояние и направления развития системы внутреннего аудита, внутреннего контроля и управления рисками в компаниях с государственным участием // ЭТАП: Экономическая Теория, Анализ, Практика, 2017. № 6. С. 7–28.
5. Оценка кредитоспособности заемщиков в банковском риск-менеджменте: учебное пособие / Е.П. Шаталова, А.Н. Шаталов. 2-е изд., стер. М.: КНОРУС, 2017. С. 7–8.
6. Поздышев В.А. Банковское регулирование: основные изменения и перспективы развития // Деньги и Кредит, 2018. № 1. С. 9–17.
7. Симановский А.Ю. Банковская реформа: отдельные аспекты // Деньги и кредит, 2018. № 8. С. 6–10.

УПРАВЛЕНИЕ РЕПУТАЦИЕЙ В ИНТЕРНЕТЕ Кравцова Е.Д. Email: Kravtsova666@scientifictext.ru

Кравцова Екатерина Дмитриевна – магистрант,
Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, г. Санкт-Петербург

Аннотация: повышение доступности коммуникационных технологий привело к тому, что люди для формирования мнения о товарах и услугах все чаще обращаются к интернету. Репутация компании остается важным ресурсом, который способен обеспечить конкурентное преимущество, но специфика современной информационной среды заставляет переосмыслить подходы к управлению репутацией. Статья посвящена актуальной проблеме управления репутацией в сети Интернет. Автором описана суть управления репутацией, определены причины и предпосылки управления репутацией компании в сети Интернет. Особое внимание уделено направлениям и методикам управления репутацией в интернете.

Ключевые слова: репутация, имидж, управление репутацией, интернет, отзыв, SERM, Hidden Marketing, ORM.

ONLINE REPUTATION MANAGEMENT Kravtsova E.D.

Kravtsova Ekaterina Dmitrievna – Undergraduate,
INSTITUTE OF INDUSTRIAL MANAGEMENT, ECONOMICS AND TRADE
ST. PETERSBURG POLYTECHNIC UNIVERSITY OF PETER THE GREAT, ST. PETERSBURG

Abstract: the increased availability of communication technologies has caused people to use the Internet to form their opinion on products and services more often. Company's reputation remains an important resource that can provide a competitive advantage, but the current information environment specificity forces us to rethink the approaches to reputation management. The article is devoted to the actual problem of reputation management on the Internet. The author describes the essence of reputation management, identifies the causes and prerequisites for managing a company's reputation on the Internet. Particular attention is paid to the directions and methods of reputation management on the Internet.

Keywords: reputation, image, reputation management, Internet, review, SERM, Hidden Marketing, ORM.

УДК 339.138

Актуальность темы исследования объясняется тем, что в современных экономических условиях, в период высокой конкуренции, организации, для повышения конкурентоспособности и процветания на рынке, огромное внимание уделяют управлению репутацией, качеству своей работы и качеству обслуживания клиентов. Особенно это является актуальным для сферы услуг.

Формирование репутации – это вложение в будущее организации, которое необходимо для достижения серьёзных долговременных результатов [2]. Лишь положительно воспринимаемая организация может получить новых клиентов и удержать имеющихся.

В последнее время технологии управления репутацией различных объектов находят все большее применение во многих областях деятельности. Интерес к проблеме репутации обусловлен необходимостью решения практических задач в сфере управления и коммуникаций. Использование знаний и навыков в управлении репутацией стало одним из важнейших критериев успешности профессиональной деятельности специалистов в области менеджмента, маркетинга, рекламы, в т.ч. в сети Интернет.

Цель исследования - изучить сущность и особенности управления репутацией в сети Интернет.

В целом, репутация организации – образ, сформировавшийся в сознании людей, который базируется на основании реальных или приписанных свойств конкретной организации [4]. Она существует у любого предприятия, независимо от того, работает оно над репутацией или нет. Но при этом, если формирование репутации не контролировать и пустить на самотек, то она может сложиться стихийно. При этом нет никаких гарантий того, что она будет положительной, иметь благоприятное влияние и быть адекватной для организации. Создание

положительной репутации наиболее выгодно и менее трудоемко, чем в исправление стихийно сформированного отрицательного образа организации [3].

Формирование так называемого образа предприятия (своеобразного «лица»), во многом зависит от работы специалистов этой сферы (PR-менеджеров, менеджеров по рекламе, маркетологов) [1]. Но репутацию организации можно создать не только при помощи направленных на это мероприятий и акций. В этом случае качественное оказание услуг или работ, качество товаров, которые производятся, отношение персонала к клиенту, работодателю и собственной деятельности, не менее важны, чем рекламная деятельность и презентации.

В последнее время в управлении репутацией все больше внимания уделено сети Интернет. В целом, управление репутацией - это комплекс мер, которые направлены на повышение лояльности целевой аудитории к бренду и созданию экспертного образа компании [7]. По статистике 8 из 10 пользователей перед совершением покупки или заказа услуги анализируют репутацию компании в интернете [5].

В последнее время все больше предпринимателей и маркетологов обращаются к услуге по управлению репутацией: растущая популярность соцсетей делает ее востребованной в Интернете; с ее помощью можно не только сформировать репутационный фон бренда, но и повлиять на результаты поисковой выдачи.

Существует две ситуации, когда для брендов становятся актуальными услуги по управлению репутацией [6]:

- если в Сети появляется значительное количество негативных отзывов и комментариев о компании;

- если компания намерена повысить общий уровень клиентского сервиса и расширить территорию коммуникации с потенциальными клиентами.

Для наилучшего результата необходимо начинать заниматься управлением репутацией бренда в Интернете ещё до его появления на рынке. Такой подход позволит компании с самого начала создать собственный положительный образ и выстроить успешный диалог с клиентом, позволяющий решать отдельные проблемы по мере их появления.

Так сложилось, что большинство клиентов и агентств неверно понимают суть управления репутацией. К примеру, распространена ситуация, когда компании предлагают SERM (управление репутацией в поисковой выдаче), на деле же сотрудники агентства, которое предоставляет услугу, всего лишь мониторят упоминания о бренде и публикуют положительные отзывы.

Проблема в том, что мало кто из игроков рынка и клиентов разбирается в разнице между скрытым маркетингом (Hidden Marketing), управлением репутацией в Сети (ORM) и управлением репутацией в поисковой выдаче. В итоге клиенты получают не те услуги, в которых нуждаются.

Скрытый маркетинг (Hidden Marketing). Принцип работы - для работы в этом сегменте используются ресурсы агентов влияния [7]. Под видом типичного пользователя сотрудник агентства в обычном отзыве сравнивает товар или услугу с похожими, делится личным опытом и дает немного рекомендаций от себя. Другой вариант: использовать популярный форум о ремонте или с советами по дизайну для создания ветки обсуждения.

Управление репутацией в интернете (Online Reputation Management). Принцип работы - такие сервисы, как YouScan, IQBuzz или Brand Analytics позволяют агентству регулярно мониторить упоминания о бренде [7]. Буквально через каждые 10–20 минут сервисы сканируют собственные базы сайтов и сигнализируют о появлении новых отзывов. Далее вся полученная информация обрабатывается и анализируется. Отзывы сегментируются: решение проблем клиентов, ответы на вопросы по товарам или услугам и благодарность за положительные отзывы.

Управление репутацией в поисковой выдаче (Search Engine Reputation Management). Принцип работы в том, что если клиент захочет опубликовать отзыв о товаре или услуге, то вначале откроет поисковик, наберет «бренд + отзывы» и зайдёт на первые сайты главной страницы выдачи. Такая модель поведения объясняет, почему основная задача SERM – вывод на первые страницы выдачи управляемые сайты, на которых можно работать с негативом [6].

Итак, управлять репутацией можно как своими силами, так и при помощи специализированных компаний. Стоит учитывать, что такого рода услуги оцениваются от 50 тыс. руб. [1]. Управление репутацией в сети Интернет позволяет при небольших затратах влиять на лояльность и конверсию целевой аудитории.

Список литературы / References

1. Авдеев С.А. Формирование и оценка репутации предприятия // Корреспондент. 2018. № 3. С. 14–17.
2. Добролюбова В.И. Действенное изменение имиджа / В.И. Добролюбова. М.: ИНФРА, 2015. 239 с.
3. Зайцев Л.Г. Имидж компании / Л.Г. Зайцева. М.: Экономист, 2015. 665 с.
4. Кузин А.В. Проблемы и перспективы развития репутации предприятия / А.В. Кузин // Экономист, 2018. № 1. С. 25–28.
5. Куртов Д.О. Репутация и эффективность функционирования предприятия / Д.О. Куртов // Экономика и бизнес, 2017. № 4. С. 14–21.
6. Лебедева Л.А. Репутация: проблемы управления / Л.А. Лебедева // Экономика и право, 2017. № 6. С. 6–10.
7. Семеняченко Е.С. Как повысить имидж и улучшить репутацию российских компаний? / Е.С. Семеняченко // Новая биржевая газета, 2017. № 40. С. 5–8.

ПРОБЛЕМЫ МОНОПОЛИЗАЦИИ ОНЛАЙН ТОРГОВЛИ Пеньковский А.В. Email: Penkovsky666@scientifictext.ru

Пеньковский Александр Васильевич – магистрант,
Институт промышленного менеджмента, экономики и торговли
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, г. Санкт-Петербург

Аннотация: в настоящей работе рассмотрены основные элементы интернет-торговли в Российской Федерации, приведено описание и характеристика рынка. Представлены причины возникновения монопольной торговли в интернет-пространстве. Даны основные понятия, связанные с электронной торговлей. Приведена статистика по розничной продаже посредством интернет-торговли. Приведены преимущества и недостатки интернет-торговли по сравнению с традиционной формой торговли. Приведены основные причины монополизации интернет-торговли.

Ключевые слова: онлайн торговля, интернет-торговля, интернет-магазины, монополизация, электронная коммерция.

PROBLEMS OF MONOPOLIZATION OF ONLINE TRADING Penkovsky A.V.

Penkovsky Alexander Vasilievich – Undergraduate,
INSTITUTE OF INDUSTRIAL MANAGEMENT, ECONOMICS AND TRADE
ST. PETERSBURG POLYTECHNIC UNIVERSITY OF PETER THE GREAT, ST. PETERSBURG

Abstract: in this paper, the main elements of online commerce in the Russian Federation are considered, and a description and characteristics of the market are given. The reasons for the emergence of monopolistic trade on the Internet are presented. Also given the basic concepts associated with e-commerce. The statistics on retail sales through online trading are given. In this paper has given Advantages and disadvantages of online trading. The main reasons for the monopolization of online commerce are given.

Keywords: online trading, online trading, online shopping, monopolization, e-commerce.

УДК 339.13

С течением времени развитие информационных технологий и систем происходит все более стремительными темпами, что привело к существенным изменениям во взаимодействии субъектов бизнеса. Переход России к информационной экономике обусловил перевод в электронный формат значительной части бизнес и отдельных бизнес-процессов. Как следствие, непрерывно растет количество публикаций, посвященных электронизации бизнеса, в том числе электронной торговли.

Для отечественных предприятий электронный бизнес выступает эффективным инструментом для ведения расчетов с клиентами, способствует расширению объемов рынка

сбыта продукции, товаров, услуг, поиска новых партнеров, создание положительного имиджа. Отдельные виды бизнеса являются более благоприятными для внедрения электронной коммерции, поэтому их уровень развития значительно выше по сравнению с другими. К таким отраслям относят торговлю нематериальными товарами, ценными бумагами, банковские услуги, разработку и реализацию программного обеспечения, предоставление информационных услуг, дистанционное обучение и тому подобное.

Мировой рынок электронной торговли является одним из наиболее динамичных и стабильно растущих рынков. По данным отчета eMarketer's, в 2017 объем мировой розничной интернет-торговли достиг 10,1% розничной торговли в целом, в 2021 эта доля возрастет до 16,1%; темпы роста объемов электронной торговли будут опережать темпы роста розничной торговли в целом [3].

Рынок электронной торговли России, в свою очередь, является, как бы, не самым успешным рынком в стране вообще. Это единственная отрасль, темпы роста которой являются за последние 2 года самыми высокими в Европе, что порождает весьма оптимистичные прогнозы и привлекает все больше участников.

Под понятием электронной коммерции понимают любой вид деловой активности субъектов хозяйствования с использованием современных информационных технологий, систем и коммуникационных средств с целью получения прибыли и удовлетворения потребностей потребителей.

Электронная коммерция как система включает в себя: субъекты электронного бизнеса (производители, продавцы, посредники, покупатели, потребители), процессы (реализация продукции и услуг, маркетинг, расчетные операции и т.д.) и сети (как внутрифирменные, так и глобальные). Все компоненты электронной коммерции находятся во взаимосвязи благодаря средствам сетевой связи.

Интернет-торговля (онлайн торговля) - это форма торговли, при которой вся деятельность, связанная с куплей-продажей товаров, ведется через сеть Интернет. При этом внутренние процессы, связанные с организацией торговой деятельности, могут быть реализованы различными электронными методами.

Возможность приобретения товаров в сети Интернет является весьма привлекательной для потребителей, поскольку это экономит их время, в частности, развитие электронной торговли позволяет установить специальные программы на телефоны и планшеты, часто представляет товар с возможностью установки фильтров - по цене, фирмой производителя и тому подобное. Кроме того, содержит информацию о товаре, подробные характеристики, фото и видеоматериалы, позволяет связаться с оператором в случае возникновения вопросов; современные технологии позволяют покупателю отслеживать движение товара, что значительно упрощает контроль исполнения обязательства продавцом. Для производителей осуществления торговли в сети Интернет предоставляет много преимуществ, поскольку получается ценный ресурс - информация, а также такие отношения способствуют интеграции между участниками, что позволяет экономить время и денежные средства. В результате правильной организации хозяйственной деятельности повышается эффективность и прибыльность. Развитие интернет-торговли характеризуется также постоянно действующими акциями, бонусами и картами постоянных клиентов с соответствующими дополнительными преимуществами, возможностью возврата товара в случае несоответствия с представленным на сайте или с другими ожиданиями потребителя. Такой вид покупок в значительной степени уменьшает расходы, а также значительно экономит время.

На первый взгляд кажется, что организация интернет-торговли намного проще и экономнее по сравнению с организацией субъекта традиционной торговли. Однако успешность виртуализированной торговли зависит от оригинальности идеи, презентабельности сайта, на котором размещен интернет-магазин, налаженного управления цепями товародвижения и сложившейся клиентской базы. Все эти позиции требуют значительных средств, которые в дальнейшем, конечно, полностью себя окупают, но только если владелец бизнеса позаботится о надлежащем продвижении товара [1].

Одним из недостатков онлайн торговли является то, что нередко одна компания может создать несколько интернет – магазинов, при этом домены будут разными, находится на различных хостингах, с отдельными аккаунтами, индивидуальными интерфейсами, ценами и т.д. Все эти нюансы для простого обывателя не заметны, а если эффективно запущена интернет – реклама – то эти сайты могут быть в ТОПах, соответственно, любой пользователь сначала посетит их, и, при очень большой вероятности, покупка осуществится на одном из «братских» сайтах. Как можно назвать описанную ситуацию, как не монопольной торговлей.

Известная фраза «Реклама — двигатель торговли», ставшая крылатым афоризмом, впервые прозвучавшая в начале двадцатого века из уст предпринимателя Людовика Метцеля, является до сих пор актуальной. А контекстная реклама - один из самых распространенных и популярных видов интернет-рекламы, основой которого является система оплаты за клик (Pay Per Click). То есть компания платит в том случае, если пользователь нажимает на объявление и переходит на ее сайт. Объявления контекстной рекламы показываются в поисковой строке и формируют перечень в списке ТОПов, т.е. в этом случае рекламодатель "покупает" в поисковой системе определенные ключевые слова [2]. Вот и получается, при наличии денег, можно фактически монополизировать выдачу поисковых систем и, тем самым, монополизировать продажу определенных видов товаров в интернет-пространстве.

Таким образом, монополизация торговли в интернет-пространстве, осуществляется за счет покупки в поисковых системах определенных позиций и попадание в ТОПы за счет контекстной рекламы торговыми интернет-магазинами, что соответственно, увеличивает им количество продаж, а также возрастает их доход. Фактически они являются основными торговыми компаниями в интернете и, как следствие, монополистами онлайн торговли в определенном секторе продаж.

Список литературы / References

1. Бочуля Т.В. Учетные тонкости торговых операций интернетизированных экономических субъектов / Т. В. Бочуля // Международный бухгалтерский учет, 2013. № 28. С. 55-62.
2. Федоричак В. Реклама в Интернете: 8 основных видов и их особенности. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://lemarbet.com/razvitie-internet-magazina/reklama-v-internete-8-osnovnyh-vidov-i-ih-osobennosti/> (дата обращения 03.05.2019).
3. Worldwide Retail and Ecommerce Sales: eMarketer's Estimates for 2016-2021. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.emarketer.com/Report/Worldwide-Retail-Ecommerce-Sales-eMarketers-Estimates-20162021/20020> (дата обращения 04.05.2019).

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Иконин А.А. Email: Ikonin666@scientifictext.ru

*Иконин Антон Александрович - студент магистратуры,
кафедра международного транспортного менеджмента и управления цепями поставок,
Институт международных транспортных коммуникаций
Российский университет транспорта, г. Москва*

Аннотация: в статье описаны основные этапы организации закупочной деятельности коммерческих предприятий, рассмотрены особенности организации закупочной деятельности с использованием метода ABC- и XYZ-анализов и принципов Incoterms-2010 в соответствии со стандартами ISO 9001. Указаны принципы использования метода выбора поставщика в соответствии с необходимыми критериями, ABC- и XYZ-анализов при прогнозировании спроса и планировании закупок, а также общие положения Incoterms-2010 при ведении закупок зарубежных товаров.

Ключевые слова: закупочная деятельность, ABC-анализ, XYZ-анализ, ISO 9001, Incoterms-2010.

FEATURES IN THE ORGANIZATION OF PROCUREMENT ACTIVITIES

Ikonin A.A.

*Ikonin Anton Aleksandrovich - Master Student,
INTERNATIONAL TRANSPORT MANAGEMENT AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT DEPARTMENT,
INSTITUTE OF INTERNATIONAL TRANSPORT COMMUNICATIONS
RUSSIAN UNIVERSITY OF TRANSPORT, MOSCOW*

Abstract: the article describes the main stages of the organization of procurement activities of commercial enterprises, considered the features of the organization of procurement activities using the ABC method and XYZ analysis and the principles of Incoterms-2010 in accordance with ISO 9001. The principles of using the supplier selection method in accordance with the necessary criteria, ABC -

and XYZ-analyzes in forecasting demand and procurement planning, as well as the general provisions of Incoterms-2010 when conducting procurement of foreign goods.

Keywords: *procurement, ABC-analysis, XYZ-analysis, ISO 9001, Incoterms-2010.*

УДК 338.984

В настоящий момент функционирование как коммерческих, так и некоммерческих предприятий невозможно представить без закупочной деятельности. Любое предприятие, так или иначе, осуществляет свою деятельность с использованием закупок товаров, услуг, сырья и расходных материалов: начиная от закупки канцелярских товаров и оргтехники для ведения административной работы и заканчивая закупками высокотехнологичного оборудования для непосредственного использования в производстве или оказания услуг клиентам.

Вопрос закупочной деятельности изначально строится на принятии решения «make-or-buy», что в переводе на русский язык означает «сделать или купить». Данная задача заключается в предпочтении одного из двух альтернативных решений: произвести какой-либо товар, сырье или комплектующие силами собственных производственных мощностей, либо закупить необходимые товарно-материальные ценности или услуги у другой компании, специализирующейся непосредственно на их предоставлении. К основным причинам, по которым закупки у сторонних предприятий могут оказаться более целесообразными, можно отнести:

- более низкие затраты на закупку материальных ресурсов у сторонней компании по сравнению с затратами на самостоятельном производстве;

- более высокое качество товаров у поставщика, чем у производимых собственными силами товаров;

- невозможность производства необходимых товарно-материальных ценностей на собственном производстве по причине технической неоснащенности и/или отсутствия должной квалификации у производственных работников предприятия;

- желание предприятия расширить ассортимент товаров;

- потребность в товарно-материальных ценностях невелика и закупка у сторонних компаний экономически целесообразна.

Если потребности в материальных ценностях стабильны и достаточно велики и данные товары или комплектующие могут быть изготовлены с использованием имеющегося оборудования с необходимым качеством, оптимальными затратами на их производство, логичнее производить собственными силами без использования закупок данных товаров у сторонних организаций.

В случае принятия компанией решения о закупке тех или иных товаров или комплектующих у специализированных предприятий необходимо пользоваться определенными принципами и правилами построения закупочной деятельности. Одной из ключевых задач на данном этапе является задача выбора поставщика. При поиске потенциальных поставщиков организация может воспользоваться такими методами как: объявление конкурса/тендера, изучение рекламных материалов, посещение специализированных выставок и ярмарок, переписка и личные контакты с потенциальными поставщиками [1].

Составленный после поисков список потенциальных поставщиков анализируется на основании определенных критериев, позволяющих осуществить отбор приемлемых для компании поставщиков. Количество данных критериев может составлять несколько десятков, однако в большинстве случаев компании ограничиваются тремя основными критериями: ценой, качеством поставляемой продукции, а также надежностью поставок, под которой понимают соблюдение поставщиком обязательств по срокам поставки, ассортименту, комплектности, качеству и количеству поставляемой продукции. В результате формируется перечень конкретных поставщиков, с которыми проводится работа по заключению договорных отношений и налаживаются поставки продукции.

Помимо задачи выбора поставщика, немаловажным критерием оптимальной закупочной деятельности в компании является планирование закупок. Точное планирование объемов закупок, сроков отгрузок партий товаров и их ассортимента позволяют избежать чрезмерного скопления товаров на складе, обеспечить оптимальное движение товаров на складе и организовать бесперебойную работу склада; способствуют рациональному использованию денежных средств в компании, что особенно актуально при сложной экономической ситуации как внутри страны, так и в масштабах страны.

Основные мероприятия при планировании закупок включают:

- обработку актуальных заказов клиентов;

- контроль за качеством предоставляемых клиентам товаров и услуг;

- контроль за товарами в пути;
- учет и проведение инвентаризаций запасов на складах;
- обработку и анализ потребностей производственных подразделений.

При планировании и управлении закупками на предприятии необходимо учитывать имеющиеся на складах запасы. Чрезмерные запасы на складах могут отрицательно влиять на организацию складского процесса и складские работы. В свою очередь, отсутствие запасов на складах и неравномерное поступление товаров и материалов на склад могут привести к срывам сроков поставок товаров клиентам, потере клиентов и к неполученной прибыли. Именно поэтому необходимо осуществлять прогнозирование и управление заказами поставщикам с учетом имеющихся запасов на складах предприятия и их оборачиваемости. Формирование заказов производителям и поставщикам необходимо осуществлять с учетом сложившихся в компании систем и величин основных запасов.

Полезным будет также произвести ранжирование товарно-материальных ценностей, используемых в организации, и поставщиков методами ABC- и XYZ-анализа. С их помощью можно разделить материальный поток, проходящий через компанию, по степени его оборачиваемости, стоимости, доле тех или иных товаров и/или материалов в общем потоке и т.д. С помощью ABC-анализа можно также проклассифицировать поставщиков по их доле в общем объеме закупок.

С помощью ABC-анализа различают три группы поставщиков. А-поставщики – это те поставщики, с которыми предприятие имеет примерно 75% оборота. Такой показатель оборота дают около 5% поставщиков. В-поставщики (их в среднем 20%), как правило, дают 20% оборота. Оборот С-поставщиков (их примерно 75%) составляет ориентировочно 5%.

Таким образом, при помощи метода ABC-анализа можно узнать, каким поставщикам предприятию следует уделить большее внимание. Если предприятие хочет иметь небольшие затраты на закупки, оно должно уделять больше внимания А-поставщикам, так как плотная работа с А-поставщиками может воздействовать на 75% оборота с остальными поставщиками.

Классификация поставщиков также может быть произведена в разрезе товарно-материальных ценностей, которые приобретает компания. Практические значения для А-, В-, С-товаров соответственно равны 75, 20 и 5%. Здесь также следует заниматься сначала А-товарами для минимизации затрат на закупки.

XYZ-анализ дает возможность производить классификацию ресурсов предприятия в зависимости от того, как они потребляются, и точности в прогнозе изменений их необходимости в течение определенного времени.

Вместе с соотношением стоимости и количества, которые исследуются при производстве ABC-анализа, для оценки показателей объемов могут использоваться другие критерии. Информация о структуре использования отдельных видов материалов также важна. При производстве XYZ-анализа материалы распределяются в полном соответствии со структурой потребления.

Товары группы А, имеющие наибольшую долю на предприятии, будут наиболее оборачиваемыми. Компаниям необходимо обращать пристальное внимание на данную группу, поскольку перебои в поставках, низкое качество партий товаров, ошибки в планировании закупок могут привести к финансовым потерям. Компаниям следует устанавливать точный размер заказов и страхового запаса для товаров данной группы и соблюдать ритмичность поставок данных товаров и их постоянный контроль. Товары группы В имеют более низкую долю от общего объема закупок, и в зависимости от их значимости, компаниям следует работать с ними как с товарами группы А, либо как с товарами группы С. Группа С имеет наименьшую материальную ценность, из-за большого количества товаров в этой группе и их низкой стоимости основная задача рационализации состоит в уменьшении затрат на складирование и оформление заказов. Для этого компаниям следует вводить упрощенное оформление и учет товаров, увеличивать партии заказов и так далее.

Методы ABC- и XYZ-анализа применимы также и при планировании и организации закупок товаров в зарубежных странах. Специфической чертой импорта товаров, а в частности импорта электроники, механического оборудования и их компонентов является длительный срок изготовления товаров и их поставки. Поэтому ABC- и XYZ-анализы являются необходимыми для определения потребностей в определенных товарах от тех или иных производителей на этапе прогнозирования и планирования закупок. Данные методы позволяют грамотно распределить доли закупаемых товарно-материальных ценностей, что, в конечном итоге, направлено на оптимизацию использования основных средств компании и минимизацию

убытков, связанных с просчетами в планировании и организации не только закупок, но и всей логистической системы компании в целом.

Одним из инструментов повышения качества закупок является использование общепризнанных мировых стандартов. Как и многие другие бизнес-процессы, закупочная деятельность регулируется стандартами серии ISO 9001. Исходя из этих стандартов, закупочную деятельность можно разделить на четыре основных блока: планирование, закупку, верификацию и улучшение.

Процесс закупок в компаниях начинается с определения потребности в товарно-материальных ценностях. Имея такую информацию на определенный момент времени, можно планировать закупки. В п. 7.4.2 ISO 9001 установлены требования к информации о закупках, в частности об обеспечении адекватности требований к закупкам до их сообщения поставщику.

П. 7.4.1 ISO 9001 гласит, что выбор и оценка поставщиков должны исходить из возможности поставщика удовлетворить требования организации, для чего организация устанавливает критерии отбора и оценки поставщиков. Помимо этого, компания должна определить тип и степень управления, применяемые к поставщику, в зависимости от воздействия закупаемых товарно-материальных ценностей на конечную продукцию компании.

Процесс контроля поставок – это стандартная процедура, устанавливающая способность поставщика выполнять условия контракта. Также в соответствии с требованиями п. 7.4.3 ISO 9001 организация должна разрабатывать и осуществлять контроль либо другую деятельность, необходимую для обеспечения соответствия закупленной продукции установленным требованиям к закупкам.

На основании результатов произведенных поставок товаров и верификации закупленной продукции организация производит переоценку поставщиков; соответствующие требования к переоценке заложены в п. 7.4.1 ISO 9001. Согласно п. 7.4.1 ISO 9001, компания должна вести записи результатов оценивания и любых необходимых действий, вытекающих из оценки, что делает процесс прозрачным и пригодным для анализа и аудита, направленного на улучшение деятельности как закупок, так и всей компании в целом.

Такой подход к процессу закупок позволяет организации эффективно решать практические задачи обеспечения производства ресурсами требуемого качества в соответствии с установленными сроками, а также улучшать свою деятельность, используя лучший мировой опыт.

Немаловажным критерием при прогнозировании и формировании закупок играют сроки поставки товаров. Относительно короткий срок поставки позволяет более гибко планировать заказы поставщикам; формировать более мелкие, но при этом частые партии поставок. В этом случае ошибки в прогнозировании спроса на товары можно нивелировать за счет быстрого срока поставки. Однако при длительных сроках поставок партий необходимо тщательное планирование спроса и размеров заказов товаров и материалов: например, при международных поставках товаров сроки доставки заказов могут достигать нескольких месяцев. Необходимо учитывать длительные сроки поставок и возможное резкое возрастание спроса на товары при организации международных закупок товаров и материалов.

Оперативное взаимодействие всех подразделений предприятия (отдела закупок, складского подразделения, производства, отдела маркетинга, сбыта и других) и соблюдение стандартов процесса закупок позволяет наиболее точно осуществлять планирование и организацию закупочной деятельности, избежать финансовых потерь при закупках товаров и улучшить репутацию предприятия на рынке за счет бесперебойности поставок товаров клиентам при их надлежащем качестве. Таким образом, закупочная деятельность является ключевой не только в масштабах логистической системы компании, но и в масштабах хозяйственной деятельности предприятия в целом.

Список литературы / References

1. *Аникин Б.А., Родкина Т.А.* Логистика и управление цепями поставок. Основы логистики. Теория и практика. Учебник. М.: Проспект, 2012. 608 с.
2. *Бауэрсокс Доналд Дж., Клосс Дейвид Дж.* Логистика: интегрированная цепь поставок. 2-е изд. [Пер. с англ. Н.Н. Барышниковой, Б.С. Пинскера]. М.: ЗАО «Олимп—Бизнес», 2012. 640 с.
3. *Лукинский В.С., Лукинский В.В., Плетнева Н.Г.* Логистика и управление цепями поставок. М.: Юрайт, 2016. 359 с.

4. *Охотников И.В., Сибирко И.В.* Системный подход как методологическая основа управления логистическими бизнес-процессами в цепях поставок // *Логистика*, 2014. № 1.
5. *Павлова Е.И., Черпакова Е.В., Колыбелькина Е.В.* Развитие логистического сервиса в международном бизнесе. // *Транспортное дело России*, 2019. № 2.
6. Википедия. Инкотермс. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Инкотермс> (доступ свободный) (дата обращения: 20.06.2019).

УПРАВЛЕНИЕ ЛОГИСТИЧЕСКИМИ РИСКАМИ ПРИ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАКУПОК ТОВАРОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Иконин А.А. Email: Ikoin666@scientifictext.ru

*Иконин Антон Александрович - студент магистратуры,
кафедра международного транспортного менеджмента и управления цепями поставок,
Институт международных транспортных коммуникаций
Российский университет транспорта, г. Москва*

Аннотация: в статье рассмотрены основные риски, возникающие при ведении внешнеэкономической деятельности, их виды и суть, приведены способы их нивелирования. В качестве одного из способов минимизации рисков, возникающих при транспортировке грузов из зарубежных стран, рассмотрено страхование грузов, его виды и принципы использования. Описаны правила перехода ответственности за груз от поставщика к покупателю при международных перевозках на основании условий международных правил Инкотермс-2010, виды и суть этих принципов.

Ключевые слова: риск, внешнеэкономическая деятельность, страхование, Инкотермс-2010.

LOGISTIC RISK MANAGEMENT IN ORGANIZING THE PROCUREMENT OF GOODS IN FOREIGN COUNTRIES

Ikoin A.A.

*Ikoin Anton Aleksandrovich - Master Student,
INTERNATIONAL TRANSPORT MANAGEMENT AND SUPPLY CHAIN MANAGEMENT DEPARTMENT,
INSTITUTE OF INTERNATIONAL TRANSPORT COMMUNICATIONS
RUSSIAN UNIVERSITY OF TRANSPORT, MOSCOW*

Abstract: the article discusses the main risks arising in the conduct of foreign economic activity, their types and nature, are given ways to level them. As one of the ways to minimize the risks that arise when transporting goods from foreign countries, cargo insurance, its types and principles of use are considered. Describes the rules for the transfer of responsibility for the goods from the supplier to buyers in international transport under the terms of the international rules of Incoterms 2010, the types and essence of these principles.

Keywords: risk, foreign trade activity, insurance, Incoterms-2010.

УДК 339.562.4

Ведение внешнеторговой деятельности в большинстве случаев сопровождается определенными экономическими и организационными рисками. Импорт товаров и материалов, как и любая другая внешнеэкономическая деятельность предприятий, осуществляется сегодня в условиях ужесточения конкуренции, обострения политической и экономической обстановки, из-за чего имущественные интересы предприятий постоянно подвергаются рискам.

В настоящее время в российской экономической теории нет общепринятой классификации рисков, которые испытывают коммерческие предприятия, что объясняется многоаспектностью такого явления как риск. Различными авторами работ, посвященных вопросу возникающих при ведении коммерческой деятельности рисков, эти риски сгруппированы по-разному.

Импорт товаров имеет специфические риски, которые можно объединить в пять больших групп; данные группы рисков и их суть представлены в таблице 1.

Таблица 1. Риски при импорте товаров

Вид риска	Суть риска
Риски взаимодействия с иностранными партнерами	<ul style="list-style-type: none"> – обман (мошенничество) со стороны иностранных партнеров; – неясные, неточные, двусмысленные условия контракта; – разное понимание сторонами своих прав и обязательств; – ненадлежащее исполнение сторонами своих обязательств; – неточное оформление деловых отношений с иностранным партнером; – недостаточное установление правовых способов обеспечения обязательств.
Риски по контрактам	<ul style="list-style-type: none"> – несоблюдение юридических требований к контрактам; – несоблюдение требований контролирующих органов Российской Федерации; – неиспользование разъяснений контролирующих органов Российской Федерации; – проблемные, лишние и двусмысленные условия контрактов; – финансовые последствия условий контрактов.
Риски по валютным операциям	<ul style="list-style-type: none"> – отказ банковской организации от проведения валютной операции по контракту; – сложность идентификации валютной операции по контракту; – представление в банковскую организацию ненадлежащих документов; – крупные штрафы за валютные правонарушения.
Таможенные риски	<ul style="list-style-type: none"> – отказ таможенного органа от принятия контракта для оформления грузовой таможенной декларации; – задержка таможенного оформления из-за неясности контракта; – корректировка таможенной стоимости товара с увеличением таможенных платежей; – наличие в контракте условий, вызывающих осложнения при таможенной очистке импортируемого товара (требование представлять указанные в контракте документы, пояснения и др.); – крупные штрафы за валютные и таможенные правонарушения.
Налоговые риски	<ul style="list-style-type: none"> – непризнание расходов по контракту в целях налога на прибыль; – неправильное определение ставки НДС; – невозмещение, дополнительное начисление НДС.

В процессе заключения внешнеторговых контрактов на большую сумму, а также при кредитовании возникают валютные внешнеторговые риски, которые могут менять размеры платежей сторон, подписавших контракт. Подобные ситуации зачастую влекут за собой финансовые убытки для обоих участников соглашения [1].

В группу политических и трансферных рисков входит большое количество непредвиденных ситуаций, связанных с политической и общественной сферами жизни: финансовая несостоятельность страны; отсрочка исполнения договорных обязательств; изменения в законодательстве страны, влияющие на денежные переводы; закрытие банковских счетов и так далее. Для того чтобы обеспечить безопасность от внешнеторговых рисков, многие организации используют несколько способов, самыми распространёнными из которых являются:

- займы для оплаты незастрахованных государством предоставляемых услуг или перевозок продукции. В данном случае риски ложатся либо на банковскую организацию, выдавшую заем, либо на компанию, которая реализует товар;
- условные денежные обязательства, принимаемые банковской организацией по поручению плательщика произвести платежи в пользу получателя средств (аккредитивы) – как один из самых надёжных способов обезопасить предприятие от внешнеторговых рисков;
- оплата переводных векселей банковской организацией ещё до установленного момента расчёта за неё;
- еврокредит по внешнеторговым сделкам – привлечение средств с международного денежного рынка или рынка капитала и другие.

Транспортные риски, возникающие при ведении внешнеэкономической деятельности, наиболее чётко и объёмно урегулированы международным и российским законодательствами, чем иные типы неблагоприятных ситуаций. Правила Инкотермс-2010 по международной транспортировке грузов, принятые Международной торговой палатой, следует считать основополагающими по вопросам, возникающим в процессе перевозок между странами, поскольку они дают возможность компаниям быстро и в полном объёме изучить права и обязанности участников внешнеэкономического контракта по транспортировкам, свою меру

ответственности и момент ее наступления при форс-мажорных обстоятельствах, возникающих при международной транспортировке товаров.

Контроль внешнеэкономических рисков включает проведение операций по исполнению решений, связанных с сокращением предполагаемых убытков и отрицательных последствий при возникновении непредвиденных обстоятельств. Сокращение убытков и минимизация неблагоприятных последствий – это разные способы, имеющие значительные отличия друг от друга. Последний означает или снижение предполагаемых затрат, или возможности появления негативных ситуаций.

Контроль над внешнеэкономическими рисками можно разделить на несколько этапов:

1. определение самой ситуации;
2. подробное изучение всех сложившихся обстоятельств;
3. группирование и выборка наиболее вероятных рисков;
4. определение способов минимизации последствий.

Изучение сложившихся обстоятельств представляет собой стадию, задача которой заключается в сборе важных данных о причинах и характеристиках внешнеэкономических рисков. По результатам собранных сведений можно выявить вероятность и масштабы предполагаемых убытков. В процессе изучения ситуации необходимо составить список дальнейшего воздействия отрицательных событий на деятельность организации, а также рационально отобрать функции исключения возможности появления затрат.

Финальная стадия контроля внешнеэкономических рисков – определение способов минимизации последствий. Оно даёт возможность снизить предполагаемые затраты предприятия при последующем ведении внешнеторговой деятельности. Каждый из типов риска предполагает несколько методов уменьшения вероятности его проявления. Чтобы определить оптимальный метод, важно грамотно провести анализ вероятности наступления отрицательных событий. Исходя из этого, действия организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, в отношении внешнеторговых рисков могут проявляться в:

- ликвидации возможности возникновения отрицательных явлений (организации не проводят никаких операций, которые могли бы нести за собой риски);
- готовности к неблагоприятным событиям;
- минимизации рисков;
- возложении подобных ситуаций на контрагентов или сторонние фирмы.

Следует при этом отметить, что суть всего разнообразия рисков сводится к вероятности возникновения финансовых потерь при импорте продукции. В этом случае специалисты советуют использовать такие методы, как применение более надежных способов расчета, хеджирование и – наиболее дорогой, но при этом наиболее надежный – страхование.

В современной учебной литературе под страхованием понимаются отношения по защите интересов физических и юридических лиц, страны, субъектов страны и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков.

К имущественному страхованию, которое является наиболее распространенным при ведении внешнеэкономической деятельности при импорте товаров, можно отнести следующие виды страхования: страхование импортируемых товаров; страхование транспортных средств, обеспечивающих перевозку товаров из-за рубежа; страхование имущества иностранных компаний и имущества, находящегося за границей. К видам страхования ответственности относят: страхование гражданской ответственности перевозчиков, страхование профессиональной ответственности таможенных брокеров, экспедиторов и других фирм-посредников при ведении внешнеэкономической деятельности, страхование гражданской ответственности владельцев воздушных судов при совершении международных полетов, а так же страхование автогражданской ответственности.

Страхование перевозок классифицируют по видам транспорта: водному, авиационному, железнодорожному и автомобильному.

Правила транспортного страхования предусматривают следующие виды страхования:

- «с ответственностью за все риски»;
- «с ответственностью за частную аварию»;
- «с ограниченной ответственностью»;
- «без ответственности за повреждения, кроме случаев крушения».

Наиболее полным является страхование «с ответственностью за все риски», при котором возмещаются убытки от частичного повреждения, полной гибели всего или части груза, произошедшее вследствие любой из причин.

При страховании «с ответственностью за частную аварию» страховщик возмещает убытки, произошедшие не по любым, а лишь по определенным причинам, которые обговариваются на стадии заключения договора страхования. Например, это могут быть убытки от повреждений вследствие стихийного бедствия, крушения транспортных средств, вследствие мер, принятых для спасения или тушения пожара, убытки вследствие пропажи без вести транспортного средства, при повреждении или гибели груза при погрузо-разгрузочных работах и других.

Страхование «с ограниченной ответственностью» предусматривает возмещение убытков от повреждения или полной гибели всего или части груза, во всех случаях, за исключением повреждений всего или части груза, произошедшего вследствие пропажи, хищения, грабежа целых или части грузовых мест.

При страховании «без ответственности за повреждения, кроме случаев крушения» страховщик возмещает убытки от полной гибели всего или части груза в тех же случаях, что и при страховании «с ответственностью за частную аварию», то есть по конкретным причинам, перечисленным в договоре страхования.

Виды страхования и их стоимость зависят от условий транспортировки и перехода риска от покупателя к продавцу, обозначенных в контракте. Момент перехода риска потери или повреждения товара и распределения затрат между продавцом и покупателем определяются в соответствии с Международными правилами «Incoterms-2010», составленными и рекомендованными Международной торговой палатой и применяемыми во внешней торговле.

Условия «Инкотермс-2010» разделены на несколько групп перехода ответственности за груз с продавца на покупателя. Требования группы «Е» возлагают на продавца только минимальные обязательства: продавец обязан лишь предоставить товар в распоряжение покупателя в согласованном месте, в большинстве случаев на собственном производстве или складе продавца. Требования группы «F» предусматривают доставку товара продавцом для перевозки в соответствии с инструкциями покупателя.

Требования группы «С» возлагают на продавца обязанность заключить договор перевозки на обычных условиях за свой счет. Поэтому пункт, до которого он должен оплачивать транспортные расходы, обязательно должен быть указан после соответствующего «С»-термина. Требования группы «D» предполагают, что продавец отвечает за прибытие товара в согласованное место или пункт назначения на границе или в стране импорта. Продавец обязан нести все расходы со всеми рисками по доставке товара до этого места.

Термины Инкотермс-2010 предусматривают различные типы транспортировки несколькими видами транспорта. Обязательства по страхованию грузов содержатся только при поставке грузов на двух условиях: CIF (Cost, Insurance, Freight – «стоимость, страхование и фрахт») и CIP (Cost, Insurance paid to... – «перевозка и страхование оплачены до...»). При поставке товаров на этих условиях продавец обязан застраховать груз в страховой компании. Выгодоприобретателем при поставках на этих условиях является покупатель. Страховой полис вместе с другими документами, предусмотренными договором, передается покупателю.

Список литературы / References

1. Бирюкова О.Ю., Охотников И.В. Социально-экономическое прогнозирование: учебное пособие. М.: МАКС Пресс, 2017.
2. Гараедаги Д. Системное мышление. Как управлять хаосом и сложными процессами. Платформа для моделирования архитектуры бизнеса. Минск: Гревцов Букс, 2010.
3. Охотников И.В., Сибирко И.В. Системный подход как методологическая основа управления логистическими бизнес-процессами в цепях поставок // Логистика, 2014. № 1.
4. Павлова Е.И. Влияние ФОРС-мажорных обстоятельств на своевременную международную логистику. М., 2016. В сборнике «Управление развитием крупномасштабных систем (MLSD'2016)». Материалы Девятой международной конференции. ИПУ РАН, 3-5 октября 2016 года. Том II. С. 85-88.
5. Соркин С.Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. пособие / С.Л. Соркин. Минск: Соврем. шк., 2006. 283 с.
6. Сток Дж.Р., Ламберт Д.М. Стратегическое управление логистикой / Пер. с англ. 4-е изд. М.: ИНФРА-М, 2005.

ПЕРСПЕКТИВЫ РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЙ НА МИРОВОМ РЫНКЕ VR И AR ТЕХНОЛОГИЙ

Кучмиева Д.А. Email: Kuchmieva666@scientifictext.ru

Кучмиева Дарья Александровна – студент магистратуры,
программа: маркетинг,
факультет управления,
Южный федеральный университет, г. Ростов-на-Дону

Аннотация: в статье анализируются перспективы положения российских ИТ-компаний на рынке VR и AR технологии. Глобальный рынок технологии VR и AR растет, что делает его интересным рынком для услуг российских компаний. Сформулированы понятия виртуальной и дополненной реальности. Оценен объем рынка, охарактеризованы его основные тенденции, определены ключевые потребители технологий и игроки рынка. Выделены перспективные ниши для отечественных технологических компаний и их конкурентные преимущества.
Ключевые слова: анализ, рынок, виртуальная реальность, дополненная реальность.

PROSPECTS OF RUSSIAN IT COMPANIES IN THE WORLD MARKET OF VR AND AR TECHNOLOGIES Kuchmieva D.A.

Kuchmieva Darya Aleksandrovna - Master's Student,
MARKETING PROGRAM,
FACULTY OF MANAGEMENT,
SOUTHERN FEDERAL UNIVERSITY, ROSTOV-ON-DON

Abstract: the article analyzes the prospects for the position of Russian IT companies in the market of VR and AR technology. The global market for VR and AR technology is growing, which makes it an interesting market for the services of Russian companies. The concepts of virtual and augmented reality are formulated. The volume of the market has been estimated, its main trends have been characterized, key technology consumers and market players have been identified. Highlighted promising niches for domestic technology companies and their competitive advantages.
Keywords: analysis, market, virtual reality, augmented reality.

УДК 339.977

Глобальный рынок виртуальной (VR) и дополненной (AR) реальности активно растет, смещая акцент с VR на AR. По данным Statista, в 2019 году индустрия дополненной реальности и виртуальной реальности составит 16,8 млрд долларов [7].

Российские и зарубежные исследователи утверждают, что в течение следующих 5 лет VR устройства станут так же популярны и функциональны, как смартфоны. Пользователи будут посещать массовые мероприятия, смотреть кино и сериалы, совершать покупки в виртуальной реальности. С увеличением распространения и массовостью использования, цены на AR/VR-устройства упадут на 20-30%, что сделает технологии виртуальной и дополненной реальности частью повседневной жизни пользователей.

Однако до недавнего времени понятия дополненной и виртуальной реальности фигурировали только в фантастической литературе и кинематографе. Впервые термин «виртуальная реальность» (англ. virtual reality, VR) был предложен в 1980-х гг. Дж. Ланьером - специалистом по компьютерной технике и предпринимателем, но с тех пор определение неоднократно дополнялось и менялось [1]. В российской научной среде наиболее предпочтительным является определение, выведенное Валерией Холодковой -специалистом компании EligoVision, разрабатывающей продукты в виртуальной и дополненной реальности. Виртуальная реальность - это технология, которая построена на обратной связи между человеком и миром, синтезированным компьютером, а также способ, с помощью которого человек визуализирует цифровой мир, взаимодействует с ним [9].

Наиболее полное и емкое определение дополненной реальности предложил Рональд Т. Азума в своем исследовании, посвященном различным способам использования дополненной реальности. По его мнению, AR – это система, которая:

- совмещает виртуальное и реальное;
- взаимодействует в реальном времени;

- располагается в трехмерном пространстве.

Дополненная реальность, хоть и является разновидностью виртуальной реальности, имеет важное отличие - AR интегрируется и дополняет настоящий мир вместо того, чтобы полностью его замещать [1].

Самые распространенные сценарии использования AR/VR в 2019 году включают в себя: игры виртуальной реальности (4 млрд долларов от объема продаж), просмотр видео (2 млрд долларов) и игры дополненной реальности (616 млн долларов). Единственным массовым коммерческим вариантом использования технологии в 2019 году является обучение и тренинги (1,8 млрд долларов от объема продаж). Два других варианта коммерческого использования виртуальной и дополненной реальности - онлайн-демонстрация товаров розничной торговли (558 млн. долларов) и промышленное обслуживание (413 млн долларов) еще не получили массового распространения, но активно набирают популярность. [4]

Ключевыми игроками рынка по производству оборудования для виртуальной и дополненной реальности являются такие глобальные технологические компании, как Google Inc., Sony, Magic Leap, Inc., HTC, Microsoft Corporation, Osterhout Design Group, Facebook, DAQRI, Samsung Electronics Co., Ltd., and Wikitude.

Прогнозируется, что к 2020 году уровень объема продаж продуктов в виртуальной реальности составит 30 млрд долларов, в дополненной реальности — 120 млрд долларов. На рисунке проиллюстрированы самые популярные сферы бизнеса, в которых будут применяться данные технологии. Самая большая доля в сфере продажи оборудования, электронной коммерции и рекламе.

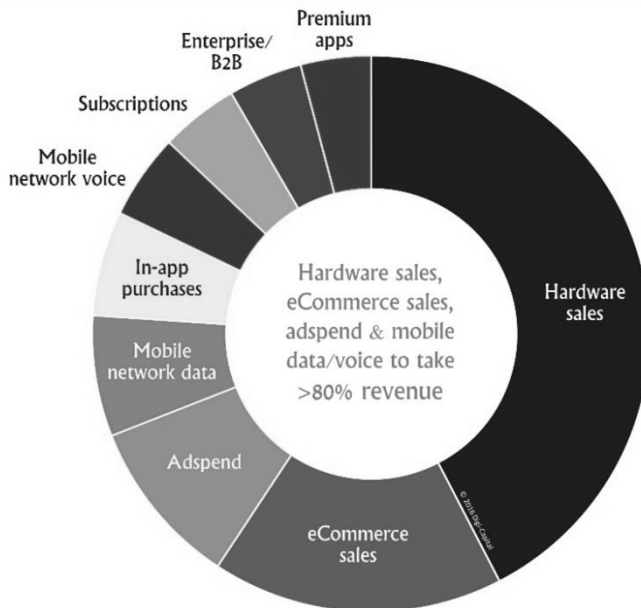


Рис. 1. AR/VR бизнес-модели 2020 года [2]

На производство рекламных и контентных продуктов AR и VR приходится значительная доля от всего объема продаж. Данная ниша имеет несколько преимуществ: низкий порог входа, относительная простота и низкая стоимость привлечения первых клиентов в B2B сегменте, благодаря легко прогнозируемой выгоде от контентных продуктов.

Запрос на контентные продукты в VR и AR исходит от [3]:

- потребителей, которые используют технологии виртуальной и дополненной реальности в основном для развлечений и покупок;
- специалистов из государственного сектора, заинтересованных в использовании технологий для продвижения стран и регионов и для обучения сотрудников;
- предприниматели, которые используют VR и AR с целью улучшить бизнес-процессы и разнообразить взаимодействие с клиентами;
- исследовательские центры и университеты.

За последние 5 лет разработка контента для дополненной и виртуальной реальности резко возросла. Основные сферы применения AR/VR технологий:

- Управление высокотехнологическим оборудованием. Характерно для нефтегазовой отрасли, энергетики, строительства, автомобильной промышленности, аэрокосмическая промышленности и ВПК.
- Иммерсивное обучение. Применяется в здравоохранении и ВПК.
- Визуализация данных. Используется в технических и прикладных науках, образовании, бизнесе, строительстве и недвижимости.
- Улучшение клиентского опыта. Например, примерка одежды в интернет-магазине в режиме онлайн.

Особенность рыночной ниши по разработке AR/VR проектов заключается в том, что ключевыми игроками являются не глобальные компании, а стартапы, которые были созданы в течение последних 5 лет, и обладая уникальной экспертизой, быстро нарастили свою клиентскую базу и захватили большую долю рынка. Лучшими компаниями по производству контента в виртуальной и дополненной реальности являются NEXT/NOW (США), hedgehog lab (Великобритания), CitrusBits (США), Gramercy Tech (США), Hyperlink InfoSystem (Индия), IndiaNIC (США), Zco (США), Groove Jones (США), Mutual Mobile (США), Shockoe (США).

В России объем финансирования в технологии виртуальной и дополненной реальности растет последние несколько лет. По заявлениям директора по инвестициям фонда Skolkovo Ventures Григория Лещенко, вложения в AR/VR технологии в России выросли за 2017 год на 57%. В 2016 году вложения в отрасль составляли 700 млн руб., а годом ранее - 200 млн руб. [6].

В течение последних лет количество активно развивающихся российских компаний в данной сфере выросло в три раза - с 60 до 183. Большинство предприятий функционирует в Москве (105), 25 - в Санкт-Петербурге, остальные расположены в других городах России.[5] Согласно рейтингу RUWARD[8] в 2018 году лучшими компаниями по производству продуктов в виртуальной и дополненной реальности были признаны KT.TEAM (Москва), ITECH.group (Ульяновск), Seven Winds Studio (Новороссийск), App Android (Москва), TOUCH INSTINCT (Санкт-Петербург), JETSTYLE (Екатеринбург), Deluxe Interactive (Москва), HEADS AND HANDS (Санкт-Петербург), Garpix (Иваново), SEVENTECH (Ярославль).

На основе проведенного анализа можно сделать вывод, что мировой рынок технологий виртуальной и дополненной реальности находится в стадии формирования. Мировое разделение компетенций еще не завершено, и глобальные технологические компании-лидеры заявили о себе только в сегменте производства устройств, где задали определенные стандарты. Однако, у российских разработчиков есть шансы занять прочные позиции в сегменте производства контентных и рекламных продуктов. Положение российских компаний, создающих проекты в виртуальной и дополненной реальности еще лучше. В этом сегменте еще нет явно сформированных лидеров и стандартов. Также отечественным предприятиям выгодно, что для западно-европейского бизнеса свойственно отдавать часть задач на аутсорс в восточно-европейские страны.

За последнее десятилетие в России сложилась сильная школа программистов и инженеров, российские аниматоры, художники, эксперты по визуализации компьютерной графики также не уступают своим зарубежным коллегам. Наличие экспертов в области может помочь российским компаниям занять определенную долю рынка.

Список литературы / References

1. *Ronald T., Azuma A. Survey of Augmented Reality.* [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cs.unc.edu/~azuma/ARpresence.pdf>, свободный/ (дата обращения: 30.05.2019).
2. *The reality of AR/VR business models.* [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.digi-capital.com/news/2016/04/the-reality-of-120-billion-arvr-business-models/>, свободный/ (дата обращения: 25.04.2019).
3. *Virtual Reality and its Potential for Europe.* [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ec.europa.eu/futurium/en/system/files/ged/vr_ecosystem_eu_report_0.pdf/ (дата обращения: 5.05.2019).
4. *Worldwide Spending on Augmented and Virtual Reality Expected to Surpass \$20 Billion in 2019* [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.idc.com/getdoc.jsp?containerId=prUS44511118>, свободный/ (дата обращения: 25.04.2019).

5. Изосина Е.В., Семеркова Л.Н. Оценка стратегической привлекательности рынка виртуальной и дополненной реальности в России // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки, 2017. № 3 (43). С. 196.
6. Инвестиции в российский рынок VR и AR превысили 1 млрд руб. в 2017 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://adindex.ru/news/digital/2018/04/17/170590.phtml>, свободный/ (дата обращения: 25.04.2019).
7. Прогноз объема рынка дополненной (AR) и виртуальной реальности (VR). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.statista.com/statistics/591181/global-augmented-virtual-reality-market-size/>, свободный/ (дата обращения 30.05.2019).
8. Рейтинг digital-агентств: Заказная разработка дополненной (AR) и виртуальной реальности (VR): 2018. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ruward.ru/spec-ratings/2018/vr-ar/> (дата обращения: 5.05.2019).
9. Холодкова В. Виртуальная реальность: общие понятия, системы трекинга. [Электронный ресурс]. // Мир ПК: электронный журнал. Режим доступа: <http://www.osp.ru/pcworld/2008/04/5175003/>, свободный/ (дата обращения: 30.05.2019).

ИССЛЕДОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ЛЕСНОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

Зюзин Н.С. Email: Zyuzin666@scientifictext.ru

*Зюзин Николай Сергеевич – магистрант,
кафедра мировой экономики,
Мытищинский филиал*

*Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана
(национальный исследовательский университет), г. Мытищи*

Аннотация: в статье проведен анализ инвестиционной привлекательности лесного комплекса России на основе различных критериев, так как сейчас перед экономической наукой стоит проблема поиска критериев выбора выгодных инвестиционных проектов, решающим критерием которого является получение максимальной прибыли. Важнейшее место в ходе анализа инвестиционной привлекательности занимают оценка состояния данного показателя на основе различных критериев, которые в дальнейшем будут поделены на три сегмента, которые необходимо усовершенствовать.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, лесной комплекс, максимальная прибыль, выявление проблем, оценка.

RESEARCH OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE TIMBER COMPLEX OF RUSSIA

Zyuzin N.S.

*Zyuzin Nikolay Sergeevich – Master's Student,
DEPARTMENT OF WORLD ECONOMY,
MYTISCHI BRANCH*

*FEDERAL STATE BUDGETARY EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER PROFESSIONAL EDUCATION
BAUMAN MOSCOW STATE TECHNICAL UNIVERSITY (NATIONAL RESEARCH UNIVERSITY), MYTISCHI*

Abstract: the article analyzes the investment attractiveness of the forest complex of Russia on the basis of various criteria, as now before the economic science is the problem of finding criteria for the selection of profitable investment projects, the decisive criterion of which is to maximize profits. The most important place in the analysis of investment attractiveness is the assessment of the state of this indicator on the basis of various criteria, which will be further divided into three segments that need to be improved.

Keywords: investment attractiveness of the forest complex, maximum profit, identification of problems, evaluation.

УДК 339.13.024

В условиях обострения рыночной конкуренции между предприятиями лесного комплекса за новые рынки сбыта готовой продукции оценка инвестиционной привлекательности отдельного предприятия является важным вопросом при принятии инвестиционного решения потенциальным инвестором. Итак, инвестиционная привлекательность является одной из ключевых характеристик, которая обуславливает привлечение предприятием инвестиций. Перед экономической наукой стоит проблема поиска критериев выбора выгодных инвестиционных проектов, решающим критерием которого является получение максимальной прибыли. Важнейшее место в ходе анализа инвестиционной привлекательности занимают оценка состояния данного показателя на основе различных критериев.

В экспертном опросе, касающемся инвестиционной привлекательности лесного комплекса России приняло участия 37 руководителей предприятий лесной отрасли.

По пятибалльной шкале экспертам было предложено оценить «Вес» каждого элемента (Вэ) с точки зрения его важности для инвестиционной привлекательности лесного комплекса России. Показатель (Вэ) определялся как среднее значение суммы произведений баллов на количество экспертов, поставивших тот или иной балл (табл. 1).

Таблица 1. Данные для анализа «весового значения» элементов, определяющих инвестиционную привлекательность лесного комплекса России (баллы)

№	Элемент	Распределение значений экспертов относительно «веса» элемента					Вэ
		1	2	3	4	5	
1	Система финансирования лесного комплекса	0	1	1	1	34	4,78
2	Обеспеченность лесоресурсным потенциалом	2	1	1	32	1	3,78
3	Инвестиционный климат в стране	1	1	1	31	3	3,67
4	Инвестиционный климат в отрасли	3	2	1	27	4	3,73
5	Организационная структура лесного комплекса	1	1	2	3	30	4,62
6	Уровень риска инвестирования	2	1	23	4	7	3,35
7	Количество убыточных предприятий	5	2	25	4	1	2,83
8	Длительность инвестиционного процесса	3	2	30	1	1	2,94
9	Конкуренция в отрасли между национальными производителями	4	3	22	4	4	3,19
10	Материально – техническая база лесного комплекса	0	0	0	0	37	5,0
11	Конкурентоспособность отрасли на мировом рынке	2	2	30	2	1	2,94
12	Инвестиции в основной капитал	2	3	25	5	2	3,05
13	Уровень доходности инвестиций	5	32	1	1	1	2,18
14	Законодательные основы инвестирования	3	4	24	4	2	2,94
15	Экологические аспекты инвестиционной деятельности	26	4	3	4	0	1,7

На следующем этапе исследования экспертам было предложено оценить уровень функционального развития того или иного элемента, входящего в систему, определяющую инвестиционной привлекательности лесного комплекса России (Уфр); подсчет полученных результатов проводился аналогично подсчету «веса» элемента (табл. 2).

Таблица 2. Данные для анализа уровня функционального развития элементов, определяющих инвестиционную привлекательность лесного комплекса России (баллы)

№	Элемент	Распределение значений экспертов относительно «развития» элемента					Уфр
		1	2	3	4	5	
1	Система финансирования лесного комплекса	0	1	1	1	34	4,83
2	Обеспеченность лесоресурсным потенциалом	2	1	1	32	1	3,78
3	Инвестиционный климат в стране	1	1	7	20	8	3,89
4	Инвестиционный климат в отрасли	3	2	1	27	4	3,72
5	Организационная структура лесного комплекса	1	1	2	3	30	4,89
6	Уровень риска инвестирования	2	1	23	4	7	3,36
7	Количество убыточных предприятий	5	2	25	4	1	2,83
8	Длительность инвестиционного процесса	3	2	30	1	1	2,94
9	Конкуренция в отрасли между национальными производителями	4	3	22	4	4	3,02
10	Материально – техническая база лесного комплекса	4	4	1	6	22	4,02
11	Конкурентоспособность отрасли на мировом рынке	2	2	30	2	1	2,94
12	Инвестиции в основной капитал	2	3	22	8	2	3,12
13	Уровень доходности инвестиций	5	32	1	1	1	2,18
14	Законодательные основы инвестирования	3	4	24	4	2	2,94
15	Экологические аспекты инвестиционной деятельности	26	4	3	4	0	1,59

Дальнейший анализ направлен на определение значения каждого элемента с точки зрения его «веса» и функционального развития (Зэ), которое может быть рассчитано по формуле [1]:

$$Зэ = (Вэ_1 \cdot Уфр_1.); (Вэ_2 \cdot Уфр_2.); (Вэ_{15} \cdot Уфр_{15}.)$$

Таблица 3. Обобщенные данные для анализа инвестиционной привлекательности лесного комплекса России (баллы)

№ п/п	Элемент	Вэ	Пэ	Зэ
1	Система финансирования лесного комплекса	4,83	4,78	23,08
2	Обеспеченность лесоресурсным потенциалом	3,78	3,78	14,3
3	Инвестиционный климат в стране	3,89	3,67	14,2
4	Инвестиционный климат в отрасли	3,72	3,72	13,8
5	Организационная структура лесного комплекса	4,89	4,62	23,0
6	Уровень риска инвестирования	3,35	3,35	11,2
7	Количество убыточных предприятий	2,83	2,83	8,0
8	Длительность инвестиционного процесса	2,94	2,94	8,6
9	Конкуренция в отрасли между национальными производителями	3,02	3,19	9,6
10	Материально – техническая база лесного комплекса	4,02	5,0	20,1
11	Конкурентоспособность отрасли на мировом рынке	2,94	4,78	14,05
12	Инвестиции в основной капитал	3,12	3,78	11,8
13	Уровень доходности инвестиций	2,18	2,18	4,8
14	Законодательные основы инвестирования	2,94	2,94	8,6
15	Экологические аспекты инвестиционной деятельности	1,59	1,7	2,7
				187,83

В данном случае максимально возможная сумма баллов, определяющая инвестиционную привлекательности лесного комплекса России = 375 баллов (5 баллов x 5 баллов x 15 экспертов = 375 баллов).

Минимально возможная - 15 баллов (1 балл x 1 балл x 15 экспертов = 15 баллов).

Если принять, что инвестиционная привлекательность лесного комплекса России имеет три функциональных уровня – высокий, средний и низкий, то интервал, отделяющий один уровень от другого, составляет:

375 баллов – 15 баллов / 3 состояния эффективности = 120 баллов.

Тогда низкому уровню инвестиционной привлекательности лесного комплекса России будет соответствовать интервал от 15 баллов до 135 баллов.

Среднему – от 136 баллов до 256 баллов.

Высокому – сумма баллов выше 256 баллов.

В данном случае инвестиционную привлекательности лесного комплекса России можно определить как среднюю (187. 8 балла).

Далее, для того, чтобы степень воздействия этих элементов на общее состояние инвестиционной привлекательности лесного комплекса России можно было реально оценить, целесообразно провести кластерный анализ с использованием метода кластеризации [2].

С помощью программного продукта «Статистика 6.0» на основе итеративного метода группировки нами были получены следующие результаты [1] (рис. 1).

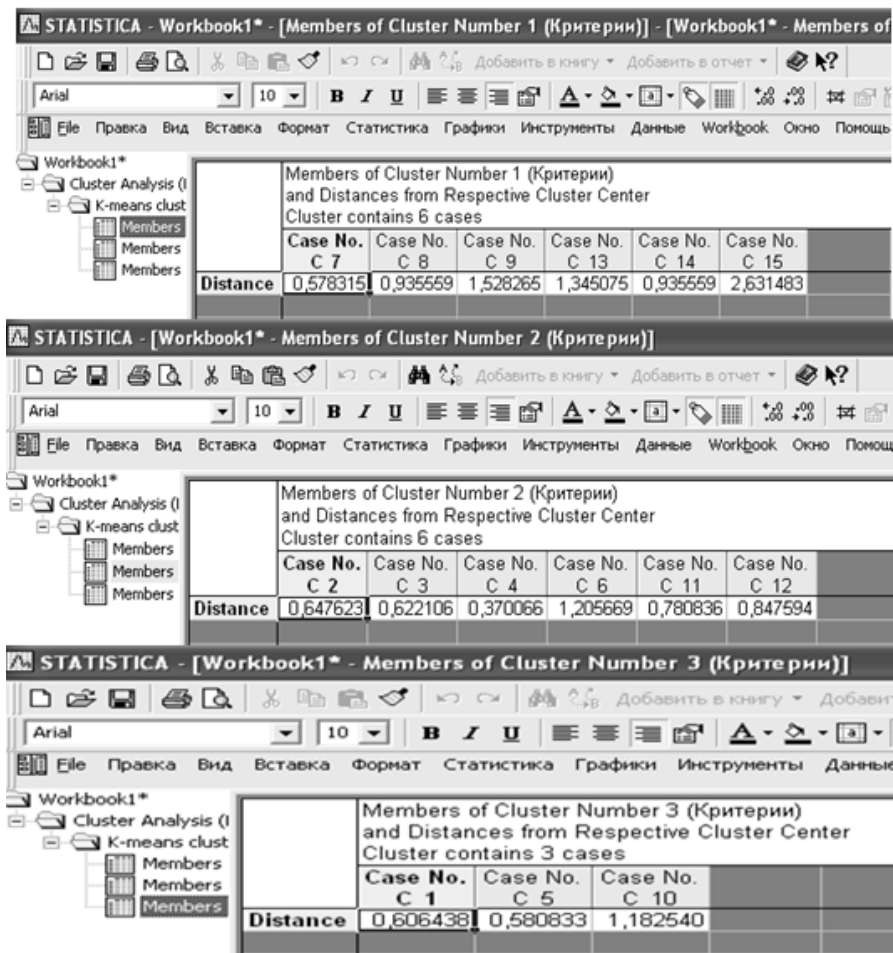


Рис. 1. Результаты сегментного анализа элементов инвестиционной привлекательности лесного комплекса России

По результатам сегментации находятся статистические характеристики, размер и состав кластеров (табл. 4).

Таблица 4. Результаты сегментного анализа элементов, определяющих инвестиционную привлекательность лесного комплекса России

№	Фактор	к – среднее
Сегмент 1		
7	Количество убыточных предприятий	0,578315
8	Длительность инвестиционного процесса	0,935559
9	Конкуренция в отрасли между национальными производителями	1,528265
13	Уровень доходности инвестиций	1,345075
14	Законодательные основы инвестирования	0,935559
15	Экологические аспекты инвестиционной деятельности	2,631483
Сегмент 2		
2	Обеспеченность лесоресурсным потенциалом	0,647623
3	Инвестиционный климат в стране	0,622106
4	Инвестиционный климат в отрасли	0,370066
6	Уровень риска инвестирования	1,205669
11	Конкурентоспособность отрасли на мировом рынке	0,780836
12	Инвестиции в основной капитал	0,847594
Сегмент 3		
1	Система финансирования лесного комплекса	0,606438
5	Организационная структура лесного комплекса	0,580833
10	Материально – техническая база лесного комплекса	1,182540

В первый сегмент входят элементы, которые в настоящее время не требуют существенного вмешательства с целью их совершенствования, во второй сегмент входят элементы системы, нуждающиеся в совершенствовании, в третий сегмент входят элементы, требующие немедленной реакции руководства предприятия, с целью совершенствования инвестиционной привлекательности лесного комплекса России системы.

Исследование позволило выявить следующие проблемные моменты, снижающие инвестиционную привлекательность лесного комплекса России:

- отсутствие современных высокоэффективных структур организации деятельности предприятия лесного комплекса;

- изношенная материально-техническая база, не позволяющая снижать затраты, повышать эффективность деятельности в сфере глубокой переработки древесины.

Именно на данные проблемные моменты следует обратить внимание руководству отрасли лесного комплекса, решая вопросы повышения инвестиционной привлекательности лесного комплекса России.

Список литературы / References

1. Халафян А.А. STATISTICA 6. Статистический анализ данных: учебник. М.: Издательство: ООО "Бином-П ресс", 2007. 512 с
2. Механизм приоритетных инвестиционных проектов в области освоения лесных ресурсов / Кузнецов С.Г., Коньшакова С.А., Давыдов И.П., 2018. № 2. С. 102-122.

ACCOUNTABILITY OF GOVERNMENT AND THE ROLE OF THE PRESS IN THE PROCESS OF INTERNATIONAL INTEGRATION - EMERGING ISSUES FROM “VIETNAM 2035 REPORT”

Bui Chi Trung Email: Bui666@scientifictext.ru

*Bui Chi Trung - Candidate of Philology, Lecturer,
SCHOOL OF JOURNALISM AND COMMUNICATION
UNIVERSITY OF SOCIAL SCIENCES AND HUMANITIES,
HANOI STATE UNIVERSITY,
HANOI, SOCIALIST REPUBLIC OF VIETNAM*

Abstract: *legal framework of Vietnam has created certain space for citizens to participate in governance processes. “Government of the people, by the people, for the people”, “people know, people discuss, people do and people check” are clearly stated in the Constitution; however, in reality there still exist gaps between these commitments and the actual participation of citizens in governance and restrictions on access to information, which are keys for people to express their voice about the government's accountability. Therefore, what is the role of the press and media in the government's accountability, how to facilitate the press and media to play a constructive role in the process of making Vietnam a prosperous, creative, fair and democratic country.*

Keywords: *governance process, actual participation of citizens, government's accountability, press, media.*

ПОДОТЧЕТНОСТЬ ПРАВИТЕЛЬСТВА И РОЛЬ ПРЕССЫ В ПРОЦЕССЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕГРАЦИИ - ВОЗНИКАЮЩИЕ ВОПРОСЫ ИЗ «ОТЧЕТА ВЬЕТНАМА 2035»

Буй Чи Чунг

*Буй Чи Чунг - кандидат филологических наук, преподаватель,
Школа журналистики и коммуникации
Институт гуманитарных и социальных наук
Ханойский государственный университет,
г. Ханой, Социалистическая Республика Вьетнам*

Аннотация: *правовая база Вьетнама создала определенное пространство для участия граждан в процессах управления. «Правительство людей, Правительство людьми, Правительство для людей», «Люди знают, Люди обсуждают, Люди делают и Люди проверяют» четко прописаны в Конституции; однако в действительности все еще существуют разрывы между этими обязательствами и фактическим участием граждан в управлении и ограничениями доступа к информации. Это ключ к тому, чтобы люди высказывали свое мнение о подотчетности правительства. Следовательно, какова роль прессы и СМИ в подотчетности правительства, как помочь прессе и СМИ сыграть конструктивную роль в процессе превращения Вьетнама в процветающую, творческую, справедливую и демократическую страну.*

Ключевые слова: *процесс управления, фактическое участие граждан, подотчетности правительства, пресса, СМИ.*

УДК 070.19

DOI: 10.24411/2312-8089-2019-11202

Vietnam's Vision until 2035

In February, 2016, the Report “Vietnam until 2035: Towards prosperity, creativity, fairness and democracy” co-compiled by the Vietnamese Government and the World Bank was released. This is an important report about Vietnam in the next 20 years, after 50 years of Renovation (Doi moi). The report's suggestions were going to be addressed by the Vietnamese Government in its policy-making process, first of all in developing the 5-year plan for socio-economic development in 2016-2020 and preparing for the Strategy for socio-economic development 2020-2030. It mainly focuses on six important changes to be made by Vietnam in order to become a *high middle-income economy*. Along with the crucial aspects such as economic modernization, the development of innovative and creative capacity, the improvement of

urbanization's effects, sustainable development, etc. the Vietnam 2035 Report emphasizes the need for a modern Rule of law with a comprehensive and integrative market economy and a democratic, highly advanced society. The reforms attached to these changes are included in three main pillars: *economic prosperity in conjunction with environmental sustainability; social fairness and integration; government's capacity and accountability.*

Regarding "government's accountability" itself, to assess the participation of citizens in policy-making and the mechanisms through which citizens can accurately and promptly access information related to the process, the Vietnam 2035 Report utilizes the World Governance Indicators with 6 key dimensions, which provides for the understanding and measurement of institutional quality (governance quality). Generally, these indicators measure: *the process by which governments are selected, monitored and replaced; the capacity of the government to effectively formulate and implement sound policies; and the respect of citizens and the state for the institutions that govern economic and social interactions among them.* Among these indicators, Vietnam achieved the highest scores in political stability and government's effectiveness. However, Vietnam scored relatively low in two indicators, namely the degree of citizens' voice and state's accountability, in which it only ranked among the worst 10 countries, and compared to that of other countries its position has actually declined since 1996.

The idea behind the Vietnam 2035 Report is that countries with more open and tolerant political system are better prepared for innovation and creativity, and therefore can promote the improvement of productivity and living standards. As for Vietnam, finding a way to make its political system more open and accountable is becoming increasingly important. Apart from assessing the current government's accountability, the report points to another important task, which is *consolidating the role of mass media in promoting the government's accountability* [4, The "Main messages" section].

The press and government's "accountability"

Before discussing about the role of the press and media in promoting government's accountability, it is necessary to decipher the essence of this concept. "Accountability" is a recently emerging concept used to refer to the transparency and integrity of agencies, organizations, units and at the highest level, the government in their activities. Accountability is closely related to responsibility. While "responsibility" refers to the tasks and task holders, accountability is larger in its scope. It helps address such questions as What? Why? Who? When? Where [2]?

Accountability is crucial to the working relationships between individuals, as well as those between an organization and the regulators and its public, and is especially important in the areas that involve public interest at large, e.g public policy or the use of public budget. Accountability is the acknowledgement of responsibility in every action, product, decision or policy during the process of task supervision, management and implementation; it is associated with reporting, explaining and justifying all of the consequences of the current and upcoming deeds. Accountability is understood as the capacity to provide adequate information, the ability to justify one's actions in the past and the future, and the recognition of punishment if such actions violated moral and legal rules.

The press fulfills its role and makes its impact on "government's accountability" through the following actions:

- *Create transparent information and raise the citizens' awareness:* The press and media are most useful in providing information on the policies, guidelines and legal regulations that concern every aspect of civil life. It is necessary for press agencies to effectively communicate information about the country's socio-economic, policy and legal situations, as well as the Party's leadership and State's management in the most concerning issues; promote dialogues and discussions among citizens and businesses. Article 4 of the Press Law also remarks: "Citizens are allowed to be informed by the press about every aspect of the country and the world", therefore the execution of the right to information and its effectiveness depend largely on whether the press and media can actively provide and disseminate an adequate amount of information even when there is no requirement. The press plays an important role in updating on a daily and hourly basis the instructions and activities of the Government, ministries, sectors, and in receiving feedback about all guidelines and policies to which necessary corrections and improvements will be made, and in helping citizens to disentangle the complex issues. For example, programs such as "*The Government and the people*" (VOV1), "*People ask – The Minister answers*" (VTV News and the Vietnam Government Portal)..have become "communicators" between the Government and its people, in order for the Government to "speak for the people" and "listen to them" at the same time.

- *Monitor the society and promote democratic behaviors:* The press encourages the interaction and increases citizens' participation in policy-making, thereby promoting democratic behaviors, and ensuring that citizens engage in state management. By directly tackling the most concerning social issues that attract the most attention from public opinion, the press is an important solution to resolving bureaucratic and corrupting behaviors and reforming the state apparatus; the press is indispensable for any state in

incorporating its citizens' intellect into management activities and a prerequisite for successful integration into the world. It is also one of the effective measures to prevent and undermine corruption.

- *Advocate transparent information in a "proactive" and "interactive" way*: The need for "active" information from the press is mentioned in many legal documents, for example in Vietnam's Law on Anti-corruption that provides 07 ways to publicize the activities of agencies, organizations and units, including information published by the mass media and on Web sites. Different kinds of press have proven to be increasingly proactive and open, especially after a series of online dialogues on the Vietnam's Government Portal between the Government's members and their citizens, which received huge acclaim. This is considered an improvement of the press in proactively providing information for the public and ensuring its relevance to the Government and Prime Minister's instructions and guidelines.

- *Create a stimulus for "taking responsibility"*: In many cases, pressure from the public, usually reflected in the press and media, is what mainly drives the public authorities to take responsibility. What is interesting is to what degree social responsibility is publicly acknowledged and discussed by the press and media, and whether the public authorities adapt to their public's pressure by performing their tasks in a responsible way.

- *Take offensive measures against "unofficial" and false information and prevent any "information crisis"*: A recent development is the fact that unofficial, even false pieces of information such as secret political documents and confidential stories of the officials and cadres, etc. have quickly spread and damaged the reputation of many national leaders [3]. Rumors about tsunami in Quang Ngai and earthquake in Quang Nam caused fear among millions of people. Many unofficial sources caused economic loss such as those that spread fear about certain kinds of food. If genuine information is adequately provided, there is no need for unofficial information that is unnecessary in an open and transparent environment. Problems related to unofficial information can cause citizens to distrust public authorities and the press, thus leading to excessive demand for information, such as when a large number of people signed on a petition to ask for information on the meeting at Beijing on June 25th, 2012 between Vietnam's Deputy Foreign Minister Ho Xuan Son and his Chinese counterpart Zhang Zhijun, as well as Chinese State Councilor Dai Binggu, after unofficial sources were released by foreign newspapers [1]. This led to a counterargument that one of the reasons the citizens chose to access unofficial pages is because they had no other sources that provided them with accurate information about the current socio-economic situations in Vietnam, which resulted in "counter-effective" needs among the citizens for the government's accountability.

- *Promote "the culture of accountability"*: Apparently, quite a few cadres and government officials consider transparent and open information as well as accountability a kind of "pressure" instead of a personal responsibility, and in no way do they consider public audition with the press a chance. Therefore, the proactive engagement and impact of the press on every aspect... to support the State agencies in creating a forum through which citizens can "inquire about" the most concerning issues is a big change. One of the relevant cases can be found in 2015, when for the first time the Ministry of Finance revealed sufficient details about how it determined the gasoline price, a few days after its leader had claimed to do so in the program "*People ask – the Minister answers*". This move immediately received acclaim from the press and public opinion, not only because it was about a sensitive issue such as gasoline price.

Improve the "autonomy" of the press and media

Vietnam is a country of 90 million people, ranking 14th worldwide in terms of population, in which the middle class has been rapidly on the rise and increasing urbanization has brought great opportunities for the country. Its current economy of US\$ 200 billion will have reached US\$ 1 trillion by 2035 and over half of its population will be joining the global middle class in 2035 when its consumption rate reaches 15USD/day or higher, compared to nearly 10% today, which will create a new engine for economic growth. The rise of the middle class generates both opportunities and expected challenges. As citizens become more affluent, they tend to make more actual contributions to national governance, are inclined to generate a concrete impact on the process of public policy-making, and want more freedom (in economic, social and political terms) – what the citizens of developed countries are enjoying [4, c.19].

The widespread participation of the citizens in policy-making enables the synchronization of government's policies and programs with the popular needs and aspirations. Any reform by the government without the participation of its public cannot produce fruitful results. The objective set forth by the Vietnamese government until 2035 is to create an effective check and balance system within the state and increase the citizens' capacity in assessing its accountability. The press plays an important role during this process.

As indicated by the Report "*Vietnam until 2035: Towards prosperity, creativity, fairness and democracy*" co-created by the Vietnamese Government and the World Bank, the primary differences between low middle-income countries and high middle-income countries are reflected in their regulatory quality, rule of law and control of corruption. Improving the citizens' voice and accountability also becomes

more important as countries transit from a low income position to a higher one, although it is difficult to identify the exact time to make such an improvement and the nature of the said relationship. The development of citizens' ability to monitor the government's accountability is split into 3 basic contents, namely the *loosening of restrictions upon the scope of activities of popular social organizations* (based on the Law on Associations) and *increasing accessibility to accurate and timely information* (based on the Law on access to information), and most importantly *increasing the autonomy of the media*. The separation between state management and media governance, the encouragement rather than criminalization of citizens' monitoring of civil responsibility to improve the quality of media, can open ways for various media to play a more constructive role in the process of making Vietnam a prosperous, creative, fair and democratic country.

Список литературы / References

1. Giới trí thức kiến nghị về quan hệ ngoại giao với Trung Quốc. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.vietinfo.eu/tu-lieu/kien-nghi-ve-quan-he-quan-he-ngoai-giao-voi-trung-quoc.html/> (дата обращения: 18.06.2019).
2. *Nguyen Tuan Khanh*. Hoàn thiện cơ sở pháp lý về trách nhiệm giải trình. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://noichinh.vn/nghien-cuu-trao-doi/201309/hoan-thien-co-so-phap-ly-ve-trach-nhiem-giai-trinh-292197/> (дата обращения: 18.06.2019).
3. The People's Army, "Xây dựng "sức đề kháng" trước sự xâm nhập của thông tin xấu độc", Journal for Propaganda. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://tuyengiao.vn/bao-ve-nen-tang-tu-tuong-cua-dang/xay-dung-suc-de-khang-truoc-su-xam-nhap-cua-thong-tin-xau-doc-78735/> (дата обращения: 18.06.2019).
4. The World Bank. Report "Vietnam until 2035: Towards prosperity, creativity, fairness and democracy", 2016. P. 109. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://documents.worldbank.org/curated/en/462881491821948950/pdf/103435-v2-VIETNAMESE-PUBLIC-PUBDATE-11-30-2016.pdf/> (дата обращения: 18.06.2019).

ГЛАГОЛЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ КАК СРЕДСТВА ХУДОЖЕСТВЕННО-ОБРАЗНОЙ РЕЧЕВОЙ КОНКРЕТИЗАЦИИ ДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТИ В РАССКАЗЕ Л.Н. ТОЛСТОГО «КАВКАЗСКИЙ ПЛЕННИК»

Кочуров А.А. Email: Kochurov666@scientifictext.ru

*Кочуров Артем Александрович – студент,
кафедра русской филологии и журналистики,
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград*

Аннотация: в данной статье определяются основные аспекты проблемы специфики художественного текста. Обосновывается правомерность подхода к данному вопросу М.Н. Кожжиной. Вводится, в соответствии с классификацией учёного, понятие художественно-образной речевой конкретизации. Рассматриваются глаголы однонаправленного перемещения в пространстве как средства художественно-образной речевой конкретизации действительности в рассказе Л. Н. Толстого «Кавказский пленник». Выявляется роль названных единиц в выражении сюжетных линий произведения.

Ключевые слова: рассказ Л.Н. Толстого, художественно-образная речевая конкретизация действительности, глаголы перемещения.

MOVEMENT VERBS AS MEANS OF ARTISTIC-SHAPED SPEECH CONCRETIZATION OF REALITY IN STORY L.N. TOLSTOY «PRISONER OF THE CAUCASUS»

Kochurov A.A.

*Kochurov Artem Aleksandrovich – Student,
DEPARTMENT OF RUSSIAN PHILOLOGY AND JOURNALISM,
VOLGOGRAD STATE UNIVERSITY, VOLGOGRAD*

Abstract: *this article identifies the main aspects of the problem of the specificity of a literary text. Substantiates the validity of the approach to this issue M. N. Kozhina. Introduced, in accordance with the classification of scientists, the concept of artistic-shaped speech concretization. We consider the verbs of unidirectional movement in space as a means of artistic-shaped speech concretization of reality in the story of L. N. Tolstoy "The Prisoner of the Caucasus". The role of the named units in the expression of the plot lines of the work is revealed.*

Keywords: *the story of L.N. Tolstoy, artistic-shaped speech concretization, verbs of displacement.*

УДК 1751.80

Вопрос специфики художественной речи время от времени возникает с особенной остротой в научных дискуссиях о слове и образе. Данная проблема рассматривается на стыке языкознания и литературоведения [1; 2; 3; 4; 5]. Можно выделить два подхода к ее решению. Представители литературоведческого направления в качестве особенности художественного слова называют его «выведение» из живой разговорной речи и актуализации, с целью создания новизны и «неузнавания» [6, с. 13-23]; утверждают, что отличительной чертой художественной речи является использование «внутренней формы» слова, когда «смысл художественного слова не замыкается в его буквальном смысле, а как бы весь опрокинут в тему и идею художественного замысла» [1, с. 388 – 393]. Представители языковедческого подхода выдвигают понятие «общей образности» художественного текста, понимая под этим строгую системность всех элементов художественного целого (содержания и формы); говорят о том, что изъятие какого-либо элемента ведет к полному «облысению» художественного образа и содержания [3, с. 283-284]. Лингвисты говорят о «комбинаторных приращениях смысла», которыми обладает слово в художественных текстах, то есть тех нюансов, которые получает слово в контексте поэтического целого [4, с. 133 – 134], подчёркивают системную взаимосвязь языковых единиц как составных элементов целого, обусловленную идейно-образным содержанием и реализующую эстетическую функцию языка.

В полной мере раскрывающим механизмом создания образности является подход, предложенный М. Н. Кожинной, которая называет важнейшим свойством художественной речи такую стилевую черту, как художественно-образная речевая конкретизация действительности (далее - ОК), объясняющая природу воздействия поэтического слова на читателя и специфику художественной речи как творческого акта [2, с. 585]. Важным акцентом исследователь называет то, что понятие ОК - «комплексное, психолого-эстетико-лингвостилистическое», поэтому оно выходит за рамки простой словесной образности, использования метафор или других тропов и фигур, а также эмотивных единиц. Писатель в процессе творчества использует те же самые средства, что и всякий говорящий на этом языке, однако слова эти оказываются в контексте его произведения выражением не понятий и элементарных представлений, а художественных образов, что возбуждает читательское воображение. Одним из специфических способов достижения образной конкретизации является «глагольное сюжетоведение», которое заключается в том, что писатель, обозначая движение (физическое и/или психическое) и изменение состояния, отношения, поэтично вырисовывает образ (микрообраз) в его динамике и развитии.

В нашем исследовании мы обратились к творчеству Л.Н. Толстого, а конкретно – к рассказу «Кавказский пленник». Объектом анализа являются глагольная лексика, материалом служит массив глагольного словоупотребления в художественном тексте. В рассказе Л.Н. Толстого «Кавказский пленник» [5, с. 7 – 29], избранного нами в качестве источника для отбора материала, можно выделить сюжетную линию – отношения между главными героями Жилиным и Диной. Она представлена в разных эпизодах, среди которых эпизод, условно названный нами «второй побег». Одним из средств реализации данной сюжетной линии выступают глаголы перемещения с семантикой однонаправленного перемещения, ориентированного относительно исходного и конечного пунктов; однонаправленного перемещения, ориентированного относительно конечного пункта.

Наиболее употребительными являются глаголы лексико-семантической группы «глаголы однонаправленного перемещения, ориентированного относительно исходного и конечного пунктов»: *вести, вестить, нести, гнать, кидать, бросать, посылать* и т.д. Описывая действия Жилина, автор употребляет глаголы *бросить*: «Жилин снял свои (сапоги), бросил, пошел босиком» [5, с. 23]; *кинуть*: «Жилин чуть свистнул, кинул лепешки кусок...» [5, с. 22]; *швырять*: «Стал ей швырять по одной. А она головой мотает, не смотрит» [5, с. 26]. Тем самым Толстой подчеркивает образ действия простого и в чём-то даже грубоватого человека. Говоря о поведении Дины, автор часто использует сходные по отношению к ней и к Жилину по семантике глагольные лексемы: «Глазенки так и блестя, как звездочки; вынула из рукава две

сырные лепешки, *бросила ему*» [5, с. 26], наблюдается также последовательное употребление глагола *бросить* сначала к Дине, а затем к Жилину, тем самым обозначая некую формирующуюся связь между ними: «*Бросила камень, заплакала*» [5, с. 27]; «*Поднялся, бросил камень*» [5, с. 27]. Анализ других фрагментов рассказа подтверждает, что в развитии сюжетной линии отношений Дины и Жилина важную роль играют глаголы однонаправленного перемещения, ориентированного относительно исходного и конечного пунктов.

Менее употребительными являются глаголы однонаправленного перемещения, ориентированного относительно конечного пункта: *приближать, привозить, приносить, снести* и т.п. Описывая состояние Жилина на момент захвата в плен, автор использует такую глагольную лексему, как *приближать*: «*Ползет под гору тень, все к нему (Жилину) приближается*» [5, с. 28]. Словоупотребления *ползет (под гору)* и *приближается (к нему)* свидетельствуют об использовании глаголов перемещения в переносном значении, создавая тем самым образ скрытой и неминуемой опасности, которая грозит Жилину. Для описания взаимоотношений Жилина и Дины Толстой употребляет также глагольные лексемы с конкретной семантикой перемещения: «*Дина, пожалуйста! Динушка, принеси!*» [5, с. 27]; «*А коли тебе меня жалко, так ты мне палку длинную принеси*» [5, с. 27]; «*Снеси на место, Дина, а то хватятся, — прибьют тебя*» [5, с. 28]. Создается атмосфера доверия между Жилиным и Диной как родных или близких по характеру людей.

Анализ фактов позволяет сделать вывод, что в выражении сюжетной линии «отношения между главными героями» основными являются глаголы перемещения с семантикой однонаправленного перемещения, ориентированного относительно исходного и конечного пунктов, и с семантикой однонаправленного перемещения, ориентированного относительно конечного пункта. Глагольные лексемы данных лексико-семантических групп выступают, как правило, в прямом значении, способствуя созданию образа простоты и некоей связи между Жилиным и Диной, наблюдается и переносное значение глаголов в контексте.

Список литературы / References

1. Винокур Г.О. О языке художественной литературы: Учеб. пособие для филолог. специальностей вузов / Г.О. Винокур; сост. Т.Г. Винокур; предисл. В.П. Григорьева. М.: Высшая школа, 1991. С. 388–393.
2. Кожина М.Н. Стилистический энциклопедический словарь русского языка / под ред. М.Н. Кожин. 2-е изд., испр. и доп. М.: Флинта «Наука», 2006. С. 585.
3. Ларин Б.А. Эстетика слова и язык писателя: избранные статьи / Б.А. Ларин; вступ. ст. А. Федоров. Л.: Художественная литература. Ленингр. отд-ние, 1974. 285 с. [1] л. портр. Библиогр.: С. 283–284.
4. Пешиковский А.М. Вопросы методики родного языка лингвистики и стилистики. М.; Л.: Госиздат, 1930. С. 133–134.
5. Толстой Л.Н. Собрание сочинений в 12 томах. Т. 10. Произведения 1872 – 1890 годов. М.: ГИХЛ, 1959. С. 7–29.
6. Шкловский В. Б. О теории прозы: [сборник] / В.Б. Шкловский. М.: Советский писатель, 1929. С. 13–23.

К ВОПРОСУ О КРИМИНАЛИЗАЦИИ КОНТРАБАНДЫ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ Пусурманов Г.В. Email: Pusurmanov666@scientifictext.ru

*Пусурманов Гамаль Викторович - кандидат юридических наук, старший преподаватель,
кафедра уголовно-правовых дисциплин,
Санкт-Петербургский и.м. В.Б. Бобкова филиал
Государственное казенное образовательное учреждение высшего образования
Российская таможенная академия, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: в статье анализируется ответственность за незаконное перемещение товаров и иных предметов через таможенную границу. Рассматриваются причины декриминализации контрабанды в Уголовном кодексе Российской Федерации, проводится сравнительный анализ уголовного законодательства России с законодательством сопредельных государств Евразийского экономического союза – Уголовным кодексом Республики Беларусь и Уголовным кодексом Республики Казахстан, обосновывается необходимость восстановления состава контрабанды в современном уголовном законодательстве России.

Ключевые слова: незаконное перемещение товаров и иных предметов, таможенная граница, контрабанда.

TO THE QUESTION OF CRIMINALIZATION CONTRABAND IN THE RUSSIAN CRIMINAL LAWS Pusurmanov G.V.

*Pusurmanov Gamal Viktorovich- Candidat of juridical sciens, Senior Lecturer,
DEPARTMENT OF CRIMINAL LAWS DISCIPLINES,
ST.-PETERSBURG BRANCH NAMED AFTER VLADIMIR BOBKOV,
STATE PUBLIC EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER EDUCATION
RUSSIAN CUSTOMS ACADEMY, SAINT-PETERSBURG*

Abstract: the responsibility for illegitimate transference of goods and other articles across customs bounds. The causes of contraband decriminalization in the Criminal code of the Russian Federation are considered and comparative analysis of the Russian criminal laws and laws of the contiguous states of the Eurasian economic union – the criminal code of the Belarus Republic and the criminal code of the Kazakh Republic are considered, is based the necessity of restoration of the contraband corpus in the present Russian criminal laws.

Keywords: illegitimate transference of goods and other articles, customs bound, contraband.

УДК 343.3/7

Федеральным законом от 07.12.2011 № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [1] контрабанда (статья 188 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее по тексту – «УК РФ»)) была исключена из числа уголовно-наказуемых деяний. Вследствие этого, из уголовного законодательства исчезло само понятие контрабанды как незаконного перемещения товаров или иных предметов через таможенную границу, совершенное помимо или с сокрытием от таможенного контроля либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации либо сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием [2], которое содержалось в части 1 рассматриваемой статьи УК РФ. Такое решение законодателя было обусловлено тем, что положения части 1 статьи 188 УК РФ вступали в противоречие с конституционными положениями, по поводу этого Конституционным Судом Российской Федерации были приняты соответствующие постановления от 27 мая 2008 года № 8-П и от 13 июля 2010 года № 15-П и от [3; 4].

Не оспаривая указанных постановлений, на наш взгляд, в основе исключения статьи 188 из УК РФ лежали не только правовые причины, но и причины политического и экономического порядка. С 1 июля 2010 года на территориях трех независимых государств: России, Белоруссии и Казахстана, начал действовать Таможенный кодекс Таможенного союза, который декларировал свободное перемещение товаров и иных, незапрещенных законодательством

стран-участников, предметов. По существу, весь таможенный контроль за движением товаров был перенесен на внешние границы государств-участников Таможенного союза. В этих условиях, на наш взгляд, было переоценено значение Таможенного союза, который стал рассматриваться как единственная альтернатива экономическому развитию государств-участников союза. Вместе с тем, следует учитывать, что Россия граничит не только с государствами-участниками Таможенного союза, но и с рядом других государств: Финляндией, Эстонией, Латвией, Литвой, Украиной, Польшей, Норвегией, Грузией, Азербайджаном, КНР и другими, которые не входят в Таможенный союз, но с территории (или на территорию) которых могут незаконно поставляться товары или иные предметы, зачастую, в значительных объемах. Вследствие этого, нужно признать, что деяние, признаваемое ранее контрабандой товаров или иных предметов, неосновательно стало рассматриваться только как административное правонарушение.

Статья 16.1 («Незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза товаров и (или) транспортных средств международной перевозки») Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее по тексту – «КоАП РФ») предусматривает ответственность за незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза товаров и (или) транспортных средств международной перевозки, совершенное путем их ввоза помимо мест перемещения товаров через таможенную границу Таможенного союза либо иных установленных законодательством государств - членов Таможенного союза мест или вне времени работы таможенных органов либо совершения действий, непосредственно направленных на фактическое пересечение таможенной границы Таможенного союза товарами и (или) транспортными средствами международной перевозки при их убытии с таможенной территории Таможенного союза помимо мест перемещения товаров через таможенную границу Таможенного союза либо иных установленных законодательством государств - членов Таможенного союза мест или вне времени работы таможенных органов либо без разрешения таможенного органа; сокрытие товаров от таможенного контроля путем использования тайников или иных способов, затрудняющих обнаружение товаров, либо путем придания одним товарам вида других при перемещении их через таможенную границу Таможенного союза; сообщение в таможенный орган недостоверных сведений о количестве грузовых мест, об их маркировке, о наименовании, весе брутто и (или) об объеме товаров при прибытии на таможенную территорию Таможенного союза, убытии с таможенной территории Таможенного союза либо помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита или на склад временного хранения путем представления недействительных документов либо использование для этих целей поддельного средства идентификации или подлинного средства идентификации, относящегося к другим товарам и (или) транспортным средствам [5]. Анализируя диспозицию данной статьи, нужно признать, что она воспроизводит все признаки контрабанды, которые ранее содержались в статье 188 УК РФ. Ограничиваясь установлением только административной ответственности, государство в настоящее время не использует силу уголовно-правовой репрессии, что негативным образом сказывается на фискальных доходах нашей страны. Санкции, установленные статьей 16.1 КоАП РФ, зачастую, не соответствуют тяжести совершенного правонарушения, предусматривая незначительные суммы штрафов, при этом конфискация товаров, явившихся предметом административного правонарушения, рассматривается как альтернативное наказание, которое может быть назначено, а может быть и не назначено виновным лицам. При таком положении, говорить о реальной ответственности виновных лиц не приходится. В этой связи, не следует забывать и о профилактической составляющей уголовной репрессии.

Ситуация с незаконным перемещением через таможенную (государственную) границу товаров или иных предметов со стороны наших партнеров, не входящих в Таможенный союз, усугубляется недобросовестным поведением отдельных членов данного союза при ввозе на территорию России санкционных товаров. «Наиболее актуальным направлением является Беларусь, так как во время российского продовольственного эмбарго на поставки отдельных групп товаров, происходящих из стран Евросоюза, запрещенные товары поставляются именно из РБ» - отмечают Э.И. Башарова, М.П. Веселова и О.А. Мозжегорова [6]. В этой связи, следует отметить, что российскими министерствами и ведомствами предпринимались попытки разработки законодательных изменений в УК РФ и введения понятия контрабанды санкционных товаров. Так, еще в 2015 году Федеральная таможенная служба, а в 2017 году - и Министерство финансов, предлагали ввести уголовную ответственность за ввоз в нашу страну санкционных продуктов, приравняв их к

ядовитым, взрывчатым и радиоактивным веществам либо к стратегически важным ресурсам (статья 226.1 УК РФ), однако позднее от этой идеи отказались.

Рассматривая вопрос об исключении контрабанды товаров или иных незапрещенных (ограниченных в ввозе или вывозе) предметов, следует обратиться к опыту соседних государств-участников Таможенного союза, которые сохранили состав контрабанды. Так, в части 1 статьи 228 Уголовного кодекса Республики Беларусь содержится понятие контрабанды товаров: «Незаконное перемещение через таможенную границу Евразийского экономического союза в крупном размере товаров, запрещенных или ограниченных к такому перемещению, при отсутствии признаков преступлений, предусмотренных статьями 328-1 («Незаконное перемещение через таможенную границу Евразийского экономического союза или Государственную границу Республики Беларусь наркотических средств, психотропных веществ либо их прекурсоров или аналогов») и 333-1 («Незаконное перемещение через таможенную границу Евразийского экономического союза или Государственную границу Республики Беларусь сильнодействующих, ядовитых, отравляющих веществ, радиоактивных материалов, огнестрельного оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, взрывных устройств, оружия массового поражения или средств его доставки, а также иных видов вооружения и военной техники») Уголовного кодекса Республики Беларусь [7].

Более развернутое определение контрабанды содержится в Уголовном кодексе Республики Казахстан, в части 1 статьи 234 («Экономическая контрабанда») которого записано: «Перемещение в крупном размере через таможенную границу Евразийского экономического союза товаров или иных предметов, в том числе запрещенных или ограниченных к перемещению через таможенную границу товаров, вещей и ценностей, в отношении которых установлены специальные правила перемещения через таможенную границу, за исключением указанных в статье 286 (Контрабанда изъятых из обращения предметов или предметов, обращение которых ограничено) УК РК, совершенное помимо или с сокрытием от таможенного контроля либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации либо сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием либо с указанием заведомо недостоверных сведений в заявлении о выпуске товаров до подачи декларации на товары или в заявлении о совершении операций в отношении временно вывезенных транспортных средств международной перевозки, являющихся товарами, помещенными под таможенную процедуру временного ввоза (допуска), в том числе с представлением недействительных документов, поддельных и (или) содержащих заведомо недостоверные (ложные) сведения» [8].

Таким образом, можно заключить, что состав контрабанды содержится в уголовных кодексах сопредельных государств, входящих в Евразийский экономический союз. Исходя из необходимости защиты финансовых интересов России и тенденции создания единого правового пространства на территориях государств-участников Евразийского экономического союза, требуется вновь ввести в УК РФ понятие контрабанды, при этом следует перенести в него определение, которое дается в межгосударственном правовом акте - Таможенном кодексе Евразийского экономического союза: «незаконное перемещение товаров через таможенную границу Союза - перемещение товаров через таможенную границу Союза вне мест, через которые должно или может осуществляться перемещение товаров через таможенную границу Союза, или вне времени работы таможенных органов, находящихся в этих местах, либо с сокрытием от таможенного контроля, либо с недостоверным таможенным декларированием или недекларированием товаров, либо с использованием документов, содержащих недостоверные сведения о товарах, и (или) с использованием поддельных либо относящихся к другим товарам средств идентификации» (подпункт 25 пункта 1 статьи 2 ТК ЕАЭС) [9]. При этом необходимо сохранить и специальные виды контрабанды: контрабанда наличных денежных средств и (или) денежных инструментов (статья 200.1 УК РФ), контрабанда алкогольной продукции и (или) табачных изделий (Статья 200.2 УК РФ), контрабанда сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, радиационных источников, ядерных материалов, огнестрельного оружия или его основных частей, взрывных устройств, боеприпасов, оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники, а также материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники, а равно стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей либо особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов (статья 226.1 УК РФ), контрабанда наркотических средств, психотропных веществ, их прекурсоров или аналогов, растений, содержащих наркотические средства, психотропные

вещества или их прекурсоры, либо их частей, содержащих наркотические средства, психотропные вещества или их прекурсоры, инструментов или оборудования, находящихся под специальным контролем и используемых для изготовления наркотических средств или психотропных веществ (статья 229.1 УК РФ), как деяний, представляющих повышенную общественную опасность по сравнению с контрабандой товаров.

Список литературы / References

1. Федеральный закон Российской Федерации от 07.12.2011 № 420-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации». [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122864/3d0cac60971a511280cbba229d9b6329c07731f7/#dst100396/ (дата обращения: 19.06.2019).
2. Уголовный кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/5761577/0e5b4b5afa9c1984768f6045c9a948b0/> (дата обращения: 19.06.2019).
3. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 27 мая 2008 года № 8-П. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_77402/ (дата обращения: 19.06.2019).
4. Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 13 июля 2010 г. № 15-П [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://base.garant.ru/1795868/9c3c68dbbd35c5fbd2bad29c83316/#block_111/ (дата обращения 19.06.2019)
5. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/08b0da28093974dce2cebedfb76627c3b199d535/ (дата обращения: 19.06.2019).
6. Баширова Э.И., Веселова М.П. и Мозжегорова О.А. Совершенствование мер государственного контроля по пресечению ввоза в Российскую Федерацию санкционных товаров / Экономические науки, 2018. № 11 (16.01.2018). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://novaum.ru/public/p491/> (дата обращения: 19.06.2019).
7. Уголовный кодекс Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://kodeksy-by.com/ugolovnyj_kodeks_rb/228.htm/ (дата обращения 19.06.2019).
8. Уголовный кодекс Республики Казахстан. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://kodeksy-kz.com/ka/ugolovnyj_kodeks/234.htm/ (дата обращения 19.06.2019).
9. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/84654882a47691ab62b0afd4460001310215ce3c/ (дата обращения: 19.06.2019).

К ВОПРОСУ О ЗНАЧЕНИИ ПРЕЦЕДЕНТА КАК ИСТОЧНИКА ПРАВА В АМЕРИКАНСКОЙ ЮРИСПРУДЕНЦИИ

Дворецкая Е.С. Email: Dvoretckaya666@scientifictext.ru

Дворецкая Елена Степановна - студент,
кафедра уголовного права, процесса и национальной безопасности,
Вятский государственный университет, г. Киров

Аннотация: данная статья посвящена сравнительному анализу источников права в американской юриспруденции, их происхождения, значимости. Сделаны выводы о важности прецедента как источника права, верховенстве Конституции США, неотъемлемости международных договоров в правовой системе США. Дано определение понятия «источник права» как первоисточника, наделяющего нормы права юридической силой. Автор указывает на исторически сложившуюся иерархичность источников права, способы устранения коллизий между ними. При всей значимости судебный прецедент не является образцом для вынесения решения судьей на современном этапе развития правовой системы.

Ключевые слова: источник права, судебный прецедент, нормативный акт, «право справедливости», иерархия источников права.

ON THE IMPORTANCE OF PRECEDENT AS A SOURCE OF LAW IN AMERICAN JURISPRUDENCE

Dvoretzkaya E.S.

*Dvoretzkaya Elena Stepanovna - Student,
DEPARTMENT OF CRIMINAL LAW, PROCEDURE AND NATIONAL SECURITY,
VYATKA STATE UNIVERSITY, KIROV*

Abstract: *this article is devoted to the comparative analysis of the sources of law in American jurisprudence, their origin and significance. Conclusions are drawn about the importance of precedent as a source of law, the supremacy of the US Constitution, the inviolability of international treaties in the us legal system. The definition of the concept of «source of law» as the primary source, giving the rules of law legal force. The author points to the historical hierarchy of sources of law, ways to eliminate conflicts between them. Despite its importance, the judicial precedent is not a model for the decision of a judge at the present stage of development of the legal system.*

Keywords: *source of law, judicial precedent, normative act, «justice law», hierarchy of sources of law.*

В разных правовых системах имеются различные модели источников права, которые важно исследовать и изучать с целью заимствования положительного опыта зарубежных государств. Каждая правовая система имеет свои достоинства и недостатки, которые можно выявить при сравнительном подходе к ним.

В системе общего права нормоустанавливающие судебные решения по конкретным делам являются источником права и в совокупности составляют «прецедентное право». Таким образом, судебные решения служат не только средством разрешения возникших в прошлом споров. Если судебное решение по конкретному делу создает «прецедент», то это решение приобретает юридическую силу для всех подобных дел. Прецедентное право называют «неписаным» правом, потому что установленная судебным решением правовая норма нередко лишь подразумевается им.

Судебные прецеденты делятся на два вида: прецеденты, созданные на основе общего права, и прецеденты, созданные на основе писаного права. Указанные виды судебных прецедентов занимают разное место в структурной иерархии источников права.

Понятие «общее право» применяется в отношении всех судебных решений в рамках той правовой системы, где они обладают прецедентной силой. В этом смысле, в отличие от прецедентов, созданных на основе толкования законодательства, общее право представляет собой совершенно самостоятельный источник права, существующий отдельно и независимо от писаного права. Исторические аспекты развития общего права, его характерные особенности и принципы взаимодействия со статутным правом приводятся ниже.

В данной правовой системе общее право занимает самую нижнюю ступень в иерархии источников права. В одно время нормы общего права превалировали над противоречившими им нормами статутного права. Однако восторжествовал принцип законодательного верховенства в праве, поэтому законодатель может по своему усмотрению отменять или изменять нормы общего права.

Источник права определяется как одно из «бесконечных», существующее столетия, толкующее веками и применяющее правоведы во всем мире. Общий смысл его обозначает то, что дает начало чему-то; то, откуда выходит что-либо. Это значит, что источник права – это регламентированная закреплённая форма внешнего определения содержания права.

Для того чтобы понять сущность правовой системы Соединенных Штатов, необходимо разобраться в приведенных ниже источниках права.

1) Судебный прецедент

Американское право берет свое начало из английской структуры общего (прецедентного) права. Главная его идея - принцип следования судебному прецеденту, замысел которого приводит к тому, что судебные органы, при слушании дела, должны руководствоваться принятым решениям в прошлом по схожим делам.

Высокое место судебного прецедента в иерархии источников американского права и законодательства США определяется рядом факторов. Во-первых, Верховный суд является одним из интерпретаторов текста федеральной Конституции, в силу принадлежащего ему права конституционного надзора (в США нет специального конституционного суда). Во-вторых, Конституция содержит положения общего и неопределенного характера, требующие

конкретизации, которую осуществляют в форме судебного толкования их смысла в связи с возникающими конкретными казусами. В-третьих, законодатель испытывает затруднения при регулировании общественных отношений, которое лишь в общем виде «обозначено» в Конституции, принятой более 200 лет назад. Поэтому в сборниках решений Верховного суда США содержится толкование и определение почти любых аспектов деятельности федеральной законодательной власти [3; 610].

В США структура прецедентного права имеет свои особенности.

Важно отметить высокое приспособление прецедентного права к изменению политических и социально-экономических условий на всех исторических этапах становления государства. Прецедентное право зародило наследственность в правовом развитии Америки. Она дает возможность совершенствовать Конституцию, т.к. в этой области, судьи стараются не опираться на предыдущие решения. Если справедливо суждение о том, что Конституция – эпицентр всей системы права, тогда ее основа состоит из судебных прецедентов, исходя из этого, делаем вывод: судебный прецедент является главной основой правовой структуры Америки.

2) Законодательство

Статутное право – это часть государственного права США, включающая в себя правовые нормы, установленные законодательным органом. Конгресс и законодательные органы регионов имеют важное значение в издании норм права.

Конституция обладает верховенством среди федеральных законов, поэтому недопустимо исследовать ее на одном уровне с другими законами.

Конституция США состоит из 7 статей и 27 поправок. Имеющаяся Преамбула не признается частью Конституции ни конституционной теорией, ни судами. Цель Конституции «отцы-основатели» видели в том, чтобы оградить человека от произвола власти, обеспечить «блага свободы» [4].

Заложенный в Конституцию механизм разделения властей (separation of Powers) был дополнен системой «сдержек и противовесов» (checks and balances). Доктриной «сдержек и противовесов» американская конституционная теория развила классическую теорию разделения властей, разработанную еще французским просветителем Ш. Монтескье [4].

3) Нормативные правовые акты органов исполнительной власти

Данный источник права имеет возрастающее значение в правовой системе США. Акты органов исполнительной власти создаются с целью уточнения и детализации законов, но иногда заменяют их. Такой вид права применяется подобно праву справедливости и носит административно-судебные черты.

4) Обычай

Обычай является второстепенным источником права, но он сыграл важную роль в становлении правовой системы США. Большинство институтов власти сформировались и существуют благодаря традициям политического опыта. Таковыми институтами являются постоянный комитет палаты конгресса США, кабинет, партии, регламентирующийся устоями, а не законом и Конституцией, не предусматривающих их наличие.

5) Право справедливости.

Право справедливости зародилось в Англии наряду с общим правом. До 1875 года, право справедливости от общего права различалось пятью основными критериями. Нормы этого права, создались канцлерским судом, поэтому оно имеет совершенно другое происхождение, чем нормы общего права. Нормы права справедливости имел право использовать только канцлер, судам общего права это запрещалось.

Стороны, не разрешившие свой вопрос посредством норм общего права, обращались в суды права справедливости. В канцлерский суд мог вынести решение, не отвечающее нормам общего права. По окончании слушания дела канцлер выносил приказ, носящий дискреционный характер.

6) Международные договоры

Существует проблема применения положений международных договоров, т.к. Конституция США не дает конкретного определения того, как соотносится международное право с конституционными положениями и политическими институтами, представляет ли оно собой федеральное право или право штатов; имеют ли федеральные суды юрисдикцию по рассмотрению споров и противоречий, возникающих на основе международного права.

Конституция также не определяет соотношение международных договоров и обычного права друг с другом. Ее положения не содержат прямых указаний для судов относительно того, каким правом должны руководствоваться судьи в случае, когда акты Конгресса или действия Президента вступают в противоречие с положениями международных договоров и принципами международного права». Именно поэтому, как и в случае с международными договорами,

существующий в настоящее время в США механизм реализации обычных международно-правовых норм в рамках американской правовой системы был сформирован судебной практикой.

Наиболее предпочтительной точкой зрения в современных условиях, — отмечает профессор Д. Бедерман, — является точка зрения о том, что обычное международное право представляет собой часть федерального права. Признание обычного международного права в качестве составной части федерального права США не предполагает безусловного приоритета обычных международно-правовых норм над другими федеральными источниками. Поэтому американские суды при возникновении соответствующей коллизии могут разрешить конкретный спор не на основании обычной нормы международного права, а в соответствии с вынесенным ранее судебным решением или действующим нормативно-правовым актом Соединенных Штатов» [2; 122].

В Конституции США термин «договор» упоминается несколько раз.

Наиболее важными в контексте рассматриваемой проблемы являются положения ст. VI, содержащие так называемую верховную клаузулу: «Конституция и законы Соединенных Штатов, которые будут издаваться во исполнение ее, равно как и все договоры, которые заключены или будут заключены Соединенными Штатами, должны считаться верховным законом страны, а судьи в каждом Штате должны подчиняться этому закону, даже если некоторые положения Конституции или законов какого-либо штата находятся в противоречии с ним» [2; 125].

Иерархическая система источников права

В порядке убывания юридической силы источники права образуют следующую иерархию: федеральная Конституция, федеральные статуты, международные договоры и правила судопроизводства, нормы и правила федеральных административных ведомств, федеральное общее право, конституции штатов, статуты и правила судопроизводства штатов, правила административных ведомств штатов и общее право штатов.

Следует помнить о том, что на всех уровнях иерархии, занимаемых источниками писаного права, также присутствуют судебные прецеденты, основанные на толковании соответствующих норм писаного права. В случае коллизии между двумя источниками права одного и того же уровня структурной иерархии преимущество имеет позднейший по времени принятия источник права.

Изучив источники права Соединенных Штатов, можно сделать следующие выводы:

- наиболее важный аспект в толковании понятия «источник права» состоит в том, что он является «первоисточником», который придает нормам права юридическую силу;
- система источников права полностью предопределена принципами разделения властей и федерализма;
- Конституция является главным законом, закрепляющим общественный порядок Штатов, она есть непререкаемый авторитет для всех граждан, независимо от их социального и должностного положения;
- Международное право, представленное международными договорами, также является неотъемлемой частью права Соединенных Штатов.
- общее (прецедентное) право занимает основополагающую роль в системе источников права, но на современном этапе развития правовой системы, судебный прецедент не является основным фактором или образцом при вынесении решения судами.
- система права иерархична, все его источники разделены в порядке убывания юридической силы;
- первичные или основные источники права образуют иерархическую систему, юридические основы которой закреплены в Конституции США.

Список литературы / References

1. *Бернм Уильям*. Правовая система США. 3-й выпуск. М.: «Новая юстиция», 2006. 1216 с.
2. *Гаврилов В.В.* Действие норм международного права в правовой системе США / В.В. Гаврилов. // Журнал российского права, 2003. № 2. С. 116–127.
3. Теория государства и права: Учебник / Скакун О.Ф. ББК 67.0 я73.
4. *Шумилов В.М.* Правовая система США. М., 2003. 400 с.

СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ УЧИТЕЛЯ

Агузумцян Г.В.¹, Даллакян А.Г.² Email: Aghuzumcyan666@scientifictext.ru

¹Агузумцян Гаяне Вазгеновна - кандидат педагогических наук, доцент;

²Даллакян Арmine Грачиковна - кандидат педагогических наук, преподаватель,
кафедра профессионального образования и прикладной педагогики,
Армянский государственный педагогический университет им. Хачатура Абовяна,
г. Ереван, Республика Армения

Аннотация: в статье представлены сущность инновационной деятельности учителя, ее особенности и структурные составляющие. Подвергнуты анализу различные концептуальные подходы относительно инновационной деятельности и исследованием обосновывается, что инновационная деятельность учителя обусловлена его природой, личностными качествами, профессиональной подготовленностью, способностью к рефлексии и творческой активностью. Установлено, что инновационная деятельность связана не только с умением решать задачи известного круга, но и наличием мотивационной готовности к поиску и решению задач за пределами любого внешнего контроля. Также важнейшим и необходимым компонентом в структуре инновационной деятельности является рефлексия как познание и анализ учителем собственного сознания и деятельности.

Ключевые слова: нововведение, инновация, новшество, инновационный процесс, инновационная деятельность, креативность, рефлексия.

THE CONTENT AND STRUCTURE OF TEACHER'S INNOVATIVE ACTIVITY

Aghuzumcyan G.V.¹, Dallakyan A.H.²

¹Aghuzumcyan Gajane Vazgenovna - Candidate of Pedagogical Sciences, Docent;

²Dallakyan Armine Hrachikovna - Candidate of Pedagogical Sciences, Lecturer,
DEPARTMENT OF PROFESSIONAL EDUCATION AND APPLIED PEDAGOGY,
ARMENIAN STATE PEDAGOGICAL UNIVERSITY AFTER KH. ABOVYAN,
YEREVAN, REPUBLIC OF ARMENIA

Abstract: the article touches upon the essence, peculiarities and structural components of teacher's innovative activity. Different conceptual approaches concerning innovative activity have been analyzed. According to the research teacher's innovative activity agrees upon his or her character, personal peculiarities, professional willingness, the level of reflexive ability and creative activity. It is established that innovation activity is associated not only with the ability to solve problems of a known circle, but also with the availability of motivational readiness to search and solve problems outside of any external control. Also, the most important and necessary component in the structure of innovation activity is reflection as knowledge and analysis consciousness and activity.

Keywords: innovative, innovation, new, innovation process, innovation activity, creative, reflexive.

УДК 37.013

Традиционная система подготовки учителей, в основе которой лежало достижение определенного объема знаний, перестала удовлетворять социально-культурные, организационно-педагогические, научно-содержательные требования школы и общества. Становление учителя, как субъекта инновационных процессов, требует коренных изменений системы педагогического образования, изначально ориентируя ее на изменения в образовательной системе.

Деятельность педагога в современном образовательно-воспитательном процессе, эффективность любой его инициативы обусловлена внедрением новых педагогических идей в сферах своей деятельности, их экспериментом, сознательным усвоением воспитательных моделей и систем инновационных технологий. Возникает вопрос: что необходимо учителю для осознания необходимости инновационной деятельности, формирования убеждений, подготовки и осуществления их внедрения?

Известно, что учитель как субъект педагогического процесса является главным действующим лицом любых преобразований в системе просвещения. Поэтому процессы кардинальных преобразований школы и общества требуют от учителя переориентации его сознания на гуманистические ценности, адекватные характеру творческой инновационной педагогической деятельности [6, с. 118].

В настоящее время широко развивается новая область научного знания – педагогическая инноватика. Изменения в содержании и организации деятельности школ, их инновационная направленность тесно связаны с изменениями в методологической и технологической подготовке педагога [7, с. 12–13].

Само понятие «инновация» (англ. «innovation») впервые появилось в научных исследованиях XIX в. со значением «введение некоторых элементов одной культуры в другую» [1, с. 25]. В отношении педагогического процесса термин «инновация» означает введение нового в цели, содержание, метода и формы обучения и воспитания, организацию совместной деятельности учителя и учащегося [6, с. 118].

Проблематика нововведений в области образования представлена в работах К. Ангеловски, Н.В. Горбуновой, М.В. Кларина, М.М. Поташника, Т.И. Шамовой, О.Г. Хамерики. Для педагогики традиционны исследования инновационной деятельности с точки зрения теории и практики внедрения достижений педагогической науки и распространения передового педагогического опыта (А.А. Варламов, Ю.К. Чабанский, А.Н. Бойко, Г.В. Воробьев, А.М. Гельминг, В.И. Гусев, М.Н. Скатки, Я.С. Трубовский и др.) [4].

Проводимые исследования в области инновационной деятельности педагога выдвигаются работы теоретическо-методологического характера, которые рассматривают задачи организации педагогической деятельности и нововведения.

Установлено, что инновационная деятельность связана не только с умением решать задачи известного круга, но и наличием мотивационной готовности к поиску и решению задач за пределами любого внешнего контроля. Проблема мотивационной готовности восприимчивости к педагогическим инновациям является одной из центральных в подготовке учителя, так как только адекватная целям инновационной деятельности мотивация обеспечивает гармоническое осуществление этой деятельности самораскрытие личности педагога.

В.И. Зягвинский в своей работе «Педагогическое творчество учителя» (1978) отмечал, что «Без творчества нет педагога – мастера» [2, с. 56].

Согласно литературным данным в нововведении деятельности учителя входят:

1. Внешние стимулы, связанные материальными вознаграждениями за те или иные элементы по внедрению инноваций. К таким стимулам можно отнести материальное вознаграждение за участие в конкурсе «Учитель года». Эту группу факторов можно условно назвать стимулами внешней мотивации. Особенность работы учителя с внешней мотивацией заключается в том, что он выполняет необходимый и достаточный с формальной точки зрения объем работы. Он ориентирован на внешние показатели своего труда.

2. Мотивы внешнего самоутверждения учителя. Этот мотив можно назвать мотивом престижа. Эти мотивы также могут быть как осознанными, так и неосознанными. В обоих случаях они имеют высокую побудительную силу.

3. Профессиональный мотив в наиболее общем виде выступает как желание учить и воспитывать детей. Профессиональные мотивы, соединенные с высоким уровнем креативности, обеспечивают оптимальный результат педагогической деятельности.

В психологии креативность рассматривается как «творчество», творческие возможности человека, как некоторое особое свойство (устойчивая особенность) человеческого индивидуума, обуславливающее способность проявлять социально значимую творческую активность.

В специальной литературе для разведения понятий «творчество» и креативность используются двумя характеристиками: процессуально-результативной (для обозначения творчества) и субъективно-обуславливающей (для обозначения креативности).

Креативность в современной психологии рассматривается как возможность творческой деятельности человека, посредством чего и проявляется интеллектуальная активность учителя.

Выделены три уровня интеллектуальной активности:

1. Пассивный уровень. Люди с таким уровнем при самой добросовестной и энергичной работе остаются в рамках первоначально найденного способа действия. Для них характерно безынициативное принятие того, что задано извне.

2. Эвристический уровень интеллектуальной активности. Имея достаточно надежный способ работы, человек продолжает анализировать состав и структуру своей деятельности,

которая приводит его к открытию новых, более остроумных способов решения. Главным инструментом познания таким людям служит сравнительный анализ. Это экспериментаторы.

3. Креативный уровень интеллектуальной активности. Для людей с креативным уровнем эмпирически обнаруженная закономерность становится не конечным пунктом мыслительного процесса, а самостоятельной целью дальнейшего исследования. Это новая цель его деятельности. Характерным для умственной деятельности креативного уровня является углубленный процесс анализа, не требующий обязательного сравнения ряда ситуаций.

Таким образом, становится очевидным, что освоение инновационной деятельности разными педагогами осуществляется по-разному. Это означает, что учителя, «входят» в инновационную деятельность разными и по-разному, по-разному же они осваивают эту деятельность и производят в ее ходе разные продукты.

Следовательно, операционные компоненты инновационной деятельности учителя можно представить следующим образом:

- профессионально-мотивированный анализ;
- личностно-мотивированная переработка имеющихся образовательных проектов;
- формирование целей и общих концептуальных подходов к применению новшества;
- создание «месива» идей, разработка концептуальной основы и этапов экспериментальной работы;
- реализация инновационных действий;
- осуществление контроля и коррекции введения новшества и всей инновационной деятельности.

Установлено также, что важнейшим и необходимым компонентом в структуре инновационной деятельности является рефлексия как познание и анализ учителем является собственного сознания и деятельности.

Характеристики рефлексии в инновационной деятельности учителя – это прямой анализ. И обратный анализ. Рефлексия на этапе реализации инновационной деятельности сопровождается двумя процессами:

- учитель как бы заново возвращается на этап прогнозирования и там отслеживает отдельные составляющие концепции;
- второй процесс связан с рефлексией на собственную деятельность: анализируются навыки, педагогические действия, содержание инноваций.

На следующем этапе учитель анализирует себя как преодолевающего, корректирующего свою деятельность субъекта.

Инновационная деятельность педагога строится под влиянием доминирующих мотивов. К ним можно отнести:

- 1) внешние стимулы (материальное вознаграждение);
- 2) мотивы внешнего (самоутверждение педагога или мотивы престижа);
- 3) профессиональный мотив (желание учить, воспитывать);
- 4) мотивы личностной самореализации.

С целью выяснения содержания инновационной деятельности учителя, отношения и представления об этой деятельности, нами было проведено исследование среди учителей основных школ № 104 и № 57: им были даны практические задания по выбору, анализу и рассмотрению авторских концепций, о которых они должны были высказать свое мнение, комментируя и представляя собственное.

В ходе проведенного нами исследования выявлено, что учителя не всегда осознают свои индивидуальные возможности, из-за чего и не могут отличить особенности инновационных процессов, принять их и учесть в педагогическом процессе. Суть инновационной деятельности заключается в том, что в ее структуре объединяются личностные и креативные особенности учителя, которые осознаются с большим трудом их учениками. Следовательно, учитель-новатор в своей работе стремится выбрать такие приемы и средства педагогической деятельности, такое содержание инноваций, которые будут максимально способствовать развитию его личности. Чтобы составить представление о «мыслящем учителе», с нашей стороны учителям было предложено выбрать ту или иную авторскую концепцию и поручено:

- воспринять авторскую концепцию;
- прокомментировать ее;
- сформулировать собственное мнение по рассматриваемой концепции;
- объяснить собственное мнение путем противопоставления с авторским.

Работа, проводимая вокруг такого задания, даст возможность исследовать в педагогической деятельности как стилистические качества, так и интеллектуальные, творческие и личностные особенности процесса обработки собственного мнения через индивидуальный подход к авторской концепции.

На первом этапе учителям были предложены концепции М. Монтессори, С. Френе и Р. Штайнера как обсуждаемые авторские технологии.

Затем – предоставление письменно зафиксированного мнения и проведение группового обсуждения по теме.

На втором этапе учителям был предложен специальный контрольный опросник:

1. Укажите место, абзац или текстовый раздел, к которому Вы задали бы свой первый вопрос; сформулируйте его.

2. Что было для вас интереснее: оригинальный вопрос или авторская позиция, анализ, точка зрения?

3. Какие позиции у Вас вызвали противоречие? Какие противоречия вы обнаружили?

После фиксирования ответов проводится анализ проделанной работы.

А на третьем этапе нами была проведена групповая беседа – диалог, в ходе которого учителя объяснились, обосновывая свои варианты.

В результате анализа письменной и групповой работы, проведенной среди учителей, нам стали понятны следующие виды их интерпретации авторских концепций:

- Репродуктивный тип – высказывание или формулирование гипотезы;
 - Творческий тип – импровизация, включение «старого» подтекста в новые коммуникационные системы (смысл и содержание);
 - Оценивающий тип – обнаружение смысла для самого себя;
 - Критический тип – стремление объяснить «для чего все это?» и формирование концепции.
- Полученные результаты отражены в Таблице 1:

Таблица 1. Виды интерпретации учителями авторских концепций

№	Виды интерпретации авторской концепции	Количество учащихся	Процентное соотношение
1	Репродуктивный	20	52%
2	Творческий	4	9%
3	Оценивающий	14	42%
4	Критический	6	13%

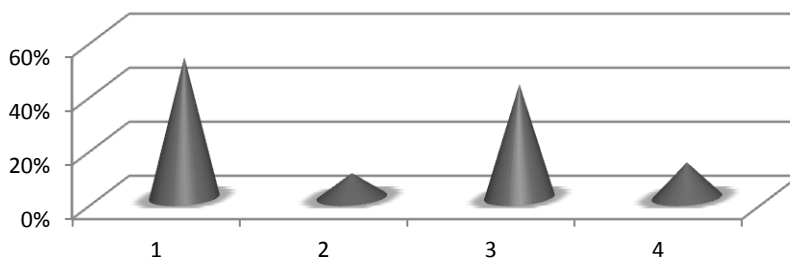


Рис. 1. Работа учителей над концептуальным анализом

Характер работы над концептуальным анализом автора во многом обусловлен выбором содержания материала, конструктивным подходом учителя и умением перестраивать, потому как именно в процессе развития таких навыков будущий учитель сталкивается с необходимостью проанализировать методологические разработки по теме предмета и выбрать свой собственный сценарий (Рис. 1).

Таким образом, развитие индивидуального стиля работы учителя обусловлено его индивидуальными особенностями, профессиональной подготовленностью, степенью переизобретения и его творческой активностью.

Работы по формированию и развитию индивидуального стиля необходимо начинать еще со времен получения профессионального образования, способствуя формированию творческих способностей студента. Следовательно, формирование и развитие индивидуального стиля учителя способствует эффективной организации и реализации в дальнейшем инновационных процессов.

Список литературы / References

1. Друкер П.Ф. Бизнес и инновации. М.: Вильямс, 2007. 432 с.
2. Загвязинский В.И. Педагогическое творчество учителя. М., 1978. 99 с.
3. Кларин М.В. Инновации в обучении: метафоры и модели. М.: Наука, 1997. 223 с.
4. Левыкина О.В. Подготовка студентов к построению инновационной развивающей среды дошкольного образовательного учреждения // Информация в свободном доступе в Интернете в PDF-формате. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://dspace.bsu.edu.ru/bitstream/123456789/8322/1/Levykina_Podgotovka.pdf/](http://dspace.bsu.edu.ru/bitstream/123456789/8322/1/Levykina_Podgotovka.pdf) (дата обращения: 18.06.2019).
5. Рапацевич Е.С. Педагогика. Большая современная энциклопедия. Минск: Современное слово, 2005. 718 с. ISBN 985-443-481-8.
6. Слатенин В.А., Подымова Л.С. Педагогика: Инновационная деятельность. М.: ИЧП «Издательство Магистр», 1997. 224 с.
7. Солодухина О.А. Классификация инновационных процессов в образовании. // Среднее профессиональное образование, 2011. № 10. С. 12–13.
8. Шмелева Е.А., Кисляков П.А. и др. Социально-образовательное проектирование в духовно-нравственном становлении будущего педагога. Методическое пособие. // Под ред. П.А. Кислякова, Е.А. Шмелевой. Шуя: Изд-во Шуйского филиала ИВГУ, 2016. 83 с.

ИНКЛЮЗИВНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ: ХАРАКТЕРИСТИКА, СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ

Гочошвили Н.Г. Email: Gochoshvili666@scientifictext.ru

*Гочошвили Наталья Гочевна - магистр,
кафедра педагогики и педагогического и социального образования,
Нижегородский государственный университет, г. Нижегородск*

Аннотация: в статье рассматривается инклюзивная образовательная среда как одна из актуальных проблем обучающихся с ОВЗ. Инклюзивная образовательная среда определяется как обеспечение равного доступа к образованию для всех обучающихся с учетом их образовательных потребностей и индивидуальных возможностей. Обучающиеся с ограниченными возможностями здоровья в обычной общеобразовательной школе могут не только получить качественное образование, но и успешно адаптироваться к жизни, если будут соблюдены в общеобразовательном учреждении условия организации инклюзивной среды. Реализация данной программы позволяет превратить человека с ограниченными возможностями в субъект, способный стать полноценным участником образовательной деятельности. Для создания общедоступной образовательной среды необходимо использование специальных образовательных программ и методов обучения и воспитания, специальных учебников, учебных пособий и дидактических материалов, специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, проведение групповых и индивидуальных коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания организаций, осуществляющих образовательную деятельность, и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение образовательных программ обучающимися с ограниченными возможностями здоровья.

Ключевые слова: образование, образовательная среда, обучающиеся с ограниченными возможностями здоровья, инклюзивное образование, доступная среда.

INCLUSIVE EDUCATION: CHARACTERISTICS, ESSENCE, PRINCIPLES

Gochoshvili N.G.

*Gochoshvili Natalya Gochevna - Master,
DEPARTMENT OF PEDAGOGY AND PEDAGOGICAL AND SOCIAL EDUCATION,
NIZHNEVARTOVSK STATE UNIVERSITY, NIZHNEVARTOVSK*

Abstract: *the article deals with the inclusive educational environment, as one of the urgent problems of students with disabilities. Inclusive educational environment is defined as ensuring equal access to education for all students, taking into account their educational needs and individual capabilities. Students with disabilities in a regular secondary school can not only get a quality education, but also successfully adapt to life if the conditions for organizing an inclusive environment are met in a general educational institution. The implementation of this program allows turning a person with disabilities into a subject capable of becoming a full participant in educational activities. To create an open-access educational environment, it is necessary to use special educational programs and teaching and education methods, special textbooks, teaching aids and didactic materials, special technical tools for teaching collective and individual use, providing services of an assistant (assistant) providing the necessary technical assistance to students, conducting group and individual remedial classes, providing access to the buildings of educational organizations activities, and other conditions, without which it is impossible or difficult to master educational programs for students with disabilities.*

Keywords: *education, educational environment, students with disabilities, inclusive education, accessible environment.*

УДК 1174

На сегодняшний день актуальной проблемой детей с особыми образовательными потребностями является их изолированность от социума. Общеобразовательные учреждения не все предусматривают условия организации учебного процесса для данной категории обучающихся. Поэтому обучающиеся с ОВЗ вынуждены получать образование, не покидая дом.

Вопрос о социализации ребят с ОВЗ был поднят на заседании Правительства РФ по делам инвалидов Д.А. Медведевым, где была четко сформулирована задача: создать условия организации обучения детей с ОВЗ в общеобразовательной среде, которое способствовало бы адаптации данных детей в социуме [3, с. 3].

В современной психолого-педагогической науке и практике понятие «образовательная среда» широко используется при обсуждении условий обучения и воспитания. Исследованию проблем образовательной среды посвящены многочисленные работы отечественных и зарубежных ученых (Я. Корчак, Дж. Гибсон, В.А. Ясвин, С.В. Тарасов, Г.А. Ковалев и др.).

Образовательная среда – это система влияний и условий формирования личности; совокупность возможностей для ее развития, содержащихся в социальном и пространственно-предметном окружении (Ясвин В.А.). Категория «образовательная среда» связывает понимание образования как сферы социальной жизни, а среды как фактора образования (Баева И.А.) [7].

В Российской Федерации образование является общедоступным для всех обучающихся с учетом разнообразия особых образовательных потребностей и индивидуальных возможностей. В статье 2 273-ФЗ «Об образовании в РФ» затрагивается отдельная категория обучающихся с ОВЗ, для которых предусматривается инклюзивное образование.

Обучающийся с ограниченными возможностями здоровья – это физическое лицо, имеющее недостатки в физическом и (или) психологическом развитии, подтвержденные психолого-медико-педагогической комиссией и препятствующие получению образования без создания специальных условий.

Инклюзивное образование - совместное обучение детей с ограниченными возможностями здоровья с нормально развивающимися сверстниками. Инклюзивный процесс в образовании понимается как специально организованный образовательный процесс, обеспечивающий включение и принятие ребенка с ограниченными возможностями здоровья в среду обычных сверстников в общеобразовательном учреждении, обучение по адаптированным или индивидуальным образовательным программам с учетом его особых образовательных потребностей [4].

Нормативными основаниями разработки концепции инклюзивного образования являются документы Международного и Федерального уровня:

- ✓ Всемирная декларация прав человека;
- ✓ Конвенция о правах ребенка, одобренная Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г.;
- ✓ Саламанская декларация, принятая на Всемирной конференции по образованию лиц с особыми потребностями (Саламанка (Испания) 7-10 июня 1994г.);
- ✓ Конвенция о правах инвалидов, подписанная Россией 24 сентября 2008г. и основанная на принципе замены соцобеспечения и благотворительности системой прав и свобод;
- ✓ Концепция интегрированного обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья (со специфическими образовательными потребностями), разработанная при поддержке Московского бюро ЮНЕСКО, Министерства образования и науки РФ, Института коррекционной педагогики РАО;
- ✓ Конституция Российской Федерации;
- ✓ ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» и другие.

В 2011 году было принято постановление № 1297 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Доступная среда» до 2020 года», ожидаемым результатом программы является увеличение доли общеобразовательных организаций с безбарьерной средой для детей-инвалидов: включение детей с ограниченными возможностями здоровья в общеобразовательную среду, совместно с другими детьми.

Доступная среда – это специальная инклюзивная среда, способствующая внедрению людей с ОВЗ в социум, для удовлетворения своих социальных потребностей. Реализация данной программы позволяет превратить человека с ограниченными возможностями в субъект, способный стать полноценным участником образовательной деятельности.

Для создания общедоступной образовательной среды, необходимо использование специальных образовательных программ и методов обучения и воспитания, специальных учебников, учебных пособий и дидактических материалов, специальных технических средств обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, проведение групповых и индивидуальных коррекционных занятий, обеспечение доступа в здания организаций, осуществляющих образовательную деятельность, и другие условия, без которых невозможно или затруднено освоение образовательных программ обучающимися с ограниченными возможностями здоровья [1].

Среди принципов организации доступной образовательной среды для детей с ОВЗ в психолого-педагогических исследованиях ключевым является принцип соответствия. Он предполагает реализацию возрастного и индивидуального подхода, адекватность педагогических воздействий индивидуальным особенностям и способностям обучающихся. Среди принципов инклюзивной образовательной среды выделяют:

- принцип раннего включения (первоначальное формирование способностей к социальному взаимодействию);
- принцип коррекционной помощи;
- принцип социализирующей направленности;
- принцип индивидуализации и персонализации образовательного пространства;
- принцип интегративности сопровождения субъектов инклюзивного образовательного процесса;
- принцип активности родителей и их ответственности за результаты развития ребенка;
- принцип ценностного и толерантного отношения к субъектам образовательного процесса, их деятельности в условиях инклюзивного обучения [5].

Инклюзивное образование способствует расширению личностных возможностей детей, помогает выработать такие качества как гуманность, толерантность, готовность к помощи и приспособливает детей с ОВЗ к социальной жизни.

Список литературы / References

1. *Алехина С.В.* Современный этап развития инклюзивного образования в Москве // Инклюзивное образование. Выпуск 1. М.: Центр «Школьная книга», 2010. С. 6–11.
2. *Пономарев Р.Е.* Образовательное пространство как основополагающее понятие теории образования // Педагогическое образование и наука, 2003. № 1. С. 29—31.
3. *Рудь Н.Н.* Инклюзивное образование: проблемы, поиски, решения: методич. пособие. М.: УЦ «ПЕРСПЕКТИВА», 2011. 28 с.

4. Создание и апробация модели психологопедагогического сопровождения инклюзивной практики [Текст]: методическое пособие / под общ. ред. С.В. Алехиной, М.М. Семаго. М.: МГППУ, 2012. 156 с.
5. *Симаева И. Н., Хитрюк В. В.* Инклюзивное образовательное пространство: SWOT-анализ // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2014. Вып. 5. С. 31–39.
6. Создание и апробация модели психолого-педагогического сопровождения инклюзивной практики: Методическое пособие / Под ред. С. В. Алехиной, М. М. Семаго. М.: МГППУ, 2012. 156 с.
7. *Ясвин В.А.* Образовательная среда: от моделирования к проектированию. М., 2001.

ЗНАЧЕНИЕ СМС НЕТКАНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ПРОИЗВОДСТВЕ МЕДИЦИНСКОЙ ОДЕЖДЫ И БЕЛЬЯ

Зарипова Э.Г. Email: Zaripova666@scientifictext.ru

*Зарипова Эндже Гумеровна – студент магистратуры,
Институт международных отношений
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Казанский (Приволжский) федеральный университет, г. Казань*

Аннотация: в данной статье проанализирована роль и значение СМС материалов как одних из самых широко используемых нетканых материалов, в производстве одноразовой хирургической одежды и белья, одноразовой медицинской одежды и белья, а также одноразовых средств индивидуальной защиты. Рассмотрены способы изготовления, свойства и характеристики. Выявлено, что достаточно весомую часть занимает производство одноразовых нетканых материалов, изготовленных на основе полипропиленовых волокон по технологии СМС материалов.

Ключевые слова: СМС материалы, нетканые материалы, свойства, спанбонд, мельтблаун.

THE VALUE OF SMS NONWOVEN MATERIALS IN PRODUCTION OF MEDICAL CLOTHES AND LINEN

Zaripova E.G.

*Zaripova Endzhe Gumerovna - Master's Student,
INSTITUTE OF INTERNATIONAL RELATIONS
FEDERAL STATE AUTONOMOUS EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER PROFESSIONAL EDUCATION
KAZAN FEDERAL UNIVERSITY, KAZAN*

Abstract: this article analyzes the role and importance of SMS materials as one of the most widely used nonwovens in the production of disposable surgical clothing and underwear, disposable medical clothing and underwear, as well as disposable personal protective equipment. Methods of manufacturing, properties and characteristics are considered. It is revealed that quite a significant part is occupied by the production of disposable nonwovens, made on the basis of polypropylene fibers on the technology of SMS materials.

Keywords: SMS materials, nonwovens, properties, spunbond, meltblown.

УДК 677.076.4

Нетканые материалы все более широко применяются в медицине, они способствуют повышению качества оказания медицинских услуг и обеспечению должного уровня санитарно-гигиенической безопасности пациента.

Согласно данным аналитических исследований рынка, около 3% всего объема выпускаемых нетканых материалов направляются на медицинские цели. При этом наиболее широко используются материалы, полученные по технологиям «спанбонд» и «спанлейс» (и имеющие одноименные названия), а также различные сочетания нетканых материалов [1], которые являются исходными материалами для производства одноразовой хирургической одежды и белья, одноразовой медицинской одежды и белья, а также одноразовых средств индивидуальной защиты.

СМС материал – нетканый воздухопроницаемый материал, состоящий из двух внешних слоев спанбонда и одного слоя мельтблауна (спанбонд-мельтблаун-спанбонд). Внутренний слой – мельтблаун служит задерживающим, фильтрующим слоем, препятствующим проникновению бактерий. Наличие фильтрующего слоя позволяет в несколько раз повысить барьерные свойства этого материала по сравнению со спанбондом.

Рассмотрим исходные материалы СМС материалов. Одним из первых материалов, используемых в медицине, был спанбонд. Нетканый материал спанбонд (рис. 1) целенаправленно разработан для выпуска одноразовых изделий медицинского назначения. Этот экологически чистый, обладающий антибактериальными свойствами материал производится из термически соединенных волокон 100% полипропилена. Плотность спанбонда может быть 13-

25 г/см². От плотности зависят характеристики спанбонда – чем она выше, тем больше выражены его характеристики. Спанбонд прочен, нетоксичен, долговечен, устойчив к действию химических веществ, плесени и грибов, а также термоустойчив. Важными преимуществами такого материала являются легкость при крое и его относительная дешевизна [2].

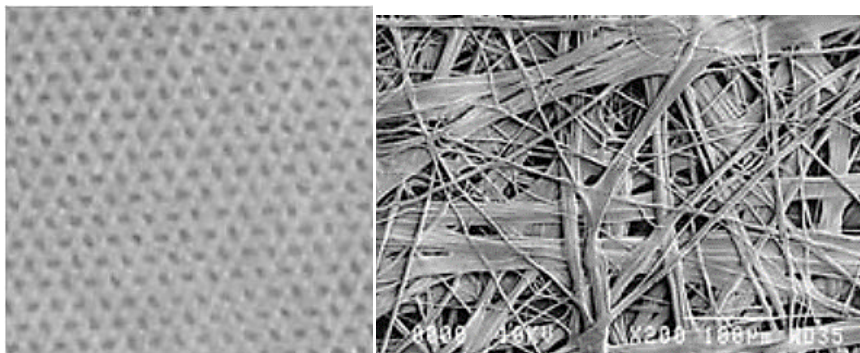


Рис. 1. Нетканый материал, изготовленный по спанбонд-технологии

Мельтблаун – это материал также получаемый фильерным способом, только в отличие от спанбонда, волокна взбиваются и укладываются непосредственно на конвейер, без вытягивания, данный способ формирования полотна называется структурообразующим. В результате образуется своеобразная полипропиленовая вата, которая и уплотняется в дальнейшем путем каландрирования. Данный материал обладает повышенными гидрофильными и барьерными свойствами по отношению к проникновению микроорганизмов [3].

При совмещении двух способов производства нетканого полотна, по технологии спанбонд и по технологии мельтблаун получается композитный материал типа СМС (спанбонд-мельтблаун-спанбонд).

Трехслойный материал СМС (рис. 2) состоит на 100% из пропиленовых волокон различной толщины. Мельтблаун является средним слоем и представляет собой материал, состоящий из волокон полипропилена, толщиной от 0,01 до 0,2 дтекс [4]. СМС обладает очень высокими абсорбционными свойствами, что позволяет композитным материалам на его основе не пропускать сквозь себя биологически активные жидкости, жиры, химические вещества

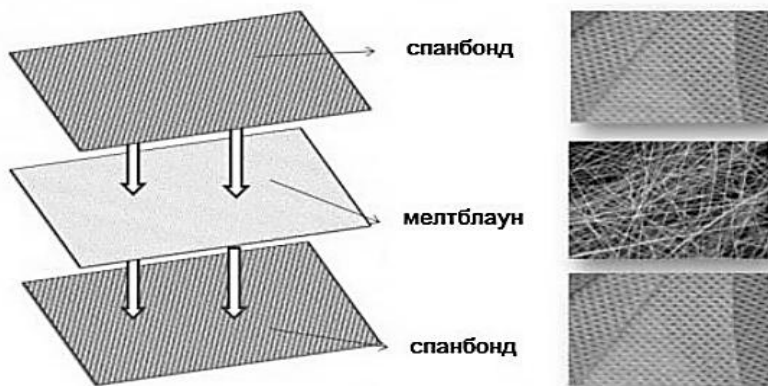


Рис. 2. Структура нетканого материала СМС

Суть изготовления СМС (рис. 3) заключается в том, что при выпуске полотна между слоями спанбонда укладывается слой мельтблауна. Благодаря этому, получаемый материал приобрел повышенные фильтрационные свойства и равномерность. Кроме этого, комбинация свойств мельтблауна и спанбонда в одном материале обеспечивает высокие барьерные свойства, придает материалу повышенную прочность. По тактильным ощущениям многослойный нетканый материал СМС приближается к хлопчатобумажным тканям. СМС является основным материалом, из которого изготавливается большая часть одноразовой медицинской одежды и белья [5].

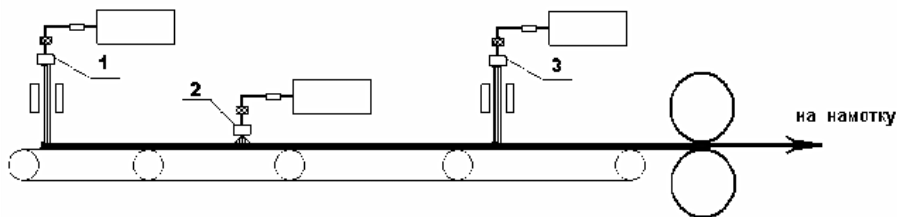


Рис. 3. Схема производства многослойных материалов типа СМС:
1 и 3 - формующие балки для полотна спанбонд, 2 – формующая балка для полотна мельтблаун

Спанбонд и материалы на его основе (СМС и СНС) широко применяются для производства медицинской одноразовой одежды и белья во всем мире. Нетканые материалы, потребляемые в данном сегменте рынка, представлены спанбондом, СМС и СНС, поверхностная плотность которых составляет от 15 до 60 г/м² [6]. Таким образом, анализ рынка отечественных нетканых медицинского назначения показал, что достаточно весомую часть занимает производство одноразовых нетканых материалов, изготовленных на основе полипропиленовых волокон по технологии СМС материалов. Это объясняется их широким применением для медицинских лечебных и профилактических учреждений.

Список литературы / References

1. Коровина М.А. Текстиль на службе медицины / М.А. Коровина, Л.К. Борисова // Швейная промышленность, 2013. № 2. С. 39-42.
2. Хакимуллин Ю.Н. Нетканые материалы на основе полимеров, используемые для производства медицинской одежды и белья, стерилизуемой радиационным излучением: виды материалов, технологии производства / Ю.Н. Хакимуллин, С.И. Вольфсон, Р.Ю. Галимзянова, И.В. Кузнецова, А.В. Ручкин, И.Ш. Абдуллин // Вестник Казан. технол. ун-та, 2011. № 23. С. 97-103.
3. Нетканые материалы: попытки классификации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.newchemistry.ru/letter.php?n_id=546, свободный. Загл. с экрана/ (дата обращения: 27.01.2017).
4. Технический текстиль. [Электронный ресурс]: Многослойные нетканые спанлейд-материалы типа SMS / Анисимов, Ю.В. / Ю.В. Анисимов, С.А. Мальнев. Электрон. дан. СПб., Российские торговые марки, 2009. № 19. Режим доступа: <http://rustm.net/catalog/article/1509.html>, свободный. Загл. с экрана. (дата обращения: 27.01.2017).
5. Анисимов Ю.И. Многослойные нетканые спанлейд-материалы типа SMS / Ю.И. Анисимов, С.А. Мальнев // Сырье и упаковка, 2009. № 1 (90). С. 17–18.
6. Чистенко Г.Н. Нетканые материалы и изделия одноразового применения / Г.Н. Чистенко, О.Л. Таранова, А.Л. Лешкевич, Е.В. Кормилицына, Е.Б. Варивода // Военная медицина, 2011. №2 (19). С. 89-91.

ИДЕНТИФИКАЦИЯ И УСТАНОВЛЕНИЕ ПОДЛИННОСТИ НОВОГО БИОЛОГИЧЕСКИ АКТИВНОГО СОЕДИНЕНИЯ ПМФИ-195 С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ХРОМОГЕННЫХ РЕАКЦИЙ

Коваль Н.О. Email: Koval666@scientifictext.ru

*Коваль Наталья Олеговна – аспирант,
кафедра неорганической, физической и коллоидной химии,
Пятигорский медико-фармацевтический институт – филиал
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
Волгоградский государственный медицинский университет, г. Пятигорск*

Аннотация: в статье описаны исследования по идентификации и установлению подлинности нового биологически активного соединения ПМФИ-195. Целью исследования явилось изучение хромогенных реакций идентификации нового синтетического производного хинозалинонов. Исследования проводились с использованием информационно-поисковой базы данных (PubMed), а также результатов собственных исследований. В результате исследований были предложены хромогенные реакции для идентификации исследуемого вещества. Результаты исследования позволяют в дальнейшем их использовать для разработки ТСХ методики определения исследуемого соединения.

Ключевые слова: цветные реакции, реактив Марки, реактив Фреде, хинозалиноны.

STUDYING THE PURE INDICATORS OF NEW BIOLOGICALLY ACTIVE COMPOUND PMFI-195

Koval N.O.

*Koval Natalia Olegovna - Graduate Student,
DEPARTMENT OF INORGANIC, PHYSICAL AND COLLOID CHEMISTRY,
PYATIGORSK MEDICAL AND PHARMACEUTICAL INSTITUTE – BRANCH
FEDERAL STATE BUDGETARY EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER EDUCATION
VOLGOGRAD STATE MEDICAL UNIVERSITY, PYATIGORSK*

Abstract: the article describes studies on the identification and authentication of a new biologically active compound PMFI-195. The purpose of the study was to study the chromogenic reactions of identifying a new synthetic derivative of quinosalines.

The purpose of the study was to study the process of dissolving a new synthetic derivative of quinosalines. Studies were conducted using information retrieval database (PubMed), as well as the results of their own research. As a result of studies, chromogenic reactions have been proposed to identify the test substance.

The results of the study will further use them for the development of TLC methods for determining the studied compounds.

Keywords: organic solvents, acetonitrile, acetone, ethyl alcohol, quinozalinones.

УДК 543.544.943.3:615.065

Пограничные нервно-психические расстройства, а среди них значительное место занимают неврозы, прочно удерживают лидирующее положение в обширной группе психических заболеваний. По данным Всемирной Организации Здравоохранения, около 10% населения индустриально развитых стран больны неврозами и за последние 65 лет их число выросло в 24 раза. Учтённая заболеваемость неврозами в России составляет 20-25 человек на 1000 населения [1, 2, 5]. Депрессивные расстройства являются одним из самых распространенных психических расстройств – от нее страдает 350 млн человек из всех возрастных групп. По результатам исследования ученых Национального медицинского исследовательского центра психиатрии и наркологии имени В.П.Сербского в России страдает депрессивными расстройствами 8 млн. человек [5, 6].

В настоящее время наиболее часто в медицинской практике для лечения неврозов и неврозоподобных состояний, психопатий, аффективных, депрессивных, психосоматических нарушений, сопровождаемых эмоционально-стрессорными и тревожными расстройствами, применяют анксиолитические лекарственные средства различных фармакологических групп.

Производные дифенилметана (бенактизин, гидроксизин и др.) активно подавляют холинергические системы мозга, в связи с чем, их называют также центральными холинолитиками. Наиболее употребляемыми остаются препараты группы бензодиазепинов, такие как феназепам, диазепам и др. Известно, что в ЦНС существуют специфические «бензодиазепиновые» рецепторы, для которых бензодиазепины являются экзогенными лигандами. Механизм действия анксиолитиков бензодиазепиновой структуры основан на аллостерическом взаимодействии с ГАМК-бензодиазепиновым рецепторным комплексом, потенцируя центральное тормозное влияние ГАМК. Вместе с тем, транквилизаторы этого ряда обладают высокой токсичностью, рядом нежелательных побочных лекарственных реакций, среди которых сонливость, головокружение, мышечная слабость, головная боль, а в некоторых случаях путанность сознания. При длительном применении этих препаратов развивается лекарственная зависимость и нарушение памяти. Следует отметить, что применяемые в медицинской практике лекарственные препараты зачастую обладают нежелательными побочными эффектами [7]. Для фармацевтической науки значительный интерес представляет поиск новых высокоэффективных биологически активных соединений (БАС) [2].

Целью нашего исследования явилась использования хромогенных реакций для идентификации и установления подлинности нового биологически активного соединения ПМФИ-195 синтетического производного хинозалинонов.

При вступлении в химическую реакцию большинство веществ дает определенный аналитический эффект, в данном случае изменение окраски или выпадение осадка. В некоторых реакциях аналитический эффект может носить специфичный характер, но в большинстве случаев окраска раствора характеризует ряд схожих по структуре химических соединений.

При идентификации исследуемой субстанции использовались реактивы: Марки, Фреде, Манделина, Эрдмана, железа хлорида (III), кислота серная концентрированная, кислота азотная концентрированная.

Состав реактивов приготавливались в соответствии с ГФ XIII [2].

Реактив Марки. К 1 мл концентрированной серной кислоты прибавляют каплю формалина и охлаждают. Данный реактив наиболее часто используется для обнаружения алкалоидов группы опия.

Реактив Фреде. В 50 мл концентрированной серной кислоты растворяют 0,15 г молибдата аммония, квалификация «х.ч.».

Реактив Манделина. К 0,01 ванадата аммония прибавляют 2 мл концентрированной серной кислоты.

Реактив Эрдмана. К 20 мл концентрированной серной кислоты прибавляют 10 капель 15%-й азотной кислоты и взбалтывают.

Исследования проводились при температуре воздуха $25 \pm 2^{\circ}\text{C}$. На фарфоровую чашку наносили 1%-й ацетоновый раствор исследуемого вещества, затем добавляли 1 каплю свежеприготовленного реактива. В качестве контрольного опыта использовали раствор ацетона. Результаты исследования по идентификации ПМФИ-195 с помощью цветных реакций представлены в табл. 1. Хромогенные реакции показывают высокую специфичность окраски. Предел обнаружения определяли с помощью методики разведения.

Таблица 1. Результаты цветных реакций на ПМФИ-195

Реактив	Аналитический эффект	Чувствительность, мг.
Марки	розовый	1,2
Фреде	фиолетовый	1,4
Манделина	зеленый	1,0
Эрдмана	синий	1,1

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.

Таким образом, нами разработаны методики идентификации экспресс реакциями, позволяющие определить ПМФИ-195 в растворе, и использовать данные реакции при разработке методики хроматографии в тонком слое сорбента.

Список литературы / References

1. *Боровский Б.В.* Показатели чистоты нового биологически активного соединения ПМФИ-195 / Боровский Б.В., Коваль Н.О., Компанцев В.А., Кодониди Я.П. // Вестник науки и образования, 2019. № 1(55). С. 82–86.
2. *Боровский Б.В., Шабардина Д.Д.* Разработка методики количественного определения «ФЕНИГАММЫ» методом УФ-спектрофотометрии / Фармация и фармакология, 2015. № 1 (8). С. 34–37.
3. Государственная фармакопея XIII изд. ОФС 1.2.1.0005.15 Растворимость. [Электронный ресурс], Москва, 2015. Том 1. 1470 с. Режим доступа: http://193.232.7.120/feml/clinical_ref/pharmacopoeia/ (дата обращения: 20.12.2018).
4. *Данилова Т.А.* Инвазивная инфекция, вызываемая стрептококками группы А, и синдром стрептококкового токсического шока / Т. А. Данилова // Журнал микробиологии, эпидемиологии и иммунологии. 2001. №3. С.99–105.
5. Диазепам. [Электронный ресурс] // Справочник Видаль. Лекарственные препараты в России. Режим доступа: <https://www.vidal.ru/drugs/molecule/309/> (дата обращения: 19.06.2019).
6. *Жукова Э.В.* Современное состояние проблемы антибиотикорезистентности и эпидемиологический надзор за устойчивостью микроорганизмов к антибактериальным препаратам / Э.В. Жукова // Инфекционные болезни, 2015. Сп. вып. № 1. С. 44–47.
7. *Макарова В.А.* Исследование системы крови в клинической практике. М.: Триада-Х, 1997. 480 с.

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЛЕЧЕНИЯ ОСТРОГО ПОСЛЕРОДОВОГО ЭНДОМЕТРИТА У КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА

Баданова Э.В.¹, Князев Е.С.², Облендер В.А.³

Email: Badanova666@scientifictext.ru

¹Баданова Эмма Владимировна – кандидат ветеринарных наук, доцент, кафедра анатомии, гистологии, физиологии и патологической анатомии;

²Князев Евгений Сергеевич – студент;

³Облендер Владислав Александрович – студент, факультет ветеринарной медицины,

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования Омский государственный аграрный университет имени П.А. Столыпина, г. Омск

Аннотация: в статье анализируются три схемы лечения в двух опытных и одной контрольной группах коров при остром послеродовом эндометрите. Опытные группы коров лечили препаратами высокой и средней ценовой категории. Контрольную группу коров лечили препаратами низкой ценовой категории по сравнению с опытными группами. По результатам лечебных мероприятий во всех группах произведен расчет экономической эффективности лечебных мероприятий при остром эндометрите у крупного рогатого скота. Наибольшую экономическую эффективность показала третья схема лечения. Однако выздоровление животных в данной группе наступало медленнее по сравнению с опытными группами.

Ключевые слова: острый эндометрит, экономическая эффективность, клинический осмотр, вагинальное и ректальное исследования.

COMPARATIVE EFFECTIVENESS OF TREATMENT OF ACUTE POSTPARTUM ENDOMETRITIS IN CATTLE

Badanova E.V.¹, Knyazev E.S.², Oblender V.A.³

¹Badanova Emma Vladimirovna – candidate of veterinary Sciences, docent, DEPARTMENT OF ANATOMY, HISTOLOGY, PHYSIOLOGY AND PATHOLOGICAL ANATOMY;

²Knyazev Yegeniy Sergeevich – student;

³Oblender Vladislav Aleksandrovich – student, FACULTY OF VETERINARY MEDICINE,

FEDERAL STATE BUDGETARY EDUCATIONAL INSTITUTION OF HIGHER PROFESSIONAL EDUCATION OMSK STATE AGRARIAN UNIVERSITY NAMED AFTER P. A. STOLYPIN, OMSK

Abstract: the article analyzes three treatment regimens in two experimental and one control group of cows with acute postpartum endometritis. Experimental groups of cows were treated with drugs of high and medium price category. The control group of cows was treated with drugs of low price category in comparison with the experimental groups. According to the results of therapeutic measures in all groups, the economic efficiency of therapeutic measures for acute endometritis in cattle was calculated. The third treatment regimen showed the greatest economic efficiency. However, the recovery of animals in this group was slower compared to the experimental groups.

Keywords: acute endometritis, economic efficiency, clinical examination, vaginal and rectal studies.

УДК 636. 23

На сегодняшний день одной из актуальных ветеринарных проблем, снижающих рентабельность в животноводстве, относятся болезни органов репродуктивной системы [1, с.26-29]. Данные заболевания широко распространены во всех странах мира с развитым скотоводством и занимают ведущее место из часто встречающихся патологий и наносят огромный экономический ущерб [2, с.41-45]. Одним из распространенных заболеваний из акушерско-гинекологических патологий у крупного рогатого скота является послеродовой эндометрит. Различают острые и хронические эндометриты, которые могут привести к бесплодию коров.

Заболевание не всегда возможно установить на ранней стадии развития, а лечение, часто бывает поздним и низкоэффективным [3, с.178-182]. Многие хозяйства недооценивают значение эндометритов, не предпринимая каких-либо серьезных решений, оставляя заболевание без должного внимания.

У коров больших эндометритом снижаются надои и увеличиваются сервис-период. Вылечившиеся животные могут стать бесплодными, используемые антибактериальные препараты выделяются с молоком, что влечет за собой непригодность в использовании данного продукта в питании и переработке [4, с.76-77].

Цель работы: разработать различные схемы лечебных мероприятий при остром послеродовом эндометрите у крупного рогатого скота.

Для достижения поставленной цели перед нами были поставлены следующие задачи:

1. Разработать схемы лечения острого послеродового эндометрита у крупного рогатого скота;

2. Рассчитать экономическую эффективность при лечении острого послеродового эндометрита у крупного рогатого скота.

Собственные исследования:

Работа выполнена на базе молочно-товарной фермы «Старое Романово» Калужской области. Для выполнения поставленных задач на основании клинических признаков нами были отобраны три группы коров (по 4 головы в каждой группе). Формирование групп проводилось с учетом возраста, степени упитанности, живой массы, продуктивности, содержания, кормления и тяжести течения болезни. Для постановки диагноза использовали: клинический осмотр, вагинальное и ректальное исследования.

После проведения вышеперечисленных исследований животных всех групп (первая, вторая, контрольная) лечили по различным схемам.

Первой группе коров проводили курс лечения из высокой ценовой категории. Выздоровление животных наступало в среднем на 6-8 день. Время от отела до успешного осеменения составил 51 день. Ветеринарные затраты составили – 9257 рублей. Экономическая эффективность ветеринарных мероприятий составило – 1591 рубль.

Вторую группу животных лечили препаратами из средней ценовой категории. Время от отела до плодотворного осеменения составило 56 дней. Ветеринарные затраты составили – 6717 рублей. Экономическая эффективность ветеринарных мероприятий составило – 4131 рубль.

Третью группу животных лечили препаратами из низкой ценовой категории. Выздоровление животных данной группы наступало в среднем

на 8-11 день. Успешное осеменение в данной группе в период второй половой охоты было у трех коров. У одной коровы данной группы успешное осеменение прошло только в период третьей половой охоты. Интервал от отела до плодотворного осеменения составил 83 дня. Ветеринарные затраты составили – 4594 рублей. Экономическая эффективность ветеринарных мероприятий составило – 6254 рубль.

Таблица 1. Схемы лечения коров при остром эндометрите

Первая опытная группа	Вторая опытная группа	Контрольная группа
Цефтонит п/к в дозе 12 мл один раз в день на протяжении 5 дней;	Лексофлон в/м в дозе 20 мл один раз в день на протяжении 3 дней;	Амоксициллин 150 в/м в дозе 60 мл один раз в день на 1-ые и 3-и сутки;
Эндометромаг-Био в/маточно в дозе 100мл один раз в день на 1-ые, 3-и, 5-ые сутки;	Эндометромаг-Т в/маточно в дозе 100 мл один раз в день на 1-ые, 3-и и 5-ые сутки;	Йодопен в/маточно по 1 суппозиторию 2 раза в день на 1-ые и 3-и сутки;
Оксилат п/к в дозе 10 мл один раз в день на протяжении 5 дней;	Утеротон в/м в дозе 10 мл один раз в день на протяжении 3 дней;	Окситоцин п/к в дозе 5 мл один раз в день на протяжении 5 дней;
Эстровет в/м в дозе 2 мл однократно на первые сутки лечения;	Эстрофан в/м в дозе 2 мл однократно на первые сутки лечения;	Синэстрол 2% в/м в дозе 1 мл один раз в день на 1-ые и 2-ые сутки;
Катозал 10% в/м в дозе 20 мл один раз в день на протяжении 5 дней.	Бутофан в/м в дозе 20 мл один раз в день на протяжении 5 дней.	Юберин в/м в дозе 20 мл один раз в день на протяжении 5 дней.

Курс лечения составил пять дней. Схема лечения первой, второй и опытной группы приведен в вышеприведенной таблице (Таблица 1).

Результаты исследований показывают, что наибольшая экономическая эффективность ветеринарных мероприятий составляет в третьей группе, однако выздоровление и успешное осеменение идет более медленно по сравнению с опытными группами.

Список литературы / References

1. *Батраков А.Я.* Этиология и профилактика послеродовых болезней у коров / А.Я. Батраков, В.Н. Виденин // Международный вестник ветеринарии. 2013. №1. С. 26–29.
2. *Войтенко Л.Г.* Лечение коров при послеродовом эндометрите. / Л.Г. Войтенко, Е.И. Нижельская. // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2011. № 1. С. 41–45.
3. *Епанчинцева О.С.* Патоморфологические изменения в матке коров при послеродовом гнойном эндометрите // Ученые записки Казанской государственной академии ветеринарной медицины им. Н.Э. Баумана. 2013. № 214. С. 178–182.
4. *Татарина Л.И.* «Эндометриты у коров» // Молочная промышленность 2009. №4. С. 76–77.

ИСКУССТВО БАХШИ В УЗБЕКИСТАНЕ

Матякубов Ш.Б. Email: Matyakubov666@scientifictext.ru

Матякубов Шавкат Батирович – доцент,
кафедра традиционного исполнительства,

Государственная консерватория Узбекистана, г. Ташкент, Республика Узбекистан

Аннотация: каждый народ имеет своё наследие, искусство. И конечно же каждое из них имеет свою историю создания. Эта история связана с историей народа. Искусство бахши является одним из самых древних искусств Узбекистана. На сегодняшний день бахши является профессиональным исполнителем дастанов. В Узбекистане есть несколько направлений, школ исполнения дастанов, они изучены с точки зрения истории, литературы, филологии и других направлений, но именно музыкальная сторона этой темы изучена очень мало. В данной статье говорится о важности изучения этого вида искусства, а также условиях преподавания и предстоящих проблемах, относящихся к изучению искусства бахши.

Ключевые слова: бахши, дастан, жиров, Хорезм, Сурхандарья, Кашкадарья, Каракалпакстан, наставник - ученик.

THE ART OF THE BAKHSHI OF UZBEKISTAN

Matyakubov Sh.B.

Matyakubov Shavkat Batirovich – Associate Professor,

DEPARTMENT TRADITIONAL PERFORMANCE,

STATE CONSERVATORY OF UZBEKISTAN, TASHKENT, REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Abstract: each nation has its own heritage and art. And of course, each of them has its own history of creation. This story is connected with the history of the people. The art of bakhshi is one of the most ancient arts of Uzbekistan. Today bakhshi is a professional performer of dastans. In Uzbekistan there are several directions, schools of performance of dastans, they are studied from the point of view of history, literature, philology and other directions, but the musical side of this topic is studied very little. This article outlines the importance of studying this art form and the conditions of teaching and the challenges that lie ahead to explore the art of the bakhshi.

Keywords: bakhshi, dastan, jirov, Khorezm, Surkhandarya, Kashkadarya, Karakalpakistan, mentor - student.

УДК 78.078

УДК 398.8

Изучение богатого музыкального наследия своей страны - долг каждого народа. Большой вклад в музыкальное искусство, помимо музыкальных жанров, исполнительских стилей, школ, вносят многие певцы, музыканты и композиторы и они не изучены до конца. В настоящее время есть творцы, частично знающие и изучающие это наследие, у которых можно изучать, создавать учебную литературу и внедрять ее в образовательный процесс. Но со временем такой возможности не будет, потому что из-за уменьшения потребности в создателе, знающем это музыкальное наследие, исчезает исполнение. Приведём пример из европейских государств: у них было свое народное творчество, даже исполнение эпоса, были музыкальные жанры, которые исполнялись только для аристократов. Но с появлением современных музыкальных жанров, электронных звуков такие мелодии сами по себе начали расходоваться. В настоящее время нет возможности восстановить даже за большие деньги. Потому что исполнителей этих жанров, людей знающих, не осталось. Только их имена сохранились в древних источниках.

Исполнение дастанов также является таким жанром, что со стороны слушателей много спроса, но исполнителей в этой области не так много, а также не всегда имеется возможность слушать в живом исполнении. Большинство слушателей - взрослое поколение. Есть, конечно, те, кто пользуется этим жанром среди молодежи, но, они составляют меньшее количество. Для разъяснения воспитательного значения этого жанра, описания музыкального наследия, образа жизни наших предков и потомков искусство бахши является тем самым важным фактором. Открытие направления исполнения дастанов в школах музыки и искусства, несомненно, положительно скажется на развитии этого жанра и воспитании молодежи.

Постановление Кабинета министров № 304 от 26.04.2018 г. Начиная с 2018/2019 учебного года в детских школах музыки и искусства Республики Каракалпакстан, Самаркандской, Сурхандарьинской, Хорезмской и Кашкадарьинской областей открываются специальные классы по направлению бахши и искусства исполнительства дастанов. А также вносятся изменения в учебный план и штатное расписание этих школ музыки и искусства, развитие искусства бахши и исполнительства дастанов, дальнейшее повышение роли и значения творчества бахши-поэтов в узбекской культуре и искусстве. Проводимая правительством благородная работа по созданию учебно-методической литературы свидетельствует об актуальности изучения данной сферы.

Для изучения искусства бахши школьник должен обладать прежде всего музыкальным талантом, отличной памятью, актерским мастерством, плавной речью, способностью к исполнению музыкальных инструментов (мальчики “тар”, девочки “гармон”). Желательно, чтобы возраст учащихся был 10-12 лет. Потому что, младше школьники тоже могут научиться, но для этого нужно хорошо понимать значение каждого определения, слов, терминов. Слепое запоминание не сработает. Если дети с 6-7 лет интересуются исполнением дастанов, то их сначала в течение 2-3 лет учат исполнять маленькие произведения на инструментах, мальчиков на рубабе, а девочек на аккордеоне. А в десять-двенадцать лет переходят на изучение искусства бахши и халфа. Так как инструмент рубаб близок к тару, ученик легко может усвоить исполнение на нём. А девочки, благодаря тому, что аккордеон близок к “гармон”у, могут начать изучать искусство халфа, получив начальное музыкальное образование.

Как известно, на территории Узбекистана действуют три оазисных исполнения, развиты искусство бахши Самаркандских оазисов Нурота, Сурхандарья-Кашкадарьинских оазисов, направление бахши и жиров Каракалпакстана, а также развита Хорезмская искусство бахши. Хотели бы немножко остановиться на Хорезмской искусстве бахши, так как о других направлениях можно найти множество данных в научных и практических источниках.

Хорезмское искусство бахши является очень древним искусством и оно связано с появлением человечества, общением друг с другом, рассказыванием различных историй, развитием языка. С точки зрения логики, значение слова бахши определяется словами учитель-наставник. В Хорезме исполнителей дастанов называют бахши. Слово «бахши» близко к персидскому слову «бахшидан». Персидское слово «бахшидан» в переводе на узбекский язык означает «посвящать», «дать», «предоставлять». Действительно, бахши мастерски исполняли дастаны, будто бы сами были свидетелями этих событий. Бахши исполняли тексты под аккомпанемент дутара и знали их наизусть. На свадьбах в основном пели дастаны на любовную тему, на других праздниках и гуляньях исполнялись дастаны на героическую тему [1].

Люди общаются друг с другом и рассказывают разные истории, язык развивается во время повествования. Новые слова в языке были добавлены и обогащены. Развивается культура общения, а это значит, что через рассказы человек учится жить. В свою очередь, учителя (бахши) используют различные тона, актерские навыки, словесные игры, такие, как рифмирование слов и поэтическое лиризм, чтобы увеличить влияние рассказов. Со временем сложились определенные правила в рассказе. С появлением музыкальных инструментов они стали помогать бахши, то есть появились ритмы, тона, соответствующие характеру каждого героя в рассказах. По мере увеличения слушателей бахши исполнение дастанов повысилось до уровня искусства. Каждый Бахши имеет свой путь исполнения, стиль, школу, достигает уровня наставника и оставляет свое наследие через своих учеников. Исполнение дастанов дошло до наших дней через традицию наставник-ученика. В словаре XVIII века «Гияс-ул лугат» слово устод-мастер имеет следующее толкование: устод происходит от древнеперсидского слова «уставад», что значит основа, книга. И книга эта не написанная, а «живая». Следовательно, мастер – это носитель традиций, «живая книга». Именно в такой устной форме дошли традиции классической музыки до нашей обозримой живой памяти. И сегодня она функционирует как незабываемая традиция, несущая в себе вековые потоки музыкальной науки и практики в неразрывном единстве [2].

Но музыкальные особенности дастанов изучены очень мало. Некоторые из них являются “Достон навалари” профессор Б.Матякубов (2009), “Алпомиш” народный бахши Узбекистана А. Поёнов (2019). Остальные авторы в своих книгах или изданиях изучали дастаны с точки зрения истории, литературы, но изучение музыкальных особенностей не проведено.

1. Болтаев Р.К. «Жанры узбекской народной музыки Хорезмского региона». «Проблемы современной науки и образования». № 3 (136), 2019.
2. Ан А.А. «Традиции и современность в музыкальном искусстве: прошлое, настоящее, будущее». «Проблемы современной науки и образования». № 2 (135), 2019.

УЗБЕКСКИЙ ТАНБУР

Зуфаров А.М. Email: Zufarov666@scientifictext.ru

*Зуфаров Аброр Мухаммадсодиқович – старший преподаватель,
кафедра традиционного инструментального исполнительства,
Государственная Консерватория Узбекистана, г. Ташкент, Республика Узбекистан*

Аннотация: древнейшая история музыкальной культуры народов Центральной Азии всегда связана с музыкальными инструментами, изображения которых были зафиксированы еще в наскальных рисунках, в домашней утвари, предметах роскоши, памятниках изобразительного искусства и архитектуры. И они оказались доступными благодаря археологическим находкам на территории республик Центральной Азии. Соответственно, изображения совершенных музыкальных инструментов - свидетельство большого исторического процесса развития музыкального инструментария и инструментальной музыки, начиная с древнейших веков до наших дней. Одними из древнейших музыкальных инструментов являются струнные, функционирующие как сольные, ансамблевые, любительские, профессиональные, тесно связанные, как и все проявления традиционного музыкального творчества народов региона, с их бытом, семейными и общинными торжествами, всем комплексом хозяйственного уклада жизни. В данной статье речь идет о традиционном музыкальном инструменте танбур. А также о его создателях и исполнителях.

Ключевые слова: танбур, Средний Восток, Уста Усмон Зуфаров, Тургун Алиматов.

UZBEK TANBUR

Zufarov A.M.

*Zufarov Abror Mukhammadsadykovich – Senior Teacher,
DEPARTMENT OF TRADITIONAL INSTRUMENTAL PERFORMANCE,
STATE CONSERVATORY OF UZBEKISTAN, TASHKENT, REPUBLIC OF UZBEKISTAN*

Abstract: the ancient history of the musical culture of the peoples of Central Asia is always associated with musical instruments, the images of which were recorded in rock paintings, household utensils, luxury goods, monuments of fine art and architecture. And they were available thanks to archaeological finds in the republics of Central Asia. Accordingly, the images of perfect musical instruments - evidence of a great historical process of development of musical instruments and instrumental music, from ancient centuries to the present day. One of the oldest musical instruments are strings that function as solo, ensemble, Amateur, professional, closely related, as well as all manifestations of the traditional musical creativity of the peoples of the region, with their life, family and community celebrations, the whole complex of the economic way of life. In this article we are talking about the traditional musical instrument tanbura. And also, about its creators and performers.

Keywords: tanbur, Middle East, Usta Usmon Zufarov, Turgun Alimatov.

УДК 787.8

Наряду с другими группами народных инструментов важное место в музыкальной культуре Узбекистана занимает группа струнно-щипковых инструментов и среди них - танбур, пользующийся большой популярностью в Зерафшанском, Ферганском и Хорезмском базисах, первые изображения которых относятся к III тысячелетию до н.э. Он являлся в прошлом и является в настоящем ведущим музыкальным инструментом в традиции макомного исполнительства. Танбур известен сегодня у ряда народов Среднего Востока: (танбур узбекский, таджикский, уйгурский памирский, иранский, бадахшанский, бухарский, индийский и др.) И каждый из них используется в самых различных сферах современной художественной культуры - в музыкально-исполнительском творчестве и системы музыкального образования.

По данным источников, слово танбур состоит из двух слов, “тан” и “бур” [1]. Тан -сердце, бур- щекотать, как бы щекотит душу. Танбур относится к числу древнейших инструментов народов Востока. Изображения инструмента с маленьким корпусом и длинной шейкой встречается на рельефах Месопотамии, относящихся к III тысячелетию до нашей эры. На территории Среднего Востока первые письменные упоминания, известные нам, относятся к III-IV векам до нашей эры и содержатся в памятниках пехлевийской литературы "Дарахт Асурик" "Карнамаг-и Ардашир-и Пабаган". Согласно источникам IX-XII веках танбур достигает совершенства. Аль-Фараби в своем трактате "Китаб ад-мусикий ал-кабир" (X век) упоминает о багдадском и хорасанском танбурах. Позднее Абдулкадыр Мараги (XV век) в своих трудах "Макос ал-алхон", "Джами ал-алхон" пишет о нескольких разновидностях танбура - ширванском, тюркском, а так же о его смычковом варианте - "Най танбур"(танбур флейта). О танбуре с смычком писал также Амули (XIV веках) называя его "Каманча". Особая популярность танбура в Центральной Азии растет в XVI-XVII веках. Дарвиш Али Чанги пишет о танбуре как об инструменте, терзающем сердце [2].

Общеизвестно, что качество исполнение мелодий во многом зависит от хорошего звучания инструмента. Для музыканта инструмент "это сокровище, которым он дорог не меньше, чем певец голосом. В народе любят, уважают мастеров-изготовителей музыкальных инструментов, которых в центрально-азиатском регионе почтительно называют "Уста" что означает "Мастер". Они являются носителями многовековой традиции, подобно тому, как мелодии передавались в течение веков от учителя к шягирду /от мастера к ученику/, так и искусство изготовления инструментов переходило от мастера к мастеру. Особенно важную роль в переходе от поколения к поколению классического музыкального наследия играет эта система "наставник и ученик". Надо особенно отметить, что и в системе высшего учебного заведения традиции "наставник и ученик" показывают свои наилучшие результаты [3].

Самым известным мастером прошлого века является Уста Усмон Зуфаров из Ташкента /1892 -1980/. Он оказал большое влияние на искусство изготовления танбуров и других национальных инструментов Узбекистана. Уста Усмон придерживаясь в целом старой узбекской традиции

изготовления музыкальных инструментов, смог подойти по новому, способствуя совершенствованию традиции. Усман Зуфаров всегда проявлял живой интерес к развитию узбекской музыки, произвел опыты реконструкции народного инструментария. Он в первые сделал альтовые, теноровые разновидности танбура.

Работав в экспериментальной лаборатории при Научно-исследовательском институте искусствознания произвел ряд опытов по усовершенствованию народных инструментов. Сконструированные Усманом Зуфаровым танбуры и другие инструменты получили широкое признание среди музыкантов. В настоящее время эту традицию стали продолжать его сыновья ученики-мастера. Мастера изготовители начинают свою работу с подбора материала. Для многих инструментов, в том числе танбура, главным образом, применяются тутовые, ореховые и урюковые /абрикосовые/ деревья. Считается, что когда дерево срезают в конце осени или в начале зимы, т.е. во время его "отдыха", то материал получается крепким и качественным. Отсюда и музыкальный инструмент надолго сохранит хорошую звучность. Причем подбираются только такие деревья, которые дают вкусные плоды - тутовник со сладкими ягодами, а если урюковое дерево, то урюк со сладкими косточками и т. д. Древесина, предназначенная для изготовления музыкального инструмента, обычно выдерживается от 5 до 40 и больше лет.

Каждая конструкция танбуров придает им специфические, индивидуальные особенности, определяя их тембровые и исполнительские (игровые) возможности. Исходя из этих качеств танбур используются для получения только им присущих и соответствующих тембровых оттенков. Однако самые разнообразные конструкции инструментов объединены наличием определенных элементов, обеспечивающих характерные им свойства.

Звукоизвлечение на танбуровидных инструментах зависит от использования акустического аппарата, включающего в себя корпус с декой, струнную "одежду" и устройство фиксации струн /гриф, колковая доска с механизмом натяжения струн/. Кроме того, звукоизвлечение производится способами игры нохуном /металлическим плектром/ и смычком (сато). Инструмент на грифе имеет подвижные (надвязанные) или неподвижные лады, перемещаемые исполнителями в соответствии с используемым звукорядом. В настоящее время существуют разные виды школы исполнительства на танбуре. Но среди них самой популярной мы можем назвать школой мастера Тургуна Алиматова.

Тургуна Алиматов является одним из наиболее ярких представителей в узбекской классической исполнительской музыке. Его музыкальный потенциал был очень большой и разнообразный. Со своими непрерывными исследованием, исполнительских искусством он создал новый стиль и обогатил исполнительство танбура. Неспроста его признают как великий мастер, совершенный музыкант.

Трудовая деятельность Т. Алиматова была неразрывно связана с ансамблем макомистов при Государственном теле-радио. В составе этого творческого коллектива он проявил особую самоотверженность в деле записи образцов уникальных макомов – бесценного духовного наследия узбекского народа – «Шашмаком», макомов фергано-ташкентского стиля, вошедших в национальную музыкальную сокровищницу.

Мастерское исполнение Тургуном Алиматовым таких, как «Напевы дугара», «Тановар», «Чоргох», «Муножот», «Наврузи Ажам», «Бузрук», «Куйгай», по праву завоевало сердца узбекского народа. Тургун Алиматов играя на танбуре “Наврузи Ажам” покорила весь народ [4]. Известный мастер четверть века преподавал в Государственной консерватории Узбекистана и подготовил десятки талантливых учеников. Т. Алиматов внес большой вклад в широкую популяризацию узбекского музыкального искусства и за рубежом. Сегодня эту традицию стали продолжать его ученики.

Во времена Советского Союза под влиянием коммунистической идеологии национальная музыка в каком то мере пришла в упадок. Национальные инструменты, в том числе и танбур стали невостребованным особенно при государственных музыкальных сферах. Танбур еле продолжал свое бытование только в узких кругах слушателей и исполнителей. В те времена в Ташкентскую консерваторию официально был сокращен приём танбуристов, два танбуриста - раз в четыре года.

В условиях современности танбур со своей спецификой и способом звукоизвлечения нашел широкое применение в музыкально-исполнительской практике и в учебном процессе. Сегодня танбур с его богатыми тембровыми возможностями используются и в профессиональной концертной среде, и в художественной самодеятельности для удовлетворения широкого спектра эстетических потребностей. Среди музыкантов немало таких, исполнительское искусство которых высоко ценится во всех уголках Узбекистана.

Список литературы / References

1. *Абдуганпоров А.А.* «Роль узбекского танбура в исполнении Шашмаком». «Наука, образование и культура». № 4 (28), 2018.
2. Фитрат «Узбек классик мусикаси ва унинг тарихи». «Фан». Ташкент, 1993.
3. *Матякубов Ш.Б.* «Традиции “наставник и ученик” в обучении традиционному исполнительству». «Проблемы педагогики». № 2 (41), 2019.
4. *Абдуазимов Р.А.* «Наследия исполняемые на узбекском музыкальном инструменте рубаба». «Проблемы современной науки и образования». № 11 (131), 2018.

ЛИЧНОСТНАЯ ЗРЕЛОСТЬ И УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ ЖИЗНЬЮ СУПРУГОВ, СОСТОЯЩИХ В ОФИЦИАЛЬНОМ И НЕОФИЦИАЛЬНОМ БРАКЕ

Потاپова Е.С. Email: Potapova666@scientifictext.ru

*Потاپова Елена Сергеевна – студент магистратуры,
кафедра теоретической и прикладной психологии, факультет психологии,
Пермский государственный гуманитарно-педагогический университет, г. Пермь*

Аннотация: в статье даны определения понятиям «личностная зрелость» и «удовлетворенность жизнью». Производится анализ подходов к определению личностной зрелости и удовлетворенности жизнью в психологии. Анализируется личностная зрелость и удовлетворенность жизнью супругов с разным статусом отношений. Рассматривается удовлетворенность жизнью и личностная зрелость отдельно у мужчин и женщин (то есть идет разделение по полу), а также применительно к статусу брака. Приводятся общие выводы относительно проведенного исследования.

Ключевые слова: личностная зрелость, удовлетворенность жизнью, официальный брак, гражданский брак, отношения.

PERSONAL MATURITY AND SATISFACTION WITH THE LIFE OF SPOUSES IN FORMAL AND INFORMAL MARRIAGES

Potapova E.S.

*Potapova Elena Sergeevna - Master's Student,
DEPARTMENT OF THEORETICAL AND APPLIED PSYCHOLOGY, FACULTY OF PSYCHOLOGY,
PERM STATE UNIVERSITY OF HUMANITIES AND EDUCATION, PERM,*

Abstract: the article defines the concepts of "personal maturity" and "life satisfaction". The analysis of approaches to the definition of personal maturity and life satisfaction in psychology is carried out. Personal maturity and satisfaction with the life of spouses with different relationship status are analyzed. Life satisfaction and personal maturity are considered separately for men and women (that is, there is a division by sex), as well as in relation to the status of marriage. The General conclusions concerning the conducted research are given.

Keywords: personal maturity, life satisfaction, official marriage, civil marriage, relationships.

УДК 331.225.3

Психологическая зрелость личности является сложным и многозначным феноменом, активно разрабатываемым в современной психологии. Различные подходы и авторы акцентируются на разных аспектах данного феномена, выделяя ведущие его свойства. Удовлетворенность жизнью, как и удовлетворенность браком, исследуется и изучается различными авторами.

В гуманистической психологии личностная зрелость приравнивается к понятию психологического здоровья. В концепции К. Роджерса в качестве образца психологического здоровья описываются люди, которые открыты переживаниям, полностью доверяют им и свободно движутся в направлении актуализации себя. Если человек свободен и умеет прислушаться к себе, опереться на себя, точно и полно отражая происходящее в нем самом, то «тенденция к актуализации» действует в полную силу и обеспечивает движение человека (несмотря на возможные ошибки и трудности) к более полноценной жизни, к большей личностной зрелости.

В экзистенциально-ориентированных подходах тоже фигурирует представление о зрелости. Так, основатель гештальттерапии Ф. Перлз основным критерием личностной зрелости считал *автономность*, как способность находить опору в самом себе. Э. Фромм важнейшей чертой человеческой личности считал *способность любить*.

Представления о личностной зрелости фигурируют также в психологии развития (Э. Эрикссон, Дж. Ловингер, Г. Крайг). Здесь делается акцент на преемственности ее формирования и вкладе каждого возрастного этапа в развитии определенных характеристик зрелости.

Феномен удовлетворенность жизнью, как и психологическая зрелость, имеют множество трактовок, авторы расходятся в понимании феномена, а также разделяют смежные термины.

Данный феномен, являвшийся ранее преимущественно объектом психологии, получает сегодня множество новых функциональных направлений анализа, выходящих за уровень индивидуального субъективного восприятия и обобщенной оценки жизненной ситуации. Помимо психологов к нему все чаще обращаются социологи, экономисты и политологи. Сами психологи утверждают, что мы вступаем в «экономику удовлетворенности жизнью», что успех бизнеса напрямую зависит от смысла жизни и межличностных отношений [2, с. 94].

Проведенный нами анализ литературных источников показывает увлеченность зарубежных и отечественных психологов проблемами личностной зрелости и удовлетворенности жизнью. Вместе с тем, упускается из виду очевидная проблема, изучение зрелости и удовлетворенности жизнью супругов с различным статусом отношений. Соответствующих исследований катастрофически мало. Наше исследование направлено на рассмотрение различий супругов, состоящих в гражданском и официальном браке, т.е. **цель исследования – изучение различий личностной зрелости и удовлетворенности жизнью у супругов, состоящих в официальном и неофициальном (гражданском) браке [1, с. 35].**

Общий объем выборки исследования составил 52 человека, они были поделены на 2 подвыборки по 13 пар. В первую группу (пары в официальном браке) вошли 26 человек (13 мужчин и 13 женщин) со средним возрастом по группе - 35,6 года, во вторую группу (пары в гражданском браке) вошли (13 мужчин и 13 женщин) со средним возрастом - 32,3 года. В целом возраст респондентов от 30 до 41 года.

При тестировании каждый из респондентов заполнял стандартные бланки для ответов. Всего были использованы четыре методики: Опросник «Удовлетворенность жизнью» (УДЖ), Тест-опросник личностной зрелости Ю.З. Гильбуха, Шкала «Психологического благополучия К. Рифф», Пятифакторный опросник личности (SPFQ).

На основании полученных результатов можно говорить, что по сравнению с женщинами в гражданском браке, женщины в официальном браке имеют больше компетенцией в управлении окружением, контролирует всю внешнюю деятельность, эффективно использует представляющиеся возможности, также имеют доверительные отношения с окружающими; заботится о благополучии других; способны сопереживать, допускают привязанности и близкие отношения; понимают, что человеческие отношения строятся на взаимных уступках, также позитивно относятся к себе, положительно оценивают свое прошлое и в целом имеют более высокое психологическое благополучие.

Напротив, женщины в гражданском браке, значимо различаются, по личностной черте *Практичность-экспрессивность* ($t=-4,92$; $p<0,001$), более экспрессивны, любознательны ($t=-3,63$; $p<0,001$), пластичны ($t=-2,49$; $p<0,05$), артистичны ($t=-3,49$; $p<0,01$), но менее чувствительны ($t=2,17$; $p<0,05$) по сравнению с женщинами в официальном браке. Таким образом, можно сказать, что женщины в гражданском браке легко относятся к жизни, более беззаботны, избегают рутинной работы и обязанностей. Такие результаты, вероятно, могут свидетельствовать, что отсутствие официального статуса брака делает женщину более свободной в проявлении себя и в меньшей степени занимающейся домашними обязанностями.

Мужчины в гражданском браке значимо различаются от мужчин в официальном браке и имеют высокие значения по переменным *Жизненная включенность* ($t=-3,56$; $p<0,01$), *Разочарование в жизни* ($t=-3,81$; $p<0,001$) и *общий балл удовлетворенности жизнью* ($t=-3,29$; $p<0,01$).

Мужчины в гражданском браке ощущают больше насыщенности и полноты жизни, активности, желания что-то делать, при этом присутствуют переживания, досады, обиды, ощущения несправедливости из-за расхождения желаемого с действительным, когда прилагаемые усилия не достигают цели. В целом, ощущения удовлетворенности жизнью выше, чем у мужчин в официальном браке, вероятно, за счет возможности большей реализации в социальном окружении. Полученные данные могут согласоваться с тем, что Л.А. Головей в своей работе, указывает, как в частности особенности мужчин проявляются в том возрастном диапазоне, который мы исследуем.

Мужчины в гражданском браке, также отличаются от мужчин в официальном браке, по фактору *Интроверсия-экстраверсия* ($t=-4,84$; $p<0,001$), и первичным факторам *пассивность-активность* ($t=-3,17$; $p<0,01$), *подчиненность-доминирование* ($t=-2,44$; $p<0,05$), *избегание-поиск впечатлений* ($t=-3,43$; $p<0,01$), *избегание-привлечение внимания* ($t=-3,00$; $p<0,01$), что характеризует их как более общительных, активных, направленных на поиск впечатлений и привлечение внимания, у них меньше контроля над поступками, и они предпочитают демонстрировать превосходство.

Напротив, мужчины в официальном браке значимо отличаются по фактору *Обособленность-привязанность* ($t=4,85$; $p<0,001$) и всех первичных факторов входящих в него *равнодушие-теплота* ($t=3,99$; $p<0,001$), *соперничество-сотрудничество* ($t=4,81$; $p<0,001$), *подозрительность-доверчивость* ($t=2,69$; $p<0,01$), *не понимание-понимание* ($t=4,29$; $p<0,001$), *самоуважение-уважение других* ($t=3,04$; $p<0,01$), также есть отличия по фактору *отсутствие настойчивости-настойчивость* ($t=2,28$; $p<0,05$) и высокие отличия по фактору *самодостаточность-самокритика* ($t=6,32$; $p<0,001$).

Таким образом, мы можем говорить о том, что мужчины в официальном браке имеют потребность быть рядом с партнером, чувствуют личную ответственность за благополучие себя и семьи, более отзывчивые, и настойчивые, предпочитают сотрудничать, пользуются уважением. Они также более самокритичны и требовательны к себе. Вероятно, это может быть следствием того, что мужчины в большей степени чувствуют социальную ответственность, будучи в официальных отношениях, чем мужчины в гражданском браке.

Если делать общие выводы, касаясь пар с определенным статусом брака, то исследование показало, что пары в гражданском браке значимо отличаются от пар в официальном браке и имеют различия по переменной "Жизненная включенность" ($t=2,16$; $p<0,05$), и отрицательные значения по показателю "Позитивное отношение" ($t=-2,21$; $p<0,05$). Таким образом, это характеризует пары, находящиеся в гражданском браке, как в меньшей степени имеющих доверительные отношения с окружающими, способных сопереживать и испытывать привязанность и близость. Данные пары ориентированы на соперничество, самоуважение, более подозрительны и менее склонны идти на взаимные уступки в отношениях с близкими. Также они менее предусмотрительны, чем пары в официальном браке.

Пары в официальном менее общительны, менее активны. Их преимущественно волнуют личные проблемы и переживания, они избегают новых впечатлений. Такие пары эмоционально устойчивы, меньше тревожатся, испытывают больше эмоционального комфорта в жизни. При этом критичность к себе выше, чем у пар в гражданском браке "самодостаточность-самокритика" ($t=-2,34$; $p<0,05$). Также пары, имеющие официальный статус, более практичны в жизни, реалистичны, адаптированы в быденной среде, считают важным материальные ценности и озабочены этим вопросом. Они предпочитают постоянство и надежность, это согласуется со значимыми отличиями по фактору "избегание-поиск впечатлений" ($t=3,66$; $p<0,001$).

Делая общий вывод, можно сказать, что наблюдается значимость официальных отношений для удовлетворенности жизнью для женщин. Для мужчин, наоборот, официальный статус сковывает. Мужчина в официальном браке более требователен к себе и менее удовлетворен жизнью, так как имеет меньше вариантов социальных и публичных проявлений, больше сосредоточен на семье.

Значимых различий по психологической зрелости в нашем исследовании не обнаружено. Можно сказать, что статус отношений не имеет значения для психологической зрелости.

Полученные результаты, можно использовать для консультации семейных пар, а также использовать психологам ДООУ в понимании поведения родителей, если у психолога имеется информация о статусе отношений родителей.

Список литературы / References

1. *Гильбух Ю.З.* Тест-опросник личностной зрелости. Киев: НПЦ Психодиагностика и дифференцированное обучение, 1994. 14 с.
2. *Хромов А.Б.* Пятифакторный опросник личности. Учебно-методическое пособие. Курган: КГУ, 2000. С. 78.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, РФ, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09

HTTP://SCIENTIFICJOURNAL.RU
E-MAIL: INFO@P8N.RU

ТИПОГРАФИЯ:
ООО «ПРЕССТО».
153025, Г. ИВАНОВО, УЛ. ДЗЕРЖИНСКОГО, Д. 39, СТРОЕНИЕ 8

ИЗДАТЕЛЬ
ООО «ОЛИМП»
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЬЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
117321, Г. МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140



ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
HTTPS://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU
EMAIL: INFO@P8N.RU, +7(910)690-15-09



**НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ»
В ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ПОРЯДКЕ РАССЫЛАЕТСЯ:**

1. Библиотека Администрации Президента Российской Федерации, Москва;
Адрес: 103132, Москва, Старая площадь, д. 8/5.
2. Парламентская библиотека Российской Федерации, Москва;
Адрес: Москва, ул. Охотный ряд, 1
3. Российская государственная библиотека (РГБ);
Адрес: 110000, Москва, ул. Воздвиженка, 3/5
4. Российская национальная библиотека (РНБ);
Адрес: 191069, Санкт-Петербург, ул. Садовая, 18
5. Научная библиотека Московского государственного университета
имени М.В. Ломоносова (МГУ), Москва;
Адрес: 119899 Москва, Воробьевы горы, МГУ, Научная библиотека

ПОЛНЫЙ СПИСОК НА САЙТЕ ЖУРНАЛА: [HTTP://SCIENTIFICJOURNAL.RU](http://scientificjournal.ru)



Вы можете свободно делиться (обмениваться) — копировать и распространять материалы и создавать новое, опираясь на эти материалы, с **ОБЯЗАТЕЛЬНЫМ** указанием авторства. Подробнее о правилах цитирования: <https://creativecommons.org/licenses/by-sa/4.0/deed.ru>

ЦЕНА СВОБОДНАЯ