

## ЛЕНД-ЛИЗ КАК МЕТОД РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РОССИИ Ободовский К.С. Email: Obodovsky662@scientifictext.ru

Ободовский Кирилл Сергеевич – магистр,  
факультет управления,  
Российский государственный социальный университет, г. Москва

**Аннотация:** в статье рассматривается история применения механизма ленд-лиз, а также применение данного механизма в современных условиях для улучшения экономики страны. Также приведены примеры сделок ленд-лиза в современных условиях. Был выделен ряд характерных особенностей, присущих именно ленд-лизу, в отличие от международного лизинга, таких как: местоположение производителя, лизингодателя и лизингополучателя, экономические мотивы в международной деятельности, отношение к налоговым льготам, векторность (направленность, ориентация) лизинга, срок реализации лизингового проекта и получение экономической выгоды.

**Ключевые слова:** ленд-лиз, международный лизинг, лизингодатель, лизингополучатель, долгосрочная аренда.

## LEND-LEASE AS A METHOD OF LEASING DEVELOPMENT IN RUSSIA Obodovsky K.S.

Obodovsky Kirill Sergeevich – Master,  
FACULTY OF MANAGEMENT,  
RUSSIAN STATE SOCIAL UNIVERSITY, MOSCOW

**Abstract:** the article provides a history of the use of the Lend-Lease mechanism, as well as the application of this mechanism in modern conditions to improve the country's economy. There are also examples of Lend-Lease deals in modern conditions. In contrast to international leasing, such as: producer, lessor and lessee, economic motives in international activities, attitude to tax benefits, vectoriality (orientation, orientation), leasing, the period of the leasing project and obtaining economic benefits.

**Keywords:** Lend-Lease, international leasing, lessor, lessee, long-term lease.

УДК 338.2

Одним из инструментов для развития лизинговой деятельности и экономики страны в целом, может стать популярный во времена второй мировой войны «Ленд-лиз». В современных условиях, ленд-лиз по своей форме отображается как международный лизинг. Между этими экономическими понятиями есть общие черты, но также существенные различия, на которые стоит обратить внимание.

Международный лизинг - договор лизинга, осуществляется субъектами лизинга, которые находятся под юрисдикцией разных государств, или в случае, когда имущество или платеж пересекают государственные границы [1]. Лизинговая операция классифицируется как операция международного лизинга в том случае, если лизингодатель (лизинговая компания) и лизингополучатель являются резидентами различных государств. Резидентом какого государства в данном случае является поставщик оборудования, не имеет значения. Суть международного лизинга заключается в предоставлении в долгосрочную аренду (на срок более 12 месяцев) производственного оборудования, транспортных средств, компьютерной техники, складских помещений и т.п. Тем самым арендатор, не обладает денежными средствами для приобретения соответствующего объекта в полную собственность, получает возможность в его эксплуатации. Согласно правилам Международного валютного фонда обязательства, вытекающие из лизинга, не включаются в объем внешней задолженности государства. Поэтому он находит поддержку государства. Кроме того, арендные платежи, как правило, относятся к операционным расходам и поэтому не облагаются. Также выгодность международного лизинга - в использовании благоприятного налогового режима, установленного в той или иной стране. Это можно представить как экспорт налоговых льгот из страны лизингодателя в страну лизингополучателя.

Несмотря на общие черты, по своей сути ленд-лиз значительно отличается. Применение механизма ленд-лиза не завершилось с окончанием войны и поэтому в современных условиях многие страны мира используют данный инструмент инвестирования как один из способов привлечения капитала. Например, Правительство Эфиопии утвердил аренду 22 000 гектаров земли для Национального банка Египта (NBE), который намерен инвестировать до 80 миллионов долларов в сельское хозяйство. Банк, который официально открыл свое представительство в Аддис-Абебе 30 марта 2010, уже получил землю для данного проекта. Данное соглашение имеет целью улучшить экономические отношения, принести экономические выгоды Египту и Эфиопии. Наиболее ярким свидетельством является австралийская

компания Lend Lease, которая осуществляет реализацию проектов строительства, коммуникаций, социальной инфраструктуры в более 20 стран мира [2].

Выделим ряд характерных особенностей, присущих именно ленд-лизу, в отличие от международного лизинга (таблица 1).

Таблица 1. Сравнение характерных признаков международного лизинга и ленд-лиза

Критерий	Международный лизинг	Ленд-лиз
<b>Местоположение производителя, лизингодателя и лизингополучателя</b>	Лизингодатель и лизингополучатель обязательно являются резидентами разных стран	Лизингодатель и лизингополучатель могут быть, как резидентами одной страны, так и разных стран
<b>Экономические мотивы в международной деятельности</b>	Экспорт/импорт товаров или инвестирование средств в страну лизингополучателя	Выполнение проектного инвестирования посредством лизинговых схем
<b>Отношение к налоговым льготам</b>	Получение налоговых выгод на территории стран участников согласно действующему законодательству стран	Получение налоговых выгод в соответствии с законодательством, а также дополнительные преференции государства согласно соглашениям с правительствами стран
<b>Векторность (направленность, ориентация) лизинга</b>	Малый, средний, крупный бизнес	Крупный бизнес и государство
<b>Срок реализации лизингового проекта</b>	Средне и долгосрочные соглашения	Долгосрочные соглашения
<b>Получение экономической выгоды</b>	Получение доходов от реализации продуктов, либо за счет различных налоговых льгот в странах участниках соглашения	Экономический эффект образуется от реализации инвестиционного проекта (часто социального) или от загрузки производственных мощностей участников сделки

Как в сделках международного лизинга, так и при ленд-лизе все участники могут быть из разных стран. В то же время на практике встречается, когда лизинговый проект по всем другим характерным признакам подпадает под условия ленд-лиза, лизингодатель и лизингополучатель из одной страны. Правда, в таком случае это скорее можно назвать крупномасштабным лизинговым проектом.

Кроме классических основных участников лизинговых сделок (лизингодатель, лизингополучатель и производитель) как в международном, так и в ленд-лизе обязательными участниками являются банки и страховые компании. Последние привлекаются со всех сторон лизинговой сделки, то есть банк лизингополучателя и банк лизингодателя или национальная и зарубежная страховая компания и т.д.

Налоговые преференции тесно связаны с критерием направленности лизинга, ведь международный лизинг направлен для удовлетворения потребностей бизнеса, поэтому регулируется исключительно действующим законодательством. Главным образом, получая налоговые льготы в стране, где лизинг стимулируется как инвестиционный инструмент, в обеих странах. Ленд-лиз через крупномасштабные и значимые проекты затрагивает интересы государств, поэтому часто основной причиной является не налоговые льготы, а правительственные договоренности, уступки и преференции в других отраслях экономики.

Направленность ленд-лиза на крупный бизнес и государство объясняется значительной стоимостью проекта и правительственными договоренностями. Поскольку малый и средний бизнес не в состоянии преодолеть входные барьеры на рынке ленд-лиза. Что вовсе не является проблемой, так как основная цель и идея ленд-лиза совершенно не направлена на малый средний бизнес, а целиком направлена на крупный капитал. На этот фактор также влияет долгосрочность проектов ленд-лиза, ведь вкладывать средства на срок более 5-10 лет под силу только крупному бизнесу [3].

Получение экономической выгоды в международном лизинге достигается приобретением и сбытом продукции на мировых рынках, в то время экономическая эффективность ленд-лиза определяются реализованным инвестиционным проектом. В результате выгода получается или от самого проекта в будущем, или от занятости рабочей силы, и загрузка производственных мощностей при осуществлении проекта. Последний фактор также является важным, так как позволяет даже при социальных и

некоммерческих проектах получить экономический эффект. В основном, такая схема осуществляется развитыми странами, ведут лизинговый бизнес на территории других стран.

Выводы из проведенного исследования. Ленд-лиз как способ перелива капиталов известен уже более 50 лет, в то время как современный инструмент финансирования довольно новым. Сходство ленд-лиза с международным лизингом не случайно, поскольку схемы лизинга по форме практически аналогичны, вместе с тем по содержанию эти понятия близки, но не тождественны. До недавнего времени обычный лизинг и кредит считались одинаковыми понятиями или возвратный лизинг был новизной, сегодня вполне понятно, что лизинг и кредит совершенно разные понятия, а возвратный лизинг сейчас широко используется большинством лизинговых компаний и многими банками.

Схемы ленд-лиза являются интересными способами привлечения капитала и эффективного использования уже существующих ресурсов в деятельности любого государства. Ведь, совершенные с помощью ленд-лиза важные и масштабные проекты предоставляют государству стратегические преимущества в той или иной области. Одновременно для экономически развитых государств такая схема интересна для ведения бизнеса на территории других государств, загрузка собственных производственных мощностей, эффективного использования капитала. А для менее развитых государств, это возможность привлечь значительный капитал при ограниченных бюджетных ресурсах, осуществить модернизацию отрасли. Таким образом, ленд-лиз имеет немалые возможности закрепиться на мировом финансовом рынке как характерно новый способ ведения лизингового бизнеса.

#### *Список литературы / References*

1. ФЗРФ «О финансовой аренде (лизинге)».
2. Все о лизинге. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.all-leasing.ru/analitic/detail/4700/> (дата обращения: 17.04.2019).
3. Бутенина Н.В. Ленд-лиз: сделка века. М.: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2004. 312 с.