

ISSN (PR) 2312-8089

ISSN (EL) 2541-7851

№ 1 (37). Том 2. ЯНВАРЬ 2018

ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

 РОСКОНАДЗОР

ПИ № ФС 77-50633 • Эл № ФС 77-58456

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ «ВЕСТНИК НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЯ» № 1 (37). Том 2. 2018



ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

[HTTP://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU](http://www.scienceproblems.ru)

ЖУРНАЛ: [WWW.SCIENTIFICJOURNAL.RU](http://www.scientificjournal.ru)

 НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ
БИБЛИОТЕКА
LIBRARY.RU



9 772312 808001

ISSN 2312-8089 (Print)
ISSN 2541-7851 (Online)

**ВЕСТНИК НАУКИ
И ОБРАЗОВАНИЯ**
2018. № 1 (37). Том 2



Москва
2018

Вестник науки и образования

2017. № 1 (37). Том 2

Выходит 18 раз в
год

Издается с 2013
года

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«Проблемы науки»

НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР: Вальцев С.В.

Зам. главного редактора: Ефимова А.В.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ:

Подписано в печать:
17.01.2018
Дата выхода в свет:
19.01.2018

Формат 70x100/16.
Бумага офсетная.
Гарнитура «Таймс».
Печать офсетная.
Усл. печ. л. 7,96
Тираж 1 000 экз.
Заказ № 1532

Журнал
зарегистрирован
Федеральной
службой по надзору
в сфере связи,
информационных
технологий и
массовых
коммуникаций
(Роскомнадзор)
Свидетельство
ПИ № ФС77-
50633.
Сайт:
Эл № ФС77-58456

**Территория
распространения:
зарубежные
страны,
Российская
Федерация**

Абдуллаев К.Н. (д-р филос. по экон., Азербайджанская Республика), *Алиева В.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Акбуллаев Н.Н.* (д-р экон. наук, Азербайджанская Республика), *Аликулов С.Р.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Ананьева Е.П.* (д-р филос. наук, Украина), *Асатурова А.В.* (канд. мед. наук, Россия), *Аскарходжаев Н.А.* (канд. биол. наук, Узбекистан), *Байтасов Р.Р.* (канд. с.-х. наук, Белоруссия), *Бакико И.В.* (канд. наук по физ. воспитанию и спорту, Украина), *Бахор Т.А.* (канд. филол. наук, Россия), *Баулина М.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Блейх Н.О.* (д-р ист. наук, канд. пед. наук, Россия), *Богомолов А.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Бородай В.А.* (д-р социол. наук, Россия), *Волков А.Ю.* (д-р экон. наук, Россия), *Гавриленкова И.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Гарагонич В.В.* (д-р ист. наук, Украина), *Глуценко А.Г.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Гринченко В.А.* (канд. техн. наук, Россия), *Губарева Т.И.* (канд. юрид. наук, Россия), *Гутникова А.В.* (канд. филол. наук, Украина), *Датий А.В.* (д-р мед. наук, Россия), *Демчук Н.И.* (канд. экон. наук, Украина), *Дивненко О.В.* (канд. пед. наук, Россия), *Доленко Г.Н.* (д-р хим. наук, Россия), *Есенова К.У.* (д-р филол. наук, Казахстан), *Жамулдинов В.Н.* (канд. юрид. наук, Казахстан), *Жолдошев С.Т.* (д-р мед. наук, Кыргызская Республика), *Ибадов Р.М.* (д-р физ.-мат. наук, Узбекистан), *Ильинских Н.Н.* (д-р биол. наук, Россия), *Кайракбаев А.К.* (канд. физ.-мат. наук, Казахстан), *Кафтаева М.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Кобланов Ж.Т.* (канд. филол. наук, Казахстан), *Ковалев М.Н.* (канд. экон. наук, Белоруссия), *Кравцова Т.М.* (канд. психол. наук, Казахстан), *Кузьмин С.Б.* (д-р геогр. наук, Россия), *Куликова Э.Г.* (д-р филол. наук, Россия), *Курманбаева М.С.* (д-р биол. наук, Казахстан), *Курпаянуди К.И.* (канд. экон. наук, Узбекистан), *Линькова-Даниельс Н.А.* (канд. пед. наук, Австралия), *Лукиенко Л.В.* (д-р техн. наук, Россия), *Макаров А. Н.* (д-р филол. наук, Россия), *Мацаренко Т.Н.* (канд. пед. наук, Россия), *Мейманов Б.К.* (д-р экон. наук, Кыргызская Республика), *Мурадов Ш.О.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Набиев А.А.* (д-р наук по геoinформ., Азербайджанская Республика), *Назаров Р.Р.* (канд. филос. наук, Узбекистан), *Наумов В. А.* (д-р техн. наук, Россия), *Овчинников Ю.Д.* (канд. техн. наук, Россия), *Петров В.О.* (д-р искусствоведения, Россия), *Радкевич М.В.* (д-р техн. наук, Узбекистан), *Рахимбеков С.М.* (д-р техн. наук, Казахстан), *Розыходжаева Г.А.* (д-р мед. наук, Узбекистан), *Романенкова Ю.В.* (д-р искусствоведения, Украина), *Рубцова М.В.* (д-р социол. наук, Россия), *Румянцев Д.Е.* (д-р биол. наук, Россия), *Самков А. В.* (д-р техн. наук, Россия), *Саньков П.Н.* (канд. техн. наук, Украина), *Селитреникова Т.А.* (д-р пед. наук, Россия), *Сибирцев В.А.* (д-р экон. наук, Россия), *Скрипко Т.А.* (д-р экон. наук, Украина), *Сопов А.В.* (д-р ист. наук, Россия), *Стрекалов В.Н.* (д-р физ.-мат. наук, Россия), *Стукаленко Н.М.* (д-р пед. наук, Казахстан), *Субачев Ю.В.* (канд. техн. наук, Россия), *Сулейманов С.Ф.* (канд. мед. наук, Узбекистан), *Трегуб И.В.* (д-р экон. наук, канд. техн. наук, Россия), *Упоров И.В.* (канд. юрид. наук, д-р ист. наук, Россия), *Федоськина Л.А.* (канд. экон. наук, Россия), *Хилтухина Е.Г.* (д-р филос. наук, Россия), *Цуцулян С.В.* (канд. экон. наук, Республика Армения), *Чиладзе Г.Б.* (д-р юрид. наук, Грузия), *Шамишина И.Г.* (канд. пед. наук, Россия), *Шарипов М.С.* (канд. техн. наук, Узбекистан), *Шевко Д.Г.* (канд. техн. наук, Россия).

Содержание

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	6
<i>Чверткин А.Г., Мануйлова М.А. ПОДДЕРЖАНИЕ УБЕЖИЩ В ГОТОВНОСТИ КАК ФАКТОР БЕЗОПАСНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ / Chvertkin A.G., Manuilova M.A. MAINTENANCE OF PROTECTIVE SHELTERS IN READINESS AS A FACTOR OF PUBLIC SAFETY</i>	6
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	10
<i>Эпова Ю.О. СИБИРСКИЕ ЖЕНЩИНЫ В ПЕРВОЙ РУССКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1905 – 1907 ГГ. (К ИСТОРИИ РЕВОЛЮЦИОННОГО Г. КРАСНОЯРСКА ЕНИСЕЙСКОЙ ГУБЕРНИИ) / Epova Yu.O. SIBERIAN WOMEN IN THE FIRST RUSSIAN REVOLUTION OF THE 1905 - 1907 (TO THE HISTORY OF THE REVOLUTIONARY KRASNOYARSK CITY OF YENISEI PROVINCE).....</i>	10
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	14
<i>Бархударова Ш.М., Гусакова А.П., Салтыков М.А. АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ РЫБНОГО РЫНКА ПРИМОРСКОГО КРАЯ И Г. ВЛАДИВОСТОКА / Barkhudarova Sh.M., Gusakova A.P., Saltykov M.A. ANALYSIS OF DEVELOPMENT OF THE FISH MARKET OF THE PRIMORSK TERRITORY AND VLADIVOSTOK</i>	14
<i>Колесёнкова Л.М., Воронина Я.Ю. ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ / Kolesenkova L.M., Voronina Ya.Yu. FEATURES OF ACCOUNTING IN MEDICAL INSTITUTIONS</i>	19
<i>Заборовский Е.Ю. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ АВТОМОБИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ / Zaborovskiy E.Yu. MODERN PROBLEMS AND DEVELOPMENT DIRECTIONS OF THE RUSSIAN AUTOMOTIVE INDUSTRY</i>	23
<i>Сауткина М.Д. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕОРФНОРИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ / Sautkina M.D. THE ACTUAL PROBLEMS OF DEORPHANIZATION OF RUSSIAN ECONOMICS</i>	27
<i>Камакаева А.И. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТА КОНТРОЛЛИНГА В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ В РОССИИ / Katakaeva A.I. IMPROVEMENT OF THE CONTROLLING TOOL IN MANAGING OF THE ORGANIZATION IN RUSSIA</i>	31
<i>Маннанова А.М. ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ / Mannanova A.M. THE PROBLEM OF CORRUPTION IN CUSTOMS BODIES</i>	34
<i>Маннанова А.М. ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ В РОССИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ ПОШЛИН / Mannanova A.M. CUSTOMS DUTIES IN RUSSIA: ACTUAL PROBLEMS OF DEPRIVATION OF DUTIES</i>	37
<i>Климова Н.А. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА / Klimova N.A. THEORETICAL,</i>	

ORGANIZATIONAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF THE FUNCTIONING OF THE RUSSIAN STOCK MARKET	40
<i>Учеватова О.Ю.</i> ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В УСЛОВИЯХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ / <i>Uchevatova O.Yu.</i> FINANCIAL STABILITY AS A FACTOR IN ENSURING THE ECONOMIC STABILITY OF A COMMERCIAL BANK IN THE CONTEXT OF RESTRUCTURING OF THE RUSSIAN ECONOMY	42
<i>Гарина М.С.</i> КРИЗИС КАК ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЦИКЛА / <i>Garina M.S.</i> CRISIS AS A PART OF THE ECONOMIC CYCLE	50
<i>Стряпкова Е.В.</i> ОПТИМИЗАЦИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ ЗА СЧЕТ ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ В РОССИИ / <i>Striapkova E.V.</i> OPTIMIZATION OF COST ACCOUNTING DUE TO THE INCREASE OF ENERGY EFFICIENCY IN RUSSIA	52
<i>Пичугин Д.В.</i> АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В НЫНЕШНИХ РЕАЛИЯХ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА / <i>Pichugin D.V.</i> ALTERNATIVE METHODS OF ATTRACTING INVESTMENTS IN THE PRESENT REALS OF RUSSIAN BUSINESS	55
<i>Семендеев В.С.</i> ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ СООТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОГО И ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ») / <i>Semendeev V.S.</i> ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY OF ORGANIZATION ON THE BASIS OF THE RATIO OF OWN AND BORROWED CAPITAL (ON THE EXAMPLE OF PJSC "TRANSNEFT")	59
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	63
<i>Ишанова Е.В.</i> АБСУРДНЫЙ ГЕРОЙ В АБСУРДНОМ МИРЕ ГОГОЛЯ И КАФКИ. РОДСТВЕННОСТЬ И РАЗЛИЧИЯ ПРОБЛЕМАТИКИ ПРОИЗВЕДЕНИЙ / <i>Ishanova E.V.</i> ABSURD CHARACTER IN THE ABSURD GOGOL AND KAFKA'S WORLD. AFFINITY AND DIFFERENCE OF THEIR WORKS' ISSUE	63
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	68
<i>Замытская О.А.</i> УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ: УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ / <i>Zamytskaya O.A.</i> EVASION OF TAXES: CRIMINAL LIABILITY	68
<i>Бец Е.Д.</i> ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЧЛЕНОВ СЕМЬИ В СРЕДНЕВЕКОВОМ КИТАЕ / <i>Bets E.D.</i> LEGAL STATUS OF FAMILY MEMBERS IN MEDIEVAL CHINA.....	71
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	75
<i>Баев И.В.</i> ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДВИГАТЕЛЬНОЙ КООРДИНАЦИИ И ЗРИТЕЛЬНО-МОТОРНЫХ РЕАКЦИЙ СПОРТСМЕНОВ 9 - 12 ЛЕТ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ В УШУ-ТАОЛУ / <i>Baev I.V.</i> GENDER FEATURES OF MOTOR COORDINATION AND VISUAL-MOTOR RESPONSE IN WUSHU-TAOLU ATHLETES AGED 9 - 12 YEARS	75

<i>Казанцева С.И.</i> ВНЕДРЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ. ШАГ ПЕРВЫЙ: АДМИНИСТРАТИВНЫЙ СОСТАВ / <i>Kazantseva S.I.</i> IMPLEMENTATION OF EDUCATIONAL STANDARDS. STEP ONE: ADMINISTRATIVE COMPOSITION	79
<i>Насыбуллин Р.Э.</i> ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ПО ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В РАМКАХ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ С ЯЗЫКОВЫМИ СОЦИАЛЬНЫМИ СЕТЯМИ / <i>Nasybullin R.E.</i> FORMATION OF THE FOREIGN LANGUAGE COMMUNICATIVE COMPETENCE WITHIN INDEPENDENT WORK ON SOCIAL NETWORKING SITES.....	82
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ.....	88
<i>Антосик Р.М.</i> АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРТОДОНТИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ПАЦИЕНТОВ СО СКУЧЕННОСТЬЮ ЗУБОВ НА ЭЛАЙНЕРАХ, ИЗГОТОВЛЕННЫХ ПО 3D- И DPM-ТЕХНОЛОГИИ / <i>Antosik R.M.</i> THE ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF ORTHODONTIC TREATMENT OF PATIENTS WITH CONGESTION OF TEETH ON ALIGNERS DENT ON 3D- AND DPM-TECHNOLOGY	88
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	91
<i>Шевченко В.А.</i> ЛИДЕРСТВО КАК УСЛОВИЕ УСПЕШНОСТИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЧНОСТИ / <i>Shevchenko V.A.</i> LEADERSHIP AS A CONDITION FOR SUCCESS IN THE PROFESSIONAL ACTIVITIES OF THE INDIVIDUAL	91
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ.....	94
<i>Дорофеев Д.Н., Моисеева М.Б.</i> СОЦИАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ СЕТЕВОГО ОБЩЕСТВА / <i>Dorofeev D.N., Moiseeva M.B.</i> SOCIAL CAPITAL OF ORGANIZATIONS IN THE NETWORK SOCIETY	94

ПОДДЕРЖАНИЕ УБЕЖИЩ В ГОТОВНОСТИ КАК ФАКТОР БЕЗОПАСНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Чверткин А.Г.¹, Мануйлова М.А.²
Email: Chvertkin637@scientifictext.ru

¹Чверткин Алексей Геннадьевич - кандидат технических наук, доцент;

²Мануйлова Мария Александровна - студент бакалавриата,
кафедра природной и техногенной безопасности и управления риском,
Московский авиационный институт
Национальный исследовательский университет,
г. Москва

Аннотация: в статье анализируется состояние ряда убежищ, находящихся на территории г. Москвы. Делается вывод о низкой степени готовности рассмотренных защитных сооружений выполнять свои функции в случае чрезвычайных ситуаций мирного и военного характера. Отдельно рассматриваются вопросы несанкционированной реорганизации самих убежищ, а также неудовлетворительного состояния средств индивидуальной защиты, которыми укомплектованы убежища. Обращается внимание на низкую готовность убежищ, в том числе подконтрольных федеральным ведомствам.

Ключевые слова: убежище, средства индивидуальной защиты, безопасность населения.

MAINTENANCE OF PROTECTIVE SHELTERS IN READINESS AS A FACTOR OF PUBLIC SAFETY

Chvertkin A.G.¹, Manuilova M.A.²

¹Chvertkin Alexey Gennadievich - PhD in Technical Sciences, Associate Professor;

²Manuylova Maria Aleksandrovna - Bachelor's Student,
DEPARTMENT OF NATURAL AND TECHNOGENIC SAFETY AND RISK MANAGEMENT,
MOSCOW AVIATION INSTITUTE
NATIONAL RESEARCH UNIVERSITY,
MOSCOW

Abstract: the article analyzes the state of a number of protective shelters located on the territory of Moscow. It is concluded that the degree of readiness of the defense structures considered is low in order to fulfill their functions in the event of emergency situations of a peaceful and military nature. The issues of unauthorized reorganization of the protective shelters, as well as the unsatisfactory state of personal protective equipment, which are equipped with protective shelters, are considered separately. Attention is drawn to the low readiness of protective shelters, including those controlled by federal agencies.

Keywords: protective shelter, personal protective equipment, population safety.

УДК 614.8

В настоящее время система гражданской обороны (ГО) переживает не лучшие свои времена. Много лет прошло с того момента, как прекратило существовать государство Союз Советских Социалистических Республик. Вместе с ним в начале девяностых в лету канула передовая промышленность (в том числе и военно-промышленный комплекс), развитая система организации и реорганизации производств, подготовки кадров, а также упомянутая выше сфера гражданской обороны.

Констатировать это можно с грустью, поскольку ГО представляет собой важнейшее звено в обеспечении безопасности населения.

Напомним, что предоставление населению защитных сооружений является одной из основных задач в области гражданской обороны для федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления и организаций. [1, 2] Гражданская оборона – это то, что позволяет уберечь от поражающих факторов различного вида и воздействия гражданских и военных лиц, сотрудников производств, кадры управления и даже первых лиц государства. Если об обеспечении безопасности «первых лиц» нам, рядовым сотрудникам МЧС, рассуждать не приходится, то данные об укрытиях для людей «попроще», к коим авторы относят и себя, удручают.

Начнем с того, что с момента развала СССР большинство локальных защитных сооружений были демонтированы, разграблены или пришли в негодность. За примерами далеко ходить не надо – если изучить данные об убежищах, расположенных непосредственно в жилых районах Москвы и предназначенных для защиты (укрытия) гражданского населения, можно увидеть, что многие из них убежищами, как таковыми, более не являются. Большая часть данных сооружений в период девяностых была реорганизована и приспособлена под объекты мелкого предпринимательства: подземные парковки, парикмахерские, хозяйственные склады, шиномонтажи и многое другое.

В качестве примера авторы могут привести несколько объектов, выделив:

- районное защитное сооружение типа А-21, расположенное в районе Отрадное города Москвы;

- довольно большое по своей вместимости ЗС ГО, которое ранее располагалось на станции метро Славянский бульвар, в непосредственной близости от ВНИИ ГОЧС (ФЦ).

Первое представленное сооружение должно было вместить в себя, около 300 человек, располагалось в спальном районе на площади примерно 200 м². В середине девяностых годов данное сооружение было демонтировано и переоборудовано в подземный гараж и хозяйственный склад. Правда, конструкция убежища позволяет реорганизовать его в защитное сооружение в течение суток, но, к большому сожалению, вряд ли кто-то даст населению эти сутки в случае прямой угрозы внезапного нападения.

Однако дела с этим убежищем обстоят явно лучше, чем у поддомных сооружений по улице Каргопольской того же спального района Отрадное. Данные убежища в количестве двух штук располагаются во дворах и в настоящий момент переоборудованы в парикмахерские. В них демонтирована система вентиляции и закрытого водоснабжения, необходимые для такого рода укрытий. На костяке конструкции остались нетронутыми лишь герметические затворы (так называемые гермодвери), способные, возможно, защитить укрываемых от прямого поражения ударной волны, но бесполезные при долгосрочном воздействии поражающих факторов.

Убежище на Славянском бульваре в настоящее время также переоборудовано в многоуровневую подземную парковку для нового торгового центра «Океания». Шанс того, что все необходимые системы вентиляции и водоснабжения остались нетронутыми, там существенно больше, но основным остаётся вопрос: окажется ли данное переоборудованное сооружение подходящим местом для укрытия в случае чрезвычайной ситуации и/или военного положения.

Если выше авторами приводятся примеры организации и реорганизации самих убежищ, то теперь обратим внимание на непосредственно состояние средств индивидуальной защиты, которыми должно быть оборудовано каждое убежище.

Проводимая в 2016 году инвентаризация показала, что даже на базе основных федеральных ведомств имеют место определённые проблемы, не говоря уже о рядовых локальных сооружениях. Около 60-80 процентов состоящих на балансе средств индивидуальной защиты (респираторов, противогазов и прочего) не пригодны

для использования в силу того, что у них элементарно закончился срок годности. В федеральных ведомствах, в основном, имеются противогазы и респираторы, срок годности которых вышел в 2007 году, плюс-минус пара лет. В ведомствах попроще, а также на многих производствах, переживающих и так свои не лучшие времена, на балансе числятся средства индивидуальной защиты, срок годности которых истек в конце девяностых годов. Очевидно, что данные средства не способны помочь в случае чрезвычайной ситуации, более того – они способны навредить.

Здесь мы плавно переходим к третьему пункту данного анализа – к изучению состояния тех убежищ, которые не демонтированы, не реорганизованы и находятся на официальной консервации закрытыми на случай возникновения чрезвычайной ситуации различного характера. Здесь ситуация также далека от нормальной. Огромное количество убежищ находятся в плохом либо аварийном состоянии. Имеют место многочисленные случаи подтопления грунтовыми водами, коррозии металлических конструкций, деформации резервуаров для хранения воды. В зимнее время нередки случаи промерзания и отсыревания стен защитных сооружений, благодаря чему рано или поздно возникает грибок, который вольготно плодится среди сырости, старой и влажной ткани, бумаги, резины. О состоянии электропроводок, электрощитков и просто систем освещения в данном случае априори говорить не приходится.

В пример можно привести защитное сооружение, которое числится непосредственно на балансе ВНИИ ГОЧС (ФЦ) все на том же Славянском бульваре. Весной 2017 года произошло масштабное подтопление данного защитного сооружения грунтовыми водами. Это случилось по причине обильных дождей и снеготаяния, которыми отметилась минувшая весна. На протяжении недели проводились работы по осушению защитного сооружения, которое было подтоплено настолько, что уровень воды достигал спуска в наклонный входной отсек, то есть доходил до самого гермозатвора. Разумеется, о том, чтобы хранящееся там оборудование, имущество и средства индивидуальной защиты остались в целости и сохранности, а самое главное в пригодности к дальнейшей надежной эксплуатации, можно благополучно забыть.

Разумеется, частные организации и владельцы крупных производственных объектов, тем паче относящихся к классу опасных, с начала 2010 годов начали приводить внутренние системы и комплексы гражданской обороны в пригодное состояние. Закупаются новые стройматериалы, проводятся капитальные ремонты, включающие в себя демонтаж старых вентиляционных и водоочистных установок с последующей заменой на новое оборудование. Завозятся «свежие», пригодные к использованию средства индивидуальной защиты. Организуется охрана убежища с применением систем скрытого видеонаблюдения, разного типа датчиков, в том числе объёмных и инфракрасных. Большое внимание, например, уделяет своим защитным сооружениям «Мосгортранс». На базе почти всех автобусных парков Москвы имеются защитные сооружения, предназначенные для укрытия персонала парка. На балансе таких убежищ числятся свежие средства индивидуальной защиты, продовольственные запасы, комплекты защитной одежды, всего необходимого оборудования, а также комплекты медицинской помощи. Такие убежища укомплектованы, законсервированы и надёжно сохранены от внешнего воздействия, будь то воздействие природное или антропогенное.

Но всё-таки необходимо помнить, что такая ситуация с местными защитными сооружениями, в таком крупном и развитом городе, как Москва, которая является столицей, является ещё более чем позитивной на фоне прочих, менее крупных городов России. Некоторые небольшие города, в которых имеются убежища, вообще не содержат их на балансе, не следят за их состоянием, за тем, что происходит снаружи и внутри. И если для власть и деньги имущих предусмотрены, скорее всего, отлично укомплектованные и всем оборудованные комплексы, то рядовым гражданам остаётся надеяться на что-то поскромнее.

Необходимо помнить, какое значение для государства имеет безопасность населения в мирное и военное время. Пора обратить внимание на состояние защитных сооружений и рассмотреть данный вопрос, подходя к каждому объекту индивидуально, с учётом всех особенностей залегания, конструкции и наполнения.

Список литературы / References

1. *Мастрюков Б.С.* Безопасность в чрезвычайных ситуациях. 4-е изд. М., 2007. 336 с.
2. *Акимов В.А.* Катастрофы и безопасность / В.А. Акимов, В.А. Владимиров, В.И. Измалков. МЧС. Москва: Деловой экспресс, 2006. 387 с.

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

СИБИРСКИЕ ЖЕНЩИНЫ В ПЕРВОЙ РУССКОЙ РЕВОЛЮЦИИ 1905 – 1907 ГГ. (К ИСТОРИИ РЕВОЛЮЦИОННОГО Г. КРАСНОЯРСКА ЕНИСЕЙСКОЙ ГУБЕРНИИ)

Эпова Ю.О. Email: Epova637@scientifictext.ru

*Эпова Юлия Олеговна – студент,
исторический факультет,
Гуманитарный институт
Сибирский федеральный университет, г. Красноярск*

Аннотация: в статье раскрывается суть происходивших революционных событий в Енисейской губернии, анализируются биографические воспоминания женщин-участниц революции 1905-1907 гг. на территории данной губернии. Описываются действия женщин в революции и дается оценка их роли. За основу статьи взяты биографические записки красноярских революционерок А.В. Бабушкиной и А.И. Ивановой. Воспоминания показывают сибирских женщин с позиции активных участниц революции, жертвовавших своей жизнью и свободой ради общественного идеала.

Ключевые слова: Первая русская революция 1905–1907 гг., сибирские женщины, Енисейская губерния, Сибирь.

SIBERIAN WOMEN IN THE FIRST RUSSIAN REVOLUTION OF THE 1905 - 1907 (TO THE HISTORY OF THE REVOLUTIONARY KRASNOYARSK CITY OF YENISEI PROVINCE)

Epova Yu.O.

*Epova Yuliya Olegovna – Student,
FACULTY OF HISTORY,
HUMANITARIAN INSTITUTE
SIBERIAN FEDERAL UNIVERSITY, KRASNOYARSK*

Abstract: the article reveals the essence of the revolutionary events that took place in the Yenisei province the biographical memoirs of women participating in the revolution of 1905-1907 are analyzed in the territory of this province. Describes the actions of women in the revolution and assesses their role. The article is based on biographical notes by the Krasnoyarsk revolutionaries A.V. Babushkina and A.I. Ivanova. Memories show Siberian women from the position of active participants in the revolution who sacrificed their lives and freedom for the sake of the social ideal.

Keywords: the first Russian revolution of 1905-1907, siberian women, the Yenisei province, Siberia.

УДК 908

Начало XX в. является важным и противоречивым периодом в истории Российского государства. На сегодняшний день существует множество споров о роли и значении революционных событий 1905-1907 гг. Однако остается несомненным тезис о том, что Первая русская революция явилась проявлением социального напряжения, бытовавшего в российском обществе. А ее цели были более справедливы, чем наоборот. Идеи о равенстве всех людей независимо от пола, языка и национальности были ведущими требованиями участников революционных событий

наравне с экономическими и политическими запросами. Российские женщины защищали свои права и принимали активное участие в забастовках, стачках, других акциях социального неповиновения правительствующим властям, как в столичных городах, так и в регионах. Особое положение в этом направлении имела Сибирь – регион, отдаленный от центра, но экономически и политически важный.

В отечественной и зарубежной историографии уже присутствуют работы, раскрывающие суть происходивших революционных событий в Енисейской губернии. Так, например, в статье В.В. Шевцова рассмотрены вопросы о самоуправлении Сибири в период революции 1905-1907 гг. [4].

В монографии М.В. Шиловского впервые в отечественной историографии анализируются основные события 1905-1907 гг. в Сибири, участие в них различных социальных групп населения региона, организаций политических партий и общественных формирований [5]. Об этих событиях, пишет Б.З. Шумяцкий – участник красноярского восстания, а также командир большевистского боевого отряда и дружины Красного креста из учениц фельдшерской школы, забарикадировавшихся в железнодорожных мастерских г. Красноярска [6].

Однако остается недостаточно исследованным гендерный аспект в анализе участников событий Первой русской революции.

Цель данной статьи – рассмотреть биографические воспоминания женщин как участниц революционных событий 1905-1907 гг. на территории Енисейской губернии. Источниковой базой работы явились архивные материалы Красноярского Истпарт, а именно биографические записки красноярских революционерок А.В. Бабушкиной «Об участии в подпольной работе и о вступлении в партию большевиков» [1], А.И. Ивановой «Осада народного дома» [2].

В г. Красноярске, как и в других городах Сибири, события Кровавого воскресенья вызвали негодование и в провинции. Волнения шли на протяжении зимы, лета и осени 1905 г. Особое напряжение вызвал опубликованный манифест 17 октября 1905 г., после которого в г. Красноярске произошел митинг, участницей которого была Александра Игнатьевна Иванова. Революционерка вспоминала: «21-го октября, после митинга в мастерских, мы с красными знаменами, с пением революционных песен, имея во главе вооруженную рабочую дружину, двинулись к Пушкинскому Народному дому на митинг. Председателем выступления был назначен Моисей Соломонович Урицкий (опытный революционер, член РСДРП(б) – с 1898 г.), который предупредил присутствовавших о возможном столкновении с черносотенцами и рекомендовал покинуть митинг лицам со слабыми нервами, которых, впрочем, оказалось мало. Речь выступления М.С. Урицкого была волнующей и зажигательной. Он призывал не верить царскому манифесту, а братья за оружие и силой добывать себе свободу» [2, с. 2]. Черносотенцы были настроены против обнародованного манифеста. В это время черносотенцы «служили молебен, а затем, выпив на деньги Афоньки Смирнова и Семенова-Романова, пьяные «патриоты» с иконами, хоругвями, царскими портретами двинулись к Народному дому, распевая «Боже царя храни», выкрикивая «Да здравствует монархия» [2, с. 3].

Народный дом был окружен, черносотенцы стали требовать выхода участников митинга и выдачи ораторов. После двух провокационных выстрелов началась паника и уличная перестрелка. Началось варварское избиение всех, кто пытался выйти из Народного дома или кто проходил случайно по улице. Всего черносотенцами было убито более 13 человек и до 40 ранено. Благодаря М.С. Урицкому, который поддерживал порядок в помещении и ликвидировал панику, а также помощи солдат 2-го железнодорожного батальона около двух часов ночи осада Народного дома была остановлена.

9 декабря 1905 г. в г. Красноярске была образована республика, таким образом, во главе города встал Совет рабочих и солдатских депутатов. Он был полновластным его хозяином. За помощью в Совет шли не только рабочие, но и

представители мелкой буржуазии, интеллигенции. В силу Совета и его жизненность верили многие жители города.

Значительная часть населения принимала участие кружковых собраниях и митингах. Об этом рассказывает жена партийного работника А.В. Бабушкина, которая вместе с мужем работала в типографии: «Была подпольная типография на Нижегородской улице. В типографии в то время работали Вагин и Зорин, у которых я брала прокламации, распространяла в городе и на вокзале, среди войск, которые ехали на войну. Ходили на массовки с Каликой Саррой и Глинкиной» [1, с. 3].

Наивысший подъем революции в г. Красноярске прошел в декабре 1905 г. В конце месяца, а именно 26-27 декабря, солдаты Железнодорожного батальона вместе с рабочими забаррикадировались в мастерских вокзала. 28 декабря началась их осада правительствующими войсками, продолжавшаяся до 3 января 1906 г.

По итогу, 479 участников восстания были отправлены в тюрьму, около 200 чел. из них приговорено к разным срокам заключения.

Одним из осужденных оказался муж А.В. Бабушкиной, которая совместно с сподвижниками способствовала побегу его и товарищей из тюрьмы: «Первым освободили солдата железнодорожного батальона Диденко Георгия – ему грозила смертная казнь. Он в одном белье, ночью через крышу выбежал босиком. Когда выбежал, сел в экипаж, его увезла Дедюра. Другой бежал – это было в 1906 г., я сидела через ворота напротив, чтобы он знал, куда бежать и чтобы не подать никакого вида. Это было в 7 часов вечера. Он побегал, солдат кричит – стой! А тот ему рукой махнул, говорит – некогда стоять... Подъезжает офицер, спрашивает – не видала, не выбегал арестованный. Я говорю, что только сейчас пришла. Были приотворенные ворота, отправился туда» [1, с. 2].

Анализ архивных материалов показал, что А.В. Бабушкина передавала в тюрьму записки, которые прятала в кастрюлю с двойным дном, а также обманным путем доставила арестованным пять револьверов. После окончания первой революции А.В. Бабушкина продолжила свою деятельность, принимая участие в политической жизни страны. В 1917 г. вступила в партию большевиков, работала при клубе в Николаевской слободе (район г. Красноярска). Ею было организовано первое женское избирательное собрание.

Все это говорит о том, что в революционный период женщины не оставались в стороне, а всеми силами способствовали продвижению революции. Спустя время участницы революции не были забыты. Так, 30 марта 1956 г. в связи с пятидесятилетием первой русской революции 1905-1907 гг. газета «Красноярский рабочий» опубликовала список «О награждении орденами СССР активных участников революции 1905-1907 гг.», среди мужчин, присутствовала фамилия красноярки А.И. Ивановой, награжденной орденом Трудового Красного Знамени.

Таким образом, приведенные воспоминания показали сибирских женщин с позиции активных участниц революционных событий 1905-1907 гг. Разумеется, невозможно описать подвиг каждой женщины, жертвовавших своей жизнью и свободой ради общественного идеала, который может быть и ошибочным с позиции последующих поколений. Но вклад женщин в революцию наравне с мужчинами был несравненно велик. Российские женщины, несмотря на свое политическое и социальное бесправие, приняли активное участие в революционных событиях 1905–1907 гг. и в Сибири, в частности.

Список литературы / References

1. *Бабушкина А.В.* Воспоминания об участии в подпольной работе и о вступлении в партию большевиков. Красноярский исторический партийный архив (Истпарт) // ГАКК. Ф. П-64 Оп. 11 Д. 46 Л. 5.

2. *Иванова А.И.* Осада народного дома. Красноярский исторический партийный архив (Истпарт) // ГАКК. Ф. П-64 Оп. 11 Д. 49 Л. 5.
3. *Карчаева Т.Г.* Губернаторы Енисейской губернии (социальный портрет сибирского чиновничества) / Т.Г. Карчаева // Известия Иркутского государственного университета. Серия: История. 2014. Т. 7. С. 44-50.
4. *Шевцов В.В.* Вопрос о самоуправлении Сибири в период революции 1905-1907 гг. / В.В. Шевцов // Журнал Вестник Томского государственного университета. История № 4 (20), 2012. С. 138-142.
5. *Шиловский М.В.* Первая русская революция 1905-1907 гг. в Сибири / М.В. Шиловский // Новосибирск: Издательство Сибирского отделения Российской академии наук, 2012. 319 с.
6. *Шумяцкий Б.З.* Красноярское восстание (1905 г.) / Б.З. Шумяцкий // М.: Новая Москва, 1926. 55.

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ РЫБНОГО РЫНКА ПРИМОРСКОГО КРАЯ И Г. ВЛАДИВОСТОКА

Бархударова Ш.М.¹, Гусакова А.П.², Салтыков М.А.³
Email: Barkhudarova637@scientifictext.ru

¹Бархударова Шахлыг Майис кызы – студент;

²Гусакова Анжела Петровна - студент,
базовая кафедра современного банковского дела;

³Салтыков Максим Александрович – кандидат экономических наук, доцент,
кафедра финансов и кредита,
Дальневосточный федеральный университет,
г. Владивосток

Аннотация: в статье проведен анализ состояния и развития рыбного рынка Приморского края и города Владивостока. Также выделены проблемы, с которыми сталкиваются предприятия рыбного хозяйства, не позволяющие ему в полную мощность развиваться. Крупная сырьевая база и наличие трудовых ресурсов определяет, что Приморский край обладает одним из крупнейших в системе рыбной промышленности страны рыбохозяйственным комплексом. В данном комплексе Приморского края насчитывается более 420 рыболовецких компаний, ведущих промысел водных биологических ресурсов в море, в пресноводных водоемах.

Ключевые слова: рыбный рынок, развитие, Приморский край, анализ рынка, страны АТР.

ANALYSIS OF DEVELOPMENT OF THE FISH MARKET OF THE PRIMORSK TERRITORY AND VLADIVOSTOK

Barkhudarova Sh.M.¹, Gusakova A.P.², Saltykov M.A.³

¹Barkhudarova Shahlig Mayis Kyzy – Student;

²Gusakova Anzhela Petrovna - Student,
BASIC DEPARTMENT OF MODERN BANKING;

³Saltykov Maxim Aleksandrovich - Candidate of Economic Sciences, Associate Professor,
DEPARTMENT OF FINANCES AND CREDIT,
FAR EASTERN FEDERAL UNIVERSITY,
VLADIVOSTOK

Abstract: the article analyzes the state and development of the fish market of Primorsk Territory and the city of Vladivostok. Also highlighted are the problems faced by fisheries enterprises that do not allow it to develop at full capacity. The large raw-material base and the availability of labor resources determine that Primorsk Territory has one of the largest fisheries complex in the system of the country's fishing industry. In this complex of the Primorsk Territory there are more than 420 fishing companies that are fishing for aquatic biological resources in the sea, in freshwater reservoirs.

Keywords: fish market, development, Primorsk Territory, market analysis, Asia-Pacific countries.

УДК 33.296.4

Состояние рыбохозяйственного комплекса Приморского края на сегодняшний день стабильное. Суммарный объем вылова (добычи) водных биоресурсов рыбопромышленными предприятиями Приморского края за 2017 год составил 619,3 тыс. тонн, что на 300 тонн меньше объема вылова за 9 месяцев 2016 года и

соответствует 99,9%. Квоты на вылов водных биоресурсов за 9 месяцев 2017 года освоены на 67,7% против 70,7% за аналогичный период прошлого года [5].

По данным Росрыболовства [5] вылов предприятиями Приморского края составляет 16,3% от общероссийского вылова (в 2016 году - 16,5%) и 24,1% от вылова в Дальневосточном рыбохозяйственном бассейне (в 2016 году - 23,9%).

Согласно официальной статистической информации Приморскстата, за 9 месяцев 2017 года индекс промышленного производства по виду деятельности «рыболовство» составил 97,0%, по виду деятельности «переработка и консервирование рыбопродуктов» - 103,5% [7].

Оборот организаций, занимающихся рыболовством и рыбоводством, составил 46288,5 млн. рублей, что в действующих ценах на 6,8% выше уровня 9 месяцев 2016 года [5].

Отгружено товаров собственного производства по рыбопромышленному комплексу на сумму 46 288,5 млн. рублей (106,8% от уровня 9 месяцев 2016 года), в том числе по виду деятельности «рыболовство, рыбоводство» на 34 386,4 млн. рублей (108,4% от уровня 9 месяцев 2016 года), «переработка и консервирование рыбопродуктов» - на 11 902,1 млн. рублей (102,4%) [5].

За 2017 год выпущено рыбы и продуктов рыбных переработанных и консервированных 526,2 тыс. тонн (101,7% от уровня 9 месяцев 2016 года). Произведено 109,1 МУБ консервов (100,0% соответственно). Выпуск рыбы живой, свежей и охлажденной составил 46,5 тыс. тонн (63,2% от уровня 9 месяцев 2016 года) [7].

В первом полугодии 2017 года на судах рыбной промышленности Приморского края выработано 337 тыс. тонн рыбопродукции [3]. Первое место с большим отрывом здесь занимает минтай - 189 тыс. тонн, на сельдь приходится 71 тыс. тонн, замыкает тройку рыбная мука – всего 15 тыс. тонн [3].

Наличие постоянного спроса на рыбную продукцию у населения позволяет предприятиям загружать свое производство для поддержания состояния рынка.

В последние годы бюджетные средства на развитие рыбного хозяйства почти не направлялись. Весь объем инвестиций, который был направлен на переработку и консервирование рыбной продукции, был потрачен на приобретение новых основных средств: судов, машин и оборудования. В настоящий момент государство старается поддержать рыбное хозяйство. Так, в 2014 году Приморский край стал территорией опережающего развития. Федеральный закон от 23 декабря 2014 г. № 473-ФЗ (ред. от 05.12.2017) определяет правовой режим территории опережающего развития, меры государственной поддержки и порядок деятельности на таких территориях [1].

Благодаря этому потенциал экспорта рыбной продукции из Российской Федерации в Азиатско-Тихоокеанский регион вырастит и составит более 2000 тыс. тонн. Для этого потребуются инвестиции в персонал и средства производства.

Рыбная промышленность занимает лидирующее место в структуре промышленности Приморского края. Постановление Правительства РФ от 25 июня 2015 г. — № 629 и Постановление Правительства РФ от 28 января 2016 г. № 43 предусматривают создание территорий опережающего развития «Надеждинская» и «Большой Камень» [2]. Создание территории опережающего развития в Приморском крае создает необходимые условия улучшения условий жизни населения и работы в рыбном хозяйстве в регионе, способствует конкуренции со странами Азиатско-Тихоокеанского региона [2].

Традиционно большая часть вывозимой рыбы и продуктов рыбных переработанных (без рыбных консервов) приходится на экспорт (порядка 70%). На экспорт в основном идет рыбное сырьё – рыбное мороженое. Практически все вывозимые рыбные консервы реализуются в регионах России [3].

Экспорт рыбы, ракообразных, моллюсков и др. водных беспозвоночных составил 733 513,3 тыс. долл. США за 9 месяцев 2017 года, в том числе Дальнее зарубежье – 732 857,7 тыс. долл. США, СНГ – 655, 6 тыс. долл. США [8]. Так сложилось, что

экспорт свежемороженой рыбы традиционно ориентирован на азиатские страны – Япония, Китай, Республика Корея. Главным торговыми партнерами по объему экспортных продаж приморской рыбопродукции является Китай и Республика Корея. Наиболее приоритетными из рыбопродукции на международном рынке являются минтай, лососевые и сельдь. Гораздо более незначительные объемы экспорта приходятся на треску, палтус, камбалу. Такие страны, как Япония, Республика Корея и Китай, предпочитают такие рыбные деликатесы, как икра, печень и молоки. Моллюски экспортируются в эти же страны, а также в Нидерланды [3].

Экспорт рыбы и морепродуктов значительно обедняет внутренний рынок страны, в результате чего население недополучает разнообразное и ценное белковое сырье [3].

Импорт рыбы, ракообразных, моллюсков и др. водных беспозвоночных составил 44 875 тыс. долл. США, в том числе Дальнее зарубежье – 44 875 тыс. долл. США [8]. Практически все вывозимые из края рыбные консервы реализуются в регионах России. Рыбные пресервы, например, реализуются в субъектах ДВФО [3].

Традиционно основу уловов составляет минтай (более половины от общего улова) [3]. Вторым объектом промысла по массовости является сельдь. Кроме того, рыбаки Приморья добывают треску, крабов, палтуса, макруруса, лемонему, креветку, кальмаров, камбалу, навагу, сайру, бычков, акул, скатов, сардину-иваси, скумбрию, морских ежей, зарывающихся моллюсков и другие виды водных биоресурсов [3].

По состоянию на 1 сентября текущего года приморские рыбаки добыли 571 тыс. тонн водных биологических ресурсов. Основу уловов составляет минтай – 406 тыс. тонн и сельдь – 80,5 тыс. тонн [3].

Что касается объектов выращивания в Приморском крае, это в первую очередь гребешок приморский, мидия тихоокеанская, устрицы, трепанг дальневосточный и ламинария. Разрабатывается методика по культивированию морского ежа [3]. За последние шесть лет объем выращиваемой продукции аквакультуры увеличился с 1579 до 6870 тонн [3].

Ресурсная база рыбной промышленности Приморья, центром которого является г. Владивосток, достаточно обширна, это позволяет обеспечивать стабильный экспорт рыбного сырья. Продукция аквакультуры и марикультуры (выращивание морских и пресноводных организмов) признана стать одним из факторов обеспечения продовольственной независимости страны, насыщения внутреннего рынка, повышения занятости населения [11].

Рост цен на рыбную продукцию повлек небольшое снижение спроса потребителей на данный вид продукции, но она является важным продуктом питания, поэтому потребители ее покупают, несмотря на изменение цен.

Объектами исследования цен на виды рыб стали супермаркеты «Три кота», «Самбери», «Фреш25», «Рэми», а также рынки «Березка», «Первореченский» и ярмарка на Центральной площади.

Самый богатый ассортимент свежей рыбы был представлен на рынках «Березка» (Рыбный рынок на Второй речке) и на ярмарке на площади Борцов за власть Советов. Примечательно, что если на городской площади было много свежей рыбы от разных производителей с совершенно разной ценовой политикой, то на рынке «Березка» цена на рыбу была примерно одинаковой. Но на рынке стояли аквариумы с рыбой.

Ассортимент рынка «Первореченского» не богат рыбной продукцией. Креветка здесь продается довольно дорого, 1 000 – 1 300 руб./кг, гребешок – от 1 800 до 2 100 руб./кг, палтус за 800 руб./ кг [6].

Супермаркеты обладают скудным ассортиментом. Свежей рыбы на прилавках нет.

Местная углохвостая креветка стоит примерно одинаково везде: 300 руб./кг. Где-то брали больше (300 руб. за 450 г), где-то предлагали креветку иностранную (800 и более руб./кг) [6].

Из нестандартных для ежедневного стола приморцев морепродуктов можно найти улитку в соусе замороженную в «Трех котах» за 287 руб./170 г, живого трепанга (в

аквариуме) за 2600 руб./кг, живого гребешка за 150 руб./шт. на рынке «Березка» и устрицу в супермаркете «Самбери» за 454 руб./кг замороженную и 180 руб./шт. – живую [6]. В таблице 1 представлены цены на рыбную продукцию в супермаркетах, на рынках и ярмарках г. Владивостока.

Таблица 1. Цены на рыбную продукцию в супермаркетах, на рынках и ярмарках г. Владивостока, руб./кг

Рыбная продукция	Ярмарка на Центральной площади	Берёзка	Самбери	Фреш 25	Рэ-ми	Первореченский	Три кота
Горбуша	Нет	Нет	Нет	240* Китай	338*	780*	296*
Кета	455	Нет	334*	Нет	Нет	Нет	Нет
Палтус	350	370	389* Китай	Нет	333	Нет	460*
Минтай	Нет	Нет	Нет	Нет	116*	250*	Нет
Треска	150-175	230	335*	169*	199*	270*	216* Камчатка
Навага	115-140	105-130	336*	89* акция	Нет	130*	107*
Камбала	120-175	126-220	337*	109	97*	200-240*	107*
Креветка	300	300	338*	309* акция	798*	1000-1300	340* акция
Гребешок	1700	1600	339*	861* (400 гр)	798*	1800-2100	787* (КНР)
* - заморозка							

Источник: [6].

Нелегальные поставки рыбной продукции на экспорт в крае масштабны. Почти 90% экспортируемой продукции направляется за границу в мороженом и охлажденном виде [4].

Но все же Приморского край, в том числе г. Владивосток, становятся площадкой, на которой ежегодно проводятся мероприятия по развитию рыбной промышленности. Организовываются выставки, конгрессы, праздники. С каждым годом эти мероприятия расширяются, увеличивается количество участников. Эти мероприятия позволяют обмениваться опытом и выработать конкретные предложения для становления цивилизованной, рыночной и прозрачной хозяйственной деятельности в системе международного сотрудничества [9].

В ходе анализа можно выделить такие проблемы развития рыбного рынка:

- высокая доля экспорта сырьевых ресурсов необработанной рыбы, что также влияет на увеличение импортной продукции на прилавках магазинов из российского сырья;
- рост цен на топливо. Цена топлива снижает рентабельность рыбацкого бизнеса;
- проблема браконьерства;
- проблема наличия рыбопродуктов неподтвержденного качества, опасных для потребителей.

Для решения этих проблем требуется постоянный контроль государства за этой отраслью, а также сообщенных действий как со стороны бизнес-общества, так и со стороны государства.

Список литературы / References

1. Федеральный закон Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. № 473-ФЗ (ред. от 05.12.2017) [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/> (дата обращения: 20.12.2017).

2. Послание Президента РФ Федеральному Собранию (12 декабря 2015г.) [Электронный ресурс], 2015. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/law/hotdocs/30088/> (дата обращения: 20.12.2017).
 3. Дары океана – важная часть жизни Приморского края. // Сетевое издание «МК во Владивостоке» [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://vlad.mk.ru/articles/2017/09/28/dary-okeana-vazhnaya-chast-zhizni-primorskogo-kraja.html/> (дата обращения: 21.12.2017).
 4. Национальная рыбная биржа теперь появится и в России. // Экспертный канал «ФедералПресс» [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://www.expert.ru/> (дата обращения: 20.12.2017).
 5. Официальный сайт Администрации Приморского края [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://www.primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/> (дата обращения: 20.12.2017).
 6. Официальный сайт города Владивостока [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <https://www.newsvl.ru/vlad/2017/07/09/160850/> (дата обращения: 21.12.2017).
 7. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю. [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://www.primstat.ru/> (дата обращения: 20.12.2017).
 8. Официальный сайт Федеральной таможенной службы Дальневосточное таможенное управление [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://dvtu.customs.ru/index/> (дата обращения: 20.12.2017).
 9. Резолюция учредительной конференции работников рыбохозяйственного комплекса Дальневосточного федерального округа по проведению III Всероссийского съезда работников рыбного хозяйства. [Электронный ресурс], 2017. Режим доступа: <http://www.fishnews.ru/rubric/iii-vserossiyskiy-s-ezd/4919/> (дата обращения: 20.12.2017).
 10. Рыбохозяйственный комплекс Приморского края – Владивосток. 2016: Сборник с аналитической запиской // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю, 2016.
 11. Форпост у океана — Владивосток. 2012: Статистический ежегодник // Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Приморскому краю, 2012.
-

ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Колесёнова Л.М.¹, Воронина Я.Ю.²

Email: Kolesenkova637@scientifictext.ru

¹Колесёнова Любовь Михайловна - кандидат экономических наук, доцент;

²Воронина Яна Юрьевна – студент,

факультет финансовых рынков,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,

г. Москва

Аннотация: в данной статье рассмотрена важность ведения бухгалтерского учета в медицинских учреждениях, отражена его специфика, рассмотрены способы ведения бухгалтерского учета отдельных операций. Статью следует рассматривать как проясняющую специфику учета отдельных операций, что, безусловно, является базовой основой для понимания техники ведения бухучета в медицинских учреждениях. В статье также указана и детализирована динамика развития медицинских организаций в России, выделены причины, которые ее обуславливают.

Ключевые слова: медицинские учреждения, учет, кассовые операции, фармацевтические компании.

FEATURES OF ACCOUNTING IN MEDICAL INSTITUTIONS

Kolesenkova L.M.¹, Voronina Ya.Yu.²

¹Kolesenkova Lyubov Mihailovna - PhD in Economy, Associate Professor;

²Voronina Yana Yurievna – Student,

FACULTY OF THE FINANCIAL MARKETS,

FINANCIAL UNIVERSITY UNDER THE GOVERNMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION,

MOSCOW

Abstract: this article examines the importance of accounting in medical institutions, reflected its specificity, the methods of accounting of individual transactions. The article should be viewed as clarifying the specifics of the accounting of individual transactions, which is a basic foundation for understanding of the technology of bookkeeping in medical institutions. The article also stated and detailed the dynamics of the development of medical organizations in Russia, highlighted the reasons that cause it.

Keywords: medical, accounting, cash operations, pharmaceutical companies.

УДК 336.647

Бухгалтерия организации, которая оказывает платные медицинские услуги, обладает особой спецификой, и учитывает множество различных аспектов. На балансе у таких организаций стоят сотни наименований, в которые входит дорогое оборудование и различные расходные материалы. В таких организациях оборудование постоянно меняется и запасы быстро расходуются и требуют своевременного пополнения. В случае, если организации связаны с какими-либо хирургическими операциями, то они вынуждены работать со страховыми компаниями, для того чтобы избежать форс-мажорных обстоятельств.

Таблица 1. Основные показатели здравоохранения

	2012	2013	2014	2015
Численность врачей человек: всего, тыс. на 10 000 человек населения	49,1	48,9	48,5	45,9
Численность среднего медицинского персонала, человек: всего, тыс. на 10 000 человек населения	1520	1518	1525	1550
Число больничных организаций, тыс.	6,2	5,9	5,6	5,4

Как видно из таблицы 1, численность врачей за последние годы сильно уменьшилась, несмотря на рост среднего медицинского персонала, это можно объяснить сложностью получения врачебной профессии, а также не очень благоприятным состоянием всей медицинской системы в России [1].

Число больничных организаций, также заметно сократилось за рассматриваемый период. Это можно объяснить вышеперечисленными факторами, а так же тем, что медицинские учреждения в России имеют сложную систему бухгалтерского учёта. Именно эту проблему хотелось бы осветить в этой статье.

Учету подлежат следующие операции:

- Расходование материалов.
- Операции с медицинским оборудованием.
- Кассовые операции.
- Расчеты с персоналом.
- Расчеты по налогам и сборам.

Сейчас они будут рассмотрены подробнее, начиная с учета расходования материалов.

При ведении учёта расходных материалов, например, различных препаратов и медикаментов, необходимо учитывать, как выдачу их в кабинеты, так и их различные перемещения внутри медицинского учреждения. Окончательное же списание основных и вспомогательных расходных материалов, происходит непосредственно в тот момент, когда они становятся фактически израсходованными и вносятся в лечебный листок или, например, карточку клиента.

Важно отметить, что из-за специфики фармацевтических предприятий, вести учет медицинских препаратов и медикаментов на фармацевтическом предприятии, целесообразнее всего нормативным методом.

Медикаменты за частую состоят из нескольких компонентов. В связи с этим фармацевтическим предприятиям, выпускающим медицинские препараты, необходимо закупать и хранить на складах различные материалы и сырье, которое имеет сроки годности [2].

Для начала необходимо установить нормативную цену материала.

В определённых ситуациях за нормативную цену принимают стоимость материалов, указанную в договоре. В тех случаях, когда эта стоимость разная для каждой партии материалов, нормативную цену получают расчетным путем, при этом высчитывая, во сколько по договору обойдутся материалы и транспортные расходы.

Изменения нормативной стоимости организация обязана фиксировать в номенклатуре-ценнике.

Во всех медицинских учреждениях по каждой процедуре должен быть разработан документ, который определяет нормы расхода списания материалов.

В конце каждого месяца по каждому медицинскому сотруднику составляется отчет на основании норм расхода материалов, которые передаются бухгалтеру. Исходя из этих отчетов, бухгалтер производит списание материалов на себестоимость оказанных услуг [3].

Когда речь идет об учете основных средств в медицинской организации, в большинстве случаев под основным средством в медицинских организациях понимается специальное медицинское оборудование. Учитывая высокую стоимость медицинского оборудования, необходимо правильно сформировать его первоначальную стоимость.

Источниками пополнения основных средств служат:

- Приобретение оборудования за плату;
- Помощь спонсоров;
- Дарение;
- Приобретение оборудования в кредит.

Высокая стоимость медицинского оборудования даёт возможность использовать его в качестве взноса в уставной капитал медицинской организации [2].

Стоимость объектов основных средств погашается путем начисления амортизации. Согласно пункту 18 ПБУ 6/01 существует четыре метода начисления амортизации:

1. Линейный метод;
2. Метод списания стоимости пропорционально объему оказываемых услуг;
3. Метод уменьшаемого остатка;
4. Списание стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования.

В дальнейшем я считаю необходимым рассмотреть особенности ведения кассовых операций в медицинских организациях, имеющих обособленные подразделения (например, аптечная сеть).

При работе с юридическими лицами, которым помимо кассового чека, необходимо к приходному кассовому ордеру выдавать квитанцию, а расчеты лучше всего осуществлять в головной организации. Кассовые операции филиала при этом лучше ограничить приемом и сдачей выручки. Однако организация может разработать специальный порядок оформления денежных документов, например:

1. Присвоить различные коды документам головной организации и филиалов;
2. В каждом филиале открыть отдельный раздел единой кассовой книги организации;
3. Сделать синтез первого и второго варианта.

Организация так же обязана обратиться в обслуживающий банк и утвердить единый лимит остатка наличных денег в кассе, но в случае, если у организации открыто несколько расчетных счетов в различных банках, тогда она может выбирать любой из них. После того как организация утвердит лимит в одном из банков, ей достаточно направить уведомления в остальные.

Главная статья расчетов с персоналом – расчеты по оплате труда, имеющие свою специфику.

При начислении заработной платы медицинским работникам, бухгалтер бюджетного учреждения, прежде всего, руководствуется Положением об оплате труда работников здравоохранения РФ.

Учреждения здравоохранения, которые находятся на бюджетном финансировании, самостоятельно определяют виды и размеры надбавок, доплат и других выплат стимулирующего характера, но в пределах выделенных бюджетных ассигнований [4].

К окладу медицинским работникам могут начисляться:

- повышения к окладу;
- надбавки за стаж;

- надбавки за особые условия;
- надбавки за дополнительную работу;
- надбавки стимулирующего характера;
- доплаты за работу в ночное время;
- денежные выплаты по государственной программе и др.

Составим таблицу, показывающую среднюю заработную плату медицинских работников в период 2014 по 2017 год.

Таблица 2. Средняя заработная плата врачей и работников медицинских организаций

	Средняя заработная плата, рублей			
		в том числе по формам собственности организаций		
		федеральная	субъектов Российской Федерации	Муниципальная
2014	45 150	43 011	45 692	44 834
2015	46 496	45 522	47 352	39 948
2016	48 946	48 838	49 734	40 454
2017	52 953	54 432	53 490	40 622

Как мы видим из данной таблицы, заработная плата врачей постепенно растет. Многие эксперты считают, что данная тенденция к увеличению заработной платы связана с проводимой государством реформы здравоохранения. В результате, который было сокращено более 90 тысяч медицинских работников, а заработная плата растет из-за повышенной нагрузки на работников [5].

Нельзя не рассмотреть специфику налогообложения медицинских организаций.

Не все медицинские учреждения в РФ освобождены от уплаты НДС.

В главе 21 «Налог на добавленную стоимость» Налогового кодекса РФ находятся дополнительные условия, содержащие правила применения льгот по изготовлению лекарств. Для использования этих льгот, лекарства должны быть произведены в соответствии с договором, который был заключен с юридическим лицом.

Также, согласно подпункту 18 пункта 3 статьи 149 НК РФ, не облагаются НДС услуги санаторно-курортных организаций в России, оформленные путевками или курсовками, которые являются бланками строгой отчетности. В том случае, если санаторно-курортные услуги не оформляются путевками или курсовками, то санаторно-курортные учреждения будут обязаны начислять НДС [6].

Вместе с тем начисление и оплата НДС аптечными пунктами, деятельность которых связана с изготовлением всех видов лекарств, является обязательной.

Частные клиники, не получающие финансирование из гос. бюджета, обязаны начислять и уплачивать НДС.

Рассмотрение специфики бухгалтерского учета в медицинских учреждениях позволяет выделить особенные, уникальные черты, отличные от бух. учета в других учреждениях. Понимание их – необходимо как для бухгалтеров, так и для всех, кто интересуется медициной.

В то же время, следует отметить, что невозможно изложить всю специфику бухгалтерского учета в медицинских учреждениях, учитывая объемы статьи, скорее, ее следует рассматривать как уточняющую, проясняющую специфику учета отдельных операций, что, тем не менее, является фундаментальной основой для понимания техники ведения бухучета в медицинских учреждениях.

Список литературы / References

1. Суринов А.Е. Основные показатели здравоохранения // Россия в цифрах, 2017. С. 151.

2. *Фирстова С.Ю.* Бухгалтерский учет в медицине. КноРус, 2006. С. 21-23.
3. *Токарев И.Н.* Бухгалтерский учет в бюджетных организациях. М.: Проспект, 2012.
4. *Захарьин В.Р.* Заработная плата в коммерческих организациях и бюджетных учреждениях. М.: Изд-во: Проспект, 2012.
5. Итоги федерального статистического наблюдения в сфере оплаты труда отдельных категорий работников социальной сферы и науки. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/ (дата обращения: 17.01.2018).
6. *Ананьев Л.В.* Бухгалтерский учет в бюджетной сфере: практические рекомендации М.: Инфотропик Медиа, 2012. 360 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОЙ АВТОМОБИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Заборовский Е.Ю. Email: Zaborovskiy637@scientifictext.ru

*Заборовский Евгений Юрьевич – магистр,
кафедра управления организацией, экономический факультет,
Московский государственный областной университет, г. Москва*

Аннотация: автомобильная отрасль является ведущей отраслью отечественного машиностроения, определяющей экономической и социальный уровень развития государства. В данной статье рассматривается современное состояние российской автомобильной отрасли и основные направления ее развития. Автором проанализирована динамика производства и импорта продукции. Рассмотрен режим «промышленной сборки» и его основные результаты. Определены основные задачи развития отрасли и меры государственной поддержки. Рассмотрен вопрос вступления России во всемирную торговую организацию.

Ключевые слова: автомобильная отрасль, производство, импорт, импортозамещение, стратегия, промышленная сборка, отечественный, Россия.

MODERN PROBLEMS AND DEVELOPMENT DIRECTIONS OF THE RUSSIAN AUTOMOTIVE INDUSTRY

Zaborovskiy E.Yu.

*Zaborovskiy Evgeniy Yurievich – Master,
DEPARTMENT OF MANAGEMENT ORGANIZATION, ECONOMIC FACULTY,
MOSCOW STATE REGIONAL UNIVERSITY, MOSCOW*

Abstract: the automotive industry is the leading branch of the domestic engineering industry, which determines the economic and social development level of the state. This article describes the current situation in the Russian automotive industry and the main directions of its development. The author analyzes the dynamics of production and import of products. The regime of "industrial assembly" and its main results are considered. The main tasks of the industry development and measures of state support are determined. The question of Russia's accession to the world trade organization is considered.

Keywords: automobile industry, production, import, import substitution, strategy, industrial assembly, domestic, Russia.

УДК: 33

На сегодняшний день российская автомобильная отрасль развивается согласно «Стратегии развития автомобильной промышленности на период до 2020 года»,

составленной и утвержденной Правительством РФ. В соответствии с данным документом главными задачами российской автомобильной промышленности являются:

- повышение доли добавленной стоимости, создаваемой отраслью;
- увеличение процента внутреннего производства на рынке автомобилей;
- повышение уровня локализации сборочных производств, размещенных иностранными предприятиями на территории Российской Федерации [1, с. 2].

Поставленные задачи развития отрасли обусловлены следующим.

Современную ситуацию в российской автомобильной отрасли в последние несколько лет можно определить как неоднозначную. С одной стороны, вплоть до финансового кризиса 2008 года наблюдался стремительный рост российского рынка, обусловленный, в том числе, увеличением покупательской способности населения, укреплением национальной денежной единицы и развитием потребительского кредитования. С другой стороны, на автомобильном рынке значительно снизилась доля российских производителей при одновременном усилении конкурентной борьбы внутри ценовых сегментов.

Российский автомобильный рынок показывал значительные темпы роста на протяжении всего периода посткризисного восстановления (2010-2012 годы) и превысил показатели докризисного значения. Несмотря на спад уровня продаж в 2013 году, уровень автомобилизации позволяет прогнозировать долгосрочный рост рынка [1, с. 8, 15].

Увеличение уровня доходов населения и повышение уровня и качества жизни с одной стороны и инерционные темпы развития отечественного предприятия «АвтоВАЗ» с другой привели к увеличению спроса на автомобили зарубежных марок и, как следствие, к росту их импорта (рис. 1).

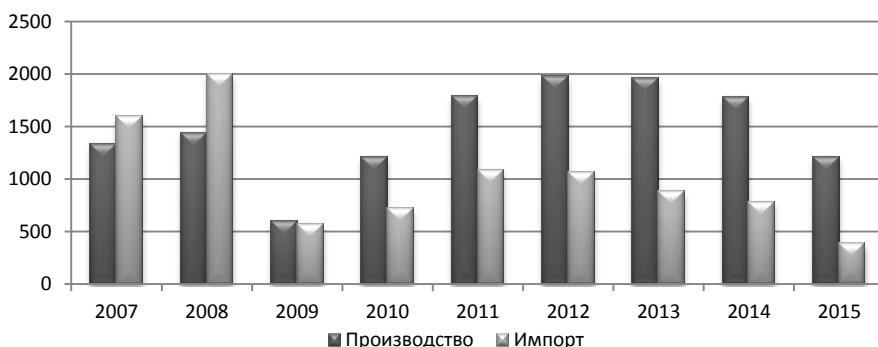


Рис. 1. Динамика импорта и производства легковых автомобилей, тыс. шт., 2007 – 2015 гг.

Финансовый кризис и увеличение в январе 2009 года импортных пошлин на автомобили до трех лет с 25% до 30% отрицательно отразились на темпах ввоза продукции автопрома — за 2009 год количество автомобилей (поддержанных и новых) уменьшилось в 4 раза. После кризиса 2008–2009 годов объем ввоза автомобилей так и не восстановился: максимальный уровень за данный период времени наблюдался в 2011 году и составил более 1 млн шт., что почти в 2 раза меньше, чем в 2008 году. С 2012 года прослеживается постепенное снижение уровня импорта автомобилей. Основной причиной снижения объема ввоза продукции стало не только сокращение темпов развития экономики, но и повышение уровня отечественного производства.

Технологическое отставание отечественной автомобилестроительной отрасли предопределило выбор такого стратегического направления развития для российских предприятий, как ввоз на территорию страны автокомпонентов в виде крупных модулей с целью их дальнейшей сборки [3, с. 6].

В 2005 году Министерство экономического развития РФ приняло решение о введении режима «промышленной сборки». Это значительно упростило мировым

производителям импорт в страну комплектующих и их дальнейшую сборку на территории России, так как затраты на перевозку и таможенные пошлины на автомобильные компоненты существенно ниже, чем на готовую продукцию. Вследствие этого в 2007 г. на территории Российской Федерации было открыто четыре автомобильных завода, в т.ч. таких крупных мировых компаний, как Volkswagen, Toyota и Hyundai. Данное событие способствовало повышению уровня внутреннего производства и снижению объемов ввоза продукции, поэтому даже в период восстановления потребительского спроса в 2010–2013 гг. уровень импорта не приблизился к предкризисному значению [2, с. 13-14].

В связи с этим, чрезвычайно важным тактическим направлением российской промышленной политики является локализация производства автокомпонентов.

В настоящее время на территории РФ сформировались четыре территориальных автомобильных кластера, в которых основным образом и сконцентрирована вся автомобильная промышленность государства.

В первую очередь - это Приволжский кластер – самый крупный в стране, являющийся главной производственной площадкой Автоваза. Далее за ним по размеру следуют Калужско-Московский и Санкт-Петербуржско-Калининградский кластеры. Так, в Санкт-Петербурге находятся 4 завода по производству легковых автомобилей мировых концернов «Nissan», «General Motors», «Toyota» и «Hyundai». В Ленинградской области также находится завод «Ford». В Калуге расположено сборочное производство «Volkswagen». Последний, Дальневосточный автомобильный кластер, был создан на базе концерна Sollers [4, с. 3, 12].

Режим «промышленной сборки» был введен с целью обеспечения необходимых условий для привлечения иностранных инвестиций в развитие отечественной автомобильной промышленности, создания технологических возможностей развития комплекса, обеспечения новых рабочих мест

Введение данного режима обеспечило привлечение иностранных инвестиций в формирование отечественного автомобилестроения, создание современных высокотехнологичных производств, перемещение на территорию государства инженерных компетенций. Крупнейшие мировые производители, выпускающие 90% мирового объема продукции, разместили свои производства в регионах РФ [1, с. 35].

На сегодняшний день российские марки автомобилей производят только два предприятия: ЗАО «АвтоВАЗ» и ОАО «Соллерс». Остальные компании, выпускающие легковые автомобили, заняты сборкой модификаций иностранных марок (табл. 1).

Таблица 1. Производители легковых автомобилей в России, по маркам

Предприятие, расположение	Производимые марки
Иностранные марки	
ГК «Автотор», Калининградская обл.	BMW, Cadillac, Chevrolet, Opel, Kia
«ГМ-АвтоВАЗ» ЗАО, г. Тольятти, Самарская обл.	Chevrolet
«АК ДерВейс» ООО, г. Черкесск, Карачаево-Черкесская Республика	Lifan, Geely, Great Wall
«Автофрамос» ОАО, г. Москва	Renault
«Форд Мотор Компани» ЗАО, г. Всеволожск, Ленинградская обл.	Ford
«Соллерс-Набережные Челны» ОАО, Республика Татарстан	Ford
Соллерс-Елабуга» ООО, Республика Татарстан	Ssang Yong
«Соллерс-Дальний Восток» ООО, Приморский край	Ssang Yong, Toyota, Mazda
«Дженерал Моторз Авто» ООО, Санкт-	Chevrolet, Opel

Предприятие, расположение	Производимые марки
Иностранные марки	
Петербург	
«Тойота Мотор Мануфэкчуринг Россия» ООО, Санкт-Петербург	Toyota
«Хёндэ Моторз Мэнуфэкчуринг Рус» ООО, Санкт-Петербург	Hyundai, Kia
«Ниссан Мэнуфэкчуринг Рус», ООО, Санкт- Петербург	Nissan
«Фольксваген Груп Рус» ООО, г. Калуга, Калужская область	Volkswagen, Skoda
«ПСМА-Рус», г. Калуга, Калужская область	Peugeot, Citroen, Mitsubishi
«Таганрогский автомобильный завод», Ростовская область	BYD, Hyundai
«Горьковский автомобильный завод», Нижний Новгород	Skoda, Volkswagen, Mercedes, Chevrolet
Российские марки	
ЗАО «АвтоВАЗ», г. Тольятти, Самарская обл.	Лада
ОАО «Соллерс», Ульяновская обл.	УАЗ

В августе 2012 года Россия вступила во Всемирную торговую организацию, взяв на себя обязательства по сокращению таможенных пошлин на ввоз автомобильной продукции, импортируемой на территорию государства.

Также Россия обязана в срок до июля 2018 года отменить режим «промышленной сборки» на территории государства. Возможные будущие потери инвесторов, вкладывающих средства в производство автомобилей и комплектующих на территории Российской Федерации, предполагается возместить за счет мероприятий, предусмотренных законом от 23.07.013 г. № 190-ФЗ «О предоставлении государственной поддержки производителям моторных транспортных средств, их узлов и агрегатов».

Одним из мероприятий, направленных на компенсацию изменения внешних факторов, стали изменения в Федеральном законе от 24.06.1998 № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления», связанных с введением «утилизационного сбора» (УС). Применение утилизационного сбора позволило снизить темп роста ввоза легковых коммерческих автомобилей на территорию страны. Также утилизационный сбор позволил отечественным компаниям приспособить собственные модельные ряды и ценовое размещение продукции к созданным условиям конкуренции на рынке [1, с. 38-39, с. 42].

Таким образом, автомобильная отрасль является ведущей отраслью отечественного машиностроения, определяющей экономической и социальной уровень развития государства. Дальнейший рост автомобильной промышленности напрямую будет зависеть от общемировой и российской экономической ситуации и, как следствие, тенденций увеличения уровня доходов населения, а также темпов развития дорожной инфраструктуры крупных городов, где и сконцентрировано потребление.

Реализация мероприятий поддержки автомобильной промышленности со стороны государства позволит значительно снизить долю импортной продукции и увеличить объемы собственного производства. Политика импортозамещения и рост отечественного производства будут способствовать сохранению капитала внутри страны, созданию новых рабочих мест и активизации научно-исследовательской деятельности.

Список литературы / References

- 1 Шушкин М.А. Проблемы локализации производства автокомпонентов в России // Нижегородский государственный архитектурно–строительный университет, 2013.

- 2 Бутов А.М. Рынок легковых автомобилей // Национальный исследовательский институт «Высшая школа экономики», 2015.
- 3 Стратегия развития автомобильной промышленности Российской Федерации на период до 2020 года // Утв. приказом Минпромторга России от 23.04.2010 г. № 319 (с изм. на 27.12.2013).
- 4 ЕМИСС Государственная статистика // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://fedstat.ru> : интернет-изд. / (дата обращения: 14.11.2017).
- 5 Россия: Статистика внешней торговли. По данным ФТС России // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ru-stat.com>: интернет-изд./ (дата обращения: 15.11.2017).
- 6 Голяшев А., Лобанова А., Кульпина В. Рынок легковых автомобилей // Бюллетень социально-экономического кризиса в России, 2016.

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕОФШОРИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Сауткина М.Д. Email: Sautkina637@scientifictext.ru

Сауткина Мария Дмитриевна - магистрант,
кафедра экономической теории, факультет экономики,
Российский государственный социальный университет, г. Москва

Аннотация: в статье анализируются актуальные проблемы деофшоризации экономики России, оценивается государственное регулирование со стороны правительства, оцениваются основные проблемы развития особых экономических зон в России. Актуальность данной проблемы доказывается тем, что именно офшорные компании наносят огромный вред экономике стран - «утечка капитала» и недобор налогов порождают дефицит бюджета. Последствия существования данной системы весьма плачевны, поэтому необходимо заглянуть в корень проблемы, найти главные причины возникновения офшоров и, исходя из этого, строить грамотную политику, направленную на устранение сложившейся ситуации - политику деофшоризации.

Ключевые слова: офшорный бизнес, вывоз капитала, деофшоризация, особые экономические зоны.

THE ACTUAL PROBLEMS OF DEORPHANIZATION OF RUSSIAN ECONOMICS Sautkina M.D.

Sautkina Mariya Dmitrievna - Master,
DEPARTMENT OF ECONOMIC THEORY, FACULTY OF ECONOMICS,
RUSSIAN STATE SOCIAL UNIVERSITY, MOSCOW

Abstract: article analyzes the actual problems of deorphanization of the Russian economy, assesses government regulation on the part of the government, assesses the main problems of the development of special economic zones in Russia. The urgency of this problem is proved by the fact that it is the offshore companies that cause great harm to the economies of the countries - the "leakage of capital" and the shortfall in taxes generates a budget deficit. The consequences of the existence of this system are very deplorable, so it is necessary to look at the root of the problem, to find the main reasons for the emergence of off-shores, and, on the basis of this, to build a literate policy aimed at eliminating the current situation-the deoffshorization policy.

Keywords: offshore business, the export of capital, deorphanization, special economic zones.

Доступная система налогообложения, отсутствие жестких норм по отношению предоставления отчетности, высокий уровень защиты частных прав, все это позволяет сохранить финансы от нелегальных посягательств не только третьих организаций, но и государственных служб – все это весьма положительные моменты, через которые способствуют комфортному ведению бизнеса. Данный тип организации предпринимательства используют практически все государства мира, и Россия не исключение.

Экспорт доходов из национальной экономики автоматически несет за собой уменьшение доходов государства. По этой причине государства активно борются с офшорными зонами.

Многие государства сталкиваются с тем, что многие национальные корпорации имеют подконтрольные организации в офшорах. Это несет за собой, во-первых, уменьшение налоговых поступлений, а во-вторых, развивает теневую экономику. Опираясь на это, существуют соответствующие меры по деофшоризации экономики.

Россия совсем недавно стала бороться с такими рода организациями, в связи с этим необходима огромная работа — необходимо за короткий срок постараться решить проблемы, с которыми многие страны не могут справиться в течение долгого времени. Ситуация осложняется тем, что экономика РФ испытывает на себе куда большее влияние офшоров, чем экономики многих развитых государств, и наше стране необходимо приложить все усилия для приближения зрения эффективной борьбы с офшорами.

Следуя за мировыми тенденциями, РФ активно участвует в деятельности форумов и рабочих групп ОЭСР, улучшает процессы обмена информацией. При выборе состава мероприятий по деофшоризации представляется целесообразным использовать наработки этих организаций, опираться на документы, ими подготовленные.

В России недавно были приняты серьезные поправки в действующее законодательство. Также с 1 января 2015 года вступил в силу закон о деофшоризации, который был принят с целью запретить россиянам использовать зарубежные страны для сокрытия прибыли.

Многостороннюю конвенцию о взаимной помощи в налоговых вопросах подписало 103 мировых юрисдикции. Почти все страны Евросоюза, кроме Австрии, начинают работать в рамках системы обмена налоговой информацией уже с 2017 года. В 2018 году к ним присоединятся и наша страна, а также Бразилия, Китай, Монако, Сингапур, Гонконг, Швейцария и многие другие.

В недавнем времени в Российской Федерации был принят закон о введении международной системы CRS, которая позволяет автоматически обменивается финансовой информацией офшорных предприятий с налоговыми органами различными странам мира. Для предпринимателей, ведущих теневой бизнес, данная система может принести крах.

Все финансовые организации, опираясь на соглашения CRS, должны собирать финансовую информацию о владельцах денежных счетов, а также о конечных получателях, затем отправлять эту информацию в налоговые органы других государств. Национальные налоговые органы будут разбивать полученную информацию по государствам и потом автоматически перенаправлять ее в налоговые органы резидентов.

Ниже приведен список структур, которые будут заниматься сбором и передачей налоговым органам финансовую информацию предприятий:

- инвестиционные структуры;
- банковские организации;
- трасты;
- фонды;

- брокерские компании;
- страховые компании;
- прочие финансовые институты.

Налоговым органам после начала использования новой системы станут доступны следующие счета:

- корпоративные счета, контролируемые одним или несколькими физическими лицами либо пассивной нефинансовой организацией;
- личные счета физических лиц, если они являются резидентами той юрисдикции, с которой осуществляется обмен налоговой информацией.

Кроме того, что государства должны предоставлять счета всех своих клиентов, каждый год публикуется список офшоров, попавших в черный список.

В России эти списки публикуются:

1. Центральным банком РФ.

Согласно постановлению ЦБР все юрисдикции со льготными условиями ведения предпринимательства делятся на три типа:

- респектабельные территории - Сингапур, Мальта, Нормандские острова, Мэн, Черногория, Ирландия, Швейцария, Гонконг;
- классические офшоры – контролируемые территории США - Пуэрто-Рико, штаты США – Делавер и Вайоминг, Белиз и некоторые другие;
- юрисдикции, препятствующие формированию здоровой налоговой среды – Маршалловы острова, Лихтенштейн, Андорра, Ндзуани, Аруба, Либерия, Вануату.

ЦБ РФ публикация данных списков нужна для установления порядка корреспондентских отношений между банками страны и финансовыми организациями государств, фискальная политика которых вызывает подозрения. Взаимодействовать с такими организациями можно, закон позволяет, но в дальнейшем такие формы предпринимательства попадают под особый контроль со стороны государственных служб.

2. Министерством финансов.

В черный список офшорных зон входит 41 зона. Это независимые государства, отдельные внутренние административные образования, подчиненные территории.

3. Федеральной налоговой службой.

Федеральная налоговая служба занимается проверкой стран, которые не гарантируют необходимый обмен информацией с РФ. Таким образом, ФНС опубликован самый большой список неблагонадежных зон - 128 образований.

В большинстве случаев неблагоприятные зоны дублируются в каждом из списков, но так как каждое ведомство преследует свои задачи и цели, количество стран в них не совпадает. Ввиду этого необходимо создание единого списка юрисдикций, с которыми не стоит иметь дело.

В том случае, если иностранные предприятия не оказались в таком списке, то полученную прибыль не нужно облагать по правилам КИК. Но при условии, что страна, в которой содержится капитал, попала в черный список, логично провести подсчет и проверку иностранных активов и оценить, нет ли возможности освободить прибыль от налогообложения в России. В обратном случае, со всех сделок придется платить определенный взнос.

Борьба с выводом налоговой базы за счет улучшения администрирования и закрытия налоговых лазеек – это новое направление российского законодательства. Налогообложение доходов предприятий, участвующих и зарегистрированных в офшорах – один из важнейших стратегических ступеней в борьбе с деофшоризацией. Эти меры известны и поддерживаются и другими странами, международными организациями.

Поскольку Россия борется с утечкой денежных средств из страны, она активно развивает национальные особые экономические зоны (ОЭЗ), поскольку экономическое состояние страны является не привлекательным для иностранных

инвесторов, то одним из способов их привлечения является создание ОЭЗ на территории страны. Кроме привлечения иностранных инвесторов, стараются привлечь и резидентов на данную территорию. Основной целью, создания таких зон является решение стратегических задач развития государства в целом или отдельной территории: внешнеторговых, общеэкономических, социальных, региональных и научно-технических задач.

Главным преимуществом для государства ОЭЗ над оффшорными зонами и налоговыми структурами является то, что в ОЭЗ открытая бухгалтерская отчетность.

Россия имеет серьезный потенциал функционирования ОЭЗ, которых сейчас по все стране, насчитывается 25:

- шесть промышленных особых экономических зон (ОЭЗ ППТ Алабуга, Тольятти, Липецк, Могилыно, Титановая долина, Людиново);

- пять технологических зон (ОЭЗ ТВТ Дубна, Санкт-Петербург, Зеленоград, Томск, Иннополис);

- семь ОЭЗ туристического типа (ОЭЗ ТРТ «Алтайская долина», «Бирюзовая Катунь», «Байкальская гавань», «Ворота Байкала», «Куршская Коса», «Гранд Спа Юца», «Остров Русский»);

- три логистических зоны (ОЭЗ ПТ Ульяновск, «Советская Гавань», Мурманск) [5].

Также в список особых экономических зон России входят Калининградская область, зоны в Карачаево-Черкесской Республике, Адыгее, Кабардино-Балкарии, Алании, Дагестане, и планируется к внесению полуостров Крым. В проекте федерального закона «Об особой экономической зоне на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополь» подразумевается ряд льгот для предпринимателей, которые ведут свою деятельность на полуострове, упрощенный режим налогообложения, смягчение таможенных правил и страховых взносов. Также на территории Крыма планируется создание игорной зоны, таким образом, полуостров может пополнить список туристических ОЭЗ России.

Законопроект об ОЭЗ в Крыму предполагает возможность получения для предпринимателей статуса резидента ОЭЗ при условии инвестирования в бизнес 150 млн руб. в течение трех лет. Резидентом также можно стать, заплатив регистрационный взнос в размере 150 млн руб., из которых не менее 50 млн должны быть выплачены в течение 30 дней после получения свидетельства о регистрации резидента. Компании, оплатившие регистрационный взнос, обязаны иметь не менее десяти сотрудников и не вправе иметь филиалы за пределами ОЭЗ.

Стоит отметить, что законопроект не учитывает интересы малого и среднего бизнеса. Именно это является наибольшим его недостатком, поэтому можно было бы снизить порог получения статуса резидента ОЭЗ Крыма для представителей малого бизнеса до 20 млн руб. за три года и 70 млн руб.

Резиденты ОЭЗ Крым будут освобождаются от уплаты налога на имущество, земельного налога, транспортного налога, налога на прибыль в части, подлежащей зачислению в федеральный бюджет. Если резидент осуществил капитальные вложения, то он на десять лет освобождается от налога на прибыль и в региональный бюджет, после этого к налогу применяется ставка 10%. Но, если резидент полуострова Крым осуществлены инвестиции за пределами ОЭЗ, то он выплатит 10% от прибыли в бюджет региона, в котором осуществлены инвестиции. Это сделано для того, чтобы не происходила утечка капитала за пределы ОЭЗ.

У полуострова Крым есть все преимущества, для того, чтобы стать новой ОЭЗ, поскольку это уникальная площадка для развития многих идей и программ для государства. До 2064 года Крым должен получить данный статус, если на всей территории России не будет введено военное или чрезвычайные положение больше чем на три месяца.

Список литературы / References

1. Газета. Ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/business/> (дата обращения: 15.03.2017).
2. *Каломбо Муламба В.И.* Налоговое планирование как основной метод оптимизации налоговых потоков // Проблемы современной экономики: материалы, 2013.
3. *Полежарова Л.В.* Международное налогообложение: современная теория и методология. М.: Магистр. НИЦ ИНФРА-М, 2016. 416 с.
4. Приказ Минфина России от 13.11.2007 № 108н (ред. от 02.10.2014). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>. Заглавие с экрана/ (дата обращения: 14.03.2017).
5. Россия. Особые экономические зоны. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.rusez.ru/disclosure_information/ (дата обращения: 14.03.2017).
6. Федеральный закон «О развитии Крымского федерального округа и свободной экономической зоне на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 29.11.2014. № 377-ФЗ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/>. Заглавие с экрана/ (дата обращения: 14.03.2017).

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТА КОНТРОЛЛИНГА В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ В РОССИИ

Камакаева А.И. Email: Kamakaeva637@scientifictext.ru

*Камакаева Алина Ильвовна – магистрант,
кафедра налогов и налогообложения,*

Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

Аннотация: в статье дано авторское определение термину «контроллинг», определена роль концепции контроллинга в управлении российской организацией (в системе менеджмента). Проанализировали этимологию термина и его происхождение. Определили роль контроллинга как инструмента менеджмента с некоторыми особенностями. Также в статье были рассмотрены проблемы восприятия концепции контроллинга российскими учёными и менеджерами-практиками, рассмотрели позитивный опыт работы системы контроллинга в крупных российских компаниях и выявили основные проблемы внедрения контроллинга в управление организацией и определили пути решения поставленных проблем.

Ключевые слова: контроллинг, менеджмент, система контроллинга.

IMPROVEMENT OF THE CONTROLLING TOOL IN MANAGING OF THE ORGANIZATION IN RUSSIA

Kamakaeva A.I.

*Kamakaeva Alina Il'virovna – Undergraduate,
DEPARTMENT OF TAXES AND TAXATION,
THE UFA STATE AVIATION TECHNICAL UNIVERSITY, UFA*

Abstract: in article author's definition is given to the term "controlling", the role of the concept of controlling in management of the Russian organization is defined (in the system of management). Analysed etymology of the term and its origin. Defined a controlling role as instrument of management with some features. Also in article problems of perception of the concept of controlling by the Russian scientists and experts managers were considered,

considered positive experience of system of controlling in the large Russian companies and revealed the main problems of introduction of controlling in management of the organization and defined solutions of the put problems.

Keywords: *controlling, management, system of controlling.*

УДК 331.225.3

Современные тенденции в сфере экономики диктуют свои правила, при которых менеджмент приобретает оперативный характер, когда решения на всех уровнях должны приниматься быстро, эффективно и с высоким уровнем исполнения. В такой ситуации старые концепции менеджмента перестают работать в полной мере и управление организацией начинает использовать новые системы. Такой системой на сегодняшний день становится контроллинг.

В предыдущей статье мы рассмотрели понятие и сущность данной концепции, так контроллинг – это функционально обособленное направление экономической работы на предприятии, связанное с реализацией финансово-экономической комментирующей функции в менеджменте для принятия оперативных и стратегических управленческих решений. Основной целью контроллинга мы выявили, как ориентацию управленческого процесса на достижение целей, стоящих перед предприятием.

Тем не менее, контроллинг является новой, усовершенствованной системой менеджмента, при котором управленческий потенциал организации возрастает, благодаря оперативному вмешательству отдела контроллинга в работу менеджеров всех уровней. Контроллинг встраивается в работу по управлению организацией и оперативно, уже в процессе работы вносит коррективы, выявляет ошибки, даёт оценки и рекомендации к работе.

Однако внедрение контроллинга в российскую практику управления организациями встречает ряд проблем. В первую очередь это неоднозначное толкование термина «контроллинг», которые зародился в 50-е годы в США, а в 90-х соответственно появился в России. Здесь он обосновался в качестве субдисциплины экономики организации, до сих пор относительного понимания контроллинга существует множество мнений. Одни трактуют его как исключительно систему поддержки управленческих решений, другие как систему сбора информации для поддержки процесса управления, третьи – как философию и образ мышления. Мы же в наших работах рассматриваем данный термин, как инструмент для поддержки управленческих решений с элементами самостоятельной системы [4].

Еще одну трудность в процессе внедрения контроллинга в промышленное производство представляет содержательный разрыв в понимании контроллинга учеными и практиками-управленцами. Если в области науки контроллинг понимается как координатор всей управленческой системы или гарант рациональности управления, то на многих предприятиях контроллинговые службы занимаются в основном тем, что исправляют грубейшие ошибки в расчетах внутрифирменных издержек и учете полученных результатов.

Как мы видим, в основном трудности возникают на этапе понятий, вследствие этого мы предлагаем разобрать систему контроллинга схематически, чтобы наглядно увидеть какие направления входят в систему контроллинга [1].

Таблица 1. Направления контроллинга

Направление контроллинга
Бюджетирование
Оперативное планирование
Стратегическое планирование
Управленческий учет и анализ затрат
Налоговое планирование
Планирование инвестиций и финансирования
Координационная деятельность
Страховая деятельность
Информационное обеспечение
Контроль подразделений
Взаимодействие с налоговыми органами
Контроль производственной программы

Достаточно часто даже специалисты не различают понятия «внутренний аудит» и «контроллинг». Конечно с первого взгляда может показаться, что в обоих случаях происходит контроль за деятельностью какой-либо организации. Однако, это далеко не так, поскольку, например, внутренний аудит представляет собой организованную на предприятии в интересах его собственников систему контроля над соблюдением установленного порядка ведения бухгалтерского учета и надежностью функционирования системы внутреннего контроля организации. То есть специалисты в области внутреннего аудита работают с итоговыми данными (по окончании квартала), проверяя и контролируя все хозяйственные факты какой-либо деятельности организации. В то время как у контроллинга основная цель – ориентация управленческого процесса на достижение всех целей, стоящих перед предприятием. Для этого контроллинг обеспечивает выполнение следующих функций:

- координация управленческой деятельности по достижению целей предприятия;
- информационная и консультационная поддержка предприятия управленческих решений;
- создание и обеспечение функционирования общей информационной системы управления предприятием;
- обеспечение рациональности управленческого процесса [2].

В России внедрение инструмента контроллинга в управленческую модель организаций претерпели на данный момент только крупные организации. Рассмотрим на примере таблицы.

Таблица 2. Опыт использования принципов контроллинга в России

Предприятие	Направление использования контроллинга
Лукойл	Используется при формировании проектов стратегических планов
Газпром	Возможность применять стандарты международной отчетности
Сбербанк	Каждый месяц служба контроллинга предоставляет топ-менеджеру и руководителям подразделений аналитические отчеты о результатах и перспективах развития в электронном виде
АвтоВаз	Предприятие осуществляет дополнительно информирование сотрудников по важнейшим направлениям развития, опираясь на данные, которые предоставляет отдел контроллинга и внутреннего аудита

Совершенствование системы контроллинга в российских организациях требуется проводить изначально на этапе понятий, создания теоретической базы и новых образовательных программ в сфере менеджмента для руководителей и менеджеров компаний, которые бы трактовали правильное понимание системы контроллинга в разных разрезах, основные из которых: практическое применение системы контроллинга в российской организации, как инструмента менеджмента. Также крупные компании могли бы поделиться опытом с более мелкими организациями на открытых форумах или вебинарах с бесплатным участием [3].

Таким образом, в последние годы контроллинг становится неотъемлемой частью системы антикризисного управления предприятиями, связанной с реализацией финансово-экономической комментирующей функции в менеджменте для принятия оперативных и стратегических управленческих решений. Благодаря внедрению инструмента контроллинга в современную практику ведения бизнеса, многие предприятия стремятся формировать эффективную систему управления всеми сферами своей деятельности, укрепляя не только собственные позиции, но и отрасли в целом.

Список литературы / References

1. Карминский А.М., Оленев Н.И., Примак А.Г., Фалько С.Г. Контроллинг в бизнесе. Методологические и практические основы построения контроллинга в организациях. М.: Финансы и статистика, 2002. 256 с.
2. Сурикова Е.С. Контроллинг внешней среды производственного предприятия [Текст] / Е.С. Сурикова, И.А. Стоянов // Экономическая наука сегодня: теория и практика: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 26 дек. 2015 г.) / редкол.: О.Н. Широков [и др.]. Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. С. 94–97. ISBN 978-5-9907548-1-2.
3. Фатеева И.А. Контроллинг как эффективный способ повышения рентабельности предприятия // Молодой ученый, 2012. № 12. С. 283-285. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/47/5922/> (дата обращения: 09.01.2018).
4. Рожкова Н.К., Бондаренко А.А. Контроллинг как современный инструмент управления предприятием // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. LVIII междунар. науч.-практ. конф. № 2 (56). Новосибирск: СибАК, 2016.

ПРОБЛЕМА КОРРУПЦИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ

Маннанова А.М. Email: Mannanova637@scientifictext.ru

*Маннанова Айназ Минияровна – магистрант,
кафедра налогов и налогообложения,*

Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

Аннотация: в данной статье рассмотрены основные проблемы коррупции в таможенных органах Российской Федерации и предложены пути решения данных проблем. Раскрыта актуальность проблемы коррупции в России. Раскрыты причины возникновения коррупции и законодательная база в сфере антикоррупционной деятельности. Раскрыты проблемы несовершенства нормативно-правовой базы в сфере антикоррупционной деятельности государственных органов. Приведена статистика коррупционных фактов в таможенных органах. Рассмотрены методы работы государственных органов власти по борьбе с коррупцией в таможенных органах, положительные и отрицательные тенденции.

Ключевые слова: таможенный орган, государственный служащий, государство, экономическая безопасность, коррупция.

THE PROBLEM OF CORRUPTION IN CUSTOMS BODIES Mannanova A.M.

*Mannanova Ainaz Miniyarovna - Undergraduate,
DEPARTMENT OF TAXES AND TAXATION,
UFA STATE AVIATION TECHNICAL UNIVERSITY, UFA*

Abstract: *this article examines the main problems of corruption in the customs bodies of the Russian Federation and suggests ways to solve these problems. The urgency of the problem of corruption in Russia is revealed. The causes of corruption and the legislative framework in the sphere of anti-corruption activity are revealed. The problems of imperfection of the legal framework in the sphere of anti-corruption activity of state bodies are revealed. The statistics of corruption facts in customs bodies are given. The methods of work of state authorities on combating corruption in customs bodies are considered positive and negative trends.*

Keywords: *customs authority, civil servant, state, economic security, corruption.*

УДК 347

Проблема коррупции в России является особенно острой в любое время, даже в СССР коррупция была на высоком уровне, а с переходом нашего государства на демократический путь развития, начиная с 1990-х годов, коррупция является явлением, которое тормозит экономическое развитие страны и грозит национальной безопасности государства.

Согласно Федеральному закону от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции», коррупция - это злоупотребление служебным положением, дача взятки, получение взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами. Таким образом коррупцию можно охарактеризовать не просто бедой нашего современного общества, но и явлением, которое имеет под собой почву менталитета. Ведь борьба с коррупцией в нашей стране имеет национальный характер. В борьбу с коррупцией вовлечены органы государственной и муниципальной власти, бизнес-структуры, институты гражданского общества, граждане с активной гражданской позицией. В то время как одни обогащаются и используют факты коррупции для своей выгоды, другие страдают от несправедливости [1].

В таком контексте таможенные органы имеют весомую позицию, ведь именно данная структура пополняет бюджет страны не менее чем на 35% доходной части бюджета от таможенных пошлин. Поэтому факты коррупции в таможенных органах просто недопустимы и наносят существенный вред экономической стабильности и безопасности государства. Экономическое развитие невозможно, при процветающей коррупции в такой важной для экономики сфере, как таможенная [2].

Представители таможенных органов – это государственные служащие, поэтому коррупция здесь недопустима и ведёт к катастрофическим проблемам, как в социальном разрезе, когда граждане, предприниматели видят, что решить вопрос легче с помощью взятки, чем честным, законным путём, так и в политическом разрезе, когда формируется недоверие к власти со стороны бизнеса, гражданского общества и представителей других стран.

Коррупционная направленность распространена в таможенных органах среди чиновников низшего и среднего звена. Ведь именно этим чиновникам приходится по долгу службы работать непосредственно с гражданами. Низовая коррупция наиболее распространена на среднем и низшем уровнях органов власти и управления и связана с постоянным взаимодействием государственных служащих и граждан (регистрации, штрафы, лицензирование, различные разрешения, выдача справок и т.п.). Привлекательность низовой коррупции состоит в том, что при минимальном риске для обеих сторон, она обладает ценностью не только для получателя (или вымогателя) взятки, но и для взяткодателя. В этом случае взятка помогает решать постоянно возникающие бытовые проблемы, она же служит небольшой платой за постоянную возможность совершения мелких нарушений законов и инструкций [5].

В числе проблем по части коррупционной деятельности в таможенных органах следует отметить несовершенство правового регулирования сферы внешнеэкономической деятельности. Нормы таможенного права отличаются высокой степенью неопределенности и противоречивости, для них характерно наличие большого объема ведомственных нормативно-правовых актов, при этом многие из вновь принятых прямо противоречат действующим. На организационном уровне также существуют проблемы, связанные с тем, что в Федеральной таможенной службе таможенная администрация является единственным органом, ответственным за определенные административные и правоприменительные функции. Должностные лица Федеральной таможенной службы имеют значительную свободу при принятии важных административных решений, при этом уровень контроля и подотчетности вышестоящему органу остается. Наличие большого количества административных и бюрократических барьеров на пути реализации физическими и юридическими лицами их прав, обуславливает желание участников внешнеэкономической деятельности искать покровительства должностных лиц. Поэтому не случайно преодоление правовых барьеров, осуществляется путем введения правовых льгот для предпринимателей, опекаемых чиновниками [3].

По данным Росстата доля уголовных дел коррупционной направленности, возбужденных по материалам подразделений по противодействию коррупции таможенных органов в общем количестве коррупционных уголовных дел, возбужденных всеми правоохранительными органами Российской Федерации в отношении должностных лиц таможенных органов, составила 95,4%. Это значительная цифра, которая наталкивает на выводы об эффективности антикоррупционной деятельности органов власти [5].

В связи с вышеизложенным перечнем проблемных факторов, мы предлагаем следующие пути решения проблем:

- принятие необходимых правовых актов;
- законодательное закрепление ряда всех необходимых понятий;
- разработка механизмов проведения проверочных мероприятий в рамках реализации положений федерального закона № 273-ФЗ «О противодействии коррупции»;
- ротация должностных лиц;
- искоренение бытовой коррупции;
- внедрение, начиная со средней школы, в программы обучения предмета, направленного на формирование высоконравственных личностей;
- отбор кандидатов на замещение должностей государственной службы с обязательным использованием полиграфа, психологических обследований, нормативное закрепление возможности отказа в замещении должности в случае установления рисков коррупционного поведения;
- применение долгосрочной дисквалификации должностных лиц, допустивших правонарушение коррупционной направленности.

Список литературы / References

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 05.10.2016). М.: Юристь, 2016 г. // СПС «КонсультантПлюс».
2. О противодействии коррупции. Федеральный закон от 25.12.2008 № 273-ФЗ // принят Государственной Думой 19 декабря 2008 года // СПС «КонсультантПлюс».
3. *Афонин П.Н.* Государственный контроль таможенными органами в пунктах пропуска: учебное пособие для вузов / П.Н. Афонин. Санкт-Петербург. М.: Троицкий мост, 2014.
4. *Жабаева Э.Ж., Филиппова Е.О.* Коррупция в таможенных органах: причины и возможные методы предупреждения. [Электронный ресурс]: Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2017. Т. 39. С. 1721–1725. Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2017/970671.htm/> (дата обращения: 30.01.2018).
5. *Александрова Н.С.* Коррупция в таможенных органах: основные причины и направления противодействия // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобко филиала Российской таможенной академии.

ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ В РОССИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВЗЫСКАНИЯ ПОШЛИН

Маннанова А.М. Email: Mannanova637@scientifictext.ru

*Маннанова Айназ Минияровна – магистрант,
кафедра налогов и налогообложения,*

Уфимский государственный авиационный технический университет, г. Уфа

Аннотация: в данной статье мы рассмотрим историческое понятие «пошлины», сформулируем определение данному понятию и раскроем порядок его применения и регулирования государством в нашей стране. Рассмотрели нормативно-правовую базу в сфере регулирования таможенных пошлин. Проанализировали теоретическую базу в области понятия, сущности и механизма взывскания таможенных пошлин в России. Рассмотрели классификацию таможенных пошлин в форме таблицы. В статье указаны актуальные проблемы взывскания пошлин в России, а также пути их решения, с использованием анализа международного опыта в этой сфере. В статье используются статистические данные из официальных источников, признанных в Российской Федерации научным сообществом.

Ключевые слова: пошлина, таможенная пошлина, проблема взывскания таможенных пошлин.

CUSTOMS DUTIES IN RUSSIA: ACTUAL PROBLEMS OF DEPRIVATION OF DUTIES

Mannanova A.M.

*Mannanova Ainaz Miniyarovna - Undergraduate,
DEPARTMENT OF TAXES AND TAXATION,
UFA STATE AVIATION TECHNICAL UNIVERSITY, UFA*

Abstract: in this article we will examine the historical concept of "duty", formulate a definition of this concept and disclose the order of its application and regulation by the state in our country. We examined the regulatory and legal framework in the field of customs duties. We analyzed the theoretical basis in the field of the concept, essence and mechanism

of collecting customs duties in Russia. Considered the classification of customs duties in the form of a table. The article highlights the current problems of collecting duties in Russia, as well as the ways to solve them, using the analysis of international experience in this field. The article uses statistical data from official sources recognized in the Russian Federation by the scientific community.

Keywords: *duty, customs duty, the problem of collecting customs duties.*

УДК 339

Понятие «пошлины» имеет древнее этимологическое значение, однако суть данных сборов – это пополнение государственной казны или бюджета. Таможенные пошлины появились ещё в древней Руси, когда подобный механизм сбора средств в казну, помимо прямого сбора. Безусловно, современные экономисты расценивают таможенные пошлины, как инструмент вмешательства в экономику.

Рассмотрим, каким образом устроена система взыскания таможенных пошлин в России. За все виды деятельности нужно платить налог. Львиная доля казны пополняется за счет таможенной пошлины. В таблице ниже приведена классификация таможенных пошлин.

Таблица 1. Классификация таможенных пошлин

Классификация таможенных пошлин				
По цели взимания	По характеру происхождения	От объекта налогообложения	По назначению	
			Сезонные	Особые
		Экспортные	Специальные	
Фискальные	Автономные	Импортные	Антидемпинговые	
Протекционистские	Конвенционные	Транзитные	Компенсационные	

Таможенная пошлина — государственный налог, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием его перемещения через таможенную границу [4]. Таможенная пошлина - одна из самых доходных статей государственного бюджета, ведь более 35% доходов – это именно таможенные пошлины. Налоговые пошлины установлены в законодательном порядке и прописаны в Налоговом кодексе Российской Федерации. Однако есть ещё ряд нормативно-правовых актов регулирующих сферу таможенных пошлин. Например, Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» или Таможенный кодекс Таможенного союза», который является международным нормативно-правовым актом.

Правовые основы применения в Российской Федерации таможенных пошлин закреплены в Законе «О таможенном тарифе» (ред. от 05.04.2015). Порядок уплаты таможенной пошлины устанавливается ТК ТС и предусматривает следующие способы уплаты таможенных платежей: денежный залог, банковская гарантия, поручительство, залог имущества, иные, предусмотренные Налоговым кодексом [2].

Однако, при взыскании таможенных пошлин возникает ряд проблем, как на законодательном, так и исполнительном уровнях. Перейдём к анализу проблем, актуальных на сегодняшний день.

Во-первых, сильное отставание темпов внедрения таможенных инновационных технологий по сравнению с другими развитыми странами. К таким технологиям можно отнести предварительное информирование и декларирование, электронное декларирование и удаленный доступ. Часто, в развитых стран предпочитают использовать электронный документооборот. Такой позитивный опыт российская система может и должна перенять. Ведь действительно на сегодняшний день использование электронного документооборота сокращает расход времени на

проверку документов, снижает издержки участников внешней экономической деятельности, возможна также и автоматическая проверка декларации на соответствие требованиям, которая сегодня производится фактически вручную.

Во-вторых, неэффективная работа системы «одного окна». Встречается данная проблема, которая вызывает задержки в автомобильных пунктах, достаточно часто. Вследствие этой проблемы общая очередь становится больше, в каждый государственный контрольный орган документы подаются отдельно, при том, что информация в документах аналогичная. Решение данной проблемы мы видим в использовании европейского типа «единого окна», в рамках которого создается единый документ, со всеми необходимыми сведениями для всех государственных контролирующих органов, что позволяет максимально снизить время работы служб и обеспечивает «прозрачность» информации [3].

В-третьих, подтверждение таможенной стоимости с учетом применения таможенными органами «профилей риска». На практике стоимость товаров может меняться, в том числе в сторону уменьшения себестоимости продукции, но таможенные органы расценивают данное понижение как необоснованное и требуют предоставления сертификата происхождения товара для того, чтобы доказать таможенную стоимость. Решением данной проблемы может стать усовершенствование таможенной базы, например, разделить вопросы выпуска товара и уплаты таможенных платежей и законодательно закрепить адекватные сроки, в течение которых таможенный орган будет обязан вынести решение по внесению изменений в декларацию и срок возврата таможенных платежей.

В-четвертых, недостаточное понимание и пассивность участников ВЭД к совершенствованию таможенного законодательства. Основная сложность заключается в том, что многие торговые организации недовольны существующими порядками и могли бы, проявив инициативу, повлиять на ситуацию, но не делают этого. Решением данной проблемы является создание сотрудничества государства и бизнеса, которое заключается в проведении тренингов и повышении квалификации и профессионализма работников. Другой стороной такого сотрудничества может быть воспитание молодых профессионалов со специализированными знаниями в данной области. Следует заметить, что в молодое поколение можно вложить правовые знания, навыки и воспитать правосознание, что впоследствии поможет выйти российскому бизнесу на качественно новый уровень [1].

Еще одной проблемой является несовершенство таможенного законодательства Евразийского экономического союза. С одной стороны, новый Таможенный кодекс Таможенного Союза должен предусматривать единство всех ставок таможенных платежей для пяти государств, с другой – в законодательство каждой страны предусмотрены свои ставки, которые сложно привести к общему знаменателю.

Итак, в заключение статьи хотим обратить внимание, что данный перечень проблем далеко не исчерпывающий. В России таможенное законодательство имеет ряд проблем, но ещё больше проблем мы увидели в применении этого законодательства и техническом исполнении его требований.

Список литературы / References

1. О таможенном тарифе. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 28.11.2015) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Таможенный кодекс Таможенного союза: приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17 (ред. от 08.05.2015) // СПС «КонсультантПлюс».
3. О таможенном регулировании в Российской Федерации: Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // СПС «КонсультантПлюс».

4. Таможенный юридический словарь-справочник / под ред. А.В. Малько, О.Ю. Бакаевой. Москва: Проспект, 2016. 304 с.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ, ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА

Климова Н.А. Email: Klimova637@scientifictext.ru

*Климова Наталья Алексеевна – магистрант,
экономический факультет,*

Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина, г. Рязань

Аннотация: данная статья посвящена фондовой бирже Российской Федерации. Проведен анализ основных проблем российской фондовой биржи. Особое внимание обращается на основу и материальную базу функционирования организации. На основе результативности ее практической деятельности, а также характера взаимодействия с другими общественными организациями определяется степень участия в общественной жизни страны. Исходя из существующих проблем, был предложен ряд конкретных мер по их устранению. Также в статье приводится сравнительная характеристика российского и американского фондовых рынков.

Ключевые слова: фондовая биржа, первичный рынок ценных бумаг, вторичный рынок ценных бумаг, Международная ассоциация фондовых бирж, инвестиции, паевой инвестиционный фонд.

THEORETICAL, ORGANIZATIONAL AND METHODOLOGICAL ASPECTS OF THE FUNCTIONING OF THE RUSSIAN STOCK MARKET

Klimova N.A.

*Klimova Natalia Alekseevna - Graduate Student,
FACULTY OF ECONOMICS,
RYAZAN STATE UNIVERSITY S.A ESENIN, RYAZAN*

Abstract: this article is devoted to the stock exchange of the Russian Federation. The main problems of the Russian stock exchange were analyzed. Particular attention is drawn to the basis and material basis of the functioning of the organization of the stock exchange. On the basis of the effectiveness of its / practical activities, as well as the nature of interaction with other public organizations, the degree of participation of the public life of the country is determined. Based on existing problems, a number of concrete measures for their elimination have been proposed. Also, the article provides a comparative description of the Russian and American stock markets.

Keywords: stock exchange, primary securities market, secondary market of securities, International Association of stock exchanges, investments, unit investment fund.

УДК 336.761.3

В последнее время качественно изменилось состояние экономики страны: деятельность хозяйствующих субъектов на основе рыночных отношений стала силой, сопоставимой с революционными, глобальными преобразованиями. В результате в обществе была сформирована потребность в фондовых биржах как инструменте трансформации сбережений в инвестиции. Это вызвало резкий рост их количества.

Однако фондовые биржи, заявив о себе, так и не стали полноправными участниками экономических отношений. Это явилось следствием совершенных ошибок в ходе реформирования реального сектора экономики, непродуманной политики в проведении приватизации, в осуществлении эмиссии ценных бумаг, что подорвало доверие инвесторов к фондовому рынку и его структурообразующему элементу - фондовой бирже, а в целом привело к снижению инвестиционной активности юридических и физических лиц.

Недостатки в развитии фондовой бирж теоретико-методологического плана, во-первых, состоят в том, что не разработаны теоретические основы категории «фондовая биржа» и не обоснована ее роль и место в воспроизводственном процессе, во-вторых, отсутствуют исследования, способствующие систематизации целей, задач и функций фондовой биржи, в-третьих, не сформирована программа функционирования фондовой биржи и не выполнено ее математическое обоснование [3].

В организационно-структурном отношении недостатки в развитии фондовых бирж порождают противоречия между потребностью в высокоорганизованных фондовых биржах и существующим уровнем развития данных формирований, и потребность в разработке технической и технологической политики их организационного построения [3].

Экономическо-хозяйственных недостатки в развитии фондовых бирж сказываются на повышении экономической стабилизации и оздоровлении экономики страны. При этом фондовая биржа не рассматривается как хозяйствующий субъект, как предприятие, оказывающее специфические услуги, не является полноправным участником процесса воспроизводства, а также процессов производства, распределения, обмена и потребления, не занимает подходящего места в системе удовлетворения потребностей в инвестициях реального сектора экономики [1].

Устранение отмеченных недостатков в развитии фондовых бирж требует не только изучения различных аспектов формирования, функционирования и развития, но и создания системы знаний, позволяющей учесть нюансы, сложившиеся переплетения факторов, которые и определяют сложность решаемой проблемы [4]. Труднейшие сами по себе вопросы функционирования фондовых бирж, каковыми являются экономические, организационные и управленческие, оказались связанными воедино с задачами стабилизации экономики России, привлечением инвестиций, укреплением позиций в мировом биржевом пространстве, определением своего места в системе глобализации [5].

В экономической теории и практике организационная составляющая является активно развивающимся направлением. Ее область приложения обширна, затрагивает огромное количество разнообразных вопросов, а общие границы простираются до значений государственного масштаба. Вместе с тем не возникает сомнения в том, что проблемы организации, построения организационных структур фондовых бирж крайне важны как в чисто научном, так и в хозяйственном значении. Хотя о предмете организации, о ее статусе и месте в системе научного знания сформировано определенное мнение, до сих пор в научных кругах продолжаются серьезные дискуссии по этому вопросу [5].

В данной ситуации методология организационного построения фондовой биржи должна опираться на производственное начало в ее функционировании. Это мнение не нашло полноценного эффективного воплощения в исследованиях. В научной литературе фондовые биржи в основном рассматриваются как участники операций, совершаемых на фондовом рынке, не фокусируя при этом внимание на их экономическом и организационном аспекте функционирования. Но поскольку истинную значимость фондовых бирж можно осознать, лишь рассматривая их с позиции общественных потребностей, то исследование организационно-экономических основ функционирования и методологии построения

организационных структур имеет не меньшее значение, чем изучение вопросов участия их в финансовых процессах.

В настоящий период организация функционирования фондовых бирж не отвечает запросам времени, диктуемым экономическим состоянием страны. Одна из причин такого положения заключается в отсутствии не только концепции развития фондового рынка, но и теоретических исследований, методологии, направленных на разработку программы совершенствования механизма функционирования фондовых бирж, проектов применения новых технологий в их организационном построении, математического обоснования и оптимизации параметров [2]. В результате недостаточной теоретической проработки и особой практической значимости фондовых бирж для повышения экономической стабилизации и оздоровления экономики страны сформировалась потребность в фондовых биржах. Именно этим можно объяснить существование современных проблем фондовых бирж.

Список литературы / References

1. *Бертникова Т.Б.* Рынок ценных бумаг и биржевое дело. М.: ИНФРА-М, 2012. 270 с.
2. *Резго Г.Я., Кетова И.А.* Биржевое дело. М.: Финансы и статистика, 2013.
3. *Трегуб А.Ю., Грабуча И.Ю.* Российский Фондовый рынок: 2013. События и факты. Аналитический сборник, 2013. 84 с.
4. Анализ фондового рынка России 2014 года. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://optospot.net/ru/analiz-fondovogo-rynka-v-rossii/> (дата обращения: 19.01.2018).
5. *Байрамуква З.С.* Проблемы развития фондового рынка России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://sibac.info/index.php/2009-07-01-10-21-16/5508-2012-12-19-13-51-32/> (дата обращения: 19.01.2018).

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В УСЛОВИЯХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Учеватова О.Ю. Email: Uchevatova637@scientifictext.ru

*Учеватова Оксана Юрьевна - магистрант,
кафедра финансов и кредита,
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева, г. Саранск*

Аннотация: для повышения эффективности российской экономики и формирования инновационного пути ее развития в настоящее время необходимо проведение реструктуризации на основе различных инструментов и механизмов, обеспечивающих повышение конкурентоспособности экономики на различных уровнях управления. Специфика деятельности коммерческих банков, состоящая в аккумулировании и предоставлении временно свободных финансовых ресурсов для экономических субъектов, обусловила столь высокую значимость банковского сектора в условиях реструктуризации экономики страны. В данных обстоятельствах обеспечение экономической стабильности самих коммерческих банков, одним из основных факторов которой является финансовая устойчивость, приобретает ключевое значение.

Ключевые слова: экономика, реструктуризация, инновационный путь развития экономики, коммерческий банк, экономическая стабильность коммерческого банка, финансовая устойчивость коммерческого банка, достаточность капитала, кредитный риск, рыночный риск, ликвидность, финансовый результат, рентабельность активов, рентабельность капитала.

FINANCIAL STABILITY AS A FACTOR IN ENSURING THE ECONOMIC STABILITY OF A COMMERCIAL BANK IN THE CONTEXT OF RESTRUCTURING OF THE RUSSIAN ECONOMY

Uchevatova O.Yu.

*Uchevatova Oksana Yuryevna - Undergraduate,
DEPARTMENT OF FINANCE AND CREDIT
MORDOVIAN STATE UNIVERSITY OGAREVA, SARANSK*

Abstract: *in order to improve the efficiency of the Russian economy and to form an innovative way of its development, restructuring is needed at the present time on the basis of various instruments and mechanisms ensuring an increase in the competitiveness of the economy at various levels of government. Specificity of commercial banks, consisting in the accumulation and provision of temporarily free financial resources for economic entities, has caused such a high importance of the banking sector in conditions of restructuring the country's economy. In these circumstances, ensuring the economic stability of commercial banks themselves, one of the main factors of which is financial sustainability, is of key importance.*

Keywords: *economy, restructuring, innovative way of economic development, commercial bank, economic stability of a commercial bank, financial stability of a commercial bank, capital adequacy, credit risk, market risk, liquidity, financial result, return on assets, return on equity.*

УДК 330. 336.7

Осуществление ускоренной реструктуризации российской экономики не может ограничиваться секторами реальной экономики. Она предполагает самые серьезные институциональные перемены в финансовой сфере в широком ее понимании. Коммерческие банки, как основные элементы финансового рынка, призваны функционировать как составная часть отечественной национальной экономики, обслуживать структурные реформы, исходить из необходимости решения национальных задач.

В настоящее время перед руководством организаций независимо от сферы деятельности, стоит такая важная задача, как поддержание финансового благополучия и стабильности. Банковский сектор, в силу специфических особенностей деятельности (функционирует преимущественно за счет привлеченных средств) требует большего внимания. Тенденции к изменчивости экономической среды, обуславливают необходимость кредитных организаций оперативно реагировать на каждое колебание внешних факторов. Финансовая устойчивость коммерческого банка, прежде всего, позиционирует его на рынке банковских услуг как надежного партнера. Однако, реструктуризация, открывая новые возможности для развития коммерческих банков, одновременно содержит риски для их экономической стабильности, так как банки вынуждены адаптироваться к изменившимся макроэкономическим условиям. В итоге, финансовый результат деятельности

кредитных организаций может ухудшаться, что и произошло в российском банковском секторе (таблица 1).

Таблица 1. Финансовый результат деятельности действующих кредитных организаций (КО) [6]

Кредитные организации	Объем прибыли / убытков, млн. руб.				Количество кредитных организаций, ед.			
	1.01.16	1.01.17	1.07.17	1.11.17	1.01.16	1.01.17	1.07.17	1.11.17
Всего	191 965,4	929 662,4	770 316,4	692 930,0	733	623	589	560
Прибыльные КО	735 803,4	1 291 867,7	848 735,1	1 353 748,8	553	445	420	397
Убыточные КО	-543,838,1	-362 205,4	-78 418,6	-660 818,7	180	178	169	163
Итого	-	-	-	-	733	623	589	572

Основным фактором экономической стабильности коммерческих банков является финансовая устойчивость. В экономической литературе не существует единого мнения касательно формулировки содержания термина «устойчивость». Нет конкретного разграничения терминов «устойчивость коммерческого банка» и «финансовая устойчивость». Наблюдается сопряжение терминов «стабильность», «надежность» и «устойчивость». Определение «финансовая устойчивость» коммерческого банка рассматривается авторами с различных точек зрения. Проанализировав научную и учебную литературу по данному вопросу, можно прийти к выводу о том, что различные авторы по-разному трактуют это емкое понятие (таблица 2).

Таблица 2. Понятие «финансовой устойчивости» коммерческого банка с точки зрения разных авторов

Автор	Определение
Г.Г. Фетисов	Финансовая устойчивость коммерческого банка – показатель который определяет результаты банковской деятельности, его прибыль и убытки, доходы и расходы, капитал и ресурсы
Р.М. Каримов	Финансовая устойчивость коммерческого банка – показатель, который характеризуется достаточным капиталом, ликвидностью баланса, сохранением платежеспособности и выполнением условием качества капитала
Е.Б. Герасимова	Финансовая устойчивость коммерческого банка - качественное состояние системы, диалектическое равновесие в движении, в ходе которого происходит реализация достижения и укрепления надежности, доверия и постоянства как неподверженной разрушению системе. Соотносит понятие устойчивости с «надежностью» коммерческого банка.
П.В. Окладский	Финансовая устойчивость коммерческого банка - динамическая соразмерность критериев системы, приспособленная к состоянию внутренних и внешних условий, которая обеспечивает продуктивность ее работоспособности в случаях возмущающих воздействий
В.И. Захарченко	Финансовая устойчивость коммерческого банка - система параметров финансово-кредитной, организационной, инновационной и логистической деятельности банка при условии их взаимного воздействия и влияния
А.Г. Захарьян	Финансовая устойчивость коммерческого банка - определенное финансовое положение денежно-кредитного института, когда ключевые финансовые показатели функционирования банка находятся в границах допустимого отклонения, а сама кредитная организация продолжает осуществлять свою деятельность, выполняя свои обязательства перед клиентами
И.Н. Омельченко	Финансовая устойчивость коммерческого банка определяется возвращением к ее первоначальному состоянию равновесия после отмены дестабилизирующего воздействия, нарушившего его состояние равновесия

В настоящее время существует целый комплекс специфических факторов, негативно влияющих на финансовую устойчивость каждого банка и банковской системы в целом. Наиболее значимыми, на наш взгляд, в настоящее время являются следующие глобальные риски:

- низкие темпы прироста ВВП ведущих стран мира;
- низкий уровень цены на нефть на мировых рынках;
- риск повышения глобальных процентных ставок;
- значительный внешний долг российских нефинансовых организаций в иностранной валюте;
- мировые политические риски;
- внешнеторговые ограничения.

Таким образом, глобальные риски повлекли за собой страновые риски, которые изменили в худшую сторону условия функционирования российских банков. Основными макроэкономическими факторами, отрицательно воздействующими на финансовую устойчивость российских коммерческих банков, по нашему мнению, стали:

- резкое ослабление рубля, ожидание дальнейшей его девальвации;
- отток рублевых вкладов из банковской системы;
- отрицательная динамика ВВП Российской Федерации;
- повышение процентных ставок;
- высокий уровень инфляции;
- снижение суверенного рейтинга РФ ведущими международными рейтинговыми агентствами до уровня спекулятивного.

Все эти факторы неоднозначно сказались на показателях финансовой устойчивости российских кредитных организаций. Воздействие их совокупности на весь банковский сектор можно установить на основе анализа динамики важнейших показателей финансовой устойчивости, которые приведены в таблице 3.

Таблица 3. Некоторые показатели финансовой устойчивости банковского сектора России, в % [6]

Показатели финансовой устойчивости	1.01.16	1.01.17	1.07.17	1.11.17
<i>Достаточность капитала</i>				
Показатель достаточности собственных средств (капитала) (Н1.0)	12,7	13,1	12,9	11,8
Показатель достаточности основного капитала (Н1.2)	8,5	9,2	9,4	8,4
Отношение активов, взвешенных по уровню кредитного риска, к совокупным активам	48,3	44,1	42,3	39,8
<i>Кредитный риск</i>				
Доля проблемных и безнадежных ссуд в общем объеме ссуд	8,3	9,4	9,8	10,1
Сформированный резерв на возможные потери по ссудам в % от общего объема выданных ссуд	7,8	8,5	8,6	9,1
Отношение размера кредитов, банковских гарантий и поручительств, предоставленных банками своим участникам (акционерам), к капиталу (Н9.1)	2,8	3,6	4,4	4,6
Отношение совокупной суммы кредитных требований к инсайдерам к капиталу (Н10.1)	0,6	0,4	0,4	0,4
Отношение совокупной величины крупных кредитных рисков к капиталу (Н7)	254,4	219,6	220,9	221,0
<i>Ликвидность</i>				
Отношение высоколиквидных активов к совокупным активам	10,6	10,5	11,2	11,1
Отношение ликвидных активов к совокупным активам	24,6	21,8	23,3	21,6
Отношение высоколиквидных активов к обязательствам до востребования (Н2)	97,5	10,6	109,7	123,4
Отношение ликвидных активов к краткосрочным обязательствам (Н3)	139,3	144,9	170,7	171,1
Отношение долгосрочных (свыше 365 или 366 дней) требований к капиталу, скорректированному на размер минимального остатка на краткосрочных (до 365 дней) счетах клиентов (Н4)	59,0	52,3	52,0	54,5
	106,1	107,5	110,5	109,5
Отношение средств клиентов к совокупным ссудам				
<i>Рыночный риск (к совокупному капиталу)</i>				
в том числе	44,0	43,7	46,1	45,7
Процентный риск	34,4	36,8	36,2	36,0
Фондовый риск	3,3	3,0	3,7	2,5
Валютный риск	6,3	3,2	4,7	4,2
Товарный риск	-	0,9	1,5	0,0
Отношение сумм, инвестируемых банком на приобретение акций (долей) других юридических лиц к капиталу (Н12)	8,6	12,0	13,0	15,4
<i>Финансовый результат банков за отчетный период (млрд. руб.)</i>				
в % к активам банковского сектора	192,0	929,7	770,3	692,9
в % к капиталу банковского сектора	0,3	1,2	1,0	0,9
	2,3	10,3	8,1	7,3
<i>Рентабельность активов</i>				
	0,3	1,2	1,7	1,1
<i>Рентабельность капитала</i>				
	2,3	10,3	14,4	9,6

Очевидно, что для достижения финансовой устойчивости коммерческих банков необходимо формирование основных путей ее развития. Ими могут быть:

- снижение проблемной задолженности в структуре кредитных портфелей;
- повышение уровня капитализации всех субъектов банковского сектора;
- восстановление и укрепление связей с инвесторами как отечественных, так и иностранных государств.

Для реализации поставленных направлений необходима всеобщая модернизация деятельности коммерческих банков. Это возможно при условии использования ряда совокупности инструментов. Условно их можно разделить на две группы – это маркетинговые и операционные инструменты.

К первой группе стоит отнести постоянное наблюдение и мониторинг ценовых и продуктов политик своих конкурентов, внедрение, развитие и активное использование современных технологий функционирования, достижения постоянного уровня международных стандартов при работе с контрагентами и клиентами.

Ко второй же группе стоит отнести поддержание нормативов ликвидности, постоянный мониторинг и жесткий контроль над соотношением постоянных и перепоенных расходов, индивидуальный подход к каждому клиенту при оценке его кредитоспособности.

Данные инструменты направлены на реализацию главной задачи – обеспечение финансовой устойчивости коммерческих банков в условиях реструктуризации российской экономики.

Очень важным становится выбор той или иной методики оценки финансово устойчивости.

На современном этапе развития банковской сферы существует большое количество методик оценки устойчивости коммерческих банков. На данный момент все функционирующие методики оценки финансового состояния банка можно условно разделить на две группы, а именно отечественные и зарубежные. Основные отечественные и зарубежные методики оценки финансового положения коммерческих банков представлены на рисунке 1.

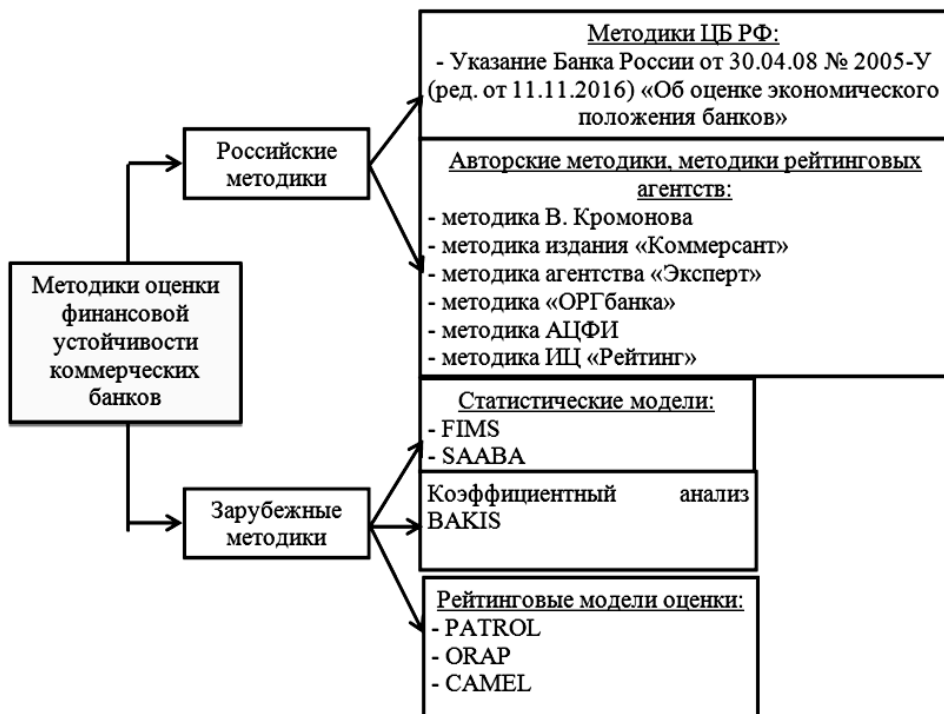


Рис. 1. Отечественные и зарубежные методики оценки финансовой устойчивости коммерческих банков [1, с. 136]

В заключение сравнительного анализа финансовой устойчивости коммерческих банков приведем данные рейтинга агентства Moody's коммерческих банков, действующих на территории Республики Мордовия (таблица 4).

Таблица 4. Рейтинг банков агентства Moody's, действующих на территории Республики Мордовия (за декабрь 2017 г.) [9]

№ п/п	Банк	Рейтинг Moody's		
1		2		
1	ВТБ 24	Aaa	Очень высокая способность выполнять свои долговые обязательства	
2	ДельтаКредит			
3	Райффайзенбанк			
4	РоссельхозБанк			
5	Русфинанс Банк	Aa1	Высокая способность выполнять свои долговые обязательства	
6	ОТП Банк	Aa2		
7	Банк Хоум Кредит	Aa3		
8	Московский Кредитный Банк	A1	Умеренно высокая способность, есть возможность неблагоприятных перемен	
9	Нордеа Банк			
10	РосЕвроБанк			
11	Абсолют Банк			A2
12	Восточный Банк			A2
13	Банк Русский Стандарт	A3		
14	Инвестторгбанк	Baa1	Достаточная способность выполнять свои долговые обязательства, однако более высокая чувствительность к воздействию неблагоприятных перемен	
15	Росгосстрах Банк			
16	Совкомбанк			
17	СМП Банк	Baa3		

№ п/п	Банк	Рейтинг Moody's	
1		2	
18	БИНБАНК	Ba1	Вне опасности в краткосрочной перспективе
19	Российский Капитал		
20	Альфа-Банк	Ba2	
21	Газпромбанк		
22	Росбанк		
23	Сбербанк России	Ba3	
24	ПАО Банк «ФК Открытие»		
25	Возрождение	B1	Более высокая уязвимость при наличии неблагоприятных коммерческих, финансовых и экономических условий, однако имеется возможность исполнения долговых обязательств в срок и в полном объеме
26	Кредит Европа Банк	B2	
27	АК Барс		
28	Тинькофф Банк		

Таким образом, важность финансовой устойчивости в современных условиях сложно переоценить.

Список литературы / References

- 1 Байрам У.Р. Преимущества и недостатки методик оценки финансовой устойчивости коммерческих банков / У.Р. Байрам, А.В. Парамонов, А.В. Парамонов, С.И. Зикирияев // Символ науки, 2016. № 6 (18). С. 135–140.
- 2 Закревская Е.А. Реструктуризация в условиях развитых и развивающихся экономик. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://elibrary.ru/item.asp?id=29444459/> (дата обращения: 18.01.2018).
- 3 Закревская Е.А., Иванова Е.А., Климашина В.В. Реструктуризация в условиях развитых и развивающихся экономик// Путеводитель предпринимателя, 2017. № 35. С. 154–164.
- 4 Камалова П.М. Проблемы обеспечения финансовой устойчивости коммерческих банков в условиях рынка / П.М. Камалова, К.Р. Шихрагимова // Актуальные вопросы современной экономики в глобальном мире, 2017. № 6. С. 31–32.
- 5 Ланец С.В. Исследование внутренних и внешних факторов, влияющих на финансовую устойчивость банков / С.В. Ланец // Балтийский экономический журнал, 2017. № 2 (18). С. 4–13.
- 6 Обухова А.А. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость коммерческого банка / А.А. Обухова // Студенческий форум, 2017. № 5. С. 36–40.
- 7 Софронова В.В. Финансовая устойчивость банков в условиях кризиса / В.В. Софронова // Финансы и кредит, 2016. № 20 (692). С. 24–36.
- 8 Обзор банковского сектора Российской Федерации. Аналитические показатели. Декабрь 2017 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cbr.ru/analytics/bank_system/obs_182.pdf/ (дата обращения: 19.01.2018).
- 9 Рейтинг банков агентства Moody's Саранска и Республики Мордовия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://saransk.vbr.ru/banki/raiting/moodys/> (дата обращения 16.01.2018).

КРИЗИС КАК ЧАСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЦИКЛА

Гарина М.С. Email: Garina637@scientifictext.ru

Гарина Мария Сергеевна – студент магистратуры,
кафедра экономики и менеджмента,

Волжский политехнический институт (филиал)

Волгоградский государственный технический университет, г. Волжский, Волгоградская обл.

Аннотация: в статье рассмотрены теоретические аспекты колебаний рыночной конъюнктуры под влиянием различных факторов. В рамках данного подхода экономический цикл характеризуется как неотъемлемая часть поступательного развития современной экономики. В статье представлены основные подходы к классификации экономических циклов и причин их возникновения, а также значение кризиса как составной части данного экономического явления. Рассмотрены негативные и положительные стороны кризисов, проявляющиеся, с одной стороны, в снижении общего уровня жизни и замедлении экономического роста, с другой стороны, в очистке рынка от наименее эффективных предпринимательских структур для обеспечения устойчивого развития в долгосрочной перспективе.

Ключевые слова: кризис, экономический цикл, экономический рост.

CRISIS AS A PART OF THE ECONOMIC CYCLE

Garina M.S.

Garina Mariya Sergeevna - Graduate Student,
DEPARTMENT OF ECONOMICS AND MANAGEMENT
VOLZHSKY POLYTECHNIC INSTITUTE (BRANCH)

VOLGOGRAD STATE TECHNICAL UNIVERSITY, VOLZHSKY, VOLGOGRAD REGION

Abstract: theoretical aspects of market fluctuations under the influence of various factors are considered in the article. The economic cycle is characterized as an integral part of the sustainable growth of the modern economy. The article presents the main approaches to the classification of economic cycles and the causes of their occurrence, as well as the significance of the crisis as an integral part of this economic phenomenon. Negative and positive aspects of crises manifest, on the one hand, in the reduction of the overall standard of living and slowing economic growth, on the other hand, in cleaning the market from the least efficient business structures to ensure sustainable growth in the longer term.

Keywords: crisis, economic cycle, economic growth.

УДК: 338.124.4

Одной из важнейших особенностей любых экономических явлений является цикличность их проявления. Наиболее ярко отследить указанные колебания можно на примере классических экономических циклов, наблюдаемых на макроэкономическом уровне.

Общепринятым подходом к исследованию экономических колебаний является анализ изменений валового внутреннего продукта в динамике за определенные промежутки времени. Последовательное увеличение ВВП при этом обычно называют экономическим ростом, а уменьшение его величины на протяжении нескольких временных отрезков – стагнацией, спадом или кризисом.

Наибольший вклад в разработку промышленных циклов внёс Карл Маркс. Именно он выделил четыре фазы цикла – кризис, депрессия, оживление и подъём – и дал научный анализ каждой из них. И хотя некоторые современные авторы называют фазы другими словами (вместо кризиса – рецессия, сжатие, вместо депрессии –

стагнация, вместо оживления – экспансия, вместо подъёма – пик, бум), их содержание остаётся одним и тем же [5].

Кризис – это насильственный взрыв, неожиданный спад, нарушение равновесия во всей экономике. Депрессия - самая продолжительная фаза цикла. Для неё характерно «замораживание» экономики в том состоянии, в котором она оказалась в итоге кризиса. Оживление – характерно расширением производства средств производства, увеличением занятости, ростом заработной платы. Подъём – расцвет всех форм капитала, рост объёма кредитов, ссудного процента, фондового рынка, капитальных вложений. Рост производства ведёт к повышению спроса на товары, что вызывает рост цен, сокращается безработица.

В классическом представлении кризис представляет собой резкое и значительное падение уровня производства в стране [1, с. 17]. Данное явление проявляется в падении уровня производства и сокращении внутреннего спроса. Как следствие, в результате кризиса обычно наблюдается снижение общего уровня благосостояния населения, снижение прибыльности предпринимательских структур, уменьшение доходов бюджета. С другой стороны, необходимо отметить санирующую функцию кризиса, проявление которой состоит в том, что рынок покидают наименее жизнеспособные компании, ведущие рискованную деятельность, не обладающие достаточной гибкостью и неспособные самостоятельно преодолевать рыночные колебания. В конечном итоге, данное обстоятельство приводит к повышению эффективности экономики и ее более высокой стабильности в долгосрочной перспективе.

Анализ различных теорий циклов позволяет систематизировать их следующим образом:

1) Циклы Китчина (продолжительность 2-4 года) связаны с колебаниями уровня запасов.

2) Циклы Жюгляра (продолжительность 7-11 лет) связаны с колебанием инвестиций в основной капитал.

3) Циклы Кузнеца (продолжительность 18-25 лет) связаны с демографическими процессами, в том числе с притоком иммигрантов и строительством жилой недвижимости.

4) Циклы Шумпетера и Кондратьева (продолжительность 45-60 лет) имеют схожую природу и обусловлены научно-техническим прогрессом [4, с. 4-5].

Помимо рассмотренных циклов, имеющих преимущественно экономическую природу, на разных этапах развития человечества можно выделить также:

- циклы Форрестера продолжительностью около 200 лет, связанные с использованием новых видов материалов и энергии;

- циклы Тоффлера (1000 – 2000 лет), обусловленные развитием и сменой цивилизаций [2].

Особенностью современных экономических циклов является сокращение амплитуды циклических колебаний. Это связано как с развитием экономики в целом и ее большей адаптивностью к кризисным явлениям, так и с более активным вмешательством государства в регулирование рыночной экономики.

Резюмируя сказанное, необходимо отметить, что кризис является естественным этапом в развитии экономики, предвестником последующего экономического роста. При этом сам факт кризиса не сказывается на общем поступательном развитии экономических процессов и увеличении макроэкономической системы в целом. Таким образом, при общем положительном тренде в изменении ВВП на разных этапах экономического цикла наблюдаются серьезные колебания его значений и темпов прироста.

Список литературы / References

1. Бычкова Л.С. Экономический кризис в развитии социально-экономических систем на современном этапе / Л.С. Бычкова // Вестник ЧелГУ, 2011. № 31. С. 17-20.
2. Казаков В.В. Экономические кризисы, причины и последствия // Российское предпринимательство, 2009. № 11-1. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskie-krizisy-prichiny-i-posledstviya/> (дата обращения: 15.12.2017).
3. Оцич Ч. Финансиализация и современные экономические кризисы / Ч. Оцич, Р. Буквич // Вестник НГИЭИ, 2013. № 3 (22). С. 3-17.
4. Тупчиенко В.А. Ключевые теории экономического цикла / В.А. Тупчиенко, М.К. Кривцова // Финансовая аналитика: проблемы и решения, 2014. № 3. С. 2-12.
5. Экономический кризис: значение, его определение. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.moluch.ru/archive/63/9800/> (дата обращения: 02.11.2017).

ОПТИМИЗАЦИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ ЗА СЧЕТ ПОВЫШЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ В РОССИИ

Стряпкова Е.В. Email: Stryapkova637@scientifictext.ru

*Стряпкова Елена Владимировна - магистрант заочной формы обучения,
направление подготовки: экономика,
кафедра бухгалтерского учета, экономический факультет,
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего профессионального образования
Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарёва, г. Саранск*

Аннотация: в данной статье рассматривается оптимизация учета затрат на производство строительных материалов за счет повышения энергоэффективности. Так же рассмотрены основные аспекты и актуальность повышения энергоэффективности и энергосбережения в Российской Федерации. Приведена общая картина потребности сохранения энергетических ресурсов в сфере производства строительных материалов. Проведен анализ российского и зарубежного опыта в сфере оптимизации энергосбережения. Предложен механизм повышения энергоэффективности на протяжении всего производственного цикла строительных материалов.

Ключевые слова: энергоэффективность, затраты на производство строительных материалов, оптимизация учета затрат, энергосбережение.

OPTIMIZATION OF COST ACCOUNTING DUE TO THE INCREASE OF ENERGY EFFICIENCY IN RUSSIA Stryapkova E.V.

*Stryapkova Elena Vladimirovna - Master of Correspondence Course of Study,
DEPARTMENT OF ACCOUNTING,
DIRECTION OF PREPARATION: ECONOMICS,
FACULTY OF ECONOMICS,
FEDERAL STATE BUDGET EDUCATIONAL INSTITUTION
OF HIGHER PROFESSIONAL EDUCATION
NATIONAL RESEARCH
MORDOVIAN STATE UNIVERSITY NAMED AFTER N.P. OGARYOV, SARANSK*

Abstract: *the article deals with cost optimization for production of construction materials by improving energy efficiency. Also the basic aspects and relevance of energy efficiency and energy saving in the Russian Federation. Given the overall picture of the needs of the conservation of energy in the production of building materials. Analysis of Russian and foreign experience in the field of optimization of energy saving. The proposed mechanism of energy efficiency throughout the entire production cycle of building materials.*

Keywords: *energy efficiency, costs of production of construction materials, optimization of accounting of expenses, energy saving.*

УДК 33

На сегодняшний день в РФ вопросы энергоэффективности в сфере производства строительных материалов являются крайне актуальными, а решение этих вопросов требует скорейшего решения.

В современных условиях возможности оптимизаций учета затрат в РФ и за рубежом связываются с повышением энергоэффективности. В нашей стране задачи обеспечения энергоэффективности при производстве строительных материалов крайне актуальны, так как при строительстве российский жилищно-коммунальный комплекс потребляет почти в 2 раза больше вырабатываемой электрической и тепловой энергии, по потерям энергии в тепловых сетях мы занимаем «почетное» первое место в мире. В результате малоэффективно используются ресурсы в отрасли, возрастают эксплуатационные затраты на содержание жилого фонда, и как следствие, увеличиваются расходы на ЖКК и соответственно увеличиваются затраты на производство строительных материалов [5, 70-77].

Таким образом, проблему высокой энергозатратности, необходимо рассматривать в качестве сдерживающего фактора, для инновационного и современного развития экономики России, а ее решение необходимо рассматривать как фундаментальную основу оптимизации учета затрат, необходимую для устойчивого развития нашей страны [1].

Накопленный российский и зарубежный опыт в сфере оптимизации энергосбережения свидетельствует, что имеется значительный резерв повышения энергоэффективности ЖКК, но для его реализации требуются серьезные научные изыскания в области методологии организации энергосбережения на всех этапах производства строительных материалов.

Внедрение в нашей стране новых стандартов энергоэффективности происходит достаточно медленно. Это объясняется устаревшим нормативно-техническим регулированием строительного комплекса. Изготовление современных, строительных материалов и оборудования дает возможность комплексного решения проблемы энергоэффективности, что, безусловно, приведет к оптимизации учета затрат.

На протяжении всего производственного цикла строительных материалов повышение энергоэффективности возможно за счет следующих механизмов (рис. 1).



Рис. 1. Механизм повышения энергоэффективности

Необходимость долгосрочного и масштабного финансирования с одновременным учетом территориальной специфики приводит к тому, что развивать и моделировать инновационно-технологически энергоэффективные технологии целесообразно и эффективно именно на региональном уровне.

Принимая во внимания обеспечение энергоэффективности в производстве строительных материалов при строительстве ЖКК как основу стратегии динамичного развития региона [2, 99-104]. Рассмотрим в качестве ведущих составляющих территориальный потенциал региона, наличие региональной программы энергоэффективности, эко-ресурсный потенциал региона, региональную инфраструктуру инноваций.

На сегодняшний день государственная корпорация «Фонд содействия реформированию ЖКК» приводит пилотные проекты строительства энергоэффективных многоквартирных домов. Данные дома оборудованы системами, использующими эффективное использование энергетических ресурсов, применение материалов с повышенными показателями энергоэффективности и энергосбережения, использование возобновляемых источников энергии.

Одним немаловажным аспектом повышения энергоэффективности и энергосбережения является реализация пилотных проектов, возведения энергоэффективных домов вносит вклад в развитие экологического строительства в России, основной задачей которого является сокращение общего влияние застройки на окружающую среду и здоровье человека [3, 170]. Такой результат достигается за счет эффективного использования энергии и других видов ресурсов, что является фактором оптимизации учета затрат.

В настоящее время разрабатывается способ расчета стоимости жизненного цикла здания, с помощью использования энергоэффективных технологий в сфере ЖКК, позволяющий принимать во внимание не только единовременные затраты на этапе строительства, но и периодические затраты при производстве строительных материалов в течение последующего периода эксплуатации дома.

Время эксплуатации приходится до 70% затрат жизненного цикла здания, поэтому внедрения энергосберегающих и энергоэффективных технологий может стать главным фактором оптимизации учета затрат в производстве строительных материалов.

Положительный эффект от энергоэффективных технологий при производстве строительных материалов в сфере ЖКК состоит из [4, 66-71]:

- получения комфортного микроклимата с чистым воздухом и сохранения экологически безопасной среды вокруг домов;
- снижения эксплуатационных расходов на 50-70% за счет оптимизации потребления тепла и электроэнергии;
- отказа от собственных котельных и от подключения к магистральным теплотрассам.

Таким образом, реализация проектов по созданию энергоэффективных комплексов ЖКК не только благоприятно отражается на экологической ситуации в стране, но и демонстрирует экономическую эффективность за счет оптимизации учета затрат при производстве строительных материалов, а значит и привлекательность для инвестиционных компаний и дальнейшего устойчивого и динамичного развития регионов РФ.

Список литературы / References

1. *Грабовый К.П.* Проблемы энергоэффективности в РФ и за рубежом. Международный научно-технический журнал «Недвижимость: экономика, управление». № 1-2, 2010.
2. *Коваленко А.В., Калининская Е.С., Гелета И.В.* Направления роста производительности труда // Экономика устойчивого развития. Краснодар: Изд-во КРОО «ОАИУР», 2014. № 3. С. 99-104.
3. *Кокшаров В.А.* Управление энергопотреблением промышленного предприятия. Екатеринбург: УрГУПС, 2015. 170 с.
4. *Кокшаров В.А.* Концепция эффективного управления энергопотреблением промышленного предприятия // Вестник УМО. Серия: Экономика, статистика и информатика, 2014. № 4. С. 66-71.
5. *Тимаков В.В.* Проблемы оценки энергоэффективности корпораций и технологий // Академия энергетики, 2012. № 3 (47). С. 70-77.

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В НЫНЕШНИХ РЕАЛИЯХ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА

Пичугин Д.В. Email: Pichugin637@scientifictext.ru

*Пичугин Дмитрий Владимирович – студент бакалавриата,
Институт менеджмента и маркетинга
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, г. Москва*

Аннотация: в статье затрагивается инвестиционный климат в РФ и рассказывается о средствах увеличения потока инвестиций; анализируются альтернативные методы привлечения инвестиций, указываются недостатки основных методов и преимущества альтернативных, приводится их классификация, раскрывается их сущность; в статье говорится о таких методах, как: прямое инвестирование путём долевого участия, проектное финансирование, венчурное финансирование, краудфандинг, бизнес-акселераторы; также говорится об этих способах как инструментах будущих инноваций.

Ключевые слова: инвестиции, привлечение инвестиций, альтернативные методы, бизнес, доленое участие, проектное финансирование, венчурное финансирование, краудфандинг, бизнес-акселератор.

ALTERNATIVE METHODS OF ATTRACTING INVESTMENTS IN THE PRESENT REALS OF RUSSIAN BUSINESS

Pichugin D.V.

*Pichugin Dmitriy Vladimirovich – Student Bachelor Degree,
INSTITUTE OF MANAGEMENT AND MARKETING,
RUSSIAN NATIONAL ACADEMY OF ECONOMY AND PUBLIC ADMINISTRATION
UNDER THE PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION, MOSCOW*

Abstract: *the article touches upon the investment climate in the Russian Federation and describes the means of increasing the flow of investment; alternative methods of attracting investments are analyzed, shortcomings of the main methods and advantages of alternative are indicated, their classification is given, their essence is revealed; the article refers to such methods as: direct investment through equity participation, project financing, venture financing, crowd-funding, business accelerators; They also talk about these methods as tools for future innovations.*

Keywords: *investments, attraction of investments, alternative methods, business, equity participation, project financing, venture financing, crowdfunding, business accelerator.*

УДК 330.322

Инвестиции – это не просто рискованное вложение капитала, с целью получения прибыли. Если взглянуть на понятие инвестиций шире, то можно говорить о том, что это, прежде всего, финансирование «будущего», финансирование инноваций. Инвестиции – один из инструментов и двигателей прогресса, поэтому можно сказать, что они играют огромную роль не только в бизнесе и экономике, но и в повседневной жизни любого человека.

Увеличение инвестиционного потока – ключевая цель, преследуемая всеми предпринимателями, так как инвестиции – один из главных факторов роста компании. Однако не всегда бывает возможным получить средства необходимые для развития, поэтому бизнесменам и их компаниям становится всё сложнее надеяться на привлечение инвестиций через основные источники их финансирования. Это может свидетельствовать только о том, что инвестиционный климат в нашей стране сейчас пребывает в достаточно сложных условиях.

Малое и среднее предпринимательство – самые популярные виды бизнеса в России. Это, чаще всего, предприятия и ИП, не обладающие достаточным количеством внутренних средств для дальнейшего масштабирования. Получение кредита в банке, особенно на ведение бизнеса, также становится всё сложнее из-за повышающихся тарифных ставок, ужесточающихся условий получения кредита, и т.п. При всём этом речь даже не идет о новичках, которые только собираются открывать свой бизнес, так как получение кредита на открытие бизнеса в банке возможно только при высокой платёжеспособности клиента, а средств у таких людей, как правило, очень ограниченное количество. Говоря об основных методах привлечения инвестиций, необходимо упомянуть увеличение акционерного капитала. Такое зачастую тоже бывает невозможно проделать, так как это достаточно долгий процесс, в котором невозможно быстро получить деньги для их скорейшего запуска в обращение. Зачастую и привлечь инвесторов путем продажи акций бывает сложно, так как инвестиционная привлекательность компании может быть низкой, а на рынке ценных бумаг действуют только опытные инвесторы, которые не станут покупать акции такой компании.

Но неправильно смотреть на вопрос о привлечении инвестиций только с одной стороны, на самом деле существует достаточно большое количество альтернативных методов, каждый из которых требует более детального рассмотрения.

Итак, альтернативные методы привлечения инвестиций делятся на:

1. Прямое инвестирование путём долевого участия.
2. Проектное финансирование.
3. Венчурное финансирование.
4. Краудфандинг.
5. Бизнес-акселераторы.

Каждый из этих методов имеет как свои плюсы, так и свои минусы, и поэтому все подлежат более детальному рассмотрению.

Прямое инвестирование (долевое участие)

Самый простой и самый распространенный альтернативный способ привлечь инвестиции – это найти партнёра, который либо купит долю в компании, либо увеличит уставный капитал компании, внося свою долю. Данный способ называется долевым участием и применим для бизнесов любой формы.

Его плюсы заключаются в том, что можно быстро получить инвестиции, которые сразу же можно пустить в обращение для реализации поставленных целей. Но, несмотря на то, что скорость привлечения инвестиций и их доступность – это очень важные преимущества данного метода, он не лишён и существенных минусов. Первый – это потеря финансовой независимости и самостоятельности в принятии решений, так как долевой участник становится, фактически, совладельцем компании, права которого определяет его доля. Второй – это сложность в поиске инвесторов.

Проектное финансирование

Данный способ предполагает привлечение инвестиций в отдельный проект, путём его реализации в пределах одной компании или образованием нового юр. лица под началом этой же компании.

Проектное финансирование используют, как правило, более крупные компании. Они могут не иметь достаточное количество внутренних средств для реализации нового крупного проекта, или они хотят выйти на рынок в новой для себя сфере и привлекают в новый проект инвесторов, которые успешно работают в этой сфере, либо имеют опыт работы в ней [3].

Помимо плюсов предыдущего способа, этот позволяет сконцентрировать большее количество средств в конкретном проекте, что расширяет возможности по его развитию. Однако и минусов у этого способа достаточное количество. Во-первых, быстро найти инвесторов и привлечь инвестиции не всегда удаётся так быстро. Во-вторых, новый проект – это всегда повышенные риски, с повышенной вероятностью потерять деньги. В-третьих, подготовка нового проекта, тем более крупного, требует его тщательной подготовки, начиная от подбора команды и заканчивая всеми финансовыми подсчётами и составлением долгосрочных стратегий с учётом всех рисков. Поэтому к работе над созданием нового проекта компании необходимо подходить с наличием необходимой ресурсной базы.

Венчурное финансирование

Венчурные инвестиции привлекают обычно стартапы, то есть инновационные и высокорисковые проекты. Венчурные инвесторы занимаются долгосрочными вложениями своих средств в обмен на долю или часть акций в стартапе, с целью быстрого получения прибыли. При должном успехе стартап обладает сверхприбылью в короткие сроки, что позволит перевести его на самообеспечение; инвесторы окупят свои вложения и начнут получать прибыль с дальнейшей деятельности. Часто несколько инвесторов объединяют свои средства в единый венчурный капитал, что позволяет привлекать больший объём инвестиций [4].

Данный метод имеет неоспоримое преимущество, что венчурные инвесторы, обладающие необходимым опытом, поддерживают инновационные проекты, которые в последствии становятся крупными, иногда транснациональными, компаниями. Однако с инвестированием в стартапы связаны и огромные риски, что подтверждает множество неудачных примеров.

Краудфандинг

Это новый источник инвестиций, появившийся относительно недавно и основанный на идее коллективного финансирования. Эта идея заключается в том, что владелец или создатель стартапа, подсчитав все расходы, выставляет на краудфандинговой платформе свой проект или его прототип и заявляет о необходимой ему сумме. Проект выставляется на определённое время, за которое должна набраться необходимая сумма. Эта сумма набирается путём добровольных взносов от пользователей сети Интернет со всего мира. Если кого-то заинтересовал данный проект, то он может внести любую сумму. За такое своеобразное пожертвование инвестор получает либо какое-то материальное поощрение, либо готовый продукт. Если же продукт не собирает за отведённое время нужную сумму, то все деньги возвращаются жертвователям; если же собрал, то деньги перечисляются на счёт владельца стартапа, который начинает его развитие. Очень часто на популярные проекты обращают внимание и крупные инвесторы, которые привлекают в них либо прямые, либо венчурные инвестиции.

Главный плюс этого способа – то, что можно собрать достаточное количество денег, привлечь даже крупных инвесторов и заодно провести рекламную кампанию своего продукта. Основной же недостаток, который может перекрывать все плюсы – это то, что проект должен быть по-настоящему уникальным, в который могли бы поверить широкие массы людей и пожертвовать своими деньгами.

Бизнес-акселераторы

Ещё один новый способ привлечь инвестиции в свою компанию или свой стартап. Бизнес-акселератором называются социальные институты, которые занимаются поддержкой новых проектов и дальнейшим их развитием. Акселераторы предполагают, что бизнесмен приходит на программу акселерации со своим либо успешно функционирующим бизнесом, либо со стартапом. Это говорит о том, что акселераторы собирают на одной площадке как опытных, так и очень молодых предпринимателей, которые в течение некоторого времени проходят курс интенсивного развития как личностного, так и бизнеса. Достигается это путём менторства, бизнес-обучения, финансовой и экспертной поддержки. По итогам программ акселерации самые успешные проекты могут привлечь для себя инвестиции от различных инвесторов.

Данный метод имеет огромное количество плюсов, однако его главный недостаток заключается в том, что нужен готовый бизнес или стартап, для того чтобы тебя приняли на программу акселерации, к тому же они всегда платные и стоят относительно дорого, но результат может быть колоссальным.

Подводя итоги, необходимо отметить, что существует множество различных по своей сути источников инвестиций и методов их привлечения. Даже если самые распространённые и основные не сработают, то всегда можно найти альтернативные, которые помогут привлечь ещё большее количество инвестиций. Главное – не оставить бизнес и, соответственно, экономику без инвестиций, иначе дальнейший рост невозможен. Несмотря на не самый лучший инвестиционный климат в нашей стране, все равно существует большое количество альтернатив в поиске и привлечении инвестиций. Остаётся надеяться на то, что будет появляться всё больше новых проектов, которые будут поддерживаться и перерастать в крупные компании.

Список литературы / References

- 1 ФЗ РФ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25 февраля 1999.
- 2 Исследование российского и мирового венчурного рынка за 2007-2015 гг. М., 2016. С. 2-9.

- 3 *Йескомб Э.Р.* Принципы проектного финансирования. М.: Альпина Паблишер, 2015. 470-485 с.
- 4 *Никконен А.* Введение в венчурный бизнес. СПб.: Российская ассоциация венчурного инвестирования, 2008. 5-10 с.
- 5 *Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.* Современный экономический словарь. М.: Инфра-М, 2016. 153-154 с.
- 6 *Шлей Б.* Неудержимые. Манн, Иванов и Фербер, 2014. 288-290 с.

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ОСНОВЕ СООТНОШЕНИЯ СОБСТВЕННОГО И ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «ТРАНСНЕФТЬ»)

Семендеев В.С. Email: Semendeev637@scientifictext.ru

*Семендеев Владислав Сергеевич – студент,
экономико-юридический факультет,
Горно-Алтайский государственный университет, г. Горно-Алтайск*

Аннотация: статья знакомит читателей с концепцией финансового рычага, на основе которой, в дальнейшем, анализируется финансовая устойчивость организации и эффективное использование капитала. На основе анализа были установлены требуемые значения чистой прибыли, структуры и рентабельности капитала. Актуальность темы определена необходимостью изучения процесса управления капиталом для поддержания и повышения финансовой устойчивости компании в условиях глобализации, конкуренции, изменения рыночной среды и т.д.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, эффект финансового рычага, структура капитала.

ASSESSMENT OF FINANCIAL STABILITY OF ORGANIZATION ON THE BASIS OF THE RATIO OF OWN AND BORROWED CAPITAL (ON THE EXAMPLE OF PJSC "TRANSNEFT")

Semendeev V.S.

*Semendeev Vladislav Sergeevich – Student,
FACULTY OF ECONOMICS AND LAW,
GORNO-ALTAYSK STATE UNIVERSITY, GORNO-ALTAYSK*

Abstract: the article introduces the reader to the concept of financial leverage, which is used to assess a financial sustainability and an efficiency of capital. Based on the results of analysis, the required values of net profit, capital structure and return on equity were established. The relevance of the topic is determined by the need to study the process of capital management to maintain and improve the financial stability of the company in the context of globalization, competition, changing the market environment, etc.

Keywords: financial sustainability, financial leverage, capital structure.

УДК: 336.647/.648

Изменения во внутренней и внешней среде организации влекут за собой определенные риски, которые могут негативно повлиять на финансовую устойчивость организации. Одним из показателей характеризующих финансовую устойчивость организации является значение финансового рычага, основанного на соотношении заемного и собственного капитала.

Согласно Тепловой Т.В.: «Под эффектом финансового рычага понимается разница между доходностью собственного капитала и доходностью активов, т. е. дополнительная доходность владельца капитала, возникающая при привлечении заемного капитала с фиксированным процентом» [1, с. 17].

Риском в данной концепции является риск возникновения отрицательного эффекта финансового рычага, при привлечении заемных средств. Эффект финансового рычага (ЭФР) рассчитывается по формуле:

$$\text{ЭФР} = (Pa - \text{СРСП}) * (1 - t) * \frac{ЗК}{СК}$$

Pa – рентабельность активов / экономическая рентабельность;

СРСП – средняя расчетная ставка процента;

t – ставка налога на прибыль.

Также нам понадобится изучение рентабельности собственного капитала (ROE), для чего используем формулу:

$$\text{ROE} = \frac{\text{Чистая_прибыль}}{\text{Собственный_капитал}} * 100\%$$

$$\text{ROE 2014} = (11\ 783\ 833 / 155\ 553\ 407) * 100 = 7.58$$

$$\text{ROE 2015} = (12\ 801\ 410 / 165\ 409\ 112) * 100 = 7.74$$

$$\text{ROE 2016} = (30\ 606\ 531 / 183\ 343\ 090) * 100 = 16.69$$

Итак, рассмотрим финансовые риски компании, оценив их с помощью эффекта финансового рычага. Расчет данного показателя позволит нам судить об изменениях рентабельности собственного капитала компании соответственно изменениям долей заемного капитала за 2014-2016 гг., и определить, таким образом, наличие или отсутствие финансового риска.

На основании бухгалтерского баланса ПАО «Транснефть» составим таблицу вычислений средней расчетной ставки процента (таблица 1).

Таблица 1. Вычисление средней расчетной ставки процента компании «Транснефть» за период 2014 - 2016 гг.

Элемент капитала		В тыс. руб.	В %	Стоимость элемента	Средняя расчетная ставка элемента
1		2	3	4	5 = $\sum(4*3)$
Кредиты банков, подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты	2014	0	0	10*(1-0.3)	0
	2015	0	0	10,5*(1-0.24)	0
	2016	0	0	12*(1-0.23)	0
Займы, подлежащие погашению более чем через 12 месяцев после отчетной даты	2014	577 736 504	100	(1-0,3)*3,3	2,31
	2015	783 978 007	100	(1-0,24)*3,3	2,5
	2016	594 346 874	100	(1-0,23)*3,6	2,77

* за ставку процента по кредиту возьмем общую для организаций ставку банковского кредита в данном году.

$$\text{СРСП 2014} = 2,31;$$

$$\text{СРСП 2015} = 2,5;$$

$$\text{СРСП 2016} = 2,77.$$

Формула для расчета рентабельности активов (Pa):

$$Pa = \frac{\text{Операционная _ прибыль}}{\text{Активы _ средние}} * 100\%$$

$$Pa_{2014} = (12\,241\,072 / 1\,029\,332\,558.5) * 100 = 1.19\%$$

$$Pa_{2015} = (20\,856\,835 / 1\,191\,984\,780) * 100 = 1.75\%$$

$$Pa_{2016} = (48\,998\,204 / 1\,184\,539\,192) * 100 = 4.14\%$$

Рассчитаем финансовое плечо компании по формуле:

$$\text{Финансовое _ плечо} = \frac{\text{Заемный _ капитал}}{\text{Собственный _ капитал}}$$

$$\text{Финансовое плечо } 2014 = 972\,854\,469 / 155\,553\,407 = 6,25$$

$$\text{Финансовое плечо } 2015 = 1\,090\,152\,572 / 165\,409\,112 = 6,59$$

$$\text{Финансовое плечо } 2016 = 930\,173\,610 / 183\,343\,090 = 5,07$$

Доли заемных средств в капитале за 2014-2016 гг. соответственно равны: 625%, 659%, 507%, а рентабельность активов соответственно равна: 1,19%, 1,75%, 4,14%.

Таким образом, эффект финансового рычага равен:

$$\text{ЭФР } 2014 = (1,19 - 2,31) * (1 - 0,1) * 6,25 = - 6,3\%$$

$$\text{ЭФР } 2015 = (1,75 - 2,5) * (1 - 0,105) * 6,59 = - 4,42\%$$

$$\text{ЭФР } 2016 = (4,14 - 2,77) * (1 - 0,12) * 5,07 = 6,08\%$$

Итак, за 2014-2015 года компания использует заемный капитал в виде долгосрочных займов. При использовании заемного капитала возникает эффект финансового рычага, который уменьшает доходность собственного капитала (по сравнению с ситуацией, в которой заемный капитал компании теоретически равен нулю) на 6,3%, 4,42%. В 2016 году ситуация улучшилась и использование финансового рычага увеличило доходность собственного капитала, что отразилось на показателе ЭФР, установив его на положительном уровне в 6,08%.

Считается, что в России, отношение ЭФР к рентабельности собственного капитала должно лежать в промежутке между значениями 0,33 и 0,5 [2]. В 2016 году это значение составляет 1,47, что говорит о неоптимальном использовании заемных средств.

Итак, с точки зрения европейской концепции компания имела критический показатель финансовой устойчивости, однако наблюдалось некоторое улучшение в 2016 году. Однако по ряду показателей «Транснефть» в 2016 году еще можно относить к финансово неустойчивым компаниям и необходимо оптимизировать структуру капитала.

Согласно пункту 2 глава 2, использование заемных средств в 2016 году не является оптимальным, т. к. отношение ЭФР к рентабельности собственного капитала равно 1,47 (должно лежать в промежутке от 0,33 до 0,5). Для того чтобы показатель принимал допустимые значения рентабельность собственного капитала (ROE) должна быть равна (при неизменном ЭФР):

$$0,33 = \text{ЭФР} / \text{ROE};$$

$$0,33 = 6,08 / \text{ROE};$$

$$\text{ROE} (0,33) = 18,42\%;$$

$$0,5 = \text{ЭФР} / \text{ROE};$$

$$0,5 = 6,08 / \text{ROE};$$

$$\text{ROE} (0,5) = 12,16\%;$$

Следовательно, рентабельность собственного капитала должна лежать в промежутке от 12,16% до 18,42%, при оптимальных финансовых рисках (оптимальной структуре капитала).

Вычисленные показатели помогут нам рассчитать точное значение оптимального собственного капитала компании в 2015 году (при неизменной чистой прибыли):

$$\text{ROE} = \frac{\text{Чистая _ прибыль}}{\text{Собственный _ капитал}} * 100\%$$

$$12,16\% = \frac{30\,606\,531}{\text{Собственный капитал}} * 100\%;$$

Собственный капитал = 2 516 984,46 тыс. руб.;

$$18,42\% = \frac{30\,606\,531}{\text{Собственный капитал}} * 100\%;$$

Собственный капитал = 1 661 592,35 тыс. руб.;

Таким образом, при оптимальных значениях рентабельности собственного капитала, собственный капитал должен лежать в промежутке от 166159235 тыс. руб. до 251698446 тыс. руб.

Имея оптимальный размер собственного капитала, решим проблему финансового плеча. Так как значение данного показателя было неоптимальным, для нахождения приемлемого уровня заемного капитала используем верхний порог допустимого значения финансового плеча, а именно 0,7. Тогда при неизменном финансовом плече равном 0,7, оптимальное значение заемного капитала в 2016 году:

$$\text{Финансовое_плечо} = \frac{\text{Заемный_капитал}}{\text{Собственный_капитал}}$$

$$\text{Финансовое плечо} = \frac{\text{Заемный капитал}}{\text{Собственный капитал}}; \quad 0,7 = \frac{\text{Заемный капитал}}{1\,661\,592,35};$$

Заемный капитал = 116 311 464 тыс. руб.

$$0,7 = \frac{\text{Заемный капитал}}{2\,516\,984,46};$$

$$0,41 = \frac{\text{Заемный капитал}}{613\,805\,344,83};$$

Заемный капитал = 176 188 912 тыс. руб.

Следовательно, для оптимизации финансовых рисков, в 2016 году заемные средства компании должны были лежать в промежутке значений от 116311464 тыс. руб. до 176188912 тыс. руб. Заемные же средства компании были равны 930 173 610 тыс. руб., что позволяет нам сделать вывод: компания при увеличении объема собственных средств будет иметь возможность привлечь больше заемных средств для повышения рентабельности собственного капитала и тем самым оптимизировать финансовые риски.

Таким образом, в статье проведена оценка финансовой устойчивости компании в контексте теории финансового рычага. При выявлении неоптимальной структуры капитала компании были выдвинуты конкретные предложения по оптимизации соотношения заемного и собственного капитала.

Список литературы / References

1. *Теплова Т.В.* Корпоративные финансы: учебник для бакалавров / Т.В. Теплова. М.: Издательство Юрайт, 2015. 655 с.
2. Учебное пособие по бухгалтерскому учету Института Социальных и Гуманитарных Знаний. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/5020969/page:43/> (дата обращения: 01.02.2018).

АБСУРДНЫЙ ГЕРОЙ В АБСУРДНОМ МИРЕ ГОГОЛЯ И КАФКИ. РОДСТВЕННОСТЬ И РАЗЛИЧИЯ ПРОБЛЕМАТИКИ ПРОИЗВЕДЕНИЙ Ишанова Е.В. Email: Ishanova637@scientifictext.ru

*Ишанова Екатерина Владимировна – учитель русского языка и литературы,
Муниципальное автономное общеобразовательное учреждение
Домодедовская средняя общеобразовательная школа № 10, г.о. Домодедово, Московская
область*

Аннотация: в статье анализируются сходства и различия произведений Н.В. Гоголя и Ф. Кафки, акцент ставится на теме абсурда, являющейся одной из ключевых в произведениях данных авторов. В работе были выделены следующие сходства в произведениях авторов: содержание внутренней антитезы, конфликт отдельно взятой личности и окружающей среды, абсурдный человек оказывается в абсурдной ситуации, деформация человеческого сознания, наличие мифологического фона. Среди различий были выделены следующие: степень активности героя, модус художественности, окружение главного героя.

Ключевые слова: абсурд, герой, трагизм, антитеза, изменение сознания, комизм, обстоятельства.

ABSURD CHARACTER IN THE ABSURD GOGOL AND KAFKA'S WORLD. AFFINITY AND DIFFERENCE OF THEIR WORKS' ISSUE Ishanova E.V.

*Ishanova Ekaterina Vladimirovna - Russian Language and Literature Teacher,
MUNICIPAL AUTONOMIC GENERAL EDUCATIONAL INSTITUTION
DOMODEDOVO COMPREHENSIVE SCHOOL № 10, DOMODEDOVO, MOSCOW REGION*

Abstract: the article analyzes the similarities and differences between N.V. Gogol and F. Kafka's works, the emphasis is on the issue of absurdity, which is the pivotal in their works. The following similarities were distinguished: the content of the inner antithesis, the conflict between the individual and the environment, the absurd person is in an absurd situation, the deformation of the human consciousness, the presence of a mythological background. Among the differences were highlighted the following: the degree of the hero's activity, the mode of artistry, the environment of the protagonist.

Keywords: absurdity, protagonist, character, tragedy, antithesis, change of consciousness, comic, circumstances.

УДК 331.225.3

Специфика абсурда соприродна художественному миру Кафки и Гоголя, она его непосредственный атрибут: «Тем и прекрасны кафкианский и гоголевский частные кошмары, что у героя и окружающих нелюдей мир общий, но герой пытается выбраться из него, сбросить маску, подняться над этим миром» [1, 64]. У Гоголя и Кафки абсурдный герой обитает в абсурдном мире, но трогательно и трагически бьется, пытаясь выбраться из него в мир человеческих существ - и умирает в отчаянии (речь идет о героях «Шинели» Гоголя и «Превращения» Кафки). В «Шинели» и в «Превращении» герой, наделенный определенной чувствительностью, окружен

гротескными бессердечными персонажами, смешными или жуткими фигурами. В «Шинели» человеческое содержание героя иного рода, нежели у Грегора в «Превращении», но вызывающая к состраданию человечность присуща обоим.

Нами были выделены сходства, которые присущи произведениям Гоголя и Кафки:

1) наличие в произведениях Кафки и Гоголя внутренней антитезы.

Оба произведения и «Нос», и «Превращение», содержат внутреннюю антитезу. Эффект от рассказов усиливается тем, что в нём присутствует противопоставление: у Гоголя сделан акцент на социальном факторе, поэтому большее внимание уделяется теме чина и человека, которые оказываются несовместимы. Чин словно бы заменяет и даже вымещает душу. У Кафки показано столкновение сознаний, которые тоже не могут сосуществовать в этом мире, соседствовать. Набоков охарактеризовал этот конфликт как противостояние гениальности и посредственности. Исходя из масштабов, заданных Кафкой, явление Грегора, действительно, является чем-то возвышенным, новым, смелым, дерзким, иным.

2) магистральный конфликт произведений.

Одним из центральных конфликтов становится конфликт отдельно взятой личности и окружающей его «вывихнутой» реалии; абсурдный человек оказывается в абсурдной ситуации. Особенную роль здесь играет тема «маленького человека». У Гоголя замечен слабый намёк возможной власти единицы над целым. Ведь нос по своему социальному положению заведомо выше самого Ковалёва. Носу кланяются, с ним считаются. Одно слово «господин» уже многого стоит и ко многому обязывает. И сам нос, надо сказать, ведёт себя соответственно. Он знает своё положение и неплохо играет приписанную ему роль.

«- Ничего решительно не понимаю,- отвечал нос. — Изъяснитесь Удовлетворительнее».

- Милостивый государь...- сказал Ковалёв с чувством собственного достоинства, - я не знаю, как понимать слова ваши.. Здесь все дело, кажется, совершенно очевидно.. Или вы хотите.. Ведь вы мой собственный нос!

Нос посмотрел на майора, и брови его несколько нахмурились» [2, 42].

У Кафки же в условиях того, что слаженная система заведомо сильнее индивида, маленький человек перестаёт быть маленьким, являя редкую силу духа и гармонию души. В абсурдном, гнетущем, сводящем с ума мире - как все, что вышло из-под пера Франца Кафки, - Грегор не теряет своей сущности и остаётся самим собой - добрым, чувствительным, слабым и подверженным влияниям.

3) деформация человеческого сознания.

И в «Носе», и в «Превращении» мир показан системой, закостенелой, изжившей себя и пока ещё не нашедшей новой формы применения. Если снять с произведения Гоголя комический пафос, то и в его элементах игры отчётливо виден весь трагизм человеческого удела. Ничто ложное не может быть вечным, а потому просто необходимо пристальное внимание к данности реалии, которая ужасает писателей и которая, в сущности, обречена. Суета и повседневность примитивно обывательской среды вымещают из человека человека, - вот почему нам явлены две личности- нос и жук- две деформации человеческого сознания, несущие весть о том, что дальше хода нет и мир зашёл в тупик, где нет места ничему живому.

4) «анонимность сверхличных сил».

Следует обратить внимание еще на один момент с точки зрения типологической общности - полную немотивированность перемены. Обычно ее причиной или инициатором служил персонаж, воплощающий, как говорил Гофман, «злой принцип» [3, 28]: черт, ведьма или лицо, вступившее с ними в связь, иначе говоря персонифицированное воплощение фантастики. Так было в некоторых из ранних повестей Гоголя, так было в его «Портрете», в первой обязывает. И сам нос, надо сказать, ведёт себя соответственно. Он знает своё положение и неплохо играет приписанную ему роль.

«- Ничего решительно не понимаю,- отвечал нос. — Изъяснитесь Удовлетворительнее».

-Милостивый государь...-сказал Ковалёв с чувством собственного достоинства, - я не знаю, как понимать слова ваши.. .Здесь все дело, кажется, совершенно очевидно.. .Или вы хотите.. .Ведь вы мой собственный нос!

Нос посмотрел на майора, и брови его несколько нахмурились» [2, 42].

У Кафки же в условиях того, что слаженная система заведомо сильнее индивида, маленький человек перестаёт быть маленьким, являя редкую силу духа и гармонию души. В абсурдном, гнетущем, сводящем с ума мире - как все, что вышло из-под пера Франца Кафки, - Грегор не теряет своей сущности и остаётся самим собой - добрым, чувствительным, слабым и подверженным влияниям.

5) деформация человеческого сознания.

И в «Носе», и в «Превращении» мир показан системой, застывшей, изжившей себя и пока ещё не нашедшей новой формы применения. Если снять с произведения Гоголя комический пафос, то и в его элементах игры отчётливо виден весь трагизм человеческого удела. Ничто ложное не может быть вечным, а потому просто необходимо пристальное внимание к данности реалии, которая уясняет писателей и которая, в сущности, обречена. Суэта и повседневность примитивно обывательской среды вымещают из человека человека, - вот почему нам явлены две личины- нос и жук- две деформации человеческого сознания, несущие весть о том, что дальше хода нет и мир зашёл в тупик, где нет места ничему живому.

6) «анонимность сверхличных сил».

Следует обратить внимание еще на один момент с точки зрения типологической общности - полную немотивированность перемены. Обычно ее причиной или инициатором служил персонаж, воплощающий, как говорил Гофман, «злой принцип» [3, 28]: черт, ведьма или лицо, вступившее с ними в связь, иначе говоря персонифицированное воплощение фантастики. Так было в некоторых из ранних повестей Гоголя, так было в его «Портрете», в первой редакции. Но не так - в повести «Нос», где сверхъестественный источник фантастики устранен. Угадывается только его след- на уровне стилистических оборотов, например, в комическом допущении майора Ковалева, что виновата Александра Подточина, пожелавшая женить его на своей дочери. Все это не находит подтверждения в повести, но сама фантастичность остается. Нетрудно увидеть, что именно благодаря этому создается эффект, который принято называть анонимностью сверхличных сил, и что именно в этом пункте произведение Кафки непосредственно продолжает гоголевское.

7) наличие мифологического фона.

Весомость всего происходящего в обеих повестях усилена и с помощью мифологического фона: и Ковалев, и Грегор Замза, а также К. в «Процессе» Кафки обнаруживают резкую перемену в своем положении утром, с пробуждением ото сна. «Метаморфоза — вестница ночи; изменение совершается во тьме и разоблачает свою тайну с рассветом, который приносит с собою рассеяние и облегчает создание нового» [4, 28]. Вместе с тем именно ночной сон делит временное протяжение человеческой жизни на отрезки — дни, недели, месяцы, годы...

Человек, не спавший ночь, не испытывает ощущения начала нового; наступивший день кажется ему продолжением предыдущего. У Кафки, как и у Гоголя, рубеж пробуждения приобретает еще более важную роль: с него начинается не только новый хронологический отрезок времени, но и новый строй взаимоотношений и связей, совершенно непохожий на все то, что было «вчера», начинается новая реальность — ирреальная реальность.

Исследуя способ организации художественного мира Гоголя и Кафки, приходим к выводу, что решение авторами проблемы человека в мире абсурда при внешнем сходстве имеет качественные различия:

1) степень активности героя.

Гоголевская тема распада человеческой личности на почве разрыва между телесным и духовным знаменует всё-таки слабое осознание Ковалёвым (повесть «Нос») наличия в нём духовных возможностей, несоизмеримых с его нынешним пошлым состоянием. Но если у Гоголя-метаморфоза дискредитирует героя социально, то у Кафки читатель становится свидетелем полного перевоплощения и изменения сознания героя. Гоголевский герой действует, желая вернуть себе прежний облик-статус; герой Кафки - не такой как все – констатирует «фундаментальность абсурдности мира и неумолимого величия человеческого удела» [5, 14].

2) модус художественности.

Гоголь трагическое преодолевает посредством комического: смеясь, читатель освобождается от абсурда пошлости; у Кафки трагический абсурд бытия – «ужас - становится священным», «голый среди одетых». Герой Кафки бросает ответ на социум, который заслуживает приговора. Прикованный личной болью к трагедии жизни, Кафка острее других ощущает абсурдную компоненту бытия.

Взаимоотношения автора и героя вытекают из решения проблемы. Гоголь пытается выявить проблему через героя, высмеивая его, общество, саму ситуацию. Таким образом он хочет показать нам, насколько низко опустился человек, как всё окружающее его мелко и ничтожно. Другая ситуация у Кафки. Не стоит забывать, что произведения во многом автобиографичны. Но если у Гоголя это даёт повод лишь к выставлению в подобном свете проблемы чиновничества, с которым он был тесно связан и хорошо знаком по роду службы, то у Кафки это носит остро личностный характер. Он не может смеяться, потому что слишком остро стоят для него те вопросы, которые он затрагивает в «Превращении». Нам прекрасно известно его письмо к отцу, сложность их отношений Кафки и его родственников, которые, несомненно повлияли на него как на человека и писателя. Кафка не раз подчеркивал, что его одиночество, замкнутость, неуверенность - следствие взаимоотношений с отцом. Но не менее важной причиной такого состояния было требование от окружающего мира материнского отношения. Писатель мучительно переживал несоизмеримость своих требований с реальностью. Из постановки проблемы следует и модус художественности:

- комический у Гоголя;

- трагический у Кафки.

3) окружение главного героя.

Мир Гоголя перевёрнут: в нём беспрепятственно, наряду с обывателями, непричастными к духовности, сосуществуют не - люди, и эти античеловеческие силы вполне органично входят в общество и без труда находят себе место в его иерархическом строе.

«Как подойти к нему? - думал Ковалёв. - По всему, по мундиру, по шляпе видно, что он статский советник. Чёрт его знает, как это сделать!» [2, 32]. Весьма значимо и то, что нос занимает более высокий пост, нежели сам Ковалёв, и у последнего потому возникает чувство страха и дискомфорта, в то время как человек заведомо стоит выше всего сущего. Вот и получается, что не личность творит свою жизнь и имеет власть над обстоятельствами, а они, эти обстоятельства, формируют и подавляют человека, утверждая тем самым своё превосходство. Телесность и вещественность вымещает всё настоящее и подлинное.

У Кафки же наблюдается процесс вытравливания носителя неординарного сознания. Если среди одинаково думающих людей появляется инакомыслящий, он обречён, ибо сознание подобной группы людей просто не допускает альтернативы своему мышлению.

Вывод: решение авторами проблемы человека в мире абсурда при сходствах: показана трагическая природа столкновения с миропорядком, показан конфликт отдельно взятой личности с окружающим миром, содержа! внутреннюю антитезу, имеют и качественные различия. Гоголь трагическое преодолевает посредством

комического: смеясь, читатель освобождается от абсурда пошлости, у Кафки же показан трагический абсурд бытия, у Гоголя метаморфоза дискредитирует героя социально, а у Кафки читатель становится свидетелем полного перевоплощения и изменения сознания героя.

Список литературы / References

1. *Манн Ю.* Сквозь видный миру смех. М., 1994. 470 с.
2. *Гоголь Н.* Петербургские повести. М., 2004. 315 с.
3. *Набоков В.* Лекции по русской литературе. М., 1996. 448 с.
4. *Абрахам Г., Брукс Р.* Пятьдесят великих романов. Челябинск, 1998. 360 с.
5. *Камю А.* Бунтующий человек. Философия. Политика. Искусство. М, 1990. 418 с.

УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ: УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Замытская О.А. Email: Zamytskaya637@scientifictext.ru

*Замытская Ольга Александровна - магистрант,
кафедра уголовного права,*

Северо-Западный институт управления

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, г. Санкт-Петербург*

Аннотация: уплата налогов и сборов является конституционной обязанностью, закрепленной статьей 57 Конституции Российской Федерации, в соответствии с которой каждый должен платить законно установленные налоги и сборы. Уклонение от уплаты налогов является общественной опасностью, так как, скрывая доходы, налогоплательщики причиняют существенный ущерб бюджету государства. Способы уклонения от уплаты налогов и (или) сборов могут быть как действия в виде умышленного включения в налоговую декларацию или иные документы, представление которых в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах является обязательным, заведомо ложных сведений, так и бездействие, выражающееся в умышленном непредставлении налоговой декларации или иных указанных документов.

Ключевые слова: налоги, уклонение, общественная опасность, уголовная ответственность.

EVASION OF TAXES: CRIMINAL LIABILITY

Zamytskaya O.A.

Zamytskaya Olga Aleksandrovna - Undergraduate,

DEPARTMENT OF CRIMINAL LAW,

NORTH-WEST INSTITUTE OF MANAGEMENT

RUSSIAN ACADEMY OF THE NATIONAL ECONOMY AND THE STATE SERVICE

UNDER THE PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION,

ST. PETERSBURG

Abstract: payment of taxes and fees is the constitutional duty fixed by article 57 of the Constitution of the Russian Federation according to which everyone has to pay lawfully established taxes and fees. Evasion of taxes is public danger as hiding income taxpayers cause essential damage to the budget of the state. Can be ways of evasion of taxes and (or) collecting as action in the form of deliberate inclusion in the tax declaration or other documents which submission according to the legislation of the Russian Federation on taxes and fees is obligatory, obviously false data, and the inaction which is expressed in deliberate non-presentation of the tax declaration or other specified documents.

Keywords: taxes, evasion, public danger, criminal liability.

УДК 343.2/.7

Уплата налогов и сборов является конституционной обязанностью, закрепленной статьей 57 Конституции Российской Федерации, в соответствии с которой каждый должен платить законно установленные налоги и сборы [1, с. 2].

Основным нормативным документом, определяющим систему налогов, сборов и страховых взносов, взимаемых в Российской Федерации, является Налоговый кодекс Российской Федерации (далее - НК РФ).

Налогоплательщики обязаны уплачивать налоги, сборы и страховые взносы своевременно и в полном объеме в бюджеты и во внебюджетные фонды различного уровня, в размерах и сроки, установленные законодательством [3, с. 45].

Уклонение от уплаты налогов является общественной опасностью, так как, скрывая доходы, налогоплательщики причиняют существенный ущерб бюджету государства. Доходы от уплаты установленных налогов и сборов направляются на пенсионное и социальное обеспечение населения, бесплатное образование и здравоохранение, поддержание и развитие жилищно-коммунального хозяйства, финансирование оборонной и правоохранительной деятельности государства, реализации намеченных социальных и целевых программ.

Непоступление запланированных денежных средств приводит к невозможности исполнения всех намеченных социальных и целевых программ, к необходимости экономить на значимых для населения страны направлениях бюджетной политики. Ухудшение ситуации с формированием доходной части ведет к образованию дефицита федерального бюджета, который приходится покрывать за счет увеличения внешнего долга и расходования средств резервного фонда.

За уклонение от уплаты как федеральных налогов и сборов, так и налогов субъектов Российской Федерации и местных налогов предусмотрена уголовная ответственность по статье 198 Уголовного кодекса РФ или по статье 199 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ).

Недобросовестные налогоплательщики применяют различные схемы ухода от уплаты налогов и получение необоснованной налоговой выгоды, такие как:

- неправомерное применения налогового вычета по налогу на добавленную стоимость при приобретении товара с использованием посредников по посредническим договорам;

- применения налогового вычета по налогу на добавленную стоимость при операциях на внутреннем рынке с использованием посреднических договоров и договоров займа;

- уклонение от налогообложения прибыли посредством заключения договоров лизинга с взаимозависимой организацией;

- уклонение от налогообложения прибыли посредством вексельных операций;

- уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость при осуществлении экспортных операций посредством использования неотчитывающихся организаций и обналичивания денежных средств через банк;

- уклонение от обложения налогом на доходы физических лиц посредством использования договора займа и обналичивания денежных средств;

- уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость при экспорте посредством использования фиктивного товара;

- уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость посредством использования посредников номинально участвующих в перепродаже товара;

- уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость при осуществлении экспортных операций посредством фиктивных сделок и вексельных расчетов;

- уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость при экспорте посредством фиктивных сделок;

- уклонение от обложения единым налогом, уплачиваемым по упрощенной системе налогообложения, посредством заключения договора аренды и уступки распоряжения банковским счетом;

- уклонение от обложения налогом на прибыль посредством применения вексельных схем;

- уклонение от обложения налогом на прибыль, налог НДС посредством применения вексельных схем;

- уклонение от обложения налогом на доходы физических лиц посредством применения страховых схем;

– уклонение от уплаты налога на прибыль путем использования договоров о совместной деятельности;

– уклонение от обложения налогом на добавленную стоимость посредством договора лизинга.

Самый распространенный способ уклонения от налогообложения в настоящее время является умышленное использование в хозяйственной деятельности фиктивных посредников (российских, иностранных), деятельность которых сводится к созданию видимости осуществления реальной финансово-хозяйственной деятельности, фирм – «однодневок». Под фирмой – «однодневкой» в самом общем смысле понимается юридическое лицо, не обладающее фактической самостоятельностью, созданное без цели ведения предпринимательской деятельности, как правило, не представляющее налоговую отчетность, зарегистрированное по адресу массовой регистрации и т.д.

Федеральная налоговая служба и ее территориальные органы, являются органом, защищающим публичные интересы государства, связанные с осуществлением полномочий за исполнением налогового законодательства. При выявлении обстоятельств, позволяющих предполагать совершение нарушения законодательства о налогах и сборах, содержащего признаки преступления, предусмотренного статьями 198, 199 УК РФ, материалы направляются в следственные органы.

К обстоятельствам, содержащим признаки налоговых преступлений, относятся:

1) Размер недоимки по налогам (сборам, страховым взносам)

для физических лиц:

– сумма неуплаченных налогов (сборов, страховых взносов) сумма налогов и (или) сборов, составляющая за период в пределах трех финансовых лет подряд более 900 тыс. руб., при условии, что доля неуплаченных налогов и (или) сборов превышает 10% подлежащих уплате сумм, либо превышающая 2700 тыс. руб. (крупный размер, предусмотренный ч. 1 ст. 199 УК РФ);

– сумма, составляющая за период в пределах трех финансовых лет подряд более 4500 тыс. руб., при условии, что доля неуплаченных налогов и (или) сборов превышает 20% подлежащих уплате сумм, либо превышающая 30500 тыс. руб. (особо крупный размер, предусмотренный ч. 2 ст. 198 УК РФ);

для организаций:

– сумма налогов и (или) сборов, составляющая за период в пределах трех финансовых лет подряд более 5000 тыс. руб., при условии, что доля неуплаченных налогов и (или) сборов превышает 25% подлежащих уплате сумм, либо превышающая 15000 тыс. руб. (крупный размер, предусмотренный ч. 1 ст. 199 УК РФ);

– сумма, составляющая за период в пределах трех финансовых лет подряд более 15000 тыс. руб., при условии, что доля неуплаченных налогов и (или) сборов превышает 50% подлежащих уплате сумм, либо превышающая 45000 тыс. руб. (особо крупный размер, предусмотренный ч. 2 ст. 199 УК РФ);

2) умышленное включение в налоговую декларацию или иные документы, представление которых в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах является обязательным, заведомо ложных сведений;

3) умышленное непредставление налоговой декларации или иных документов, представление которых в соответствии с законодательством РФ о налогах и сборах является обязательным [2, с. 119].

Федеральным законом от 03.07.2016 № 325-ФЗ «О внесении в Уголовный кодекс РФ и Уголовно-процессуальный кодекс РФ» увеличена сумма не уплаченных налогов и сборов для отнесения к крупному и особо крупному размеру, и привлечь нарушителей к уголовной ответственности за нарушение налогового законодательства становится сложнее, так как размер неуплаченных налогов увеличен в среднем в 2-2,5 раза.

Суды при вынесении решения о привлечении к уголовной ответственности руководствуются УК РФ, а также Постановлением Пленума Верховного суда РФ от

28.12.2008 № 64 «О практике применения судами к уголовной ответственности за налоговые преступления» (далее - Пленум).

Пленум был подготовлен на основании анализа судебной практики по вопросам налоговых преступлений, и стал одним из основных нормативно-правовых актов содержащих признаки и характеристики налоговых преступлений [5, с. 6].

Если действия налогоплательщика причиняют ущерб государству и обществу вследствие совершения налогового и другого преступления в сфере экономической деятельности, он может быть привлечен к уголовной ответственности независимо от извлечения им личной имущественной выгоды.

Список литературы / References

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с учетом поправок, внесенных федеральными конституционными законами от 30 декабря 2008 г. № 6-ФКЗ, № 7-ФКЗ, № 2-ФКЗ, № 11-ФКЗ) // СПС КонсультантПлюс.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
3. *Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)* от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».
4. *Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)* от 5 августа 2000 г. № 117-ФЗ // СПС «Консультант-Плюс».
5. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 28 декабря 2006 г. № 64// СПС «КонсультантПлюс».

ПРАВОВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ЧЛЕНОВ СЕМЬИ В СРЕДНЕВЕКОВОМ КИТАЕ

Бец Е.Д. Email: Bets637@scientifictext.ru

*Бец Екатерина Дмитриевна - студент,
юридический факультет,*

*Всероссийский государственный университет юстиции
Российская правовая академия*

Министерства юстиции Российской Федерации, г. Москва

Аннотация: работа посвящена анализу правового статуса членов семьи и брачно-семейным отношениям по кодексу «Тан люй шу и» в средневековом Китае в период правления династии Тан. Рассмотрены основные положения средневекового китайского семейного права, в том числе статус младших и старших родственников, нормы заключения и расторжения брака, а также наказания за нарушение традиционных брачно-семейных норм. Приведены примеры традиций и обычаев в средневековой китайской семье. Затронуты статьи законодательства, а именно главы, касающиеся семейного права. Отдельное и значительное внимание уделяется уголовным разъяснениям династии Тан, так как именно в этом источнике подробно рассмотрены члены семьи как субъекты правоотношений.

Ключевые слова: правовое положение, право средневекового Китая, "Тан люй шу и", династия Тан.

LEGAL STATUS OF FAMILY MEMBERS IN MEDIEVAL CHINA

Bets E.D.

*Bets Ekaterina Dmitrievna - Student,
FACULTY OF LAW,
ALL-RUSSIAN STATE UNIVERSITY OF JUSTICE
RUSSIAN LEGAL ACADEMY
OF THE MINISTRY OF JUSTICE OF THE RUSSIAN FEDERATION, MOSCOW*

Abstract: work is devoted to the analysis of legal status of family members and the matrimonial relations under the code "Tan Lui Shu i" in medieval China in the period of government of the Tang dynasty. Basic provisions of medieval Chinese family law, including, the status of younger and senior relatives, standards of the conclusion and divorce and also punishment for violation of traditional matrimonial norms are considered. Examples of traditions and customs in the medieval Chinese family are given. The articles of legislation, namely the chapters dealing with family law, are touched upon. Separate and considerable attention is paid to the criminal explanations of the Tang dynasty, since it is in this source that the members of the family are examined in detail as subjects of legal relations.

Keywords: legal status, right of medieval China, "Tan Lui Shu i", Tan 's dynasty.

УДК 341.96

В средневековом китайском обществе имелись четко-определенные традиции и статьи законодательства, которые затрагивали практически все сферы жизни, в том числе и статус членов семьи.

Следуя обычаю, заключение брака осуществлялось родителями жениха и невесты, и, как правило, это были отцы семейства [1]. Иногда они сговаривались о помолвке, когда дети еще не достигли и года. В большинстве случаев, жених и невеста видели друг друга впервые на свадьбе.

Однако в Танском законодательстве статья 188 предоставляла мужу право выбора жены без влияния родителей, но для этого требовалось определенное условие: он должен находиться вдалеке от них, выполняя общественные или личные дела. Особое место в системе законов занимали административные статуты — «лин». «Лин» отличались от уголовных законов «люй» тем, что носили характер предписаний и не предусматривали наказание за их невыполнение. Нормы «лин» династии Тан регулировали брачный возраст: девочкам - 13 лет, мальчикам - 15. Статья 182 Тан Люй шу и запрещала браки среди однофамильцев, даже если их родственная связь была далека, если же запрет был нарушен, то молодожёны карались двумя годами каторги [2].

Китайцы сохраняли свою веру в символы во всём, даже при оформлении поручительств. Данные требования заключались на листках красного цвета, именно этот цвет считается символом процветания и счастья, даже свадьбы пытались выдержать в этих тонах.

Далее начиналась семейная жизнь, которая была не совсем легкой для женщины и совершенно беззаботной для мужчины. Женщина должна была быть абсолютно покорна воле мужчин: «Если ее зовут, она немедленно должна приходиться на зов; если ей приказывают уйти, она должна немедленно уйти» [5, ст. 297].

Право династии Тан, да и практически всего средневекового Китая становилось больше на сторону мужа, нежели жены. Хотя жена и называлась равней, но на самом деле она приравнивалась к младшим родственникам, так свидетельствуют разъяснения к кодексу. Побои со стороны мужа регулировались уголовными наказаниями только в тех случаях, когда было нанесено телесное повреждение, а именно наличие крови (шан 傷). Если деяние совершенно

прилюдно, то следовало наказание 60 ударами тяжелых палок. Но если жена наносила побои, то не нужно было «шан», достаточно слов, незначительных повреждений мужа и жена отправлялась на год каторги. За убийство жены по Танскому законодательству муж наказывался удушением, а если с применением колюще-режущего предмета - обезглавливание.

Так же следует обратить внимание, что в кодексе упоминается только оскорбление мужа женой, обратной ситуации кодекс не предусматривает. Нужно отметить, что уголовные установления разграничивали «умысел убить отца или мать нынешнего мужа» и «умысел убить человека», тем самым, разделяя семейные и иные общественные отношения. Смысл семьи, как и в нынешнее время, заключался в продолжении рода.

На этот счет китайцы имели свою точку зрения, их взгляды основывались на гендерном неравенстве. Родившийся мальчик был показателем удачного брака, поднимал статус матери, а к девочке относились менее почетно. Регулировались и отношения между братьями и сестрами. За нанесение побоев старшим братьям и сестрам по статье 328 следовало наказание в виде 2,5-3 лет каторги, в зависимости от тяжести побоев.

Китайский кодекс немало внимания уделяет старшим родственникам: дедушкам, бабушкам. Рассматривая 345 статью кодекса, можно прочесть, что каждый, кто подал донос на деда или бабушку по мужской линии либо на отца или мать, наказывался удушением. Дело здесь идёт о преднамеренном доносе, так называемом «гу гао», о преступлении, по которому не полагается общесемейной ответственности и которое не является умыслом измены или тяжелее.

Средневековый Китай отдавал большую роль учению, учению именно тому, что дает старший по роду, в частности это касалось мужской линии. За нарушение наставлений, дававшихся от старших родственников, сыновьями или внуками полагалось 2 года каторги. В качестве субъектов наставления могли выступать дедушка, бабушка или отец, мать. Причем данная процедура оформлялась в виде доноса на своих младших родственников. Практика подачи иска в суд остаётся и на сегодняшний день, государство оказывает значительное влияние на институт семьи и его членов в отдельности, может благодаря этому в данной стране такое почетное отношение в плане брачно-семейных отношений.

Как правило, средневековая китайская семья не ограничивалась наличием мужа, жены и детей. Немаловажное место в доме занимала наложница, ее положение тоже достаточно подробно регламентировалось нормами права. Наложницы подразделялись на «ин» и «цэ». «Ин»-наложницы чиновников с пятого ранга и выше, «цэ»-наложницы нижестоящих служащих и простых людей [4]. Супруг не мог взять в жены вторую женщину, это каралось годом каторжных работ. По статусной иерархии наложница шла ниже статуса жены. Наложница называла жену госпожой, тем самым подчеркивая доминантность супруги хозяина над ней. Жена без всяких последствий могла убить наложницу, если было доказано, что преступление произошло непредумышленно. Танский кодекс четко описывал правонарушения каждого члена семьи, так, например, за «Избиение или словесное оскорбление женой или наложницей отца или матери мужа» женщины наказывались 3 годами каторги или обезглавливанием соответственно. Если же дед, бабушка, мать или отец по мужской линии избили внука, вызвав состояние фейцзи (если поясница или спина скрючилась, либо одна конечность усохла), то получали наказание 100 ударов тяжелыми палками.

Законодательством предусмотрены нормы по защите нравственности. Данные законы регламентировали вступления во внебрачные связи и наказание за данное деяние. Муж мог вступать в связи помимо жены и наложницы, с жительницами «весёлых кварталов», но ни с кем другим.

Брак в эпоху Тан не носил нерасторжимого характера. Причиной развода с женой могли стать воровство, её болтливость, ревность, распутство,

неспособность служить родителям мужа, отсутствие детей, тяжелое заболевание. Но в уголовных разьяснениях было прописано и наказание за развод. Дело в том, что распространялись ограничения на вышеупомянутые 7 причин, например, если муж развелся, а у жены нет второго дома, то он наказывался 100 ударами тяжелых палок. Если женщины уходили, не предупредив мужа, то они наказывались 2 годами каторги.

Хоть Танский кодекс и опирался на семь причин развода, но вносил свои коррективы. Предусматривался развод по обоюдному согласию без какой-либо ответственности, впервые за историю древнего и средневекового Китая законодательство стало обращать внимание на чувства. Что касается самой процедуры развода, то составлялся документ, где были указаны причины развода. После этого муж желал жене ещё раз выйти замуж.

Список литературы / References

1. *Крашенинникова Н.А.* История права Востока: Курс лекций. М.: Российский открытый университет, 1994. 163 с.
2. *Рыбаков В.М.* Уголовные установления Тан с разьяснениями (Тан люй шу и). Цзюани 9-16. СПб.: Петербургское Востоковедение, 2001. 177 с.
3. *Рыбаков В.М.* Уголовные установления Тан с разьяснениями (Тан люй шу и). Цзюани 26-30. СПб.: Петербургское Востоковедение, 2008. 166 с.
4. *Рыбаков В.М.* Уголовные установления Тан с разьяснениями (Тан люй шу и). Цзюани 17-25. СПб.: Петербургское Востоковедение, 2005. 207 с.
5. *Фицджеральд Ч.П.* История Китая. М.: Центрполиграф, 2008. 640 с.

ГЕНДЕРНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДВИГАТЕЛЬНОЙ КООРДИНАЦИИ И ЗРИТЕЛЬНО-МОТОРНЫХ РЕАКЦИЙ СПОРТСМЕНОВ 9 - 12 ЛЕТ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ В УШУ-ТАОЛУ

Баев И.В. Email: Baev637@scientifictext.ru

*Баев Иван Вячеславович – тренер-преподаватель,
Центр боевых искусств, г. Череповец*

***Аннотация:** представлены результаты оценки двигательной координации и зрительно-моторных реакций спортсменов учебно-тренировочной группы отделения ушу. Установлено значительное превышение нормативных требований к уровню двигательной координации спортсменов на тренировочном этапе в ушу-таолу в обеих гендерных группах. В результате проведения рефлексометрических тестов выявлены некоторые гендерные особенности в реагировании на световой сигнал и подтверждено положительное влияние тренировочного занятия на зрительно-моторные реакции спортсменов.*

***Ключевые слова:** ушу-таолу, двигательная координация, зрительно-моторная реакция.*

GENDER FEATURES OF MOTOR COORDINATION AND VISUAL-MOTOR RESPONSE IN WUSHU-TAOLU ATHLETES AGED 9 - 12 YEARS

Baev I.V.

*Baev Ivan Vyacheslavovich – Trainer-Teacher,
CENTER OF MARTIAL ARTS, CHEREPOVETS*

***Abstract:** the results of assessment of motor coordination and visual-motor responses in Wushu-Taolu athletes aged 9-12 years are presented. Level of motor coordination of athletes at a stage of sports specialization in both gender groups is estimated at Wushu-Taolu as above requirements of the standard. By means of carrying out tests some gender features in response to a light signal are revealed. Besides, positive influence of a training on visual-motor responses of the athletes is confirmed.*

***Keywords:** wushu-taolu, motor coordination, visual-motor response.*

УДК 796.85

Активное развитие восточных боевых искусств в числе других нетрадиционных физкультурно-спортивных видов в настоящее время в нашей стране отмечается как тенденция [4]. Популярность восточных единоборств специалисты объясняют не только их экзотичностью, но и значительным воспитательным потенциалом: благодаря своей философии, морально-этической базе такие занятия стали эффективным способом не только физического, но и нравственного, психологического и духовного совершенствования человека [3].

Анализ литературы показывает, что система китайских боевых искусств ушу привлекает пристальное внимание исследователей в области педагогики физической культуры (А.В. Гаськов, 2001; О.С. Васильев, 2003; Л.М. Калакаускене, 2005; Р.Д. Абиев, 2007; Т.Н. Брук, 2007; О.В. Кустов, 2010; Р.Р. Зарипов, 2013; О.О. Кастальский, 2017, и др.). В работах указанных авторов ушу рассматривается как

средство укрепления здоровья [1], психоэмоционального совершенствования [5], снижения гиперактивности и агрессивности детей [2], развития их координации [7]. Специалистами подчеркивается универсальность системы ушу, позволяющая использовать ее при любом состоянии здоровья и в любом возрасте [6]. Таким образом, проблема использования ушу для решения задач физического, нравственного и духовного воспитания детей и подростков к настоящему времени достаточно полно раскрыта в научно-методической литературе. Однако в связи актуализацией проблемы модернизации системы подготовки спортивного резерва и внедрением федерального стандарта спортивной подготовки (ФССП) по рассматриваемому виду спорта требуют специального изучения вопросы оценки уровня физической и функциональной подготовленности юных спортсменов, специализирующихся в спортивных дисциплинах ушу.

Как следует из ФССП по виду спорта ушу, наиболее значительное влияние на результативность в спортивной дисциплине «Таолу, традиционное» оказывают скоростные способности, гибкость и координационные способности, при этом высокая степень влияния скоростных и координационных способностей (КС) на результативность соревновательной деятельности в спортивных единоборствах доказана многочисленными научными исследованиями [8]. Очевидной также представляется важность обращения к вопросам развития координации спортсменов в ушу-таолу на этапе спортивной специализации, поскольку возраст с 7 до 11-12 лет традиционно признается благоприятным периодом для целенаправленного развития всевозможных КС [9].

Исследование проводилось на базе МБУ ДО «ДЮСШ боевых искусств» г. Череповца. В нем приняли участие спортсмены УТГ 2-3-го годов обучения отделения ушу (n=23). Возраст испытуемых на момент обследования составлял от 9 лет 10 месяцев до 12 лет 6 месяцев.

Диагностический инструментарий для проведения констатирующего эксперимента включал контрольное упражнение «челночный бег 3x10 м», рекомендуемое ФССП по виду спорта ушу для оценки КС спортсменов на всех этапах спортивной подготовки, и тесты «реакция выбора» (РВ) и «реакция на движущийся объект» (РДО), позволяющие по времени зрительно-моторной реакции оценить сенсомоторную координацию. Статистическая обработка результатов исследования проводилась с использованием программы «Statistica v10.0 (StatSoft)».

Результаты выполнения контрольного упражнения «челночный бег» в разрезе гендерных групп представлены в таблице 1.

Таблица 1. Оценка выполнения упражнения «челночный бег 3x10 м» спортсменами УТГ 2-3-го годов обучения отделения ушу

Пол	Результаты выполнения контрольного упражнения (M±σ), с	Норматив для зачисления в группы на тренировочном этапе (этапе спортивной специализации)	Норматив для зачисления в группы на этапе совершенствования спортивного мастерства
Юноши (n=11)	8,36±0,39	не более 9,9 с	не более 8,9 с
Девушки (n=12)	8,66±0,67	не более 10 с	не более 9,2 с

Из таблицы 1 видно, что в среднем уровень координации обследованных спортсменов по результатам челночного бега, как в группе юношей, так и в группе девушек, значительно превышает требования ФССП для спортсменов при переходе на тренировочный этап спортивной подготовки и вполне соответствует требованиям этапа совершенствования спортивного мастерства. Расчет достоверности различий с

помощью непараметрического критерия Манна-Уитни не обнаружил достоверных различий в результатах выполнения контрольного упражнения в выделенных группах, что согласуется с возрастными закономерностями развития КС в младшем подростковом возрасте.

Рефлексометрические тесты (РВ и РДО) проводились до начала (1) и после окончания (2) тренировочного занятия. Результаты хронорефлексометрии представлены в таблице 2.

Таблица 2. Результаты выполнения тестов зрительно-моторной реакции спортсменами УТГ 2-3-го годов обучения отделения ушу, Меп

Показатель	Пол		Уровень статистической значимости (p)
	Юноши	Девушки	
РВ1 (зел.), мс	381,17	327,20	0,177
РВ1 (красн.), мс	349,25	374,47	0,418
РДО1 (опер.), %	45,62	41,48	0,655
РДО1 (опер.), мс	110,00	93,13	0,480
РДО1 (запазд.), %	18,29	18,73	0,947
РДО1 (запазд.), мс	52,58	109,07	0,019
РВ2 (зел.), мс	329,50	399,40	0,108
РВ2 (красн.), мс	347,50	377,07	0,298
РДО2 (опер.), %	29,17	39,66	0,312
РДО2 (опер.), мс	64,08	106,50	0,153
РДО2 (запазд.), %	28,12	16,45	0,208
РДО2 (запазд.), мс	80,00	43,64	0,072

Для оценки корреляции между состоянием зрительно-двигательной координации и КС спортсменов был использован непараметрический критерий Спирмена, а в качестве переменных были приняты показатели среднего времени, процента опережений, процента запаздываний по результатам выполнения рефлексометрических тестов и результаты выполнения контрольного упражнения «челночный бег». Проведенный корреляционный анализ не выявил статистически значимых связей между переменными по всем показателям, что еще раз подчеркивает сложность и неоднозначность природы координации в двигательной сфере.

При сравнении показателей зрительно-двигательной координации в группах юношей и девушек по реакции выбора на зеленый и красный цвет до начала тренировочного занятия, как видно из таблицы 2, есть различия в значениях среднего выборочного, но без достоверной разницы, так же как и в проценте опережений и запаздываний при реакции на движущийся объект. Между тем среднее время запаздывания у юношей достоверно ниже при примерно одинаковом проценте запаздывающих реакций между группами. После завершения тренировочного занятия достоверных различий между группами не установлено, однако у юношей среднее время запаздываний стало несколько больше, чем у девушек, как и процент запаздываний.

При сравнении динамики реакции под воздействием тренировки с большой достоверностью можем утверждать, что время запаздывания у девушек снизилось, а у юношей увеличилось. При этом в группе юношей достоверные изменения произошли в проценте опережающих реакций и среднем времени опережения, в том время как у девушек – в среднем времени запаздывания.

Таким образом, по результатам оценки могут быть сделаны выводы о том, что между гендерными группами нет достоверных различий в исходном состоянии зрительно-двигательной координации, за исключением среднего времени запаздывания – у девушек оно выше. После проведения тренировочного занятия достоверных различий между группами также нет. Однако изменения в группах

произошли с несколько различной степенью выраженности: юноши стали точнее реагировать на движущийся объект за счет уменьшения процента опережающих реакций и снижения среднего времени опережения, в то время как у девушек достоверно сократилось среднее время запаздывания. Кроме того, стоит заметить, что подобные изменения произошли в результате несколько различного протекания адаптивных процессов к нагрузке у девушек и юношей, что подтверждается достоверными различиями в средних и максимальных значениях ЧСС во время тренировки: у юношей – 129,33 и 169,78 уд./мин соответственно, у девушек – 148,56 и 185,78 уд./мин соответственно. Вместе с тем, несмотря на это, в целом физическая нагрузка тренировочного занятия положительно повлияла на время реагирования на световой сигнал и в группе юношей, и в группе девушек, в большей степени – по методике РДО. У юношей реакция на движущийся объект стала точней за счет уменьшения количества опережений и их среднего времени, а у девушек – за счет сокращения времени запаздываний.

В целом полученные результаты не противоречат литературным данным о гендерных и возрастных различиях в выполнении сенсомоторных тестов [11], об особенностях динамики показателей функционального состояния центральной нервной системы спортсменов-единоборцев [10] и могут быть учтены в практике физической подготовки спортсменов в ушу-таолу.

Список литературы / References

1. *Абиев Р.Д.* Организация занятий по ушу-саньшоу в начальных классах общеобразовательных школ // *Физическая культура: воспитание, образование, тренировка*, 2007. № 3. С. 61-62.
2. *Брук Т.Н.* Психолого-педагогические условия эффективности воспитания в процессе занятий ушу // *Физическая культура: воспитание, образование, тренировка*, 2007. № 5. С. 78-79.
3. *Варфоломеева З.С., Ямковенко А.В., Чирков В.С.* Занятия каратэ как средство социализации детей и подростков // *The value system of modern society»: materials digest of the XVII International Scientific and Practical Conference (London, January 19-January 23, 2012)*. Odessa: InPress, 2012. С. 63-65.
4. *Васильев О.С.* О месте боевого искусства ушу в системе современного детского спорта // *Физическая культура: воспитание, образование, тренировка*, 2003. № 2. С. 5-6.
5. *Гаськов А.В., Марковец И.В.* Психофизические аспекты укрепления здоровья детей 7-14 лет средствами ушу // *Физическая культура: воспитание, образование, тренировка*, 2001. № 4. С. 49-50.
6. *Калакаускене Л.М., Кустов О.В.* Традиционное ушу. Адаптивная методика занятий для детей младшего и среднего школьного возраста // *Физическая культура: воспитание, образование, тренировка*, 2005. № 5. С. 42-45.
7. *Кастальский О.О., Манукян С.С.* Влияние ушу на координацию детей среднего школьного возраста // *Вестник Челябинского государственного педагогического университета*, 2017. № 2. С. 24-29.
8. *Козырева Д.А., Бицадзе Н.Г., Варфоломеева З.С.* Оценка функционального состояния центральной нервной системы и координационных способностей дзюдоистов на начальном этапе спортивного отбора // *Международный научно-исследовательский журнал*, 2017. № 08.1 (62). С. 77-80.
9. *Лях В.И.* Координационные способности: диагностика и развитие. М.: ТВТ Дивизион, 2006. 290 с.

10. Соколова Л.В., Сунцов С.А. Динамика показателей функционального состояния центральной нервной системы спортсменов-единоборцев 12–14 лет / Л.В. Соколова, // Вестник Северного (Арктического) федерального университета. Серия «Медико-биологические науки», 2015. № 4. С. 99-106.
11. Шутова С.В., Муравьева И.В. Сенсомоторные реакции как характеристика функционального состояния ЦНС // Вестник Тамбовского университет, Серия: Естественные и технические науки, 2013. № 18 (5). С. 2831-2840.

ВНЕДРЕНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ СТАНДАРТОВ. ШАГ ПЕРВЫЙ: АДМИНИСТРАТИВНЫЙ СОСТАВ Казанцева С.И. Email: Kazantseva637@scientifictext.ru

*Казанцева Светлана Ивановна – заместитель директора по учебно-воспитательной работе,
Муниципальное автономное образовательное учреждение
Гимназия № 2, г. Красноярск*

Аннотация: сегодня одной из актуальных тем в современном образовании является внедрение кардинально новых федеральных государственных образовательных стандартов. В данной статье рассматриваются государственные образовательные стандарты. Были выявлены пути становления данных стандартов и внедрение федерального образовательного стандарта нового поколения. На примере учебного заведения в данной статье был проведен анализ апробации образовательного стандарта, были выявлены основные этапы, которые подлежат изменению при внедрении его в современные школы.

Ключевые слова: образование, стандарт, учитель, педагог, администрация, школа.

IMPLEMENTATION OF EDUCATIONAL STANDARDS. STEP ONE: ADMINISTRATIVE COMPOSITION Kazantseva S.I.

*Kazantseva Svetlana Ivanovna - Deputy Director for Teaching and Educational Work,
MUNICIPAL AUTONOMOUS EDUCATIONAL INSTITUTION
GIMNAZIUM № 2, KRASNOYARSK*

Abstract: today one of the urgent issues in modern education is the introduction of radically new federal state educational standards. This article examines state educational standards. Ways to establish these standards and introduce a new generation federal education standard were identified. On the example of the educational institution in this article, an analysis of the approbation of the educational standard was carried out, the main stages were identified that are subject to change when it is introduced into modern.

Keywords: education, standard, teacher, teacher, administration, school.

УДК 37.088

На сегодняшний день актуальной темой в образовании является внедрение кардинально новых федеральных государственных образовательных стандартов (далее – ФГОС). Впервые понятие образовательного стандарта в России появилось в 1992 году с введением Закона РФ «Об образовании», статья 7 которого была посвящена государственным образовательным стандартам. В первоначальной редакции закона стандарт общего образования принимался Верховным советом РФ, но в связи с принятием Конституции 1993 года это положение было отменено, и функции по принятию образовательных стандартов были переданы органам

исполнительной власти в определенном Правительством РФ порядке. Верховный совет РФ за период, когда у него было право утверждения образовательного стандарта, его так и не утвердил. Однако, с 1993 года в России разрабатывались временные образовательные стандарты, а с 2000 года государственные образовательные стандарты первого поколения [3].

С принятием изменений в Закон Российской Федерации «Об образовании» в 2009 году стали разрабатываться стандарты нового поколения — федеральные государственные образовательные стандарты. Стандарты предыдущих поколений по существу федеральными государственными образовательными стандартами не являлись, а были лишь его компонентами [1].

На данный момент активно внедряются и применяются ФГОС 3-го поколения (ФГОС 3+). Внедрение новых стандартов можно свести к трем основным целям:

1. Единство образовательного пространства России;
2. Преемственность общеобразовательных программ дошкольного, начального, общего, основного общего, среднего общего и профессионального образования;
3. Духовно-нравственное развитие и воспитание.

Каждый стандарт согласно Федеральному закону от 29 декабря 2012 года № 273-ФЗ включает 3 вида требований:

1. требования к структуре основных образовательных программ, в том числе требования к соотношению частей основной образовательной программы и их объёму, а также к соотношению обязательной части основной образовательной программы и части, формируемой участниками образовательного процесса;
2. требования к условиям реализации основных образовательных программ, в том числе кадровым, финансовым, материально-техническим и иным условиям;
3. требования к результатам освоения основных образовательных программ [1].

Высшее образование должно вырабатывать у студентов общекультурные и профессиональные компетенции. Предыдущее - второе поколение ФГОС было разработано в 2005 году.

Для реализации каждого ФГОС образовательное учреждение должно разработать основную образовательную программу, включающую учебный план, календарный учебный график, рабочие программы учебных предметов, курсов, дисциплин (модулей), иных компонентов, а также оценочные и методические материалы.

ФГОС нового поколения подразумевают плавный переход к их реализации не только на базе образовательной программы, но и на базе учительского коллектива. С целью апробации пилотного введения ФГОС в городской школе на базе общеобразовательного учреждения МАОУ Гимназия № 2 был проведен анализ. Целью стало приведение образовательной системы Гимназии № 2 в соответствие с требованиями ФГОС, где необходимо было разработать проект новой образовательной системы, определить изменения в образовательной программе.

Анализ работы Гимназии № 2 показал, что в первую очередь, при внедрении ФГОС необходимо уделить внимание кадровой структуре. Считается, что, прежде всего, для успешного внедрения новой системы образовательных стандартов необходимо проводить тщательную работу с педагогическим и административным составом Гимназии № 2 в частности, и городских школ в целом.

В качестве основных направлений работы с педагогическим коллективом Гимназии №2 были выделены:

1. педагогическое просвещение коллектива по проблеме ФГОС;
2. Повышение квалификации педагогов по направлениям информационной культуры и предметной компетенции учителя;
3. Введение элементов системно-деятельностного (компетентностного) подхода в образовательный процесс.

Непрерывность профессионального развития работников Гимназии является одним из приоритетных направлений работы с педагогическими кадрами. Это

обеспечивается освоением дополнительных профессиональных программ по профилю педагогической деятельности не реже, чем один раз в три года.

В системе Гимназии № 2 созданы условия для комплексного взаимодействия организаций района и города, которые осуществляют образовательную деятельность. Так, Гимназия №2 проводила семинар по теме «Организация процесса преемственности НООО ОО». Более того, Гимназия оказывает постоянную научно-теоретическую, методическую и информационную поддержку педагогических работников.

При работе над апробацией внедрения ФГОС по отношению к педагогическому коллективу, было обнаружено, что в Гимназии № 2 действует программа повышения квалификации педагогов, целью которой является формирование высококвалифицированного кадрового потенциала, способного обеспечить доступность качественного образования, соответствующего требованиям инновационного социальноориентированного развития России, а также способного повысить и развить духовный и нравственный потенциал учащихся. Данные цели повторяют цели внедрения ФГОС и делают имеющуюся программу подходящей.

Несмотря на то, что ФГОС требует изменение и структуры кадров учебного заведения, программа повышения квалификации педагогов в Гимназии позволяет сохранить имеющийся кадровый потенциал, придать системный характер процессам повышения квалификации на уровне ОО. Задачами программы, в том числе в направлении введения ФГОС являются:

1. Преодоление психологического сопротивления к восприятию и внедрению инноваций в образовательные отношения;
2. Создание внутришкольной системы развития профессиональной компетентности педагогов с учетом требований ФГОС;
3. Обеспечение условий для расширения мест демонстрации успешности педагогов;
4. Формирование «внутренней» мотивации к профессиональному саморазвитию;
5. Овладение основами научно-практического анализа собственного педагогического труда учителями, администрацией.

Данная программа обеспечивает совершенствование системы кадрового обеспечения гимназии, условия для профессионального роста каждого педагога, увеличение количества педагогических кадров и совершенствование организации методического сопровождения педагогов.

Педагог – ключевая фигура реформирования образования. Основоположник научной педагогики в России Константин Ушинский однажды сказал: «В деле обучения и воспитания, во всем школьном деле ничего нельзя улучшить, минуя голову учителя». В стремительно меняющемся открытом мире главным профессиональным качеством, которое педагог должен постоянно демонстрировать своим ученикам, становится умение учиться. Готовность к переменам, мобильность, способность к нестандартным трудовым действиям, ответственность и самостоятельность в принятии решений – все эти характеристики деятельности успешного профессионала в полной мере относятся и к педагогу. Обретение этих ценных качеств невозможно без расширения пространства педагогического творчества [2].

Таким образом, можно с уверенностью утверждать, что именно работа по развитию кадрового потенциала является залогом успешной реализации намеченных целей перспективного развития ФГОС, а развитие компетенций и квалификаций педагогического персонала, требуемых для решения задач реализации ФГОС – это одна из первостепенных задач администрации.

Список литературы / References

1. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» № 273-ФЗ. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://zakon-ob-obrazovanii.ru/> (дата обращения: 10.01.2018).
2. Профессиональный стандарт педагога. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://xn80abucjiihv9a.xnp1ai/%D0%B4%D0%BE%D0%BA%D1%83%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8B/3071/%D0%BF%D0%B5%D1%87%D0%B0%D1%82%D1%8C/> (дата обращения: 10.01.2018).
3. Федеральный государственный образовательный стандарт. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://xn80abucjiihv9a.xnp1ai/%D0%B4%D0%BE%D0%BA%D1%83%D0%BC%D0%B5%D0%BD%D1%82%D1%8B/336/> (дата обращения: 10.01.2018).

ФОРМИРОВАНИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ПО ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ В РАМКАХ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ С ЯЗЫКОВЫМИ СОЦИАЛЬНЫМИ СЕТЯМИ

Насыбуллин Р.Э. Email: Nasybullin637@scientifictext.ru

*Насыбуллин Руслан Эмирович – ассистент,
кафедра иностранных языков,
Институт детства*

Московский государственный педагогический университет, г. Москва

Аннотация: в статье рассматривается возможность реализации компетентностного подхода к изучению иностранных языков с применением информационных технологий. Автор считает, что одним из эффективных методов формирования коммуникативной компетенции у студентов, изучающих иностранные языки, является организация самостоятельной работы в социальных сетях. В статье проведен сравнительный анализ трех языковых социальных сетей, определена потенциальная степень эффективности каждой в формировании коммуникативной компетенции.

Ключевые слова: компетентностный подход, коммуникативная компетенция, иностранный язык, обучение, социальная сеть.

FORMATION OF THE FOREIGN LANGUAGE COMMUNICATIVE COMPETENCE WITHIN INDEPENDENT WORK ON SOCIAL NETWORKING SITES

Nasybullin R.E.

*Nasybullin Ruslan Emirovich – Assistant,
FOREIGN LANGUAGES DEPARTMENT,
CHILDHOOD INSTITUTE*

MOSCOW STATE PEDAGOGICAL UNIVERSITY, MOSCOW

Abstract: the article looks at the possibility of taking the competence approach to studying foreign languages by using information technology. The author believes that one of the effective methods in order to form the communicative competence at students in studying foreign languages is to properly organize their independent work on social networking sites.

The comparative analysis of three networking sites has been carried out in the article. The potential degree of each site efficiency has been determined so as to form the communicative competence.

Keywords: *a competence approach, a communicative competence, a foreign language, a study, a social network.*

УДК 372.881.1

Современное социально-экономическое состояние общества предъявляет высокие требования к знаниям иностранных языков и процессу коммуникации с гражданами других стран. Возможность общаться на иностранном языке обеспечивает преимущество в различных сферах жизни, в том числе, в профессиональной. В связи с этим актуализируется потребность в качественно новом уровне обучения студентов иностранному языку, который бы обеспечивал формирование необходимых для общества компетенций, важнейшей из которых является коммуникативная.

Одним из первых термин «коммуникативная компетенция» употребил Н. Хомский в 1965 году, который разграничил «грамматическую компетентность» и «практическую реализацию языковых законов» [5]. Исследователем подчеркивается важность понимания, наряду с лингвистическими знаниями, социокультурных условий для осуществления успешного речевого общения.

В целом, коммуникативную компетенцию можно рассматривать как:

1) систему знаний о языке и его структурных элементах и их осмысленное использование в построении речи;

2) способность учитывать социальные, национальные и культурные особенности носителей изучаемого языка, выбирать и использовать языковые формы и средства, подходящие актуальной коммуникативной цели и ситуации [3].

В процессе реализации компетентного подхода к обучению иностранным языкам необходимо организовать учебный процесс таким образом, чтобы усвоение материала осуществлялось максимально естественным путем [4]. В связи с этим формирование коммуникативной компетенции в рамках обучения иностранным языкам предполагает, в том числе, ориентацию на активную самостоятельную работу обучающихся, создание условий для их самовыражения и саморазвития, повышения мотивации к изучению предмета. Самостоятельная работа студентов требует организационных усилий, методического обеспечения и контроля со стороны преподавателя [1].

Самостоятельная работа по изучению иностранных языков во внеаудиторное время для освоения основных компонентов коммуникативной компетенции включает следующие виды деятельности: слушание, чтение, говорение и письмо. Для развития коммуникативной компетенции важным является обеспечение возможности студентов общаться с носителями языка в рамках всех четырех видов деятельности. В современных условиях это осуществимо в связи с развитием информационных технологий, которые активно используются в учебном процессе, во многом влияя на образовательные стратегии и способствуя разработке новых методов обучения. Одним из таких методов является использование социальных сетей, как элемента самостоятельной работы студентов, изучающих иностранный язык. Любая социальная сеть – площадка для общения, обмена информацией и эмоционального взаимодействия, где пользователь изначально открыт всему новому, в связи с этим очевиден высокий обучающий потенциал этого ресурса.

В данной статье будет проведен сравнительный анализ трех социальных сетей, которые могут быть использованы студентами для повышения коммуникативной компетенции в рамках самостоятельной работы по изучению иностранного языка: *omegle.com*, *busuu.com*, *facebook.com*. В качестве критериев анализа выбраны возможности реализации четырех вышеуказанных видов деятельности: слушание, чтение, говорение и письмо. Следовательно, будут выявлены плюсы и минусы каждой

из социальных сетей по наилучшему формированию коммуникативной компетенции. Для удобства восприятия сравнительный анализ представлен в сводной таблице.

Прежде чем приступить к анализу, представим общие сведения о каждой из рассматриваемых социальных сетей.

Busuu.com – международная социальная сеть с возможностью изучения целого ряда языков и отработки разговорных навыков с участниками сети. Система Busuu.com работает следующим образом: зарегистрированный пользователь имеет возможность переписываться и общаться в аудио-видео-чате с другими пользователями сети – носителями языка. В настройках своего профиля каждый указывает, какой язык для него родной и какой (какие) бы он хотел учить. На сайте для каждого языка разработаны множество упражнений, которые можно проходить в свободном режиме. Упражнения составлены по методике Rosetta Stone. Выполненные упражнения находятся в открытом доступе, и любой носитель языка может их проверить, указав на ошибки. Сокращенная версия сайта бесплатная, premium-подписка стоит небольших денег и расширяет возможности использования сайта, которые включают дополнительные упражнения, грамматический справочник, видеоуроки и пр. [6].

Omegle.com - бесплатный веб-сервис, позволяющий общаться в режиме онлайн-чата. Выбор собеседника рандомизирован, общение полностью анонимно: собеседники отображаются на сайте как: You (Вы) и Stranger (Незнакомец). Сервис обеспечивает возможность общения как в исключительно текстовом формате, так и при помощи веб-камеры. Основным языком общения на сайте является английский [8].

Facebook.com – самая популярная социальная сеть в мире. После бесплатной регистрации на сайте пользователь создает свой профиль с личной информацией и фотографией. Он может заводить виртуальных друзей, общаться с ними в личной переписке или видеочате, а также публично в рамках обмена комментариями у себя в профиле или в сообществах по интересам, которые в многочисленных количествах создаются в данной социальной сети. Поскольку Facebook – крупнейшая в мире социальная сеть, число пользователей которой достигает почти 2 млрд человек, у каждого зарегистрированного пользователя есть возможность найти собеседника, разговаривающего на любом языке мира, предварительно изучив его профайл, что исключает возможность анонимного общения и переводит коммуникацию на более высокий уровень доверия и взаимодействия. Также в рамках Facebook возможно в различных сообществах читать новости на разных языках и обмениваться мнениями с другими пользователями [7].

Таблица 1. Сравнительная характеристика социальных сетей по критериям видов деятельности

Критерий	Omegle.com	Busuu.com	Facebook.com
Говорение	Общение в аудио-чате или видео-чате. Выбор собеседника случайный, вероятность попадания на носителя языка не высокая.	Общение в аудио-чате, в котором можно общаться с носителем языка. Возможность самому выбирать собеседника по предварительной договоренности, согласно его анкете, где указаны страна проживания и родной язык.	Общение в аудио-чате или видео-чате с носителем языка. Возможность самому выбирать собеседника по предварительной договоренности, согласно его анкете, где указаны страна проживания и родной язык.

Критерий	Omegle.com	Busuu.com	Facebook.com
Слушание	Общение в аудио-чате или видео-чате.	Наличие аудио-уроков в рамках реализации обучающей программы сайта. Возможность общения в аудио-чате	Общение в аудио-чате или видео-чате. Просмотр тематических роликов на иностранном языке в различных сообществах социальной сети.
Чтение	Пассивное наблюдение за анонимной дискуссией на определенную тему.	Чтение в рамках реализации программы обучения сайта, чтение статей и упражнений других пользователей.	Чтение постов других пользователей, статей в тематических сообществах, пассивное наблюдение за дискуссией и комментариями других пользователей.
Письмо	Анонимное общение на иностранном языке в динамичном темпе. Неформальный язык общения, использование большого количества сокращений и аббревиатур. Нет гарантии, что партнер по общению будет использовать грамотный письменный язык или комментировать ваши ошибки.	Выполнение письменных упражнений в рамках реализации программы обучения сайта, переписка с пользователями сайта, возможность исправлять и комментировать письменные упражнения других пользователей сайта, а также учитывать их замечания к вашим письменным упражнениям.	Общение на иностранном языке с носителями в рамках личной переписки или обмена комментариями в сообществах.

Рассмотрим плюсы и минусы каждой социальной сети для решения задачи формирования коммуникативной компетенции в рамках обучения иностранному языку.

Omegle.com

Плюсы:

- возможность выбора тематики общения;
- возможность сохранения и дальнейшего анализа диалогов;
- анонимность, которая позволяет прекратить общение с нежелательным собеседником;
- возможность изучить много разговорных фраз, использование современного неформального языка;
- бесплатное использование.

Минусы:

- общение часто происходит с ошибками, поскольку основной язык общения – английский, и не для всех пользователей данной социальной сети он является родным;

- общение может прерваться в любой момент собеседником без объяснения причин;
- высокий риск в рамках рандомизированного выбора собеседника встретить не совсем корректных пользователей, людей с неустойчивой психикой;
- общение ведется, в основном, на английском языке;
- ограниченный набор реализуемых видов деятельности, как правило, более 90% общения происходит в переписке.

Busuu.com

Плюсы:

- возможность выбора одного из 12 языков: английский, испанский, французский, немецкий, итальянский, португальский, арабский, китайский, японский, турецкий, польский, русский.
- общение с носителями языка, которые исправляют ошибки в выполненных заданиях;
- предоставлены разнообразные возможности для тренировки чтения, письма, говорения, слушания, увеличения словарного запаса и т.д. в рамках коммуникации;
- возможность выбора собеседника для личного общения;
- наряду с коммуникацией, наличие выстроенной системы обучения;
- элемент игры в обучении – вы выращиваете свой «языковой» сад, получаете бонусы, подарки.

Минусы:

- уровень упражнений в большинстве случаев начальный, не выше среднего;
- многие функции доступны лишь в платной версии.

Facebook.com

Плюсы:

- широкая возможность для неанонимного общения и выбора собеседника на основании расширенных данных профайла;
- наличие в сети носителей практически всех существующих языков;
- выбор тематического общения в рамках сообществ;
- установление долгосрочных социальных связей, позволяющих узнать больше о культуре носителя языка;
- несколько возможных путей взаимодействия, включая переписку и общение в аудио- и видео-чатах;
- бесплатное использование сайта.

Минусы:

- повышенная степень ответственности в рамках процесса общения из-за прозрачности данных пользователей – хотя данный пункт также может быть и плюсом.

Эффективность использования вышеуказанных социальных сетей в рамках самостоятельной работы студентов по изучению иностранных языков напрямую зависит от методического обеспечения данного вида деятельности. Целесообразной представляется разработка специальных тематических упражнений, которые необходимо выполнять в рамках коммуникации в одной из представленных социальных сетей. Стоит отметить, что высокая результативность применения подобного подхода для самостоятельной работы студентов в сети Интернет экспериментально подтверждена некоторыми исследователями [2].

В целом, нами были рассмотрены три разные языковые сети: анонимный рандомизированный чат, языковая социальная сеть с системой обучения иностранному языку и глобальная социальная сеть, позволяющая заводить друзей-иностранцев. Каждая из них позволяет решить определенные коммуникативные задачи, обладая своими достоинствами и недостатками. Планируя самостоятельную работу студентов, необходимо познакомить их со спецификой каждой из социальных сетей и помочь сформулировать задачи общения и обучения в рамках использования каждой из них.

Список литературы / References

1. *Вартанова В.В.* Содержание и организация самостоятельной учебной деятельности студентов в курсе обучения иностранному языку // Самостоятельная работа студентов: модели, опыт, технологии: Сб. науч. ст. / Под ред. М.Г. Савельевой. Ижевск: Издательство «Удмуртский университет», 2009. С. 71–73.
2. *Васляева М.Ю.* Модель организации самостоятельной работы студентов при изучении иностранного языка с использованием Интернет-ресурсов // Молодой ученый. [Электронный ресурс], 2014. № 13. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/72/12137/> (дата обращения: 14.01.2018).
3. *Литвинко Ф.М.* Коммуникативная компетенция как методическое понятие // Коммуникативная компетенция: принципы, методы, приемы формирования: сб. науч. ст. / Белорус. гос. ун-т; в авт. ред. Минск, 2009. Вып. 9. 102 с.
4. *Мишенина Ю.И.* Компетентностный подход в обучении иностранным языкам // Концепт [Электронный ресурс], 2014. № 8. Режим доступа: <http://e-koncept.ru/2014/14600.htm/> (дата обращения: 14.01.2018).
5. *Хомский Н.* Язык и мышление. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1972. 122 с.
6. Busuu.com - Социальная сеть. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.busuu.com/> (дата обращения: 14.01.2018).
7. Facebook.com - Социальная сеть. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.facebook.com/> (дата обращения: 14.01.2018).
8. Omegle.com - Социальная сеть. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.omegle.com/> (дата обращения: 14.01.2018).

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРТОДОНТИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ПАЦИЕНТОВ СО СКУЧЕННОСТЬЮ ЗУБОВ НА ЭЛАЙНЕРАХ, ИЗГОТОВЛЕННЫХ ПО 3D- И DPM-ТЕХНОЛОГИИ

Антосик Р.М. Email: Antosik637@scientifictext.ru

*Антосик Рима Мураджановна – преподаватель,
Центр обучения Школа ОртоСнэп, г. Москва*

Аннотация: в данной статье сравнивается эффективность ортодонтического лечения на элайнерах, произведенных с помощью 3D- и DPM (Dynamic Physical Model) технологии. Выявлено, что данные системы имеют одинаковую эффективность, но из-за погрешностей в производстве элайнеров по 3D-системе увеличиваются сроки лечения пациентов, так как приходится переснимать слепки и делать перевыпуск элайнеров. Также из-за погрешностей зубы могут быть заблокированы в имеющемся прикусе и для дальнейшего движения приходится проводить сепарации зубов. Данная процедура может негативно влиять на здоровье зубов пациента.

Ключевые слова: элайнеры, ортодонтия, ортодонтическое лечение.

THE ANALYSIS OF THE EFFECTIVENESS OF ORTHODONTIC TREATMENT OF PATIENTS WITH CONGESTION OF TEETH ON ALIGNERS DENT ON 3D- AND DPM-TECHNOLOGY

Antosik R.M.

*Antosik Rima Muradjanovna - Teacher,
TRAINING CENTER ORTHOSNAP SCHOOL, MOSCOW*

Abstract: this article compares the effectiveness of orthodontic treatment on aligners produced using 3D- and DPM-technology. It is revealed that these systems have the same efficiency, but because of errors in the production of aligners on the 3D-system, the terms of patient treatment are increased, as it is necessary to resample the images and re-issue the aligners. Because of errors, teeth can be blocked in the existing bite and for further movement it is necessary to carry out tooth separation. This procedure can adversely affect the health of the patient's teeth.

Keywords: aligners, orthodontics, orthodontic treatment.

УДК 616.31

Введение. Появления несъемных ортодонтических систем было обусловлено огромным количеством отказов пациентов от лечения аномалий дизокклюзий, связанных с нарушением комфорта в жизни пациента и эстетической стороной данного вопроса [7]. Появление элайнеров дало пациентам надежду на осуществление мечты по созданию идеального прикуса, а врачам инструмент способный помочь огромному количеству людей, которые до этого отказывались от лечения. В начале элайнеры применялись только в ограниченном круге показаний и в основном сводились к простой цели - доведению результата на финальных стадиях традиционного ортодонтического лечения [4]. В то время как производство элайнеров происходило по средствам отламывания зубов на гипсовой модели, постановкой их на нужное место и формировния элайнера путем вакуумформирования пластиковой пластины по модели после перемещения [1, 2]. Данный вид производства имел огромное количество неточностей, а так же проблем в реализации изготовления

элайнеров для более сложных случаев [3]. Спустя годы появилось производство с применением 3D-технологий. Данная технология использовала оцифрованные оттиски с заданными перемещениями в специальном программном обеспечении, в дальнейшем печатались на 3D-принтере ряд моделей с перемещениями, запланированные в программе, далее обжимались модели путем вакуумформирования. Таким образом получалась серия элайнеров с изменениями на каждом элайнере. Но данная технология в начале своего существования могла справляться с легкими и средней степени сложности случаями. Это было обусловлено производственными погрешностями на этапе сканирования слепков и печати моделей, а так же ограничениями в программном обеспечении. Но с течением времени технический прогресс не стоял на месте и совершенствовалось как 3D-оборудование, так и программы по моделированию изменения положения зубов. Так же спустя примерно 10 лет после появления 3D-технологии получило существование DPM-технология производства элайнеров [4]. Принцип изготовления элайнеров по данной технологии заключался в использовании для перемещения зубов одной модели из пластифицированного гипса, полученной по слепкам зубов пациента с учетом регистра прикуса. DPM использует для перемещения запатентованную технологию мини-пинов. Данный принцип изготовления практически исключает погрешности в производстве, что сделало технологию идеально точной. Сравнив эффективность элайнеров, изготовленных по 3D-технологии, поможет врачам-стоматологам более основательно подходить к выбору системы и знать все нюансы при работе с ними.

Для анализа эффективности систем было принято решение проведения исследования

Актуальность исследования и научная новизна. До сих пор не проводилось сравнения эффективности элайнеров, произведенных по 3D-и DPM технологии. Данное исследование поможет понять, насколько эффективна каждая из систем и в каких случаях ее лучше применять.

Цель исследования. Выявить наиболее эффективный метод лечения пациентов на примере исправления скученности зубов, как одной из самых распространенных и требующих сложных перемещений для лечения патологий.

Материалы и методы. Для исследования было отобрано по 20 пациентов с показанием для ортодонтического лечения – скученность средней степени сложности, для каждого случая было рассчитано с помощью программы по планированию перемещений зубов применить 30-34 элайнера для лечения каждой из челюстей, шаг перемещения 0,25мм. Возраст пациентов 18-20 лет, пол женский. Десяти из них было предложено пройти лечение с помощью элайнеров, произведенных по 3D-технологии, десяти — с помощью элайнеров по DPM-технологии. Срок исследования с 15.08.2015 до 20.12.2017. База проведения исследования - частная стоматологическая клиника. Обработка и оценка данных — математико-статистическая.

Результаты. С данной задачей справились оба типа элайнеров, но при лечении пациентов с помощью элайнеров, произведенных по 3D-технологии, возникли осложнения, связанные с увеличением сроков лечения и вынуждены снять слепки из-за отставаний (элайнер не садился на зубы пациента) и процессом изготовления с новым моделированием после 18-22 шага, а также периодическим (раз в 8-12 степов) сепарированием зубов, которая может негативно влиять на здоровье зубов пациента, так как истончение эмали ведет к повышенной чувствительности и кариогенности. Данные проблемы по вине накопившейся погрешности, заложенной в технологическом процессе производства. Применяя элайнеры по DPM-технологии, мы не столкнулись с проблемами с отставаниями или вынужденными сепарациями, что показало не только эффективность системы, но и удобство ее применения и безопасность для здоровья пациентов. Конечно, мы могли не применять сепарации зубов при лечении на элайнерах по 3D-технологии, но нам бы пришлось переснимать

слепки на каждом этапе, где зубы не могли продолжать движение без данной манипуляции, но это привело бы к существенному увеличению сроков ожидания пациента по переделыванию элайнеров, а так же сильному увеличению себестоимости по изготовлению элайнеров.

Выводы. Система элайнеров по DPM технологии является более точной и быстрой для лечения пациентов со скученностью средней степени сложности, при этом производство является менее затратным как с точки зрения времени на дополнительные манипуляции в процессе лечения, так и касаясь финансовых затрат на производство, что конечно будет сказываться на доступности стоимости лечения для пациентов. Так же элайнеры данного типа абсолютно безопасны, так как для сокращения сроков лечения не требуется проводить сепарации зубов. Возможно технологическим прогрессом и уменьшением погрешности 3D-принтеров и сканеров и показателем суммарной погрешности менее 0,05 микрон при лечении пациентов не будет возникать отставаний и не придется проводить сепарации, что конечно сильно увеличит характеристики данной системы. Основной вывод исследования – элайнеры, произведенные по DPM-технологии, более эффективны сравнительно с элайнерами, произведенными по 3D-технологии.

Заключение. Технологический прогресс идет огромными шагами, что позволяет создавать новые технологии, методики, приборы и аппараты для лечения пациентов. Появление элайнеров существенно расширило возможности врача и также дало шанс получить пациентам комфортное, незаметное и эффективное лечение в большинстве клинических случаев [5]. Сейчас 3D-технологии и цифровое планирование активно используется не только в ортодонтии, но и других стоматологических направлениях [6]. Дальнейшее развитие технологий и обучающие курсы по их применению повысят уровень качества и эффективность всей стоматологической отрасли.

Список литературы / References

1. Головкин Н.В. Ортодонтические аппараты. Москва, 2016. С. 63-65.
2. Флис П.С. Ортодонтия // Нова книга. Киев, 2007. С. 195-196.
3. Лихота К.Н. Клинические аспекты применения ELASTO-аппаратов в современной ортодонтической практике. Методическое пособие, 2015.
4. Антосик Р.М. OrthoSnap (USA, NY) Знакомство с элайнерами нового поколения // Цифровая Стоматология № 1 (2), 2015. С. 49-52.
5. Bouchez R. Invisalign Orthodontic Treatment // Private Practice Clinical Professor Universities of Paris, France. С. 7-12.
6. Шустова Валентина Алексеевна, Шустов Михаил Анатольевич. Применение 3d-технологий в ортопедической стоматологии // СпецЛит., 2016. С. 153.
7. Graham J.W. The Hot Seat: Clear aligners. J Clin Orthod., 2015. Feb. № 49 (2), P. 126.

ЛИДЕРСТВО КАК УСЛОВИЕ УСПЕШНОСТИ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛИЧНОСТИ

Шевченко В.А. Email: Shevchenko637@scientifictext.ru

*Шевченко Валентина Александровна – студент-магистр,
направление: психологические науки,
кафедра педагогики и психологии профессиональной деятельности,
Сибирский государственный университет науки и технологий им. академика М.Ф. Решетнева,
г. Красноярск*

Аннотация: в связи с условиями современного российского общества на рынке труда востребованы высокоэффективные специалисты, способные увлечь за собой и добиваться успеха в профессиональной деятельности. В данной статье рассматриваются различные аспекты формирования лидерских качеств в становлении специалиста, как важных профессионально-личностных характеристик. Основное внимание уделяется изучению таких вопросов, как критерии профессиональной успешности и по каким показателям выбирают успешных будущих специалистов.

Ключевые слова: лидерство, качества, профессиональная успешность.

LEADERSHIP AS A CONDITION FOR SUCCESS IN THE PROFESSIONAL ACTIVITIES OF THE INDIVIDUAL Shevchenko V.A.

*Shevchenko Valentina Alexandrovna – Student Master's,
DEGREE OF PSYCHOLOGY,
DEPARTMENT OF PEDAGOGY AND PSYCHOLOGY OF PROFESSIONAL ACTIVITIES,
SIBIRIAN STATE UNIVERSITY OF SCIENCE AND TECHNOLOGIES
BY ACADEMICIAN M.F. RESHETNEV, KRASNOYARSK*

Abstract: in connection with the conditions of modern Russian society, highly effective specialists are in demand on the labor market, able to carry on and achieve success in professional activities. This article examines various aspects of the formation of leadership qualities in becoming specialist as important professional and personal characteristics. The main attention is paid to the study of such issues as the criteria of professional success and on what indicators choose successful future specialists.

Keywords: leadership, quality, professional success.

УДК 159.9

Сегодня, когда общественно-политическая и экономическая ситуация постоянно изменяется, необходимы принципиально новые подходы к содержанию образования. Е.И. Григорьева подчеркивает, «уже сейчас в российском образовании основные акценты делаются на вариантность педагогического процесса, который включает научную разработку и практическое обоснование новых идей и технологий, внедрение компьютерных средств обучения и развития способностей оперирования информацией с использованием телекоммуникационных сетей глобального масштаба» [1].

Востребованность специалистов в условиях рыночной экономики обеспечивается конкурентоспособностью. Сегодня требуются специалисты, профессионально компетентные, мобильные в условиях социально-экономических перемен, быстро адаптирующиеся к новым условиям и обстоятельствам, умеющие ориентироваться в информационных потоках и способные оптимально разрешать возникающие

проблемы. В число наиболее востребованных и профессионально значимых характеристик личности выдвигается лидерство, которое рассматривается в настоящее время как совокупность качеств, отражающих степень целенаправленной активности субъекта, преобразующего действительность, в т.ч. и самого себя.

Проблема лидерства оказалась тесно связанной с решением проблемы самореализации личности, рассматриваемой как процесс и результат творения субъектом своей собственной жизнедеятельности в конкретных социально-исторических условиях. Одна из наиболее известных и простых теорий – это «теория великих людей». Ее сторонников можно встретить среди историков, политологов, психологов и социологов. Теория великих людей («great person theory») утверждает, что человек, который обладает определенным набором личностных черт, будет хорошим лидером независимо от характера ситуации, в которой он находится. Абсолютным воплощением теории великих людей является понятие харизматического лидера, перед которым преклоняются окружающие (от греч. *charizma* – дар, благодать божья, милость богов). Личность лидера и стиль его поведения как доминирующего лица во многом определяют судьбу каждого участника и всей группы в целом. Другими словами, лидеры влияют на социализацию индивидов. Изучая социальное поведение людей, мы можем понять динамику лидерства и вскрыть поворотные моменты жизни групп. Сколь разнообразны люди и группы, столь же многообразны лидеры и их поведение. Признаки лидерства можно обнаружить в любой группе, и во всех случаях прослеживается одна закономерность: лицо, которое выдвинулось как лидер, и стиль его лидерства отражают обстоятельства его становления лидером, сущность группы, которой он руководит, а также личностные черты не только самого лидера, но и его последователей. Говоря о формировании лидерских качеств обучающейся молодежи необходимо сказать об их профессиональной успешности. Профессиональную успешность можно толковать как удачу в достижении чего-нибудь; общественное признание; хорошие результаты в работе или учебе. Рассматривая профессиональную успешность, нельзя не учитывать влияния внешних факторов, т. е. сложившегося в обществе отношения к конкретной профессии, социальному статусу профессии, актуальности специальности, ее востребованности обществом, стоимости профессиональных услуг для потребителя. Все вместе эти факторы можно обозначить как социально-экономическую востребованность профессии. Как отмечает Т.Н. Шевченко, «важнейшим условием, обеспечивающим педагогический процесс формирования успешно адаптирующихся, мобильных, уверенных в себе, профессионально компетентных специалистов становится субъектная позиция студента. Субъектность как системное качество студента отражает способность к осознанному, самостоятельному, целенаправленному, саморегулируемому преобразованию исходных способностей и свойств в социально-значимые и профессионально важные качества» [3]. На наш взгляд, критериями профессиональной успешности будущего специалиста являются:

- 1) конкурентноспособность;
- 2) субъективная удовлетворенность профессиональной деятельностью;
- 3) социально-экономическая востребованность профессии.

Качество профессиональной подготовки непосредственным образом влияет на конкурентноспособность, а значит и на успешность будущего специалиста. Оно оценивается по следующим показателям:

- 1) качество знаний, умений и навыков, необходимых для эффективного осуществления педагогической и управленческой деятельности;
- 2) качество личности специалиста, обеспечивающее ему формирование профессиональной компетентности: характеристики сознания и мышления, профессионально значимые личностные качества, необходимые для реализации разнообразных профессиональных функций;

3) качество знаний, умений и навыков социально-профессионального общения, наличие опыта профессиональной деятельности, поведения и общения.

Параметры, характеризующие конкурентноспособность специалиста, можно условно разделить на три группы:

1) параметры, характеризующие личность самого специалиста (эстетические, коммуникативные, конструктивные (профессионально необходимые качества), когнитивные (объем и качество общих и профессиональных знаний);

2) социально-экономические и организационные (внешние факторы формирования конкурентноспособности): социальная структура потребителей, затраты на подготовку специалиста, в т.ч. и его собственные затраты на обучение;

3) нормативные параметры (соответствие всех характеристик специалиста требованиям ГОСТа и общества как комплексного потребителя профессиональных услуг), позволяющие судить о качестве подготовки специалиста путем сопоставления характеристик конкретного специалиста с нормативно заданными требованиями; нормативные параметры можно считать моделью профессиональной компетентности специалиста.

Процесс формирования лидерских качеств личности основан на последовательном, качественно-преобразовательном переходе от теоретического освоения общеобразовательных, культурологических и педагогических знаний к формированию умений и навыков, профессионально-педагогических качеств, ценностных установок, к практической апробации социально-культурных и педагогических технологий, подготавливающих к непрерывному самообразованию и самосовершенствованию в процессе самостоятельной профессиональной деятельности.

Список литературы / References

1. Григорьева Е.И. Современные технологии социально-культурной деятельности // Тамбов: ТГУ им. Державина, 2010. 284 с.
2. Ильин В.А. Психология лидерства: учебник для бакалавриата и магистратуры // Серия: Бакалавр и магистр. Академический курс // М.: Изд. Юрайт, 2016. 311 с.
3. Шевченко Т.Н. Социокультурное лидерство в системе формирования педагогической культуры будущего специалиста сферы досуга // автореф. дис. канд. пед. наук. СПб., 2008. Поступила в редакцию 14.09.2008 г.

СОЦИАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ СЕТЕВОГО ОБЩЕСТВА

Дорофеев Д.Н.¹, Моисеева М.Б.² Email: Dorofeev637@scientifictext.ru

¹Дорофеев Денис Николаевич – студент;

²Моисеева Мария Борисовна – студент,

факультет социологии,

Санкт-Петербургский государственный университет,

г. Санкт-Петербург

Аннотация: в статье рассматривается социальный капитал организации как один из механизмов увеличения эффективности предприятия за счет создания благоприятного климата, увеличения доверия и построения связей между работниками. Представлены конкретные механизмы увеличения социального капитала как на индивидуальном, так и на групповом уровне. Сделан акцент на построении сетей в условиях современного общества в Интернет-пространстве, приведены потенциальные опасности в формировании репрезентуемого образа. Сформулированы последующие исследования в данном направлении.

Ключевые слова: социальный капитал, социальный капитал организации, социальные сети, социология.

SOCIAL CAPITAL OF ORGANIZATIONS IN THE NETWORK SOCIETY

Dorofeev D.N.¹, Moiseeva M.B.²

¹Dorofeev Denis Nikolaevich – Student;

²Moiseeva Maria Borisovna – Student,

DEPARTMENT OF SOCIOLOGY,

SAINT-PETERSBURG STATE UNIVERSITY,

SAINT-PETERSBURG

Abstract: in this paper the social capital of organizations is on the spotlight as a tool for improving effectiveness of a company by virtue of creating friendly environment, increasing trust and constructing links between employees. There are presented particular ways for gain of social capital on group level as well as on individual level. The process of creating networks in the Internet amid the modern society makes the focus of the paper. Also potential risks of presenting of a character are cited. Forthcoming researches in the field are framed.

Keywords: social capital, social capital of organizations, social networks, sociology.

УДК 658.1

Использование понятия «социальный капитал» в исследованиях общественных отношений началось еще в начале XX века и связано с именем Лида Джансона Ханифана, который уделял существенное внимание возможностям индивида налаживать социальные отношения для обеспечения своей роли в качестве социальной единицы [2, 20]. В качестве современного научного понятия «социальный капитал» включил в себя ряд составляющих, представленных следующими элементами: социальные нормы; доверие; социальные сети. Эта трактовка наиболее близка пониманию Роберта Патнэма, который видит в социальном капитале также залог становления сильных индивидуумов, обязанных своему положению именно включенностью в эти аспекты общественных взаимоотношений [5, 106]. Отсутствует

как единое определение, по-разному трактуется и вопрос установления первичности и принадлежности социального капитала организации и индивида, часть из теоретиков придерживается мнения, что социального капитала организации не существует вовсе.

Переход к информационной экономике дает возможности по использованию довольно серьезного инструмента в этих исследованиях – социальных сетей. Участники социальных сетей могут включать в группы своих контактов представителей различных сфер экономики и позволяют использовать довольно обширный потенциал по доступу к различной профессиональной информации. Понятие социальных сетей может трактоваться через все доступные виды взаимодействия между людьми, возникающие в процессе совместной активности, в том числе за пределами круга своих трудовых обязанностей [6, 156-157]. Они представляют собой организационную структуру отношений, способную содействовать в обеспечении коллективных действий сотрудников и коллективов. Несмотря на продолжающиеся дискуссии теоретиков касательно социального капитала организации, менеджеры внедряют накопленные знания в практики управления компаниями.

В конце 20-го века Мануэль Кастельс рассматривая сетевые предприятия с так называемой схемой организации фордизмом и постфордизмом, сделал вывод об эффективности этой формы в управлении крупных конвейерных производств, максимально бюрократичных, с четко выраженной вертикальной иерархией и практическим отсутствием связей между служащими одного уровня. В данном случае повышение производительности осуществлялось за счет экономии на масштабе производства и технического разделения труда [4, 80]. Появившийся во второй половине 20-го века способ организации тойотизм, напротив, более подходит малому бизнесу, в большинстве случаев компаниям, решающим нестандартные задачи. Социальные сети на подобных предприятиях более разветвленные, работники тесно взаимодействуют между собой, также смещение связей между менеджерами и подчиненными к горизонтальным. Стоит отметить, что для крупных компаний, характерных для первого типа управления, находится место тойотизму в отделах, выполняющих креативные функции, например, рекламный отдел.

Измерение «сетевой составляющей» социального капитала организации может осуществляться на двух уровнях в зависимости от типа изучаемого актора (индивидуального или группового). В свою очередь для каждого уровня характерны свои показатели: для индивидуальных акторов таковыми большее значение играют качественные величины (важно не столько количество связей индивида, сколько их качество), а для групповых типов акторов – количественные (плотность, среднее и максимальное расстояние, плотность, замкнутость и др.).

Поскольку, как упоминалось ранее, социальный капитал связан с доверием, его поднятие в коллективе должно влечь за собой увеличение социального капитала организации, как зависимой величины. Не смотря на то, что в качественном измерении оба этих показателей трудно измерить, на практике механизмы увеличения или, наоборот, снижения доверия и социального капитал приобрели свои конкретные механизмы. Например, набирающая популярность методика проведения собраний, конференций, рабочего процесса Open Space (технология открытого пространства), круглый стол, как формат организации на мероприятиях.

Стремление увеличить доверие к себе характерно для индивидов, находящихся в коллективе, и без стремления добиться большей эффективности этого коллектива. Даже в начальной школе дети приносят конфеты по случаю своего дня рождения с целью получения большего расположения одноклассников к себе. Работники, трудящиеся в одном отделе, налаживают отношения в первую очередь в пределах этого отдела, тем самым они формируют благоприятный для себя климат, в котором приятнее работать, конечным следствием чего является увеличение производительности работника. Конкретными примерами могут служить показ фото

из отпуска, угощение едой, принесенной из дома, приход на работу вместе с ребенком. Последняя практика начинает перетекать из вынужденной меры в один из инструментов повышения социального капитала организации, когда руководителями выделяются дни для запланированного визита детей работников (подобные практики встречаются с домашними животными).

Есть два типа отношений, возникающих благодаря развитию социальных сетей. Одни строятся вокруг объединения в профессиональные сообщества и тесным образом сопряжены с использованием локализованной информации и распределенной ответственности, но это лишь формируемая область в настоящее время. Второй тип тесно связан с использованием открытых информационных каналов связи и возможностей глобальной сети для большинства участников общественных коммуникаций. Во втором случае функции социальных сетей гораздо шире, чем задачи стоящие перед организациями и бизнесом. Но они в любом случае выполняют консолидирующую роль, которую необходимо понимать при построении стратегии управления персоналом в компании.

В современном обществе понятие «социальная сеть» большему кругу людей знакомо как Интранет-пространство (приложение или сайт), предназначенное для взаимодействия людей посредством обмена информации. Формирование образа в виртуальном пространстве на основе публикаций, выкладываемых фотографий, записей, которыми делятся пользователи не всегда совпадает с образом, представляемым в рабочей сфере. В первую очередь это может повредить при трудоустройстве на работу, просмотр профилей в социальных сетях претендентов при рекрутинге становится широко распространенной практикой специалистов по подбору персонала [3]. Однако, риск существует и для уже нанятых работников. Среди публикаций, несущих потенциальную угрозу выделяют: странный аватар (фотография, которая не была бы уместна в профиле на сайте компании), много личных фотографий, которые не должны видеть клиенты и коллеги, записи на тему политики, также стоит представлять с аккуратностью свое искусство. Равно как и в случае с налаживанием связей на работе внутри отдела, человек приоткрывает дверь во внерабочее пространство (семья, друзья, досуг и т. д.). Чрезмерное количество информации может отрицательно сказаться на рабочем процессе, снизив сплоченность и доверие как со стороны коллег, так и со стороны клиентов.

Отдельную роль играет наличие корпоративных социальных сетей. В крупных компаниях этот аспект воспринимается в качестве залога успешности, он позволяет дополнить функции социальных сетей целым рядом возможностей, включающих доступ к корпоративной информации, оперативное реагирование на внутренние запросы, а также получение дополнительных возможностей по управлению проектами.

Сфера ИТ предполагает использование механизмов и возможностей как сетевых технологий в целом, так и особой их категории – социальных сетей для целей ведения своего бизнеса. Модель, предлагаемая IBM предлагает опираться на те демографические трансформации, которые произошли в начале 2000-х гг. как в вопросе обеспечения рекрутинга сотрудников, так и в плане использования потенциала проектного управления. Также это организация имеет довольно широкие взгляды в вопросе стратегии осуществления бизнеса и взаимодействия с партнерами и потребителями своей продукции.

Использование общедоступных средств социальных коммуникаций ведет к сокращению потенциала использования социальных сетей в бизнесе, поэтому применение таких инструментов, как Facebook, twitter и др. рассматривается IBM только в качестве вспомогательных механизмов. Основной же упор делается на разработку собственных систем социальной коммуникации, дающих возможность ликвидации недостатков, присущих социальным сетям в сравнении с корпоративным управлением, имеющим в качестве основного направления экономику знаний.

Для менеджеров по управлению человеческими ресурсами чрезвычайно важна информация о человеческом капитале компании [1, 69]. Для этих специалистов недостатки социальных сетей, тем не менее, компенсируются их аналитическими возможностями. Наиболее существенным фактором выступает наличие в социальной сети информации о контактах, вхождении в сообщества как профессиональной направленности, так и в различные группы по интересам [7, 16]. Это позволяет делать выводы о способностях сотрудников или предполагаемых работников к упорядочиванию социальных связей, к использованию возможностей этого вида социальных коммуникаций [8, 680].

Таким образом, в зависимости от сферы деятельности проявляются различные факторы в вопросе исследования социального капитала через социальные сети. Возможности по отслеживанию активности сотрудников компании в социальных сетях не ограничиваются только лишь вопросами текущего анализа, они открывают доступ к изучению динамики этих процессов и выстраиванию различных аспектов социального капитала, что влечет за собой возможности по визуализации представлений о совокупном социальном капитале компании и потенциале его наращивания. Все это несет в себе раскрытие задач по информированности для руководства об основных направлениях развития человеческого потенциала в организации с целью укрепление и роста социального капитала. Не смотря на существующие работы о методах измерения, механизмах увеличения или снижения социального капитала организации, в дальнейшем представляется необходимым получение большего количества эмпирических данных, на основе которых можно было бы сделать выводы о практической эффективности определенных методов.

Список литературы / References

1. *Армстронг М.* Практика управление человеческими ресурсами организации. СПб., 2006. С. 489.
2. *Демкив О.* Социальный капитал: теоретические основания исследования и операциональные параметры / Социология: теория, методы, маркетинг. 2004, № 4.
3. *Деметьева О.* 10 промахов в соцсетях, которые точно испортят вашу карьеру / ВЕДОМОСТИ, 2015
4. *Кастельс М.* Информационная эпоха: экономика, общество, культура. М., 2001. С. 157-176.
5. *Патнэм Р.* Чтобы демократия работала: гражданские традиции в современной Италии». Гарвард, 1993.
6. *Сысоев С.А.* Устойчивость функционирования социально–экономической системы общества и социальный капитал // Устойчивое развитие экономики: сборник трудов VII международной научно-практической конференции 18 октября 2013 г. Минск: ПолесГУ. С. 156–157.
7. *Lusa S., 2012.* Study of Socio-Technical For Implementation of Knowledge Management System // International Journal of Soft Computing And Software Engineering. Vol. 2. № 1. P. 14-23.
8. *Sajeva S., 2010.* The analysis of key elements of socio-technical knowledge management system // Economics and Management. № 15. P. 765-774.

НАУЧНОЕ ИЗДАНИЕ

ИЗДАТЕЛЬСТВО
«ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
153008, РФ, Г. ИВАНОВО, УЛ. ЛЕЖНЕВСКАЯ, Д. 55, 4 ЭТАЖ
ТЕЛ.: +7 (910) 690-15-09

HTTP://SCIENTIFICJOURNAL.RU
E-MAIL: INFO@P8N.RU

ТИПОГРАФИЯ:
ООО «ПРЕССТО».
153025, Г. ИВАНОВО, УЛ. ДЗЕРЖИНСКОГО, Д. 39, СТРОЕНИЕ 8

ИЗДАТЕЛЬ:
ООО «ОЛИМП»
УЧРЕДИТЕЛЬ: ВАЛЬЦЕВ СЕРГЕЙ ВИТАЛЬЕВИЧ
117321, Г. МОСКВА, УЛ. ПРОФСОЮЗНАЯ, Д. 140



НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЖУРНАЛ
ИЗДАТЕЛЬСТВО «ПРОБЛЕМЫ НАУКИ»
[HTTP://WWW.SCIENCEPROBLEMS.RU](http://www.scienceproblems.ru)

